

# Menyentuh berarti memiliki? studi tentang pengaruh tingkat sentuhan pada antarmuka terhadap psychological ownership dan endowment effect = Does touch mean having a study about the effect of degree of interfaces touch on psychological ownership and endowment effect

Catharina Edith Utami, author

Deskripsi Lengkap: <https://lib.ui.ac.id/detail?id=20387617&lokasi=lokal>

---

## Abstrak

### [<b>ABSTRAK</b>]

Sentuhan pada produk terbukti dapat mempengaruhi rasa kepemilikan (psychological ownership) dan peningkatan penilaian akan harga produk (endowment effect). Pada studi ini, ingin dilihat bagaimana efek sentuhan tersebut jika dilakukan pada antarmuka di perangkat elektronik yang seringkali digunakan konsumen untuk berbelanja, memodifikasi penelitian yang dilakukan oleh Brasel dan Gips (2014). Perangkat yang digunakan dalam penelitian ini adalah laptop, dengan variasi tiga jenis antarmuka, yaitu tetikus (mouse), bantalan sentuh (touchpad), dan layar sentuh. Jenis antarmuka bervariasi berdasarkan cara beroperasi relatif (tidak langsung) dan absolut (langsung). Penelitian ini merupakan penelitian eksperimental yang dilakukan pada mahasiswa sarjana Universitas Indonesia (N = 102). Partisipan diminta untuk memilih produk jaket Universitas Indonesia dengan laptop dan salah satu jenis antarmuka yang telah disediakan, kemudian diukur endowment dan psychological ownership mereka terhadap jaket yang telah dipilih. Hasil penelitian ini menunjukkan adanya pengaruh tingkat sentuhan pada antarmuka terhadap endowment effect ( $H = 7,292$  (2, N = 102),  $p < 0,05$ ), di mana sentuhan pada layar sentuh menghasilkan endowment effect yang lebih tinggi dibandingkan dengan sentuhan pada antarmuka lainnya. Di sisi lain, sentuhan pada antarmuka tidak ditemukan berpengaruh pada variabel psychological ownership ( $H = 0,221$  (2, N=102),  $p > 0,05$ ). Penulis menyarankan penelitian selanjutnya untuk meneliti sentuhan pada layar sentuh di perangkat lain yang umum digunakan, seperti smartphone atau tablet.

<hr>

### <i><b>ABSTRACT</b></i>

, Touching the product was proven to affect the psychological ownership and the endowment effect (Peck & Shu, 2009). The aim of this study was to see how touch affected them if it was done on the touch interfaces on electronic devices that are often used by consumers to shop. We modified the research conducted by Brasel and Gips (2014). The device used was a laptop, with varying the three types of interfaces, mouse, touch pad, and a touch screen. The three touch interfaces varied based on the way they operating, relative (indirect) or absolute (direct). This study was an experimental study which were done to University of Indonesia undergraduate students (N = 102). Participants were asked to choose a university jackets they wanted to buy, with a laptop and one type of touch interface provided, and then their endowment and psychological ownership of the jacket chosen were measured. The results of this study showed that the touch done on a touch screen interface generates a higher endowment effect compared with other touch interfaces ( $H = 7,292$  (2, N = 102),  $p < 0,05$ ).

On the other hand, there were no significant effect of touch through interfaces to psychological ownership ( $H=0,221$  (2,  $N = 102$ ),  $p > 0,05$ ). I suggested the following study to investigate the effect of touch to the other common touch screen devices, such as smartphone or table]