

Analisis sistem informasi akuntansi pada siklus pembelian dan siklus penjualan di perusahaan retail : studi kasus PT XYZ = Analysis of accounting information system in procurement cycle and revenue cycle in retail company : case study at PT XYZ

Taurus Meruditya, author

Deskripsi Lengkap: <https://lib.ui.ac.id/detail?id=20413915&lokasi=lokal>

Abstrak

Penelitian ini menganalisis praktik sistem informasi akuntansi pada perusahaan yang bergerak di bidang retail. Perusahaan yang dijadikan sebagai objek penelitian adalah PT XYZ. Pada penelitian digunakan dasar teori dari Romney dan Steinbart (2012) sebagai dasar analisis. Terdapat dua siklus sistem informasi akuntansi pada PT XYZ yang diteliti. Kedua siklus sistem informasi akuntansi yang dimaksud yaitu siklus pembelian dan siklus penjualan. Hasil penelitian menyimpulkan bahwa masih terdapat kekurangan dari penerapan sistem informasi akuntansi pada PT XYZ. Kekurangan yang terdapat pada siklus pembelian adalah tidak adanya sesi pemilihan shipping forwarder oleh perusahaan dan tidak adanya sistem order return. Pada siklus pembelian juga ditemukan kasus berupa tidak terdapatnya rincian biaya barang pada sistem point of sales (POS). Pada siklus penjualan terdapat kekurangan berupa permasalahan pengendalian sistem voucher.

.....

This research analyzes the application of the accounting information system in the retail company. The object of this research is XYZ company. This research uses theory of accounting information system from Romney and Steinbart (2012). There are two cycles examine in this research, first is procurement cycle and the second is revenue cycle. Results of this research conclude that there are some issues from the application of the accounting information system in the XYZ company. There are three issues found in the procurement cycle. The first issue is the absence of shipping forwarder selection. The second issue is the lack of order return system inside of procurement cycle. The third issue is no price details of some item inside the point of sale system. In the revenue cycle the issue is lack of voucher systems control.