

Analisis dan perancangan sistem informasi penjualan (studi kasus pada PT. Bukit Surya Mas) = Analysis and design of information system of sales (case study on PT. bukit Surya Mas)

Anggi Maytrifiana Ayuningtyas, author

Deskripsi Lengkap: <https://lib.ui.ac.id/detail?id=20454156&lokasi=lokal>

Abstrak

Tujuan penelitian ini adalah untuk pengembangan perancangan sistem penjualan yang akan digunakan dalam kegiatan usaha perusahaan. Penelitian ini adalah penelitian kualitatif. Hasil penelitian menyimpulkan bahwa business solution memberikan kemudahan pengguna yang terlibat sistem informasi penjualan dalam melakukan setiap pekerjaannya, dapat meminimalisasi kesalahan dalam memasukkan data, dan sistem sudah terintegrasi antara satu divisi dengan divisi lainnya. Kata Kunci: Bussiness solution; enterprise resources planning; finance and accounting system; sistem informasi penjualan.

.....The purpose of this study is to develop information systems that are being applied to the sales of the company rsquo s business activities. This study is qualitative research. The result of this study concludes that business solution application can be easier for users to do their job which related to sales. The system can minimize errors in data input because the system is already integrated. Keywords Bussiness solution enterprise resources planning finance and accounting system information system of sales