

Pengaruh Overconfidence terhadap Kepemilikan Kas dengan Pendidikan sebagai Variabel Moderasi pada Direktur Utama Perusahaan yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Tahun 2019 = The Effects of Overconfidence on Cash Holding with Education as a Moderating Variable in CEOs of Companies Listed in Indonesia Stock Exchange during 2019

Hafizha Shabrina, author

Deskripsi Lengkap: <https://lib.ui.ac.id/detail?id=9999920555574&lokasi=lokal>

Abstrak

Menurut Upper Echelons Theory, kebijakan kepemilikan kas perusahaan dipengaruhi oleh orientasi psikologis dan kognitif direktur utama. Orientasi psikologis dan kognitif tersebut dapat diproksikan melalui overconfidence bias dan pendidikan direktur utama. Penelitian ini mengkaji pengaruh overconfidence, bidang studi, dan jenjang pendidikan direktur utama terhadap kepemilikan kas perusahaan dan peran bidang studi dan jenjang pendidikan direktur utama sebagai variabel moderasi pada hubungan antara overconfidence dan kepemilikan kas perusahaan. Sampel penelitian ini terdiri dari 384 perusahaan non-finansial yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia tahun 2019. Penelitian ini menggunakan Industry- Adjusted Investment Rate (IAIR) untuk mengukur tingkat overconfidence pada direktur utama dan regresi linier berganda untuk mengestimasi hubungan antar variabel. Penelitian menemukan bahwa overconfidence pada direktur utama memiliki pengaruh signifikan terhadap kepemilikan kas pada perusahaan nonfinansial yang terdaftar di Indonesia tahun 2019. Hasil penelitian ini robust setelah memasukkan variabel kontrol dari penelitian sebelumnya berupa ukuran perusahaan, operating cash flow, capital expenditure, NWC, leverage, dividen, dan industry risk. Hasil ini mendukung Upper Echelons Theory dengan memberikan bukti empiris pengaruh dari psikologis direktur utama yang diproksikan melalui overconfidence bias terhadap kepemilikan kas perusahaan.

.....According to the Upper Echelons Theory, cash holding policy is influenced by CEO's psychological and cognitive orientations. These CEO's psychological and cognitive orientation can be proxied through CEO's overconfidence bias and education. This study examines the effects of CEO's overconfidence, field of study, and education level on cash holding and the roles of CEO's field of study and education level as moderating variables in the relationship between overconfidence and cash holding. The sample consists of 384 non-financial listed companies in Indonesia Stock Exchange during 2019. This study uses Industry-Adjusted Investment Rate (IAIR) to measure CEO's overconfidence and multiple linear regression to estimate the relationship among the variables. The result shows that the CEO's overconfidence influences cash holding in Indonesia non-financial listed companies in 2019. The results are robust after adding control variables from previous studies such as company size, operating cash flow, capital expenditure, NWC, leverage, dividend, and industry risk. These support the Upper Echelons Theory by providing empirical evidence of the influence of CEO's psychological orientation based on overconfidence bias on corporate cash holding.