



DEPARTEMEN PENDIDIKAN NASIONAL
UNIVERSITAS INDONESIA
FAKULTAS EKONOMI
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN

KARYA AKHIR

**ANALISIS KELAYAKAN FINANSIAL PADA PROYEK
PEMBANGUNAN MAL MNO**

Diajukan Oleh:

DWIYATCITA

0606 145 095

T

24342

UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN DARI SYARAT-SYARAT

GUNA MENCAPIAI GELAR

MAGISTER MANAJEMEN

2008

**PERPUSTAKAAN
UNIVERSITAS INDONESIA**



UNIVERSITAS INDONESIA
FAKULTAS EKONOMI
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN

TANDA PERSETUJUAN KARYA AKHIR

Nama : Dwiyatcita
Nomor Mahasiswa : 0606 145 095
Konsentrasi : Manajemen Keuangan

Judul Karya Akhir : Analisis Kelayakan Finansial Pada Proyek
Pembangunan Mal MNO

Tanggal: 24 / 04 / 08 Ketua Program Studi
..... Magister Manajemen Rhenald Kasali, PhD

Tanggal: 24 / 04 / 08 Pembimbing Karya Akhir : Imo Gandakusuma, MBA



BERITA ACARA PRESENTASI KARYA AKHIR

Pada hari **MINGGU**, tanggal **06 APRIL 2008**, telah dilaksanakan presentasi Karya Akhir dari mahasiswa dengan

Nama : Dwiyatcita

No. Mhs : 0606145095

Konsentrasi : Manajemen Keuangan - Pagi

Presentasi tersebut diuji oleh tim penguji yang terdiri dari :

Nama :

Tanda Tangan :

1. Thomas H. Secokusumo, MBA

(Ketua)

2. Eko Rizkianto, ME

(Anggota 1)

3. Imo Gandakusuma, MBA

(Anggota 2/Pembimbing)

Mengetahui,

Ratna Wardani, MM

Kepala Bagian Administrasi Akademik

SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA AKHIR

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Dwiyatcita
No. Mahasiswa : 0606 145 095
Konsentrasi : Manajemen Keuangan

Dengan ini menyatakan sebagai berikut:

1. Karya akhir yang berjudul:

Analisis Kelayakan Finansial Pada Proyek Pembangunan Mal MNO

Penelitian yang terkait dengan karya akhir ini adalah hasil dari kerja saya sendiri.

2. Setiap ide atau kutipan dari karya orang lain baik berupa publikasi atau bentuk lainnya dalam karya akhir ini, telah diakui sesuai dengan standar prosedur referensi dalam disiplin ilmu.
3. Saya juga mengakui bahwa karya akhir ini dapat dihasilkan berkat bimbingan dan dukungan penuh oleh pembimbing saya, yaitu:

Imo Gandakusuma, MBA

Apabila di kemudian hari dalam karya akhir ini ditemukan hal-hal yang menunjukkan telah dilakukannya kecurangan akademik oleh saya, maka gelar akademik saya yang telah saya dapatkan akan ditarik sesuai dengan ketentuan dari Program Magister Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Indonesia.

Jakarta, 28. Maret 2008



Dwiyatcita

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT, karena berkat rahmat dan hidayahNya penulis dapat menyelesaikan Karya Akhir ini dengan judul “Analisis Kelayakan Finansial Pada Proyek Pembangunan Mall MNO”. Karya Akhir ini disusun untuk memenuhi sebagian persyaratan dalam mendapatkan gelar Magister Manajemen pada program Pasca Sarjana dari Universitas Indonesia.

Penulis juga menyadari bahwa penyelesaian karya akhir ini tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak baik secara langsung maupun tidak langsung. Oleh karena itu, dengan segala ketulusan dan kerendahan hati, penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. **Bapak Rhenald Kasali PhD**, selaku Ketua Program Studi Magister Manajemen Universitas Indonesia.
2. **Bapak Imo Gandakusuma, MBA**, selaku dosen pembimbing yang telah memberikan berbagai macam arahan, bimbingan, dan masukan yang sangat berharga bagi Karya Akhir ini.
3. Kepada Ayah dan Mama tercinta, **Drs. Sediyono** dan **Dra. Sri Wahyuni** yang telah memberikan beragam dukungan dari awal penulisan Karya Akhir ini hingga akhir tanpa, baik dari segi material maupun moril sehingga penulis dapat menyelesaikan studinya di Program Magister Manajemen Universitas Indonesia ini.

4. **Segenap jajaran dosen MM FE-UI**, yang telah dengan tulus memberikan ilmu yang mereka miliki, serta **staf-staf MM FE-UI** yang telah memberikan banyak bantuan dalam berbagai hal.
5. Kakak dan Adik tercinta, **Anita Anggraeni dan Bayu Triaswara** yang selalu memberikan semangat dan dorongan secara moril.
6. **Aisyah Budi Hastuti**, atas rasa sayang, pengertian, dorongan dan motivasi yang selalu diberikan selama ini.
7. Terima kasih juga yang sebesar-besarnya kepada khususnya teman-teman di kelas D062 dan KP062 atas persahabatan, kesetiaan, serta kerjasamanya; **Faizal Alkautsar Haritz** dan **Gong Matua Hasibuan** yang telah menjadi rekan dalam tim dan “guru nonformal” bagi saya, **Andi Baharuddin Anwar**, selaku teman satu bimbingan dengan Bapak Imo Gandakusuma, atas kebersamaannya dalam mengerjakan tugas dan bermain. Teman-teman satu kelas yang lain yang juga memberikan keceriaan didalam kelas; **Fandi Musjasir**, **Deddy Ertanto**, **Pak Sumirat**, **Pak Andri**, **Pak Badrul Musthafa**, dll.

Penulis sadar bahwa Karya Akhir ini masihlah jauh dari sempurna. Berbagai saran dan kritik yang membangun amatlah diharapkan. Akhir kata, semoga Karya Akhir ini dapat bermanfaat bagi seluruh pihak yang membacanya.

Jakarta , Maret 2008



Dwyatcita

RINGKASAN EKSEKUTIF

Sejalan dengan perkembangan industri properti di Indonesia, khususnya di sektor ritel, maka permintaan akan ketersediaan lahan untuk melakukan kegiatan bisnis dan perdagangan juga semakin bertambah. Walaupun beberapa kali diterjang oleh krisis dibidang ekonomi seperti naiknya tingkat inflasi, terpuruknya nilai mata uang rupiah, hingga kenaikan harga BBM yang amat besar, tetapi pada akhirnya, industri properti di Indonesia berhasil bangkit, keluar dari keterpurukan dan menunjukkan pertumbuhan yang cukup pesat.

Dengan adanya peluang tersebut, disamping untuk persiapan dalam rangka menghadapi persaingan didalam industri properti ritel yang diprediksi akan semakin ketat, maka PT.XYZ juga berniat untuk menyediakan suatu tempat usaha bagi para pelaku bisnis dengan cara membangun mall MNO di Kota Malang, yang sekaligus juga akan membantu dalam mensejahterakan masyarakat di kota Malang dan sekitarnya. Oleh karena itu, perlu dilakukan suatu analisis keuangan dengan menggunakan metode *capital budgeting* dalam menilai apakah investasi dibidang mall ini akan cukup menguntungkan bagi para investor atau tidak.

Didalam karya akhir ini digunakan metode *discounted cash flow* didalam melakukan analisis kelayakan keuangan proyek pembangunan mall MNO untuk mendapatkan indikator NPV (*Net Present Value*), IRR (*Internal Rate of Return*), serta periode pengembalian modal. Oleh karena itu, penetapan besaran *discount rate* amatlah

mempengaruhi perhitungan, dan untuk dapat menghitungnya, diperlukanlah koefisien beta (β) untuk PT. XYZ yang dihitung terlebih dengan menggunakan metode *single index model* agar hasil analisis diharapkan dapat mendekati kondisi pasar yang sebenarnya.

Nilai koefisien beta untuk PT. XYZ yang didapat dari hasil perhitungan adalah sebesar 0.981. Nilai koefisien beta ini kemudian digunakan untuk mencari tingkat *cost of equity*, yaitu sebesar 17% yang basinya kemudian digunakan untuk menentukan besaran *discount rate* yaitu sebesar 15.24%.

Analisis skenario juga dilakukan dibawah tiga skenario, yaitu optimis, normal, dan pesimis dengan memperhitungkan beberapa faktor yang mempengaruhinya seperti biaya konstruksi, tingkat hunian, serta kenaikan tarif sewa dan *service charge* tiap tahunnya.

Sebagai kesimpulan dari analisis ini adalah bahwa besaran tingkat *discount rate* merupakan faktor yang penting yang digunakan dalam perhitungan NPV dan IRR, oleh karena itu, amatlah penting untuk mendapatkan nilai koefisien beta yang mendekati kondisi nyata dipasar. Selain itu, didalam analisis skenario pada skenario optimis dan normal, proyek mall MNO ini masih dapat menghasilkan nilai NPV dan IRR yang positif, dengan kata lain proyek layak untuk dilaksanakan, tetapi pada skenario optimis, nilai NPV dan IRR yang dihasilkan negatif.

EXECUTIVE SUMMARY

Along with the growth of property industry in Indonesia, especially in the retail sector, the demand of the space availability for doing business and trades are also increasing. Even though several times hit by several economic crisis such as high inflation rate, devaluation of rupiah against US dollar, up to the energy prices increase, but at the end, the property industry in Indonesia manage to fix its condition and showing a pretty fast growth rate.

With all the chances in the industry and as the preparation to face the competition that will become tougher, PT. XYZ are trying to provide some business and trading spaces by building a shopping centre, MNO mall in Malang City, which will also help the economy of the city. So, a financial analysis is needed to be conducted by using capital budgeting method in order to make assessment whether the investment in building a mall would be profitable enough for the investors.

In this project, discounted cash flow method is used in the analysis in order to get the value of Net Present Value, Internal Rate of Return, and the Discounted Payback Period. That is why the amount of discount rate would really affect the calculation, and to get the value, a value of beta coefficient (β) for PT. XYZ needed to be calculated first by using single index model method so that the result would show the market's real condition.

The calculated value of beta coefficient for PT. XYZ is 0.981. This value then used for getting the cost of equity which then the calculated value is 17%, after that, the discount rate could be calculated with the value of 15.24%.

Scenario analysis are also done under three scenarios; optimist, normal, and pessimist by assessing several factors that influence it such as construction costs, occupancy rate, and also the increment of lease and service charge rate yearly.

The conclusion of these analyses is that the amount of discount rate is a key factor that is used in the calculation of Net Present Value and Internal Rate of Return. So, it is important to get a beta value that is able to reflect the real market's condition. For the scenario analysis under optimist and normal condition, it is founded that the project is feasible to be made, but under pessimist condition, the project is not likely to be feasible.

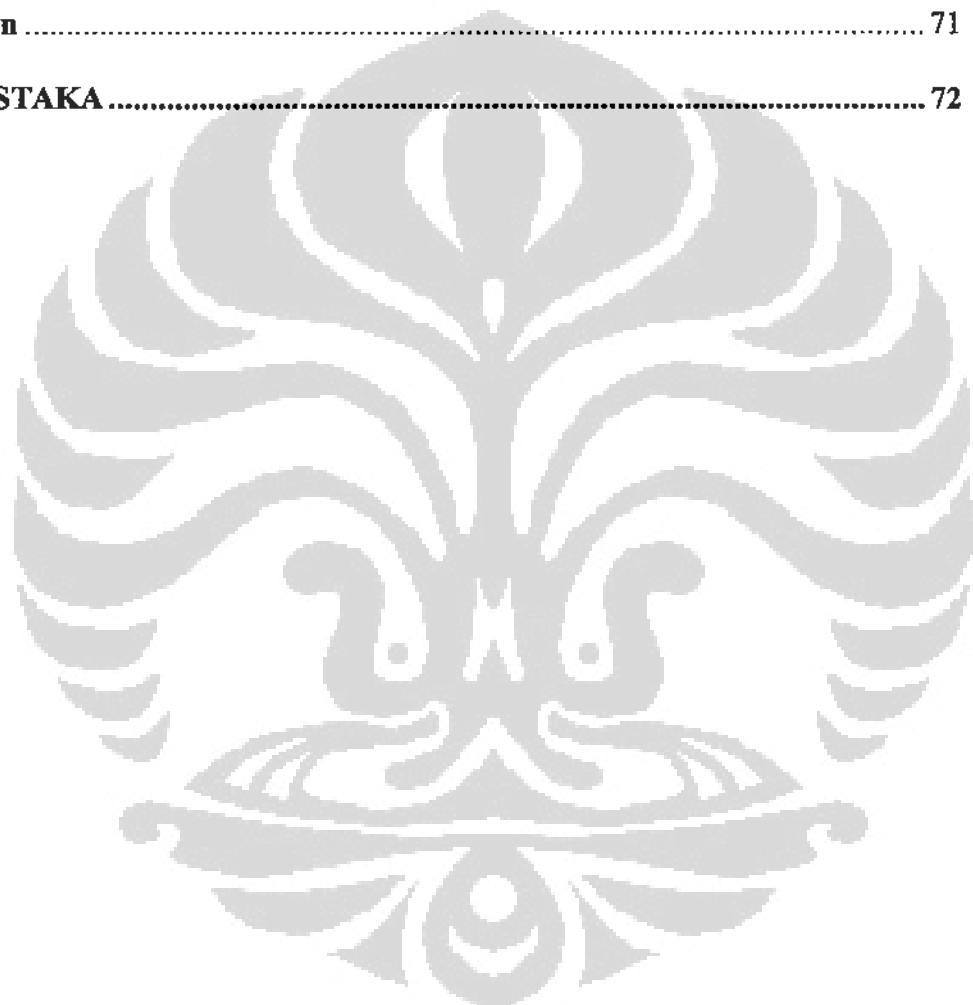
DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	i
RINGKASAN EKSEKUTIF.....	iii
EXECUTIVE SUMMARY	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I. PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Perumusan masalah.....	7
1.3. Tujuan Penelitian	7
1.4. Pembatasan Masalah / lingkup penelitian	8
1.5. Metode Memperoleh Data.....	9
1.6. Sistematika Pembahasan	10
BAB II. LANDASAN TEORI.....	12
2.1. Investasi.....	12
2.2. Teknik Menilai Investasi Melalui Metode <i>Capital Budgeting</i>	13
2.2.1. Metode <i>Net Present Value</i> (NPV)	13
2.2.2. Metode <i>Payback Period</i> (PP)	15
2.2.3. Metode <i>Discounted Payback Period</i> (DPP).....	16
2.2.4. Metode <i>Internal Rate of Return</i> (IRR).....	17
2.2.5. Metode <i>Profitability Index</i> (PI)	18

2.3. Cost of Capital	19
2.3.1. Cost of Equity.....	20
2.3.2. Cost of Debt.....	21
2.3.3. Weighted Average Cost of Capital (WACC)	23
2.4. Analisis Skenario.....	23
BAB III. GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN.....	25
3.1. Sejarah Singkat Perusahaan	25
3.2. Struktur Organisasi Perusahaan	27
3.3. Deskripsi Jabatan	28
3.4. Sasaran dan Arahan Kerja Perusahaan	29
BAB IV. ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....	30
4.1. Pelaksanaan Pembangunan Proyek	30
4.2. Tinjauan Pusat Perbelanjaan Modern	32
4.2.1. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Keberhasilan Pusat Perbelanjaan	33
4.2.2. Klasifikasi Pusat Perbelanjaan Modern	37
4.3. Analisis SWOT	37
4.4. Aspek Demografi dan Ekonomi Makro	38
4.4.1. Aspek Demografi.....	39
4.4.2. Aspek Makroekonomi.....	40
4.5. Analisis Pasar Pusat Perbelanjaan di Kota Malang	41
4.5.1. Suplai	41
4.6.2. Permintaan.....	44
4.6.3. Harga dan Waktu Sewa.....	46

4.6. Analisis Pasar Proyek Mall MNO	48
4.6.1. Target Pasar.....	48
4.6.2. Kompetisi	48
4.6.3. Analisis Pengunjung	49
4.7. Asumsi-asumsi Proyeksi	50
4.7.1. Asumsi Pendapatan.....	51
4.7.2. Asumsi Pengeluaran.....	54
4.7.3. Biaya Pembangunan Proyek	55
4.7.4. Asumsi Depresiasi	56
4.8. Discount Rate.....	57
4.8.1. Perhitungan β	58
4.8.2. Perhitungan <i>Cost of Equity</i>	59
4.8.3. Biaya Finansial	61
4.8.4. Perhitungan WACC.....	65
4.9. Proyeksi Keuangan	62
4.9.1. Proyeksi Laba Rugi.....	62
4.9.2. Proyeksi Neraca	62
4.9.3. Proyeksi Arus Kas.....	63
4.9.4. Proyeksi Pembayaran Kredit Investasi.....	63
4.10. Analisis Kelayakan Keuangan Proyek dengan <i>Capital Budgeting</i>	64
4.10.1. <i>Net Present Value (NPV)</i>	64
4.10.2. <i>Internal Rate of Return (IRR)</i>	64
4.10.3. <i>Discounted Payback Period (DPP)</i>	65

4.11. Analisis Skenario	65
4.11.1. Skenario Optimis	67
4.11.2. Skenario Normal	68
4.11.3. Skenario Pesimis.....	68
BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN	70
5.1. Kesimpulan	70
5.2. Saran	71
DAFTAR PUSTAKA	72
LAMPIRAN	



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 : Alur pikir penelitian.....10



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1	: Contoh Tampilan <i>Decision Tree</i>	26
Tabel 2.2	: <i>Option to expand</i>	27
Tabel 4.1	: Analisis SWOT PT. XYZ.....	42
Tabel 4.2	: Daftar Pusat Perbelanjaan di Kota Malang hingga Tahun 2005.....	47
Tabel 4.3	: Daftar Pusat-pusat perbelanjaan baru.....	48
Tabel 4.4	: Daftar Pasokan Pusat Perbelanjaan di Kota Malang.....	49
Tabel 4.5	: Tingkat Hunian Pusat Perbelanjaan di Kota Malang.....	50
Tabel 4.6	: Biaya Sewa dan <i>Service Charge</i>	51
Tabel 4.7	: Luas area dan Tarif yang Dibebankan Kepada Giant.....	55
Tabel 4.8	: Luas area dan Tarif yang Dibebankan Kepada <i>Retail Tenant</i>	56
Tabel 4.9	: Luas area dan Tarif yang Dibebankan Kepada <i>Mini Anchor</i>	57
Tabel 4.10	: Luas area dan Tarif yang Dibebankan untuk Promosi& <i>Service</i>	57
Tabel 4.11	: Luas area dan Tarif yang Dibebankan untuk Penjualan Mall.....	58
Tabel 4.12	: Struktur Pembiayaan Proyek.....	59
Tabel 4.13	: Biaya Pembangunan Proyek.....	59
Tabel 4.14	: Depresiasi Bangunan dan lain-lain.....	60
Tabel 4.15	: Nilai β rata-rata Industri.....	61
Tabel 4.16	: Perhitungan <i>cost of equity</i>	62
Tabel 4.17	: Pembayaran Bunga Berjalan.....	66
Tabel 4.18	: Cicilan Hutang Pokok.....	67
Tabel 4.19	: Analisis Sensitivitas; Skenario Optimis.....	70

Tabel 4.20	: Analisis Sensitivitas; Skenario Normal.....	70
Tabel 4.21	: Analisis Sensitivitas; Skenario Pesimis.....	70
Tabel 4.22	: Rangkuman Hasil Analisis Sensitivitas.....	71



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1	-	Struktur Organisasi Perusahaan.....	L1
Lampiran 2	-	Perhitungan Pinjaman	L2
Lampiran 3	-	Perhitungan β	L3
Lampiran 4	-	Skenario Optimis.....	L4
4.1.	-	Perhitungan Tarif Sewa dan Penjualan.....	L4-1
4.2.	-	Asumsi Penerimaan Kas dari Sewa Mall.....	L4-2
4.3.	-	Asumsi Penerimaan Kas dari Penjualan Mall.....	L4-3
4.4.	-	Laporan Proyeksi Laba Rugi.....	L4-4
4.5.	-	Laporan Proyeksi Arus Kas.....	L4-5
4.6.	-	Proyeksi Arus Kas Bersih.....	L4-6
Lampiran 5	-	Skenario Normal.....	L5
5.1.	-	Perhitungan Tarif Sewa dan Penjualan.....	L5-1
5.2.	-	Asumsi Penerimaan Kas dari Sewa Mall.....	L5-2
5.3.	-	Asumsi Penerimaan Kas dari Penjualan Mall.....	L5-3
5.4.	-	Laporan Proyeksi Laba Rugi.....	L5-4
5.5.	-	Laporan Proyeksi Arus Kas.....	L5-5
5.6.	-	Proyeksi Arus Kas Bersih.....	L5-6
Lampiran 6	-	Skenario Pesimis.....	L6
6.1.	-	Perhitungan Tarif Sewa dan Penjualan.....	L6-1
6.2.	-	Asumsi Penerimaan Kas dari Sewa Mall.....	L6-2
6.3.	-	Asumsi Penerimaan Kas dari Penjualan Mall.....	L6-3

6.4	-	Laporan Proyeksi Laba Rugi.....	L6-4
6.5	-	Laporan Proyeksi Arus Kas.....	L6-5
6.6	-	Proyeksi Arus Kas Bersih.....	L6-6



BAB I

PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang

Kondisi makroekonomi Indonesia pada tahun 2006 dapat dikatakan tidak sebaik tahun-tahun sebelumnya karena adanya beberapa hal yang memberikan pengaruh besar terhadap kondisi tersebut. Hal-hal yang mempengaruhi antara lain kenaikan harga bahan bakar minyak (BBM) pada tahun 2005 yang memacu naiknya tingkat inflasi, naiknya suku bunga kredit yang memberatkan dunia usaha, dan kurs rupiah terhadap dolar Amerika yang melemah. Keadaan tersebut menyebabkan kondisi ekonomi Indonesia secara keseluruhan melemah.

Tingkat inflasi yang tinggi memaksa turunnya daya beli masyarakat, terutama dari golongan menengah kebawah. Walaupun begitu, sektor investasi mengalami kenaikan dengan nilai investasi penanaman modal asing (PMA) dan penanaman modal dalam negeri (PMDN) yang juga mengalami kenaikan. Hal ini terjadi karena pada waktu lalu, tahun 2005 dicanangkan sebagai tahun promosi. Jumlah izin usaha yang dikeluarkan mengalami kenaikan ditambah dengan banyaknya proyek yang rencananya akan terealisasi pada tahun 2006 dan 2007. Disatu sisi, hal tersebut akan turut meningkatkan jumlah tenaga kerja yang dapat diserap, tetapi disisi lain akan mendapatkan hambatan karena pada awal tahun 2006 pelaku usaha diwajibkan untuk menaikkan upah buruh sebesar 15%.

Produk Domestik Bruto (PDB) Indonesia pada triwulan III tahun 2005 meningkat sebesar 2.87% terhadap triwulan II dan pertumbuhan PDB pada triwulan III ini terjadi pada semua sektor ekonomi. Sedangkan PDB Indonesia pada triwulan III dibandingkan dengan triwulan yang sama pada tahun 2004 mengalami pertumbuhan sekitar 5.34%¹. Dimana secara kumulatif, pertumbuhan PDB pada triwulan I hingga triwulan III pada tahun 2005 tumbuh sebesar 5.76%.

Kondisi makroekonomi Indonesia pada tahun 2005 memberikan pengaruh yang cukup besar bagi pertumbuhan bisnis properti. Naiknya harga BBM, kenaikan tingkat suku bunga, serta tingginya tingkat inflasi menyebabkan bisnis properti terganggu. Tingginya suku bunga sejak bulan Oktober tahun 2005 turut mendongkrak kenaikan pada suku bunga Kredit Pemilikan Rumah (KPR) hingga mencapai 6% lebih dibandingkan dengan bulan Februari.

Selain itu, kredit konstruksi juga mengalami kenaikan sebesar 35% dibandingkan dengan tahun 2004. Pada bulan Juni, kredit konstruksi mengalami kenaikan yang amat signifikan, yaitu sebesar 10%. Hal ini merupakan angka pertumbuhan terbesar dalam kurun waktu lima tahun terakhir. Dapat dikatakan bahwa kondisi ekonomi makro agak mengganggu dari sisi permintaan tetapi belum begitu berpengaruh terhadap segi pasokan. Untuk tahun 2006 dan 2007, prospek bisnis properti masih terlihat cukup bagus meskipun terlihat potensi terjadinya penurunan permintaan terhadap properti yang membutuhkan kredit seperti KPR.

¹ www.bps.go.id

Pertumbuhan industri properti di Indonesia juga diperkirakan akan mengalami peningkatan yang amat pesat terlebih berkat tumbuhnya juga penempatan dana asing untuk bermain dipasar domestik Indonesia dalam bentuk IPO (*Initial Public Offering*), Surat Utang Negara, dan obligasi. Penempatan dana asing didalam instrumen pemerintah tersebut yang tadinya merupakan dana jangka pendek memiliki kecenderungan untuk berkembang menjadi dana jangka panjang sehingga pertumbuhan ekonomi nasional tumbuh makin cepat.

Industri properti nasional juga akan semakin berkembang berkat adanya aliran dana asing tersebut. Selain karena properti di indonesia dinilai jauh lebih rendah daripada diluar negeri, investor asing juga optimis bahwa ekonomi nasional akan tumbuh lebih cepat. Selain itu, proyek konstruksi yang cukup mendominasi PMA seperti pembangunan apartemen, hotel, gedung perkantoran, serta mall mengalami peningkatan dalam nilai realisasi investasi di Indonesia.

Kondisi ini juga didukung oleh upaya-upaya yang dilakukan oleh pemerintah dalam rangka untuk memperbaiki iklim investasi di Indonesia seperti perbaikan masalah perpajakan dengan menurunkan tarif pajak penghasilan (PPh), mempersingkat lamanya waktu perijinan, kepastian hukum bagi investor baik dari dalam maupun luar negeri, perbaikan peraturan tenaga kerja, pemberantasan korupsi, dan konsistensi dalam menjalankan berbagai macam kebijakan.

Pada tahun 2006 hingga 2007, diperkirakan bahwa pusat perbelanjaan baru (mall, plaza, dsb) akan mencapai luas sekitar 8.9 juta m², dengan nilai kapitalisasi sebesar Rp 165.3 triliun. Tetapi, nilai kapitalisasi menurun pada tahun 2006 menjadi sebesar Rp33.4 triliun seiring dengan mulai jenuhnya pasar pusat perbelanjaan di daerah Jabodetabek (Jakarta, Bogor, Tangerang, Depok, Bekasi), Surabaya, Medan, dan Batam. Karena tingkat penyerapan pusat perbelanjaan yang mulai menurun, maka diperkirakan pembangunan pusat perbelanjaan baru akan menurun. Pembangunan pun akan tetap berlangsung, tetapi pada lokasi-lokasi strategis.

Mencermati hal ini, PT. XYZ melakukan ekspansi dalam membangun pusat perbelanjaan baru di kota Malang, Jawa Timur yang notabene belum banyak dijejali dan jenuh oleh pusat-pusat perbelanjaan modern. PT. XYZ pun membangun *shopping centre* berupa Mall dengan konsep modern yang belum pernah ada di kota Malang.

Perkembangan ekonomi makro Indonesia belakangan ini menunjukkan kinerja yang dapat memberi peluang baru bagi para pelaku ekonomi, bisnis properti didalam negeri akan tumbuh ditengah ramainya agenda dan kegiatan politik Pemilihan Kepala Daerah (Pilkada) baik di tingkat I maupun tingkat II. Berbagai faktor positif baik finansial maupun non-finansial akan menjadi pemicu utama yang dapat mendorong pertumbuhan bisnis properti di kota Malang.

Kota Malang terdiri dari 5 kecamatan, yaitu; Kedungkandang, Sukun, Klojen, Blimbing, dan Lowokwaru. Pada tahun 2003, penduduk kota Malang telah mencapai 768.000 jiwa

dengan tingkat pertumbuhan pertahun sebesar 3.9%. Sehingga perkiraan jumlah penduduk kota Malang pada tahun 2006 yaitu sebesar 861.406 jiwa. Kota ini juga terkenal sebagai kota pendidikan dilihat dari banyaknya perguruan tinggi negeri dan swasta terkemuka yang berada disana serta berbagai sekolah-sekolah tingkat menengah atas yang berprestasi dalam kancah pendidikan nasional.

Melihat kondisi kota Malang berdasarkan data tingkat pertumbuhan populasi, lokasi, dan kondisi perekonomian yang stabil, serta ketangguhan ekonomi kota Malang ketika Indonesia terkena krisis ekonomi yang berkepanjangan sejak tahun 1997, maka kota ini amatlah tepat untuk tujuan investasi dalam negeri. Terlebih ketika diterjang krisis ekonomi, sebagian besar pebisnis di kota ini masih mampu bertahan walaupun belum mampu mengembalikan nilai tambah yang hilang akibat krisis ekonomi yang berkepanjangan. Namun, berbagai upaya dan kerja keras pemerintah baik yang sedang maupun yang akan dilakukan dibidang diskal, moneter, maupun sektor riil, diharapkan dapat memberikan hasil yang terbaik bagi seluruh masyarakat. Hal ini mendorong bisnis disektor properti yang mulai membaik dalam kurun waktu 2003 hingga 2005.

Pada tahun 2006, sudah terdapat 12 pusat perbelanjaan moderen di kota Malang seperti Pusat Grosir Matahari, Mitra I&II, Matos, Plaza Araya, dsb. Peluang bagi pembukaan pusat-pusat perbelanjaan moderen yang berupun terbuka amat luas bagi investor-investor baik dalam maupun luar negeri.

Pertumbuhan ekonomi yang membaik tersebut, mendorong masyarakat kota dalam memenuhi kebutuhan hidupnya menuntut pelayanan yang semakin baik dengan fasilitas yang memadai, menuntut suasana belanja yang nyaman, penuh alternatif, serta memberikan sarana rekreasi yang menarik. Ketiga unsur tersebut dalam perkembangannya akan saling mempengaruhi.

Pusat perbelanjaan moderen semakin menjadi pilihan untuk berbelanja. Selain kenyamanan yang diberikan bagi orang yang berunjung, harganya pun cukup bersaing, kecepatan dan efisiensi pelayanan yang didukung sistem yang terkomputerisasi dengan baik dan barang yang ditawarkan selalu tersedia dengan tingkat perputaran yang tinggi sehingga selalu baru dan segar. Disamping itu, barang yang lengkap dengan merek terkenal yang bervariasi menjadi faktor penting yang harus dimiliki oleh sebuah pusat perbelanjaan moderen.

Bisnis retail, dalam hal ini pusat perbelanjaan moderen, mencerminkan perubahan yang sedang terjadi atas kebutuhan dan kehendak suatu perubahan perilaku masyarakat moderen, karena pusat perbelanjaan moderen merupakan suatu sarana pemasaran yang menarik baik bagi para pedagang maupun pembeli, dimana para konsumen datang untuk berbelanja dan berekreasi. Namun, keberhasilan dari suatu pusat perbelanjaan moderen amat tergantung kepada lokasi yang tepat dan manajemen yang baik, mengingat bahwa sebuah pusat perbelanjaan moderen harus didukung oleh *catchment area* yang sesuai agar mampu menjaring konsumen dari wilayah lain.

1.2. Perumusan masalah

Kondisi kota Malang yang cukup kondusif dalam melakukan investasi mendorong investor-investor asing terutama investor lokal untuk menanamkan modalnya di kota ini dalam bentuk proyek-proyek konstruksi, termasuk pembangunan pusat perbelanjaan moderen. Peluang ini juga didukung oleh tingkat pertumbuhan penduduk di kota ini yang cukup besar serta animo masyarakat akan adanya pusat-pusat perbelanjaan moderen yang dapat memberikan harga yang bersaing, nyaman dan aman.

Permasalahan yang ingin diangkat oleh penulis dalam karya akhir ini adalah:

1. Bagaimana praktik penerapan penilaian kelayakan proyek dengan menggunakan metode *Capital Budgeting*?
2. Faktor – faktor apa saja yang mempengaruhi kelayakan keuangan proyek pembangunan mal tersebut?

1.3. Tujuan Penelitian

Penulisan karya akhir ini ditujukan untuk mengetahui kelayakan proyek pembangunan mal MNO di kota Malang baik secara kualitatif maupun kuantitatif serta memasukkan faktor-faktor eksternal yang turut mempengaruhi nilai investasi dalam proyek pembangunan pusat perbelanjaan moderen ini melalui:

- a. Analisis *capital budgeting* untuk melihat apakah investasi ini cukup menguntungkan ditinjau dari segi keuangannya.
- b. Mengidentifikasi kemungkinan skenario yang akan terjadi baik selama masa pembangunan proyek maupun setelahnya yang berpotensi mempengaruhi nilai proyek dimasa mendatang.

Hasil analisis tersebut diharapkan dapat memberi nilai tambah dan pemahaman bagi penulis secara pribadi dan bagi pihak investor mengenai pengkajian investasi proyek pembangunan Mal dari sisi *financial* (keuangan), khususnya yang berkaitan dengan kelayakan investasi dan penilaian proyek.

1.4. Pembatasan Masalah / lingkup penelitian

Seperti yang telah dijelaskan sebelumnya bahwa pembahasan didalam tulisan ini hanya dibatasi pada satu jenis sektor industri yaitu industri properti dalam bidang pusat perbelanjaan modern (mal). Dengan melakukan studi kasus terhadap suatu proyek, diharapkan akan didapatkan gambaran yang lebih jelas tentang bagaimana analisis kelayakan proyek didalam suatu industri seharusnya dilakukan.

1.5. Metode Memperoleh Data

Didalam melakukan penulisan ini, penulis menggunakan dua macam metode perolehan data:

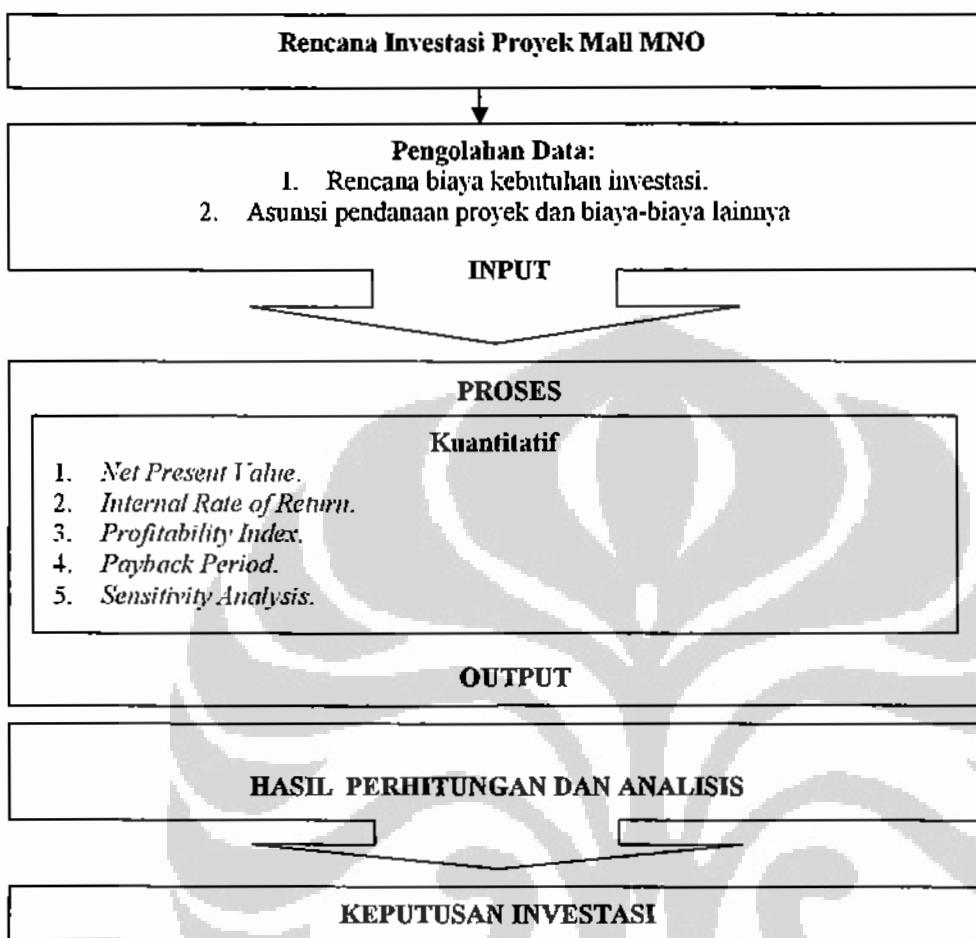
1. Tinjauan Pustaka

Tinjauan pustaka yang dilakukan oleh penulis didalam tulisan ini yang terutamanya adalah yang berkaitan dengan metode *capital budgeting*, mulai dari teknik perhitungan *Net Present Value* (NPV), *Internal Rate of Return* (IRR), *Payback Period* (PP), serta analisis skenario sebagai pelengkap dari analisis dengan menggunakan *capital budgeting*.

2. Tinjauan Lapangan

Tinjauan lapangan dilakukan oleh penulis untuk mendapatkan data-data yang harus diperoleh untuk melakukan analisis kuantitatif. Data-data yang didapat menggunakan dua sumber data / informasi, yaitu data primer dan data sekunder. Dimana data primer diperoleh melalui kunjungan serta wawancara langsung dengan pihak perusahaan PT.XYZ, sedangkan data sekunder diperoleh melalui berbagai macam sumber informasi melalui pengumpulan berbagai laporan dan analisis awal yang terkait dengan rencana investasi tersebut. Data-data yang dikumpulkan merupakan data-data yang relevan untuk mengetahui arah perkembangan usaha. Alur dari metodologi penelitian dapat dilihat pada gambar 1.1 dibawah.

Gambar 1.1. Alur Penelitian



Sumber: Penulis

1.6. Sistematika Pembahasan

Sistematika penulisan karya akhir ini dibagi kedalam 5 bab, yaitu:

BAB I : PENDAHULUAN

Bab ini menguraikan tentang latar belakang, perumusan masalah, tujuan penelitian, pembatasan masalah, metodologi penelitian, serta sistematika pembahasan yang digunakan dalam karya akhir ini.

BAB II : LANDASAN TEORI

Bab ini bertujuan untuk menguraikan dasar-dasar teori yang relevan dalam menganalisis kelayakan suatu proyek dengan menggunakan metode *capital budgeting*.

BAB III : GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN

Bab ini memberikan gambaran umum mengenai perusahaan, dalam hal ini PT. XYZ, mulai dari struktur perusahaan hingga bidang usahanya.

BAB IV : ANALISIS DAN PEMBAHASAN

Bab ini menguraikan tentang kondisi properti di tanah air, terutama disektor pusat perbelanjaan modern (mall). Bab ini juga memberikan gambaran mengenai kondisi persaingan antar pusat perbelanjaan dan pengelolanya di kota Malang. Hasil perhitungan dari analisis kelayakan proyek pembangunan mal MNO dengan menggunakan metodologi yang telah diuraikan pada Bab II serta penjelasan dari penulis mengenai hasil-hasil perhitungan tersebut.

BAB V : KESIMPULAN DAN SARAN

Bab ini menyajikan kesimpulan dari tulisan yang telah diuraikan dari awal hingga akhir bab serta memberikan rekomendasi tentang apa yang seharusnya dilakukan oleh investor terkait analisis yang telah dilakukan mengenai kelayakan proyek pembangunan mal MNO.

BAB II

LANDASAN TEORI

2.1. Investasi

Investasi merupakan suatu kegiatan pembelian atau penanaman modal pada suatu aset, baik itu aset riil maupun aset keuangan untuk mendapatkan suatu tingkat pengembalian dalam jangka waktu tertentu. Investasi sendiri dapat dilakukan baik oleh suatu perusahaan maupun oleh seorang individu dengan berbagai cara².

Investasi di sektor keuangan (*financial asset*) yang dilakukan oleh suatu perusahaan maupun individu adalah investasi di produk-produk pasar keuangan yang tidak terlihat secara fisik. Misalnya dalam bentuk pembelian saham atau pembelian obligasi, atau surat hutang perusahaan lain. Investasi dalam bentuk saham dapat mempengaruhi struktur kepemilikan suatu perorangan atau perusahaan terhadap perusahaan yang mengeluarkan saham tersebut, semakin besar proporsi saham yang dimiliki, semakin besar pula pengaruh si pembeli saham terhadap perusahaan yang mengeluarkan saham tersebut. Sedangkan investasi dalam bentuk obligasi sama sekali tidak mempengaruhi struktur kepemilikan suatu perusahaan.

Sedangkan investasi dalam aset riil yaitu investasi di produk-produk yang dapat terlihat secara fisik; dapat berupa pembelian tanah, bangunan, mesin, dan sebagainya, dimana

² Eko Priyono Pratomo, “*Solusi Perencanaan Investasi di Era Modern*”, Jakarta: PT. Gramedia Pustaka Utama, 2004. Halaman 2

investor mengharapkan dengan membeli aset-aset tersebut, investor dapat memperoleh tingkat untuk pada masa-masa mendatang dari pemanfaatan aset-aset tersebut.

2.2. Teknik Menilai Investasi Melalui Metode *Capital Budgeting*

Salah satu tujuan utama yang ingin dicapai oleh setiap perusahaan yaitu meraih keuntungan yang optimal. Keuntungan yang didapat dalam suatu kegiatan investasi atau proyek bisa terjadi ketika nilai dari hasil-hasil yang diraih melampaui nilai dari masukan-masukan atau biaya yang dibutuhkan dan dikeluarkan. Metode yang digunakan untuk menilai kelayakan dari sebuah investasi adalah *capital budgeting*. Dimana *capital budgeting* sendiri merupakan suatu proses pengambilan keputusan didalam menerima atau menolak suatu proyek³.

Didalam metode *capital budgeting*, terdapat 5 metode sebagai tolak ukur yang umumnya digunakan dalam proses analisis kelayakan suatu proyek yaitu; *Net Present Value* (NPV), *Payback Period Method*, *Discounted Payback Period Method*, *Internal Rate of Return* (IRR), dan *Profitability Index* (PI).

2.2.1. Metode *Net Present Value* (NPV)

Pada dasarnya, metode NPV merupakan perhitungan arus kas yang akan diterima dikurangi dengan seluruh biaya investasi yang dibutuhkan diawal. Arus kas yang akan diterima dimasa mendatang dan biaya awal investasi dihitung dengan menggunakan nilai saat sekarang (*present value*) dengan tingkat diskon (*discount rate*) yang telah

³ Ross, et.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 144

disesuaikan dengan tingkat pengembalian yang diharapkan atas proyek yang akan dijalankan. Rumus dari NPV dapat dituliskan sebagai berikut⁴:

$$NPV = -Io + \sum_{t=1}^T \frac{C_t}{(1+r)^t} \quad \dots \dots \dots (2.1)$$

Dimana:

Io = Nilai awal / biaya investasi

C_t = Proyeksi arus kas bersih pada periode-t

T = Umur proyek

r = Tingkat suku bunga / tingkat pengembalian yang diharapkan (*discount rate*)

Dalam penentuan apakah suatu proyek dapat diterima atau tidak dengan menggunakan metode *Net Present Value*, secara teori, nilai NPV haruslah positif. Tetapi, sebagian praktisi dilapangan berpendapat bahwa untuk menjalankan suatu proyek tidaklah harus mendapatkan hasil perhitungan NPV yang positif (dapat dengan NPV yang negatif), karena banyak hal-hal makro maupun mikro yang tidak terduga dapat terjadi sepanjang proyek berjalan dan kemungkinan menguntungkan. Satu hal yang perlu diingat adalah bahwa NPV positif tidak sama dengan laba. Adapun tiga hal utama yang mendasari penggunaan perhitungan NPV:

- (i) Diterima atau tidaknya suatu keputusan investasi tergantung dari proyeksi arus kas dan risiko yang akan dihadapi dalam suatu proyek
 - (ii) Nilai pada saat sekarang pada proyeksi arus kas tertentu semakin kecil seiring dengan waktu.

⁴ Ross, et.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 62

- (iii) Semakin besar risiko yang akan dihadapi pada proyeksi arus kas tertentu, maka akan semakin kecil juga nilai saat ini dari suatu proyek.

Metode NPV ini adalah metode *capital budgeting* yang paling sering digunakan mengingat beberapa kelebihannya dibandingkan keempat metode lain didalam *capital budgeting*. Adapun beberapa keunggulan dari metode NPV adalah sebagai berikut⁵:

- (i) NPV menggunakan arus kas. Dimana arus kas dari sebuah proyek dapat digunakan untuk tujuan perusahaan lainnya seperti pembayaran dividen atau pembayaran bunga perusahaan. Nilai pendapatan amatlah berguna bagi akuntan, tapi tidak seharusnya digunakan dalam *capital budgeting* karena tidak merepresentasikan kas.
- (ii) NPV menggunakan seluruh arus kas proyek. Metode/pendekatan yang lain tidak memperhitungkan arus kas pada saat-saat tertentu.
- (iii) NPV mendiskon arus kas secara benar. Metode/pendekatan yang lain sebagian besar tidak memperhitungkan *time value of money* ketika menangani arus kas.

2.2.2. Metode *Payback Period* (PP)

Metode *Payback Period* (PP) adalah merupakan jangka waktu yang dibutuhkan untuk dapat mendapatkan pengembalian dari seluruh biaya diawal investasi yang digunakan dalam suatu proyek⁶. Metode PP ini merupakan cara yang paling sederhana dalam menghitung kelayakan dari sebuah investasi. Tetapi seringkali metode ini dinilai tidak cukup untuk digunakan dalam mengambil keputusan investasi tanpa disertai dengan

⁵ Ross, et.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 146

⁶ Ibid

perhitungan menggunakan metode-metode *capital budgeting* yang lainnya. Hal ini disebabkan karena disamping sifatnya yang subjektif, metode PP ini juga mengabaikan adanya peluang untuk meraih keuntungan besar pada saat-saat setelah waktu pengembalian tersebut.

Beberapa kelemahan dalam metode ini antara lain⁷:

- (i) Metode ini tidak memperhitungkan lamanya waktu dari arus kas yang terjadi sepanjang proyek berlangsung. *Payback period* memberikan bobot yang sama kepada arus kas untuk dua proyek investasi sampai dengan saat pengembalian dan tidak memperhitungkan besarnya arus kas setelah masa pengembalian tersebut.
- (ii) Metode ini juga tidak memperhitungkan semua arus kas yang timbul setelah periode balik modal. Karena metode PP berorientasi jangka pendek, sebagian proyek jangka panjang yang berharga seringkali ditolak.
- (iii) Tidak adanya patokan tentang batas waktu bagi pengembalian investasi, sehingga terkadang memberikan hasil analisis yang bias.

2.2.3. Metode *Discounted Payback Period* (DPP)

Metode ini pada dasarnya adalah merupakan pengembangan dari metode *payback period* dengan turut memperhitungkan *time value of money*, dimana hal ini tidak diperhitungkan didalam metode *payback period* tersebut⁸. Dengan pendekatan ini, pertama-tama seluruh arus kas didiskon kemudian barulah ditentukan berapa lama waktu yang dibutuhkan untuk pengembalian investasi. Tetapi, metode inipun masih memiliki kelemahan karena tidak mempertimbangkan arus kas setelah periode pengembalian modal.

⁷ Ross, et.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 147

⁸ Ross, et.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 149

2.2.4. Metode *Internal Rate of Return* (IRR)

Metode ini merupakan suatu alternatif dari metode NPV⁹. Metode ini digunakan untuk menentukan besaran *discount rate* yang dapat menghasilkan NPV sama dengan nol. Angka yang didapatkan tersebut sama sekali tidak tergantung kepada tingkat suku bunga yang digunakan didalam pasar keuangan, itulah kenapa metode ini dinamakan *internal rate of return* (tingkat pengembalian internal); angka tersebut merupakan nilai intrinsik suatu proyek dan tidak tergantung kepada apapun terkecuali arus kas proyek. Untuk mencari nilai IRR, dapat digunakan rumus sebagai berikut:

$$NPV = -Io + \sum_{t=1}^T \frac{Ct}{(1 + IRR)^t} \quad \dots \quad (2.2)$$

Maka:

$$I_0 = \sum_{t=1}^T \frac{C_t}{(1 + IRR)^t} \quad \dots \dots \dots (2.3)$$

Dimana:

Io = Nilai awal / biaya investasi

C_t = Proyeksi arus kas bersih pada periode-t

T = Umur proyek

IRR = Tingkat suku bunga internal (IRR) yang diharapkan, harus dicari nilainya

⁹ Ross, et.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 152

Dari rumus diatas terlihat bahwa nilai NPV haruslah nol agar mendapatkan nilai IRR, dimana nilai IRR didapatkan dengan prosedur *trial-error*. Terlihat juga bahwa IRR hanyalah dipengaruhi oleh arus kas total dari nilai investasi awal suatu proyek. Adapun keputusan untuk menerima atau menolak suatu proyek dengan menggunakan IRR adalah:

- Terima proyek jika IRR lebih besar dari *discount rate* pasar.
- Tolak proyek jika IRR lebih kecil dari *discount rate* pasar.

2.2.5. Metode *Profitability Index* (PI)

Konsep lain yang dapat digunakan untuk menilai suatu proyek adalah metode *Profitability Index*¹⁰. Metode ini menghitung rasio dari *present value* arus kas yang diharapkan dimasa mendatang setelah investasi awal dibagi dengan jumlah investasi awal. Secara rumus, PI dapat dinyatakan sebagai berikut:

$$PI = \frac{\sum_{t=1}^T \frac{C_t}{(1+r)^t}}{I_0} \quad \dots \dots \dots \quad (2.4)$$

Dimana:

I_0 = Nilai awal / biaya investasi

C_t = Proyeksi arus kas bersih pada periode-t

T = Umur proyek

r = Tingkat suku bunga / tingkat pengembalian yang diharapkan (*discount rate*)

¹⁰ Ross, ct.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 164

Adapun keputusan untuk menerima atau menolak suatu proyek dengan menggunakan metode ini adalah:

- Terima proyek jika PI lebih besar dari satu.
- Tolak proyek jika PI lebih kecil dari satu.

2.3. *Cost of Capital*

Biaya ataupun modal yang biasanya berbentuk uang adalah sebuah sumber daya yang kadangkala sulit untuk diperoleh untuk melakukan suatu investasi. Didalam melakukan suatu investasi, tentu saja investor menginginkan agar hasil yang diperoleh oleh investasi tersebut paling tidak sama dengan alternatif peluang investasi lainnya yang tersedia dengan tingkat risiko yang sama pula. Sehingga seringkali *cost of capital* disebut juga sebagai tingkat pengembalian minimum yang diharapkan oleh investor.

Biasanya, modal yang digunakan dalam suatu investasi berasal dari berbagai sumber seperti dari *equity* (modal sendiri) maupun dari *preferred stock* (hutang). Oleh karena itu, perlu dilakukan perhitungan *Weighted Average Cost of Capital* (WACC) yang dilakukan berdasarkan tingkat pengembalian yang diharapkan dari proporsi hutang terhadap total modal tersebut. Untuk dapat menghitung WACC tersebut, sebelumnya perhitungan akan *cost of equity* dan *cost of capital* perlu dilakukan.

2.3.1. Cost of Equity

Cost of Equity adalah *required rate of return* (tingkat pengembalian yang diharapkan) oleh investor didalam kegiatan investasi suatu proyek. Model risiko maupun *return* dari investasi secara umum dapat dihitung dengan menggunakan metode CAPM (Capital Asset Pricing Model) yaitu dengan persamaan sebagai berikut¹¹:

$$k_e = r_f + \beta_i (r_m - r_f) \quad \dots \dots \dots \quad (2.5)$$

Dimana:

k_e = *Cost of Equity*

r_f = *risk-free rate return*

r_m = *market return*

β_i = Beta atau tingkat skenario risiko perusahaan i dengan risiko pasar

Tingkat pengembalian yang diharapkan oleh investor proyek termasuk didalamnya adalah premium untuk risiko gagal bayar yang disebut dengan biaya atas pinjaman (*cost of debt*). Jika yang dipertimbangkan adalah pendanaan perusahaan untuk proyek, maka komposisi biaya pendanaan proyek adalah rata-rata tertimbang dari biaya modal sendiri dan biaya pinjaman atau *weighted average cost of capital* (WACC).

Untuk dapat mengukur *cost of equity* dari investasi dalam perspektif perusahaan perlu juga mengukur *eksposure* perusahaan pada risiko pasar dalam bentuk koefisien β (beta).

Dimana (β) masing-masing perusahaan tersebut adalah berbeda-beda. Dalam CAPM, beta yang dihitung adalah skenario risiko perusahaan terhadap risiko pasar. Semakin

¹¹ Aswath Damodaran, *Investment Valuation*, New York: John Wiley and Sons, 2002, hlm. 132.

besar beta artinya semakin sensitif *required rate of return* suatu proyek terhadap gejolak *return* pasar.

Untuk menghitung beta, maka cara biasa digunakan adalah dengan melakukan regresi terhadap metode *single index model*. Dimana Metode ini pada dasarnya menghitung beta dengan menyederhanakan dua variable yaitu ($r_i - r_f$) sebagai sumbu y dan ($r_m - r_f$) sebagai sumbu x. Dari sini dapat diketahui bahwa beta suatu perusahaan, dapat dihitung menggunakan persamaan sebagai berikut¹²:

$$(r_i - r_f) = \alpha + \beta_i(r_m - r_f) \quad \dots \dots \dots (2.6)$$

Dimana:

r_i = *Return* dari perusahaan i

r_f = *risk-free rate return*

r_m = *market return*

β_i = Beta atau tingkat skenario risiko perusahaan i dengan risiko pasar

α = *intercept* dari regresi

2.3.2. *Cost of Debt*

Seperti yang telah diketahui bahwa kebanyakan perusahaan / investor mengambil sumber pendanaan dari gabungan modal dan hutang, biaya dari sumber-sumber pendanaan yang berupa hutang tersebut biasanya amat berbeda dari *cost of equity* (biaya modal), dan biaya pendanaan untuk sebuah perusahaan seharusnya juga mencerminkan biaya mereka dalam proporsi penggunaannya didalam *financing mix*. Biaya hutang (*cost of debt*) mengukur

¹² Zvi Bodie, Alex Kane & Alan J. Marcus, **Investmenst**, International Edition: McGraw-Hill, 2005, hlm. 327.

biaya saat ini dari dana yang dipinjam oleh sebuah perusahaan untuk mendanai suatu proyek. Secara umum, *cost of debt* ditentukan oleh faktor-faktor sebagai berikut:

- *Riskless rate*¹³. Jika *riskless rate* meningkat, maka *cost of debt* untuk perusahaan juga akan meningkat.
 - *Default risk* dari suatu perusahaan. Jika risiko ini meningkat, maka biaya dari meminjam uang juga akan meningkat.
 - *Tax advantage* yang terkait dengan hutang. Karena bunga pajak dapat dikurangkan biaya hutang setelah pajak (*after-tax cost of debt*) merupakan fungsi dari tingkat pajak. Keuntungan pajak yang timbul dari pembayaran bunga membuat *after-tax cost of debt* lebih rendah dibandingkan dengan biaya sebelum pajak.

Biaya hutang (*cost of debt*) dapat dihitung dengan cara sebagai berikut¹⁴:

$$AT\ cost\ of\ debt = k_d \times (1 - Tc) \quad \dots \quad (2.7)$$

Dimana:

k_d = tingkat suku bunga hutang (*pretax cost of debt*).

Tc = tingkat pajak yang dikenakan terhadap perusahaan.

¹³ Damodaran, Aswath, "Investment Valuation: Tools and Technique for Determining the Value of Any Asset", John Wiley & Sons, 2002. Page 327

¹⁴ Eiteman, David K., "Multinational Business Finance" 11th edition. Pearson Education, Inc., 2006. Page 377

2.3.3. Weighted Average Cost of Capital (WACC)

Didalam analisis kelayakan *satu* proyek, WACC merupakan tingkat *discount* untuk dapat menghitung nilai dari NPV proyek. Sehingga NPV proyek yang dicapai telah memasukkan kondisi risiko pasar yang sesungguhnya dari investasi yang dilakukan. Adapun rumus untuk dapat mencari nilai dari rWACC adalah sebagai berikut:

$$r_{WACC} = \left(\frac{E}{D+E} x K_e \right) + \left(\frac{D}{D+E} x R_d x (1 - T_c) \right) \quad \dots \quad (2.8)$$

Dimana : R_{WACC} = weighted average cost of capital

D = Proporsi *debt* (hutang perusahaan)

E = Proporsi *equity* (modal perusahaan)

Ke = *cost of equity*

R_D = suku bunga *debt* (pinjaman)

Tc = corporate tax.

2.4. Analisis Skenario

Teori yang ada menunjukkan bahwa NPV merupakan teknik yang paling baik dalam menilai kelayakan suatu proyek. Tetapi, karena NPV menggunakan arus kas dan bukan laba, menggunakan seluruh arus kas dan mendiskonnya dengan baik, maka amatlah sulit untuk melihat kekurangan dari teknik ini. Padahal dalam prakteknya, proyeksi arus kas seringkali meleset dan perusahaan yang tadinya menerima proyek dengan NPV positif dengan harapan memperoleh keuntungan dari proyek tersebut nyatanya justru menderita kerugian.

Agar hal tersebut tidak terjadi, maka dibutuhkan beberapa asumsi yang dapat mempengaruhi arus kas yang akan diterima. Salah satu caranya adalah dengan menggunakan analisis skenario¹⁵. Analisis ini menilai seberapa sensitifkah suatu perhitungan NPV terhadap perubahan-perubahan asumsi yang digunakan terkait dengan arus kas yang akan diterima. Perubahan-perubahan tersebut antara lain seperti perubahan dalam pangsa pasar, perubahan harga minyak dunia, kenaikan upah minimum buruh dan bahan baku yang dapat mempengaruhi biaya operasional, dan sebagainya. Dengan memperhitungkan hal-hal seperti tersebut diatas, diharapkan pihak perusahaan dapat mengambil suatu keputusan dengan lebih masuk akal, berdasarkan kondisi nyata yang kemungkinan akan terjadi, tidak hanya berdasarkan angka yang menunjukkan hasil positif.

¹⁵ Ross, et.al, *Corporate Finance*, seventh edition, McGraw Hill, halaman 214

BAB III

GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN

Bagian ini akan membahas berbagai aspek mengenai latar belakang PT. XYZ mulai dari sejarah singkat perusahaan, termasuk visi dan misi perusahaan, hingga tinjauan dari aspek manajemen perusahaan.

3.1. Sejarah Singkat Perusahaan

PT. XYZ adalah sebuah perusahaan yang bergerak di bidang properti sebagai pengembang (*developer*). Perusahaan ini didirikan pada tanggal 15 Desember 2005 oleh dua orang investor lokal di Kota Malang. Pada awal perusahaan ini berdiri, perusahaan ini langsung menjalankan suatu proyek pembangunan pusat perbelanjaan modern di Kota Malang, Jawa Timur. Perusahaan ini kedepannya akan terus berusaha untuk berkembang dan terlibat didalam proyek-proyek besar lainnya yang dimulai dari Kota Malang terlebih dahulu. Perusahaan ini didirikan karena peluang untuk berinvestasi di Indonesia terutama didalam bidang properti dirasa amat besar.

Kendati masih tergolong sebagai pemain baru di industri properti, tetapi perusahaan ini memiliki keseriusan dalam mengembangkan perusahaan kedepan serta menjadi pemain yang patut diperhitungkan kedalam kancah persaingan industri properti di Indonesia. Hal ini tercermin dari visi, misi, serta nilai-nilai perusahaan.

Visi:

Menjadi perusahaan properti terdepan di kota Malang, mengembangkan industri properti di kota Malang, dan sekaligus agar kota Malang dapat menjadi daya tarik bisnis dan wisata untuk Malang Raya sendiri dan juga bagi daerah-daerah sekitarnya.

Misi:

1. Melakukan kegiatan perdagangan dan bisnis pada umumnya.
2. Menyerap lapangan kerja.
3. Meningkatkan Pendapatan Asli Daerah (PAD) untuk menstimulir pembangunan di daerah.
4. memaksimalkan *shareholders value* dengan fokus pengembangan bisnis disektor usaha menengah keatas.

Nilai-nilai perusahaan:

- Orientasi kepada masyarakat

Berusaha untuk selalu mengedepankan kepentingan masyarakat lokal didalam pelaksanaan setiap proyek seperti merekrut tenaga-tenaga kerja lokal, memperhatikan aspirasi masyarakat, serta turut berusaha memperbaiki taraf hidup masyarakat lokal.

- Integritas

Menjunjung tinggi kejujuran, ketaatan terhadap peraturan, serta pelaksanaan kegiatan usaha yang jujur, terbuka, serta bersaing secara sehat.

- Kualitas produk

Mengutamakan kualitas produk yang amat baik, sesuai dengan standar, terus menerus meningkatkan kualitas produk secara berkesinambungan, serta menjaga kelestarian lingkungan sekitar.

- Orientasi untuk maju

Memberikan kesempatan yang sama kepada setiap karyawannya untuk dapat maju dan berkembang serta memberikan pelatihan yang berkesinambungan sesuai dengan perkembangan jaman.

- Mengedepankan kepentingan perusahaan dan sejalan dengan pemegang saham

Terus mengusahakan agar kepentingan perusahaan tidak bertabrakan dengan kepentingan para pemegang sahamnya dengan pengelolaan perusahaan dan manajemen yang profesional dibidangnya masing-masing.

3.2. Struktur Organisasi Perusahaan

Manajemen merupakan suatu faktor penting yang sangat menentukan keberhasilan usaha suatu perusahaan. Perkembangan usaha dapat dicapai dengan adanya manajemen yang baik dan salah satu aspek manajemen yang penting adalah organisasi (struktur organisasi). Dimana organisasi juga berperan amat penting karena merupakan bagian/kerangka dari manajemen. Manajer yang baik harus mampu mengantisipasi dan memotivasi bawahannya untuk bekerja dengan produktivitas mereka seoptimal mungkin serta mempunyai loyalitas kepada perusahaan dimana mereka bekerja.

Susunan organisasi PT. XYZ adalah seperti terlampir pada **lampiran 1**. Susunan organisasi ini dipersiapkan seefisien mungkin dan didasarkan oleh fungsi-fungsi yang dibutuhkan untuk mencapai tujuan perusahaan yang telah ditetapkan oleh manajemen, dimana pengelolaan akan dilakukan sendiri oleh PT. XYZ. Untuk dapat mencapai tujuan yang sesuai dengan harapan tersebut, maka telah disusun suatu organisasi dengan ruang lingkup bidang usaha PT. XYZ yaitu tipe organisasi garis dan staff.

3.3. Deskripsi Jabatan

Adanya uraian yang jelas tentang wewenang dan tanggung jawab dari masing-masing fungsi organisasi dalam suatu perusahaan akan mendorong kegiatan organisasi dan manajemen untuk berjalan lebih efektif dan efisien. Pembagian tugas, wewenang, dan tanggung jawab PT. XYZ adalah sebagai berikut:

- Komisaris
- Direksi
- Manajer Pemasaran
- Manajer Keuangan
- Manajer Proyek
- Manajer Administrasi dan Kantor

3.4. Sasaran dan Arahan Kerja Perusahaan

Dalam menangani dan melaksanakan kegiatan, diperlukan sasaran untuk mencapai tujuan yang diinginkan. Oleh karena itu, tugas dan tanggung jawab yang perlu diarahkan dan dikendalikan adalah:

- Panduan (kebijakan) manajemen.
- Ketertiban administrasi secara menyeluruh.
- Keberhasilan target pemasaran.
- Menentukan jumlah personil dan membuat Rencana Anggaran Biaya (RAB) menyeluruh yang disetujui oleh pemilik / pemegang saham.
- Kelancaran pemasukan keuangan dan ketertiban administrasi keuangan.
- Keselarasan hubungan kerja antara pemilik, karyawan dan klien.
- Menjaga hubungan baik dengan semua instansi terkait.
- Menjaga semua fasilitas supaya tetap berfungsi dengan baik dan terpelihara.
- Melaksanakan pengawasan.
- Membuat laporan-laporan kerja.
- Melakukan evaluasi berkala.

BAB IV

ANALISIS DAN PEMBAHASAN

4.1. Pelaksanaan Pembangunan Proyek

Agar pelaksanaan pembangunan proyek dapat terlaksana dengan baik, maka diperlukan pengembangan organisasi pelaksanaan yang dapat memberi kejelasan tentang tugas dan tanggung jawab personil yang terlibat. Untuk membantu Direksi melaksanakan kegiatan operasional di lapangan dan di kantor, maka diangkat seorang Manajer Proyek. Direksi menentukan *policy* (keijakan) perusahaan yang harus dijalankan, baik oleh staff/karyawan para rekanan kerja, maupun oleh para Direksi sendiri. Untuk tahap awal, para Direksi dan Manajer Proyek serta Manajer Legal melakukan pekerjaan administrasi sehubungan dengan legalitas perusahaan. Beberapa perizinan seperti izin lokasi, izin pencadangan lahan, izin operasi, izin mendirikan bangunan, dan lain-lain hendaknya dapat diselesaikan pada tahap awal.

Manajer Proyek bersama dengan bagian *Project Officer* dan Bagian Perencanaan dan Pengawasan lalu membuat jadwal kerja dan tahapan pekerjaan. Tugas bagian perencanaan dan estimasi adalah membuat anggaran biaya untuk mall serta sarana dan prasarana pendukung, serta membuat rencana kerja dan tahapan pembangunan.

Sementara itu, tugas *Site Manager* adalah melakukan koordinasi dengan para ahli seperti ahli dari bidang arsitektur, teknik sipil (struktur) serta *mechanical and electrical* (M&E)

untuk mencari kontraktor yang dapat melakukan pekerjaan konstruksi dan sipil serta pekerjaan M&E.

Pada prinsipnya, organisasi pelaksana proyek akan mengikuti garis sistem *construction management* (manajemen konstruksi). PT. XYZ sebagai pemilik dan pengembang proyek harus dapat menunjuk suatu tim konstruksi yang khusus menangani proyek pembangunan Mal MNO ini.

Pada prinsipnya, pihak PT. XYZ sebagai pemilik, terlibat sepenuhnya dalam pelaksanaan proyek dan keterlibatan PT. XYZ dalam hal ini diwakili oleh *Site Manager* yang tiada lain tiada bukan merupakan staf mereka yang tergabung dalam manajer proyek.

Banyaknya kontraktor yang akan ditunjuk adalah sangat bergantung kepada kesiapan proses perancangan dan perekayasaan serta mengacu pada jadwal rencana pelaksanaan proyek. Adapun alternatif-alternatif dalam penunjukan kontraktor adalah:

1. Kontraktor tunggal; jika proses perancangan dan perekayasaan dapat diselesaikan secara keseluruhan dan sesuai jadwal, maka alternatif inilah yang akan dipilih.
2. Jika sesuai jadwal proyek harus segera dilaksanakan, akan tetapi proses perancangan dan perekayasaan belum selesai semuanya, maka akan ditunjuk/ditenderkan berdasarkan tahapan kesiapan perancangan dan perekayasaan serta spesialisasi kegiatannya, dengan demikian, kontraktor yang akan terlibat nantinya dapat lebih dari satu.

Adapun sistem yang akan dipakai dalam pemilihan kontraktor adalah:

1. Kontraktor akan ditunjuk langsung oleh PT. XYZ melalui tim konstruksi.
2. Dilakukan tender terbatas, pihak PT. XYZ akan menyeleksi beberapa kontraktor dan selanjutnya ditentukan nominasi kontraktor yang dianggap memenuhi syarat.

Masing-masing kontraktor yang tercantum dalam nominasi tersebut diatas diminta memberikan penawaran sesuai gambar dan spesifikasi. Pihak PT. XYZ akan melakukan evaluasi dan segera menetapkan kontraktor mana yang akan dipilih.

4.2. Tinjauan Pusat Perbelanjaan Modern

Bisnis pusat perbelanjaan modern kini sedang berkembang amat pesat di Indonesia, terutama di daerah-daerah atau kota-kota yang menjadi pusat pertumbuhan ekonomi. Sebutan *Shoping Centre*, Plaza, ataupun Mall bukanlah lagi istilah yang asing ditelinga masyarakat kota. Bahkan, tempat-tempat tersebut telah menjadi bagian dari proses globalisasi gaya hidup warga ibukota yang familiar dengan nama-nama kelompok jaringan bisnis eceran internasional, seperti: Sogo, Metro, Galleria, dan sebagainya disamping nama-nama lokal seperti: Pasaraya, Matahari, Centro, serta Rimo.

4.2.1. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Keberhasilan Pusat Perbelanjaan

Beberapa faktor-faktor kunci yang mempengaruhi antara lain:

1. Lokasi

Faktor ini selalu menjadi pertimbangan yang utama dalam industri properti, terutama dalam suatu pusat perbelanjaan, dimana lokasi yang strategis dengan sendirinya akan menarik minat banyak orang untuk berkunjung. Untuk itu, biasanya pusat-pusat perbelanjaan dibangun ditempat-tempat yang dekat terhadap pusat pertumbuhan seperti di tepi jalan besar yang menjadi daerah persimpangan sehingga mudah dijangkau. Semakin strategis lokasinya, maka pangsa pasar akan semakin baik.

2. Konsep Pengembangan

Suatu pusat perbelanjaan modern harus menciptakan konsep pengembangan yang kuat, realistik, sesuai dengan posisi kelas (segmen pasar) yang dijadikan target dalam upaya menciptakan arus perdagangan yang signifikan.

Tenant-tenant yang *branded* akan sangat berhati-hati dalam menyeleksi proyek yang benar-benar memiliki konsep yang jelas dan kuat serta didukung oleh reputasi pengembanga yang kuat dan terpercaya.

3. Daerah Tangkapan (*catchment area*)

Salah satu syarat lokasi strategis yaitu memiliki daerah tangkapan yang cukup luas dari penduduk dalam radius tengkapan, terutama berada di kawasan perumahan yang memiliki tingkat daya beli masyarakatnya yang cukup tinggi.

4. Penyewa Utama/Terbesar (*Anchor Tenant*)

Faktor yang satu ini juga menjadi salah satu pertimbangan terbesar karena pada akhirnya akan menentukan segmentasi pengunjung dan minat pengunjung untuk datang ke pusat perbelanjaan yang dimaksud. Memiliki *anchor tenant* yang sudah akrab ditelinga konsumen akan mempengaruhi suksesnya jumlah dan kualitas pengunjung.

5. *Tenant Mix*

Pembauran antara *anchor tenant* dan penyewa retail harus sesuai dengan konsumen yang ada disekelilingnya. Keberagaman jenis dari para penyewa haruslah lengkap agar barang dagangan yang ditawarkan kekonsumen sesuai dengan kebutuhannya dan tidak monoton.

6. Arsitektur Bangunan

- Luas bangunan

Faktor luas bangunan dihitung berdasarkan skala pengembangan proyek. Besarnya luas bangunan akan menentukan banyaknya pengunjung yang dapat ditarik untuk datang dengan memperhitungkan besarnya permintaan potensial pasar yang ada. Desain bangunan haruslah efisien, memanfaatkan ruangan yang ada, sehingga akan memberikan pendapatan yang lebih besar.

- Desain bangunan

Hal ini akan menentukan kualitas pelayanan terhadap pengunjung terutama dari sisi kenyamanan. Karena desain bangunan secara psikologis mempengaruhi kenyamanan pengunjung. Desain dari interior bangunan harus ditampilkan sehingga terlihat ceria

atau memberikan kesan ramai dan eksteriornya juga harus memberi ruang bagi penyewa besar maupun kecil agar dapat memasang namanya secara rapih agar dapat menarik minat pengunjung untuk masuk atau mampir.

7. *Layout Ruang Belanja*

Lalu lintas pengunjung didalam bagunan haruslah merata bagi setiap penyewa. Hal ini dapat dilakukan dengan memanfaatkan *anchor tenant* sebagai magnit sehingga tercipta keharmonisan antar pengunjung yang berbelanja dan memberikan kesempatan yang sama bagi setiap penyewa untuk dilihat dan dilewati.

8. Fasilitas yang Disediakan

- Fasilitas parkir

Sebagian besar pengunjung pusat perbelanjaan tentu menginginkan tersedianya lahan parkir yang cukup nyaman dan aman, mengingat sebagian besar pengunjung yang datang membawa kendaraan pribadi mereka terutama pada hari-hari libur. Keamanan termasuk penjagaan oleh aparat keamanan pusat perbelanjaan (satpam), dan kenyamanan disini termasuk kemudahan akses keluar masuk tempat parkir dan juga lahan parkir yang tidak terlalu sempit, sehingga memudahkan orang untuk memarkir kendaraannya serta tidak terlalu jauh dari pintu masuk.

- Fasilitas hiburan

Didalam pusat perbelanjaan moderen, ketersediaan fasilitas hiburan menjadi sangat berpengaruh didalam menentukan daya saing pasar, karena tujuan pengunjung datang tidaklah hanya untuk berbelanja, tetapi juga untuk *refreshing* maupun mencari

hiburan ringan. Yang termasuk dalam fasilitas ini antara lain gedung bioskop, *game arcade* (misal: *timezone*), *live music* di lobby/aula pusat perbelanjaan, dan lain-lain.

- Resto maupun *cafe*

Resto dan *cafe* yang beragam dan menawarkan restoran dengan gaya hidup moderen (termasuk *fast food*), dengan beragam spesifikasinya dan ditambah dengan disain interior yang atraktif akan sangat menarik minat pengunjung dan memberi nilai tambah untuk semaraknya sebuah pusat perbelanjaan moderen dengan kecenderungan sebagai tempat rekreasi keluarga.

9. Harga Sewa

Penetapan harga sewa yang terlalu mahal akan menyebabkan calon *tenant* berpikir ulang sebelum memutuskan untuk menyewa ruangan yang ditawarkan. Tetapi, jika harga sewa terlalu rendah, maka justru investorlah yang akan berpikir ulang sebelum berinvestasi dalam pembangunan sebuah pusat perbelanjaan. Harga sewa yang ditawarkan hendaknya wajar dan dapat memenuhi keinginan semua pihak yang terkait.

10. Ketepatan Waktu

Timing pembukaan sebuah pusat perbelanjaan haruslah pada saat dimana sedang musim berbelanja besar, seperti pada hari raya Idul Fitri, Natal dan tahun baru, maupun pada hari-hari libur lainnya (hari Sabtu & Minggu), sehingga pada saat pembukaan, pusat perbelanjaan akan selalu ramai pengunjung.

4.2.2. Klasifikasi Pusat Perbelanjaan Modern

Pusat perbelanjaan modern yang juga disebut mall, plaza, townsquare, dan sebagainya dapat diklasifikasikan kedalam tiga jenis, yaitu:

1. Pusat Perbelanjaan Lokal dalam Skala Lingkungan (*Neighbourhood Centre*).

- Jangkauan pelayanan antara 5.000 – 40.000 penduduk.
- Luas bangunan antara 2.787 m^2 – 9.280 m^2 .
- Unit terbesar (*anchor tenant*) biasanya berbentuk supermarket.

2. Pusat Perbelanjaan Distrik dalam Skala Wilayah (*Community Centre*).

- Jangkauan pelayanan antara 40.000 – 150.000 penduduk.
- Luas bangunan 9.290 m^2 – 27.870 m^2 .
- Terdiri dari Junior Department Store, Supermarket, dan toko-toko.

3. Pusat Perbelanjaan dalam Skala Regional (*main centre*).

- Jangkauan pelayanan antara 150.000 – 400.000 penduduk.
- Luas bangunan 28.000 m^2 – 95.000 m^2 .
- Terdiri dari Department Store dan beragam toko-toko lainnya.

4.3. Analisis SWOT

Dalam menganalisa posisi strategis perusahaan, adalah penting untuk mengidentifikasi para pemegang saham didalam dan diluar perusahaan. Selain itu, analisis *SWOT* (*Strength, Weaknesses, Opportunities, Threats*) dari suatu perusahaan juga amat perlu dilakukan sebagai alat untuk mengambil keputusan strategis. Analisis SWOT untuk PT. XYZ disajikan secara ringkas didalam tabel 4.1 dibawah ini.

Tabel 4. 1. Analisis SWOT Mall MNO

STRENGTH	WEAKNESS
<ul style="list-style-type: none">• Memiliki tenaga-tegaga teknis yang handal dengan proses penyaringan rekrutmen yang ketat.• Memiliki banyak tenaga kerja yang masih muda dan berorientasi untuk maju serta lulusan perguruan-perguruan tinggi terbaik di Jawa Timur.	<ul style="list-style-type: none">• Merupakan pemain baru didalam industri properti, sehingga kurang pengalaman.• Jajaran manajer di perusahaan belum sepenuhnya terlatih dengan baik serta minim pengalaman.• Belum memiliki reputasi yang amat baik.
OPPORTUNITIES	THREATS
<ul style="list-style-type: none">• Jumlah penduduk Indonesia yang besar.• Industri properti yang terus berkembang serta kondisi ekonomi makro yang membaik.	<ul style="list-style-type: none">• Persaingan yang terjadi dengan perusahaan-perusahaan sejenis yang telah ada dan berpengalaman..

Sumber: PT. XYZ

4.4. Aspek Demografi dan Ekonomi Makro

Pada bagian ini mula-mula akan dibahas mengenai aspek demografi dari Kota Malang dengan mempertimbangkan faktor geografis lahan proyek yang terletak di kota ini, serta kemudian diikuti oleh penjelasan singkat mengenai kondisi makroekonomi serta pertumbuhan sektor properti di Indonesia.

4.4.1. Aspek Demografi

Secara geografis, Kota Malang terletak pada posisi $112,06^{\circ}$ Bujur Timur dan $7,06^{\circ} - 8,02^{\circ}$ Lintang Selatan. Kota Malang dibatasi oleh:

- Sebelah Utara : Kec. Singosari dan Kec. Karang Ploso, Kab. Malang.
- Sebelah Selatan : Kec. Tajinan dan Kec. Pakisaji, Kab. Malang.
- Sebelah Timur : Kec. Pakis dan Kec. Tumpang, Kab. Malang.
- Sebelah Barat : Kec. Wagir dan Kec. Dau, Kab. Malang.

Kota Malang memiliki luas wilayah sebesar 110.06 km^2 dengan ketinggian wilayah berkisar antara 440-667 m dari permukaan laut. Lokasi tertinggi di kota ini adalah Pegunungan Buring yang terletak di sebelah Timur Kota Malang, dan dari pegunungan ini dapat terlihat jelas pemandangan keindahan Kota Malang. Kondisi iklim Kota Malang tercatat berkisar antara 22.8° C hingga 25.2° C . Sedangkan suhu maksimum mencapai 32.6° C dan suhu minimum mencapai 17.2° C .

Dengan keadaan geografis yang demikian, posisi Kota Malang sangat strategis, yaitu berada ditengah-tengah wilayah Kabupaten Malang dan merupakan salah satu tujuan wisata utama di Jawa Timur karena potensi alam dan iklimnya yang sejuk.

Pada tahun 2003, penduduk kota Malang telah mencapai 768.000 jiwa dengan tingkat pertumbuhan pertahun sebesar 3.9%. Sehingga perkiraan jumlah penduduk kota Malang pada tahun 2006 yaitu sebesar 861.406 jiwa¹⁶.

¹⁶ www.jatim.go.id

4.4.2. Aspek Makroekonomi

Menurut Pusat Studi Properti Indonesia (PSPI), pertumbuhan sektor properti dapat dilihat dari pertumbuhan Produk Domestik Bruto (PDB) sektor bangunan / konstruksi. Laju pertumbuhan PDB sektor bangunan pada triwulan III tahun 2005 sebesar 6.31% jika dibandingkan dengan triwulan yang sama pada tahun sebelumnya. PDB menurut Lapangan Usaha Atas Dasar Harga Berlaku adalah sebesar 39.3 triliun rupiah pada triwulan III tahun 2005 (41%), dan berdasarkan Harga Konstan Tahun 2000, sektor bangunan Rp. 25,7 triliun (26,5%).

Dari data-data tersebut, dapat disimpulkan bahwa dari sisi permintaan, kondisi pasar properti sepanjang tahun 2006 dan beberapa tahun setalahnya akan tetap berfluktuasi dan cenderung menurun dibandingkan dengan tahun 2005. Sedangkan dari sisi penawaran, kondisi bisnis properti tahun 2006 hingga 2007 diperkirakan akan tetap bertahan dengan berbagai strategi yang dikeluarkan oleh masing-masing pengembang.

Persentase jumlah pengangguran di daerah Jawa Timur sendiri merupakan salah satu yang terkecil dibandingkan dengan propinsi-propinsi lainnya di Indonesia. Pada bulan Agustus tahun 2006, tercatat persentase jumlah pengangguran di wilayah ini hanya sekitar 8.19% dari total jumlah angkatan kerja yang tersedia di Jawa Timur yang berjumlah sekitar 19,24 juta jiwa¹⁷.

¹⁷ www.bi.go.id

4.5. Analisis Pasar Pusat Perbelanjaan di Kota Malang

Perkembangan pusat-pusat perbelanjaan moderen di Kota Malang sudah dimulai sejak awal tahun 1990an dan telah menjadi salah satu pusat berbelanja yang menyediakan segala kelengkapan kebutuhan sehari-hari bagi warga Kota Malang. Alasan orang-orang pergi ke pusat-pusat perbelanjaan pun beragam, tidak hanya sekedar untuk membeli kebutuhan sehari-hari atau berbelanja barang-barang sekunder, tetapi juga sebagai hiburan.

Pusat-pusat perbelanjaan yang baru pun terus didirikan dikota ini seiring dengan perkembangan Kota Malang. Meningkatnya animo masyarakat dan pedagang akan pusat-pusat perbelanjaan moderen menyebabkan para pengembang pusat perbelanjaan berlomba-lomba membangun dan menyediakan pusat perbelanjaan terbaik yang bisa mereka kembangkan.

4.5.1. Suplai

Kota Malang merupakan sebuah kota yang terletak di Jawa Timur yang berada diatas lahan seluas $110,06 \text{ km}^2$ dengan jumlah penduduk sebanyak $\pm 789,349$ jiwa pada tahun 2004.

Selama 10 tahun terakhir, kota Malang telah berkembang menjadi pusat perdagangan dan pariwisata kedua terbesar di Jawa Timur setelah Surabaya. Dengan jumlah penduduk yang cukup besar, Malang tidak hanya berperan untuk melayani kebutuhan

masyarakatnya saja, tetapi juga menjadi pusat pelayanan bagi kota-kota lain disekitarnya. Kota Malang selama bertahun-tahun telah banyak dikunjungi oleh orang-orang dengan beragam kepentingan, ada yang hanya berkunjung untuk sekedar melancong, berbelanja, hingga melakukan kegiatan bisnis. Jumlah wisatawan domestik yang berkunjung kekota ini pada triwulan IV tahun 2004 tercatat sebanyak 190,555 orang, sedangkan jumlah wisatawan mancanegara yang berkunjung tercatat sebanyak 12,484 orang.

Dalam rangka mengantisipasi kebutuhan akan sarana dan prasarana kota, Malang telah mengembangkan beberapa kawasan atau sentra kegiatan usaha perdagangan baru. Jika sepuluh tahun lalu sentra perdagangan Malang berpusat didaerah sekitar Taman Merdeka seperti Mal Alun-alun, Sarinah Plaza, Plaza Malang, Mitra I, serta Plaza Gajah Mada, maka saat ini Malang telah mengembangkan sentra-sentra bisnis baru seperti di daerah Dieng, Veteran, Araya, dan sebagainya. Sentra-sentra perdagangan tersebut sebagian besar masih melayani kebutuhan masyarakat kota Malang sendiri.

Malang kini mengokohkan diri sebagai kota perdagangan dan pariwisata dengan giat membangunm berbagai sarana dan prasarana pendukung perdagangan di wilayahnya. Dengan dibangunnya sentra-sentra dagang dan berjajarnya bangunan-bangunan plaza di berbagai tempat di Malang, yang menyediakan berbagai kebutuhan masyarakat secara lengkap, menunjukkan besarnya peluang ekonomi dibidang perdagangan serta menunjukkan besarnya tingkat kesejahteraan masyarakat Malang.

4.5.1.1. Suplai Saat Ini

Hingga tahun 2005, tercatat jumlah pusat perbelanjaan moderen yang berada di Kota Malang berjumlah 12 buah yang tersebar di 10 lokasi dengan total luas area perbelanjaan sebesar 185.000 m². Daerah yang paling banyak diminati hingga pada saat itu adalah daerah sekitar Jalan KH. Agus Salim. **Tabel 4.2** menyajikan daftar pusat-pusat perbelanjaan moderen di Kota Malang hingga tahun 2005.

Tabel 4. 2. Daftar Pusat Perbelanjaan di Kota Malang Hingga Tahun 2005

NO	NAMA PROYEK	LOKASI	LUAS AREA (m ²)	TAHUN OPERASI	SEGMENTASI
1	Mal Alun - alun	Jl. Medan Merdeka	21,100	1989	Low & Mid
2	Pusat Grosir Matahari	Jl. Pasar Besar	36,000	1990	Low & Mid
3	Plaza Malang	Jl. KH. Agus Salim	19,500	1991	Low & Mid
4	Mitra I	Jl. KH. Agus Salim	18,000	1991	Low & Mid
5	Plaza Gajah Mada	Jl. KH. Agus Salim	20,000	1992	Low & Mid
6	Sarinah Plaza	Jl. Basuki Rahmat	6,600	1994	Low & Mid
7	Gramedia	Jl. Basuki Rahmat	1,700	1995	Mid & High
8	Mitra II	Jl. Letjend. Sutoyo	2,700	1996	Low & Mid
9	Gunung Sari Intan	JL Jagung Suprapto	2,200	1997	Low & Mid
10	Dieng Plaza	Jl. Raya Langsep	9,000	1999	Mid & High
11	Plaza Araya	Jl. Panji Suroso	7,200	2003	Mid & High
12	Matos	Jl. Veteran	41,000	2005	Mid & High

Sumber: PT. XYZ

4.5.1.2. Dimasa Mendatang

Kota Malang yang telah memiliki pusat perbelanjaan yang berkelas seperti Plaza Araya, Dieng Plaza, dan yang belum lama ini beroperasi adalah Malang Town Square (Matos) dengan luas bangunan 41.000 m², ternyata belum memadai untuk menampung gairah bisnis dan minat belanja masyarakat Malang dan sekitarnya. Ada beberapa pasar lama yang mestinya mampu memenuhi selera berbagai lapisan masyarakat, tetapi kondisinya sudah mulai menurun akibat kurangnya perawatan dan renovasi.

Setalah sempat mengalami stagnansi, jumlah pasokan pusat perbelanjaan moderen akan semakin bertambah dimana sejak tahun 2004 pembangunan didominasi oleh konsep *Trade Center* yang berbentuk kios-kios kecil dengan sistem jual (*strata title*). Trend pembangunan *trade center* ini dilakukan pengembang untuk mengantisipasi adanya kebutuhan pelaku bisnis / pedagang untuk memiliki sebuah tempat usaha daripada mereka harus terus menerus menyewa tempat usahanya.

Berdirinya pusat-pusat pertokoan baru di berbagai wilayah di Kota Malang sangat membantu perkembangan kota sebagai sentra-sentra baru pusat perbelanjaan untuk melayani pemerataan kebutuhan masyarakat didalam kota. Pada tahun 2006 saja, diperkirakan akan / telah terjadi penambahan 3 buah pusat perbelanjaan baru yang sudah / akan dibangun. Pusat-pusat perbelanjaan tersebut antara lain tersaji pada **tabel 4.3** dibawah ini.

Tabel 4. 3. Daftar pusat-pusat perbelanjaan baru

NO	NAMA PROYEK	LOKASI	LUAS AREA (m ²)	TAHUN OPERASI	SEGMENTASI
1	Malang Trade Center	Jl. Panji Suroso	87 unit ruko	2006	Mid & High
2	Plaza Arayall	Jl. Panji Suroso	26,000	2007	Mid & High
3	Mall Olympic Garden	Jl. Semeru	24,263	2007	Mid & High

Sumber: PT. XYZ

4.6.2. Permintaan

Sampai pada akhir tahun 2005 saja, di Kota Malang terdapat pasokan Pusat Perbelanjaan sebesar 185,000 m², hal ini terjadi karena pengembang melihat kecenderungan bahwa Pusat Perbelanjaan moderen memiliki peluang pasar yang amat baik. Secara kumulatif,

tingkat penyerapan pasar Pusat Perbelanjaan di Kota Malang rata-rata mencapai hingga 87,82%. Dengan demikian, dari total pasokan pusat perbelanjaan hingga pada akhir tahun 2005, jumlah ruang Pusat Perbelanjaan yang terserap oleh pasar mencapai 162,458 m².

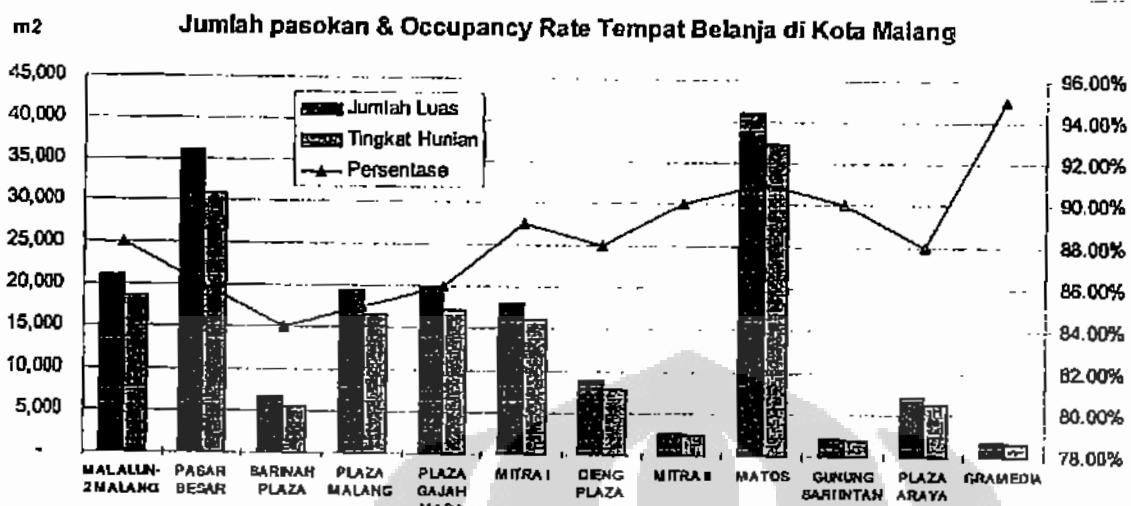
Pada dasarnya, didalam industri ini, permintaan akan penyewaan area pusat perbelanjaan sangat bergantung kepada tersedianya suplai yang diberikan oleh para pengembang. Berbagai pusat perbelanjaan baru terus didirikan di Kota Malang untuk mengantisipasi meningkatnya kebutuhan akan ruang perbelanjaan di daerah-daerah yang dirasa strategis oleh pihak pedagang. Tabel 4.4 dan 4.5 berikut menyajikan total jumlah pasokan secara urut mulai dari total jumlah pasokan terbesar yang mereka miliki yang ditawarkan oleh masing-masing pusat perbelanjaan serta tingkat huniannya (*occupancy rate*) di Kota Malang.

Tabel 4.4. Daftar Pasokan Pusat Perbelanjaan di Kota Malang

NO	WILAYAH	JUMLAH PASOKAN (m ²)	TINGKAT HUNIAN (%)
1	Matos	41,000	91%
2	Pusat Grosir Matahari	36,000	86%
3	Mal Alun - alun	21,100	88%
4	Plaza Gajah Mada	20,000	86%
5	Plaza Malang	19,500	85%
6	Mitra I	18,000	86%
7	Dieng Plaza	9,000	88%
8	Plaza Araya	7,200	95%
9	Sarinah Plaza	6,600	84%
10	Mitra II	2,700	90%
11	Gunung Sari Intan	2,200	90%
12	Gramedia	1,700	88%
		185,000	88.08%

Sumber: PT. XYZ

Tabel 4. 5. Daftar Pasokan Pusat Perbelanjaan di Kota Malang



Sumber: PT. XYZ

4.6.3. Harga dan Waktu Sewa

Hasil survei yang dilakukan oleh pihak PT. XYZ memperlihatkan bahwa harga sewa mall / plaza di Kota Malang ditetapkan dengan dua cara:

1. Ditetapkan dalam dolar Amerika Serikat, namun menggunakan *fix rate* yang berkisar antara Rp.9.000 – Rp. 9.800 per dolar AS.
2. Menggunakan mata uang rupiah.

Secara terperinci, harga sewa rata-rata Pusat Perbelanjaan modern di Kota Malang dibagi kedalam 3 bagian:

- Harga sewa lantai dasar, rata-rata Rp. 90.000 per m² / bulan.
- Harga sewa lantai diatasnya, rata-rata Rp. 72.000 per m² / bulan.
- Harga sewa ruang *exhibition*, rata-rata Rp. 350.000 per m² / 10 hari.

Sedangkan biaya *service charge* ditetapkan rata-rata sebesar Rp. 23.318 per m² / bulan. **Tabel 4.6** dibawah menunjukkan besarnya biaya sewa serta *service charge* per bulan per m² untuk masing-masing pusat perbelanjaan yang telah berdiri di Kota Malang.

Tabel 4. 6. Biaya Sewa dan Service Charge

NO	NAMA PROYEK	Harga Sewa per m ² / bulan (Rp)		Service Charg per m ² / bu
		Lantai Dasar	Lantai 1 dst.	
1	Mal Alun - alun	80,000	65,000	18,500
2	Pusat Grosir Matahari	80,000	110,000	19,500
3	Plaza Malang	85,000	65,000	19,500
4	Mitra I	85,000	65,000	19,500
5	Plaza Gajah Mada	85,000	65,000	19,500
6	Sarinah Plaza	115,000	90,000	22,000
7	Gramedia	N/A	N/A	N/A
8	Mitra II	65,000	40,000	19,500
9	Gunung Sari Intan	55,000	40,000	19,500
10	Dieng Plaza	125,000	90,000	32,000
11	Plaza Araya	125,000	98,000	35,000
12	Matos	Jual	Jual	32,000

Sumber: PT. XYZ

Dari tabel diatas, terlihat bahwa harga sewa tertinggi untuk sebuah pusat perbelanjaan di Kota Malang adalah Plaza Araya dan Dieng Plaza yang mematok tarif sebesar Rp. 125.000 per m² / bulan, dan harga sewa terendah adalah Gunung Sari Intan dengan tarif sebesar Rp.55.000 per m² / bulan. Sedangkan harga jual untuk Pusat Perbelanjaan *Strata Title* yang masih dipasarkan di Malang berkisar antara Rp. 32.150.000 per m² sampai dengan Rp. 47.416.000 per m².

4.6. Analisis Pasar Proyek Mall MNO

Analisis pasar yang dilakukan berdasarkan 5 faktor yang lazim diperhitungkan dalam industri pasar retail yang antara lain; target pasar, daerah jangkauan, tingkat kompetisi, analisis pengunjung, serta perbandingan harganya.

4.6.1. Target Pasar

Seperti yang dapat dilihat pada tabel 4.1 dan tabel 4.2 sebelumnya, maka Mal MNO ditujukan untuk golongan menengah keatas (mid & high). Dengan adanya Mal MNO ini, berarti sudah ada 7 buah pusat perbelanjaan moderen di Kota Malang yang ditujukan untuk golongan menengah keatas ini. Oleh karena itu, arsitektur, kualitas dan desain bangunan, serta *tenant* yang menempati pun disesuaikan dengan peruntukan segmentasinya.

4.6.2. Kompetisi

Pusat perbelanjaan yang telah berdiri sebelum Mal MNO dan pusat-pusat perbelanjaan lain yang akan segera dibangun merupakan pesaing yang amat potensial bagi pengembangan proyek Mal MNO ini. Hal ini disebabkan karena beberapa pusat perbelanjaan yang sudah ada letaknya tidak terlalu jauh dari lokasi pengembangan Mal MNO, selain itu, lokasi yang berdekatan ini dan kemungkinan akan dibangunnya pusat-pusat perbelanjaan baru di sekitar Mal MNO ini berpotensi menyebabkan terjadinya pembagian *catchment area* dengan Mal MNO sendiri. Dimana calon *tenant* biasanya

cenderung untuk selalu mencari tempat hunian yang baru dan lebih potensial dari yang lama.

Bagaimanapun, pada saat ini mayoritas pusat perbelanjaan yang ada di Kota Malang masih didominasi oleh pusat-pusat perbelanjaan dengan segmen menengah bawah, selain itu, konsep pengembangan Mal MNO relatif masih baru di kota ini. Dengan demikian, diharapkan untuk beberapa tahun mendatang Mal MNO akan tetap menjadi primadona bagi pusat perbelanjaan di Kota Malang.

4.6.3. Analisis Pengunjung

Hal yang menarik untuk dikaji dari suatu pusat perbelanjaan adalah bahwa pusat perbelanjaan modern kini tidak lagi hanya berfungsi sebagai tempat bertemunya penjual dan pembeli, namun juga tempat bersosialisasi, tempat melewaskan waktu senggang, dan juga tempat menampilkan diri atau berekreasi bersama keluarga.

Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan oleh pihak perusahaan untuk suatu pusat perbelanjaan terhadap frekuensi pengunjung yang datang dan aktifitas apa saja yang mereka lakukan, adalah sebagai berikut:

a. Frekuensi orang datang ke pusat perbelanjaan.

- | | |
|------------------------|-------|
| - 1 kali dalam sebulan | 14.7% |
| - 2 kali dalam sebulan | 6.3% |
| - 3 kali dalam sebulan | 32% |
| - 4 kali dalam sebulan | 20% |

- Lebih dari 4 kali dalam sebulan 21.6%
- Kurang dari 1 kali dalam sebulan 2.7%
- Tidak tahu 2.7%

b. Aktivitas yang orang lakukan di pusat perbelanjaan.

- Belanja 29.6%
- Makan 27.2%
- Melihat-lihat / cari mode baru 21.7%
- Jalan-jalan 12.4%
- Nonton bioskop / cari hiburan 7.4%
- Nongkrong / mejeng 1.7%

4.7. Asumsi-asumsi Proyeksi

Didalam melakukan analisis proyeksi keuangan proyek mal MNO, maka dilakukan pula analisis terhadap asumsi-asumsi yang berkaitan langsung dengan proyeksi arus kas yang akan dilakukan.

Periode keuangan akan dilakukan hingga 30 tahun kedepan, terhitung mulai dari tahun 2007 hingga tahun 2037, yaitu sama dengan periode penyewaan unit yang akan dilakukan oleh *anchor tenant* (Giant).

4.7.1. Asumsi Pendapatan

Pendapatan yang akan diperoleh yaitu berasal dari sewa kios-kios yang telah tersedia di mal MNO maupun melalui penjualan beberapa unit diantaranya. Pendapatan dari sewa dan penjualan berasal dari *anchor tenant* (dalam hal ini Giant), retail, promosi, serta *mini anchor* dengan luas lantai total sebesar 24.279 m² dengan luas unit yang disewakan sebesar 20.439 m², sedangkan luas unit yang dijual sebesar 3.840 m². Untuk sewa yang dilakukan oleh *anchor tenant* telah diadakan perjanjian yang telah disetujui oleh kedua pihak.

Adapun sistem pentarifan yang akan dilakukan oleh pihak mal MNO beserta peningkatan tarif sewanya baik untuk Giant maupun retail adalah sebagai berikut:

1. Sewa Mall

Untuk sewa mall, luas area yang dapat disewa oleh Giant, *retail tenant* dan *mini anchor* masing-masing adalah 10,052 m², 8,105m² dan 1,330 m². Untuk Giant, tarif sewa pada tahun keenam akan naik sebesar 9%, sedangkan untuk tahun ketujuh dan seterusnya hanya sebesar 3%. Kenaikan tarif sewa untuk retail dan *mini anchor* sebesar 3.7% tiap tahunnya. Keterangan lebih lengkap dapat dilihat pada tabel 4.7, 4.8 dan 4.9 dibawah ini.

Tabel 4. 7 Luas area serta tarif yang dibebankan kepada Giant

GIANT		Keterangan
Luas Area Sewa (m ²)		10,052 m ²
Masa Sewa (tahun)		30 tahun
<u>Untuk Masa Sewa ± 5 tahun:</u>		
Sewa / m ² / bulan (Rp.)		Rp. 45.000
Uang muka (2006)		Rp. 30.000.000
<u>Untuk Masa Sewa 6 s/d 30 tahun:</u>		
Sewa (tahun ke-6)		Naik 9%
Sewa (tahun ke-7 s/d 30)		Naik 3%
<u>Service Charge</u>		
Service charge / m ² / bulan (Rp.)		Rp. 16.500
Service charge / m ² / bulan (Rp.)		Naik 5%

Sumber: PT. XYZ

Tabel 4. 8 Luas area serta tarif yang dibebankan kepada Retail Tenant

RETAIL TENANT		Keterangan
Luas area net		8,105 m ²
Tingkat hunian (occupancy)		100 %
<u>Untuk Masa Sewa ± 5 tahun:</u>		
Sewa / m ² / bulan (Rp.)		Rp. 173.000
<u>Pembayaran (untuk 5 tahun pertama):</u>		
Uang muka		20%
Cicilan pelunasan dalam		60 bulan
<u>Untuk Masa Sewa 6 s/d 30 tahun:</u>		
Sewa dibayar		Setiap tahun
Kenaikan sewa rata-rata per tahun		3.7 %

Sumber: PT. XYZ

Tabel 4. 9 Luas area serta tarif yang dibebankan kepada Mini Anchor

<u>MINI ANCHOR</u>	Keterangan
Luas area net Tingkat hunian (occupancy)	1,330 m ² 100 %
<u>Untuk Masa Sewa ± 5 tahun:</u> Sewa / m ² / bulan (Rp.)	Rp.64.600
<u>Pembayaran (untuk 5 tahun pertama):</u> Uang muka Cicilan pelunasan dalam	20% 36 bulan
<u>Untuk Masa Sewa 6 s/d 30 tahun:</u> Sewa dibayar Kenaikan sewa rata-rata per tahun	Setiap tahun 3.7 %

Sumber: PT. XYZ

Tabel 4.10 dibawah menunjukkan luas area mal yang digunakan untuk kegiatan promosi serta tarif sewa yang harus dibayarkan oleh penyewa serta tarif yang dikenakan untuk service.

Tabel 4. 10 Luas area serta tarif yang dibebankan untuk promosi dan service

<u>PROMOTION&SERVICE CHARGE</u>	Keterangan
Promotion: Luas area net Tingkat hunian (occupancy)	936 m ² 100 %
Sewa / m ² / bulan (Rp.) Sewa dibayar Kenaikan sewa rata-rata per tahun	Rp.150.000 Setiap tahun 3.7 %
Service Charge: Service charge / m ² / bulan (Rp.) Kenaikan / tahun	Rp.40.000 5 %

Sumber: PT. XYZ

2. Penjualan Mal

Untuk penjualan mal, luas area yang dapat dibeli adalah sebesar $3,840 \text{ m}^2$. Pembeli juga diharuskan membayar uang muka sebesar 20% serta melakukan cicilan pelunasan dalam jangka waktu 3 tahun, seperti terlihat pada tabel 4.11 dibawah.

Tabel 4. 11 Luas area serta tarif yang dibebankan untuk penjualan mall

RETAIL	Keterangan
Luas area net Harga jual / m^2	$3,840 \text{ m}^2$ Rp.35.156.000
Pembayaran: Uang muka Cicilan pelunasan dalam	20 % 3 tahun

Sumber: PT. XYZ

4.7.2. Asumsi Pengeluaran

Berbagai asumsi pengeluaran mall MNO antara lain adalah biaya operasional, pajak penghasilan, biaya finansial, serta biaya pembangunan proyek.

4.7.2.1. Biaya Operasional

Biaya operasional untuk mall MNO terdiri dari biaya pemasaran dan biaya umum dan administrasi. Adapun biaya pemasaran selama masa proyeksi sebesar Rp. 21.682.850.000, sedangkan biaya umum dan administrasi sebesar Rp. 8.572.392.000 per tahun. Biaya operasional diasumsikan mengalami kenaikan sebesar 5% per tahun.

4.7.2.2. Renovasi Gedung

Renovasi gedung Mal MNO akan dilakukan setiap 5 tahun sekali dimulai sejak tahun kelima mal berdiri. Asumsi biaya renovasi gedung diperkirakan akan menelan dana sebesar 2.5% dari biaya perolehan gedung setiap kali renovasi dilaksanakan.

4.7.2.3. Pajak Penghasilan

Pajak penghasilan yang dikenakan terhadap perusahaan diasumsikan sebesar 30% dari laba.

4.7.3. Biaya Pembangunan Proyek

Biaya pembangunan proyek mal MNO ini akan menelan biaya total sebesar Rp.193.097.800.000 dengan rincian seperti dapat dilihat pada tabel 4.13 Sedangkan sumber pembiayaan investasi berasal dari pinjaman bank dan modal sendiri dengan komposisi masing-masing 40% dan 60% seperti dapat dilihat pada tabel 4.12 dibawah ini.

Tabel 4. 12. Struktur pembiayaan proyek

	(Rp)	Struktur Permodalan
Pinjaman	77,239,120,000	40%
Modal Sendiri	115,858,680,000	60%
Total	193,097,800,000	100%

Sumber: PT. XYZ

Tabel 4. 13. Biaya pembangunan proyek

No	Raihan	Area (m ²)	Cost / m ²	Total Project (Rp)	Percentase
1	Konstruksi Mall				
	a. Persiapan				
	- Land clearing + soil test	31,250	18,000	200,000,000	
	- Galian tanah	8,000	325,000	562,500,000	
	- Pancang	486	125,000	2,600,000,000	
	- mini pile			60,750,000	
	- Umum (direct & indirect)			25,000,000,000	
	Sub Total			28,423,250,000	15%
	b. Struktur				
	- Bangunan	53,785	800,000	43,028,000,000	
	- Landscape / parking	12,134	800,000	9,707,200,000	
	Sub Total			52,735,200,000	27%
	c. Arsitektur				
	- Bangunan mall	53,785	1,000,000	53,785,000,000	
	Sub Total			53,785,000,000	28%
	d. Mekanikal & elektrikal				
	- Electrical	53,785	250,000	13,446,250,000	
	- Electronic	53,785	150,000	8,067,750,000	
	- Mekanikal	41,456	800,000	33,164,800,000	
	Sub Total			54,678,800,000	28%
2	Signage				
	Sub Total			2,250,000,000	1%
3	Pra operasi				
	- IDC			8,204,043,465	
	- Legal			325,550,000	
	- General & administrative			150,000,000	
	- Lain-lain			750,000,000	
	Sub Total			1,225,550,000	1%
			Total Project Cost:	193,097,800,000	100%

Sumber: PT. XYZ

4.7.4. Asumsi Depresiasi

Depresiasi gedung mall terjadi dalam masa pakai 20 tahun dengan depresiasi per tahunnya sebesar Rp. 6.859.673.000, sedangkan berbagai peralatan mekanikal dan elektrikal memiliki masa pakai 10 tahun dengan nilai depresiasi sebesar Rp. 5.467.880.000 per tahun.

Tabel 4. 14. Depresiasi bangunan dan lain-lain

(dalam ribuan)

Keterangan	Umur	Nilai Perolehan	Depresiasi / tahun
Bangunan & lain-lain	20	137,193,450	6,859,673
Mekanikal & elektrikal	10	54,678,800	5,467,880
Depresiasi:		191,872,250	12,327,553

Sumber: Hasil olahan penulis

4.8. Discount Rate

Tingkat diskon (*discount rate*) pada dasarnya menggambarkan besaran nilai risiko dari suatu proyek yang dijalankan. Seperti telah dijelaskan pada bab 2 tulisan ini, pada bagian landasan teori, nilai dari *discount rate* dapat diperoleh dengan menggunakan rumus *weighted average cost of capital* (WACC).

Untuk dapat mencari tingkat *discount rate* yang akan digunakan, maka terlebih dahulu perlu dicari nilai β perusahaan PT. XYZ serta nilai *cost of equity*-nya. Didalam analisis kelayakan finansial yang dilakukan oleh PT. XYZ, besaran *discount rate* tidak dicari dengan menggunakan rumusan WACC, melainkan diperoleh dengan sedemikian rupa agar menghasilkan nilai proyek yang layak dari segi finansial.

4.8.1. Perhitungan β

Untuk mencari nilai β dari PT.XYZ, metode yang digunakan oleh penulis adalah metode *single index model*. Data bulanan tingkat suku bunga Bank Indonesia (SBI) digunakan sebagai tingkat pengembalian bebas risiko, *risk free return* (r_f), sedangkan data bulanan nilai Index Harga Saham Gabungan (IHSG) dari Bursa Efek Indonesia (BEI) digunakan sebagai tingkat pengembalian dari pasar, *market return*. Selain itu juga, data bulanan harga penutupan saham masing-masing emiten didalam industri properti yang *listing* didalam BEI digunakan untuk melakukan perhitungan tingkat pengembalian (*return*) masing-masing emiten. Data yang ada kemudian diregresi dan hasil regresi yang menunjukkan *X variable I* adalah merupakan nilai beta¹⁸.

Adapun jangka waktu yang digunakan untuk menghitung nilai β adalah tiga tahun terhitung mulai dari tahun 2004 sampai dengan tahun 2006. Penulis menetapkan jangka waktu 3 tahun tersebut dengan pertimbangan bahwa beberapa kejadian pada rentang waktu tersebut adalah cukup mempengaruhi pasar properti di Indonesia, seperti misalnya kenaikan harga BBM tahun 2005. Selain itu, data harga penutupan saham yang tersedia di BEI untuk seluruh emitenya baru ada hingga pertengahan 2007.

Proses penghitungan nilai β dapat dilihat pada lampiran 3. Berikut adalah hasil dari perhitungan β untuk ke-24 emiten yang telah diolah oleh penulis, berikut nilai β rata-rata yang nantinya akan digunakan sebagai β untuk PT. XYZ.

¹⁸ Levin, R.I. & Dubin, D.S., "Statistics for Management", 7th edition, Prentice Hall, 1997.

Tabel 4. 15. Nilai β rata-rata industri

No	Emiten	β
1	BIPP	2.60370
2	BMSR	1.37790
4	CKRA	1.28390
5	CTRA	1.67141
6	CTRS	2.22297
8	DART	0.87649
9	DUTI	1.39187
10	GMTD	-0.05410
11	JRPT	1.65010
12	JAKA	1.07509
13	KIJA	2.00387
15	KPIG	1.44612
16	LPCK	2.36359
17	LPKR	0.93052
18	MDLN	2.60825
19	OMRE	0.41280
21	PWON	-0.04280
22	PWSI	-0.26550
23	RBMS	0.92920
24	RODA	2.37103
25	SMRA	1.66743
26	SIIP	1.94113
27	SMDM	1.37752
	β_{ave}	1.44739

Sumber: Hasil olahan penulis

4.8.2. Perhitungan *Cost of Equity*

Setelah mendapatkan nilai β , maka metode yang digunakan oleh penulis untuk menghitung nilai *cost of equity* adalah *Capital Asset Pricing Model* (CAPM). Adapun data-data yang digunakan dalam perhitungannya antara lain:

1. Data rata-rata tahunan tingkat *market return* (pengembalian pasar, r_m) yang didapat menggunakan data *return* IHSG tahunan.
2. Data rata-rata tahunan tingkat SBI yang digunakan sebagai *risk free return* (tingkat pengembalian bebas risiko, r_f). Dengan menggunakan rumus CAPM, maka nilai *cost*

of equity yang didapat adalah sebesar 15,50% seperti dapat dilihat pada tabel 4.16 dibawah ini.

Tabel 4. 16. Perhitungan *cost of equity*

$\beta = 1.44739$			
	2004	2005	2006
Rm	14.82%	14.90%	17.15%
Rf	8.69%	8.85%	9.60%
Rm - Rf	6.13%	6.05%	7.55%
Ke =	17.56%	17.61%	20.53%
Ave. Ke =			18.57%

Sumber: Hasil olahan penulis

4.8.3. Biaya Finansial

Biaya finansial adalah biaya bunga atas fasilitas pembiayaan yang diterima dari bank berupa pembiayaan investasi. Bunga pembiayaan investasi yang ditetapkan dalam studi kelayakan ini adalah sebesar 18% per tahun. Untuk bunga selama masa pembangunan (IDC; *Interest During Construction*) akan diakumulasi menjadi pokok pinjaman, sedangkan bunga berjalan setelah masa pembangunan dibayar tiap triwulan dalam kurun waktu 3 tahun. Jumlah total bunga berjalan untuk pembiayaan investasi ini adalah sebesar Rp. 35.105.179.019. Rincian jumlah pembayaran bunga berjalan adalah sebagai tercantum dalam tabel 4.17 dibawah ini. Rincian perhitungan bunga dan pokok pinjaman yang harus dibayarkan tercantum pada lampiran 2.

Tabel 4. 17. Pembayaran bunga berjalan

Tahun	Jumlah (Rp)
2008	12,808,177,104
2009	9,888,538,224
2010	6,968,899,344
2011	4,049,260,464
2012	1,390,303,884
Total	35,105,179,019

Sumber: Hasil olahan penulis

4.8.4. Perhitungan WACC

Nilai WACC yang didapatkan nantinya akan digunakan sebagai *discount rate* untuk proyek pembangunan mall MNO. PT. XYZ selama ini tidak mempertimbangkan *discount rate* dengan mempergunakan WACC. Adapun rumus yang digunakan untuk menghitung nilai WACC tersebut adalah:

$$r_{WACC} = \left(\frac{E}{D+E} x K_e \right) + \left(\frac{D}{D+E} x R_d x (1 - T_c) \right) \quad \dots\dots\dots (4.1)$$

Dimana : R_{WACC} = *weighted average cost of capital*

D = Proporsi *debt* (hutang perusahaan)

E = Proporsi *equity* (modal perusahaan)

K_e = *cost of equity*

R_D = suku bunga *debt* (pinjaman)

T_c = *corporate tax*.

Adapun nilai WACC yang didapatkan dari perhitungan oleh penulis adalah sebesar 15.24%. Perhitungan yang lebih lengkap untuk mendapatkan nilai WACC ini seperti dapat dilihat dibawah ini.

$$r_{WACC} = \left(\frac{60}{60+40} \times 15.5\% \right) + \left(\frac{40}{40+60} \times 18\% \times (1 - 30\%) \right) = 15.24\%$$

4.9. Proyeksi Keuangan

Proyeksi keuangan yang dilakukan selama 30 tahun kedepan hingga tahun 2037. Adapun proyeksi keuangan yang dilakukan terdiri dari proyeksi laba rugi, proyeksi neraca, proyeksi arus kas, serta proyeksi pembayaran kredit investasi.

4.9.1. Proyeksi Laba Rugi

Pada tahun pertama proyek, laba bersih yang dihasilkan masih negatif (rugi) yaitu sebesar Rp. 1.784.543.000. Sedangkan akumulasi laba bersih selama 30 tahun adalah sebesar Rp. 1.501.042.964.

4.9.2. Proyeksi Neraca

Proyeksi neraca secara lengkap tercantum dalam **Lampiran 4**, dimana tingkat huniannya (*occupancy rate*) mencapai 100% yang dicapai pada tahun ketiga. Uang muka dan cicilan baik dari sewa maupun penjualan merupakan kewajiban perusahaan yang belum terjadi masa manfaatnya.

4.9.3. Proyeksi Arus Kas

Arus kas yang masuk kedalam mal MNO terdiri dari penerimaan pendapatan hasil sewa / penjualan mall dan *service charge*. Sedangkan pengeluaran yang dimasukkan terdiri dari beban harga pokok dan beban operasional.

Arus kas masuk dari aktivitas pembiayaan terdiri dari masuknya dana setoran pemegang saham, serta dana dari dan dari uang muka / cicilan. Sedangkan arus kas keluar berasal dari aktivitas pembiayaan yang terdiri dari pembayaran hutang dan bunga.

Pada tahun pertama, proyeksi arus kas yang diperoleh adalah sebesar Rp. 36.123.694.000 sedangkan akumulasi arus kas selama 30 tahun diperkirakan sebesar Rp. 1.501.042.964.

4.9.4. Proyeksi Pembayaran Kredit Investasi

Rencana pengembalian kredit investasi sebesar Rp. 69.035.077.000 dan IDC sebesar Rp. 8.204.043.000 disesuaikan sedemikian rupa sehingga tidak sampai mengganggu arus kas perusahaan. Kredit investasi direncanakan akan mulai dijangsur pada tahun 2007 dan akan selesai pada tahun 2011. Tabel dibawah menunjukkan jadwal pelunasan pokok pinjaman.

Tabel 4. 18. Cicilan hutang pokok

Tahun	Jumlah
2007	16,220,216
2008	16,220,216
2009	16,220,216
2010	16,220,216
2011	12,358,256
Total	77,239,120

Sumber: Hasil olahan penulis

4.10. Analisis Kelayakan Keuangan Proyek dengan *Capital Budgeting*

Didalam analisis menggunakan metode *capital budgeting*, ada 3 faktor yang diperhitungkan sebagai indikator kelayakan proyek pembangunan mall MNO ini, yaitu nilai *Net Present Value* (NPV), *Internal Rate of Return* (IRR), dan *Payback Period* (PP).

Perhitungan dari ketiga faktor tersebut diatas dilampirkan dalam **lampiran 4 F**.

4.10.1. *Net Present Value* (NPV)

Nilai NPV yang didapatkan dari proyek ini adalah sebesar Rp. 67.529.658.000 dengan tingkat diskonto sebesar 15,24%. Besarnya nilai NPV ini merupakan cerminan nilai proyek berdasarkan proyeksi total pendapatan dikurangi dengan biaya operasional pada setiap periode proyeksi yang didiskontokan untuk menghasilkan nilai sekarang (*present value*). Nilai NPV yang positif dari suatu proyek menggambarkan bahwa proyek tersebut layak dilaksanakan dari segi finansial.

4.10.2. *Internal Rate of Return* (IRR)

IRR menggambarkan tingkat pengembalian proyek selama periode proyeksi. Berdasarkan hasil perhitungan yang dilakukan, nilai IRR yang didapatkan adalah sebesar 23,62%. Untuk mengatakan suatu proyek layak diterima ditinjau dari nilai IRR nya, maka nilai IRR yang didapat haruslah lebih besar dari nilai WACC. Dalam hal ini, proyek layak diterima.

4.10.3. *Discounted Payback Period* (DPP)

Analisis dengan metode *discounted PP* dilakukan untuk mengetahui seberapa lama jangka waktu pengembalian dari suatu investasi dengan cara mengurangkan nilai awal investasi dengan serangkaian penerimaan kas yang akan diterima kedepannya. Dalam hal ini, PT. XYZ bisa mendapatkan pengembalian atas investasinya di mall MNO dalam waktu 4 tahun.

4.11. Analisis Skenario

Analisis skenario merupakan analisis yang menilai seberapa sensitifkah suatu perhitungan NPV terhadap perubahan-perubahan asumsi yang digunakan terkait dengan arus kas yang akan diterima. Didalam analisis skenario, lazimnya terdapat tiga macam skenario yang berbeda-beda dengan asumsi bahwa proyek sedang berada dalam situasi yang berbeda-beda. Ketiga skenario tersebut biasa digambarkan sebagai skenario optimis, skenario normal dan skenario pesimis.

Didalam skenario optimis, digambarkan keadaan yang sedemikian rupa sehingga dapat memberikan keuntungan yang optimal bagi perusahaan bila dalam menjalankan suatu proyek. Didalam tulisan ini, penulis membagi skenario optimis kedalam tiga variabel yang mempengaruhinya, yaitu:

1. Biaya konstruksi yang cukup rendah secara umum karena perusahaan mampu melakukan efisiensi dalam penggerjaannya dan karena kondisi ekonomi secara umum sedang kondusif.

2. Tingkat hunian unit yang disewakan sebesar 100% pada tahun ketiga. Tidak ada unit yang kosong karena animo pedagang yang tinggi serta keadaan ekonomi secara keseluruhan sedang baik.
3. Tingkat hunian unit yang dijual mencapai 100%. Karena tingkat permintaan akan unit di mall sedang tinggi.
4. Peningkatan tarif sewa per tahun mencapai sebesar 3.7%, sedangkan *service charge* meningkat sebesar 5% per tahunnya.

Skenario normal menggambarkan kondisi proyek yang akan memberikan keuntungan bagi perusahaan bila proyek dijalankan sesuai dengan kondisi normal yang diharapkan yaitu :

1. Biaya konstruksi yang normal umum karena perusahaan mampu melakukan efisiensi dalam pengerjaannya dan karena kondisi ekonomi secara umum sedang kondusif.
2. Tingkat hunian unit yang disewakan tidak mencapai sebesar 100%, melainkan hanya 90% pada tahun ketiga. Terdapat beberapa unit yang kosong karena animo pedagang yang biasa-biasa saja serta keadaan ekonomi secara keseluruhan cukup baik.
3. Tingkat hunian unit yang dijual tidak mencapai 100%, hanya 90%. Karena tingkat permintaan akan unit di mall sedang tidak terlalu tinggi.
4. Peningkatan tarif sewa per tahun mencapai sebesar 3%, sedangkan *service charge* meningkat sebesar 4% per tahunnya.

Skenario pesimis menggambarkan skenario proyek yang kurang memberikan keuntungan bagi perusahaan bila proyek tersebut dijalankan dengan penyebab kondisi antara lain :

1. Biaya konstruksi yang cukup tinggi secara umum karena perusahaan tidak mampu melakukan efisiensi dalam penggerjaannya dan karena kondisi ekonomi secara umum sedang tidak kondusif.
2. Tingkat hunian unit yang disewakan hanya sebesar 85% pada tahun ketiga. Terdapat beberapa unit yang kosong karena animo pedagang yang sedang lesu serta keadaan ekonomi secara keseluruhan kurang baik.
3. Tingkat hunian unit yang dijual hanya mencapai 80%. Karena tingkat permintaan akan unit di mall sedang rendah.
4. Peningkatan tarif sewa per tahun hanya mencapai sebesar 2.5%, sedangkan *service charge* meningkat sebesar 3.5% per tahunnya.

4.11.1. Skenario Optimis

Berdasarkan hasil perhitungan, dibawah skenario optimis, proyek ini dapat dijalankan dengan layak secara finansial. Dihasilkan NPV dengan nilai yang positif, IRR diatas tingkat diskonto (rwacc), serta periode pengembalian investasi yang cukup singkat, yakni 4 tahun. Peluang terjadinya skenario ini diasumsikan sebesar 25%. Untuk detil perhitungan dapat dilihat pada **Lampiran 4**.

Tabel 4. 19. Analisis skenario, skenario optimis

	Variabel	Besaran	NPV (Rp)	IRR (%)	PP (tahun)	Probability	Expense
OPTIMIS	Biaya Konstruksi	0					
	Tingkat Hunian (sewa)	100%					
	Tingkat Hunian (jual)	100%	45,882,591,835	23.73%	4	25%	11,4
	Peningkatan Tarif Sewa	3.7%					
	Peningkatan Service Charge	5.0%					

Sumber: Hasil olahan penulis

4.11.2. Skenario Normal

Berdasarkan hasil perhitungan, dibawah skenario normal, proyek ini masih dapat dijalankan dengan layak secara finansial. Dihasilkan NPV dengan nilai yang positif, IRR diatas tingkat diskonto (rwacc), serta periode pengembalian investasi yang cukup singkat, yakni 4 tahun. Peluang terjadinya skenario ini diasumsikan sebesar 60%. Untuk detil perhitungan dapat dilihat pada **lampiran 5**.

Tabel 4. 20. Analisis skenario, skenario normal

	Variabel	Besaran	NPV (Rp)	IRR (%)	PP (tahun)	Probability	Ex
NORMAL	Biaya Konstruksi	+10%	2,839,265,809	17.70%	5	60%	1,
	Tingkat Hunian (sewa)	90.0%					
	Tingkat Hunian (jual)	90.0%					
	Peningkatan Tarif Sewa	3.0%					
	Peningkatan Service Charge	4.0%					

Sumber: Hasil olahan penulis

4.11.3. Skenario Pesimis

Sedangkan berdasarkan hasil perhitungan, dibawah skenario pesimis, proyek ini tidak dapat dijalankan dengan layak secara finansial. Dihasilkan NPV dengan nilai yang negatif, IRR dibawah tingkat diskonto (rwacc), serta periode pengembalian investasi yang cukup panjang, yakni 7 tahun. Peluang terjadinya skenario ini diasumsikan sebesar 15%. Untuk detil perhitungan dapat dilihat pada **lampiran 6**.

Tabel 4. 21. Analisis skenario, skenario pesimis

	Variabel	Besaran	NPV (Rp)	IRR (%)	PP (tahun)	Probability	Expected NPV
PESIMIS	Baya Konstruksi	+20%	-34,886,524,231	13.54%	7	15%	-5,23%
	Tingkat Hunian (sewa)	80%					
	Tingkat Hunian (jual)	80%					
	Peningkatan Tarif Sewa	2.5%					
	Peningkatan Service Charge	3.5%					

Sumber: Hasil olahan penulis

Seluruh *expected* NPV yang telah diperhitungkan dengan menggunakan persentase kemungkinan terjadinya yang ada bila dijumlahkan nilainya mencapai Rp. 6,959,409,608, masih menghasilkan nilai positif. Dengan demikian, proyek ini layak untuk dijalankan. Adapun hasil keseluruhan dari analisis skenario yang telah dilakukan oleh penulis terangkum didalam tabel 4.22 dibawah ini.

Tabel 4. 22. Hasil dari Analisis skenario

KONDISI	NPV (Rp)	IRR	DPP (Tahun)	Keterangan
Optimis	44,900,772,634	23.62%	4	Layak
Normal	1,857,446,608	17.59%	5	Layak
Pesimis	-35,868,343,432	13.42%	7	Tidak Layak

Sumber: Hasil olahan penulis

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan hasil dari analisis dan pembahasan yang telah dilakukan oleh penulis, maka dapat disimpulkan beberapa hal sebagai berikut:

1. Dengan menggunakan metode *single index model* dan merata-ratakan nilai β dari perusahaan-perusahaan sejenis didalam satu industri, maka nilai koefisien beta (β) untuk PT. XYZ dapat ditentukan, yaitu sebesar 1,44739.
2. Nilai koefisien beta (β) yang telah dicari kemudian digunakan untuk mencari tingkat *cost of equity* dan *discount rate* yaitu masing-masing sebesar 18,57% dan 17,36%. Tingkatan *discount rate* inilah yang digunakan dalam analisis kelayakan finansial proyek pembangunan mall MNO.
3. Berdasarkan analisis skenario yang dilakukan dengan menggunakan 3 macam skenario; optimis, normal dan pesimis, ditemukan bahwa ketiga faktor yang menjadi pertimbangan dalam analisis kelayakan finansial; NPV, IRR, dan PP, amat sensitif terhadap perubahan jumlah tingkat hunian mall, baik yang disewakan maupun dijual, dan juga terhadap peningkatan tarif serta *service charge* per tahunnya.
4. Secara keseluruhan, dengan mendapatkan nilai *expected NPV* yang positif, yaitu Rp. 6,959,409,608, maka proyek pembangunan Mal MNO ini dapat dikatakan layak untuk dilaksanakan.

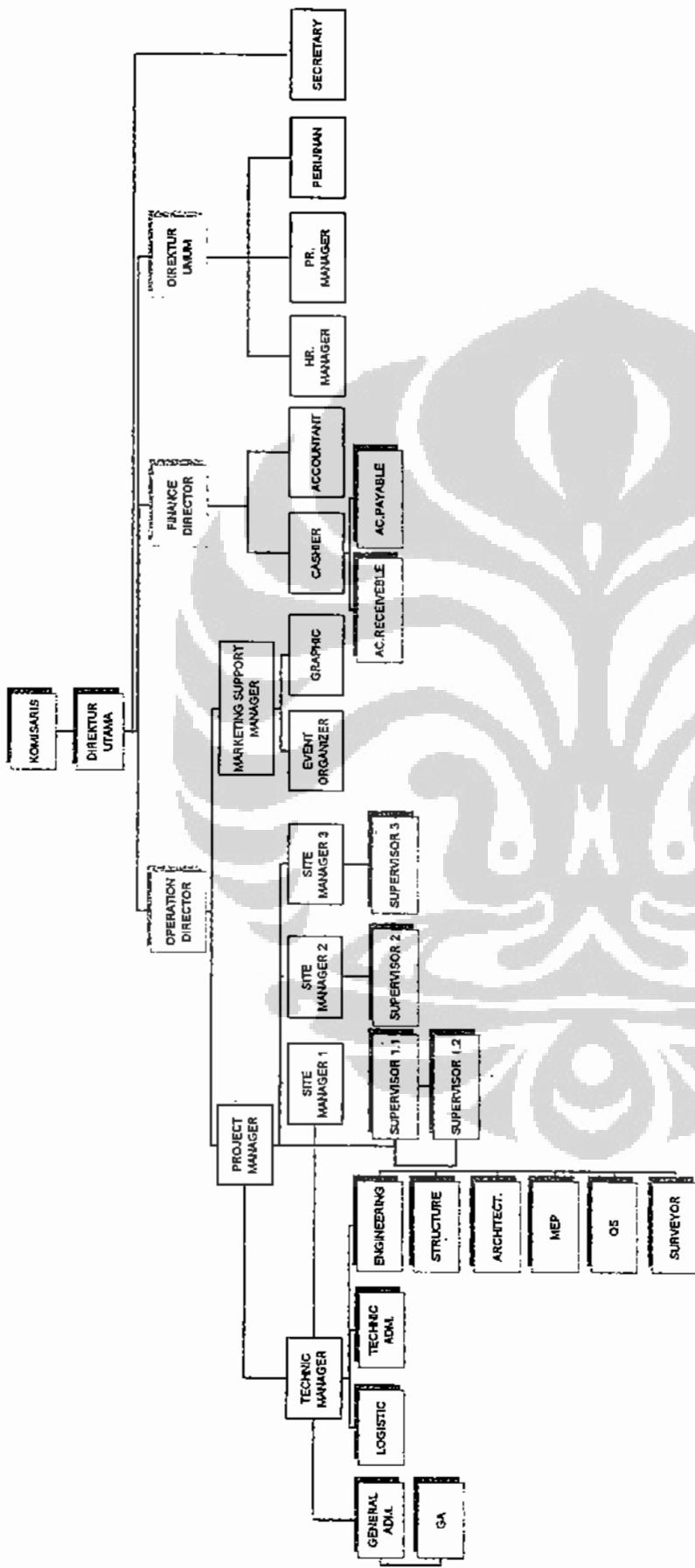
5.2. Saran

1. PT. XYZ harus selalu menjalankan analisis skenario dengan berbagai kemungkinan kejadian yang mungkin terjadi baik selama proyek berjalan maupun setelahnya. Hal ini penting dilakukan agar perusahaan dapat mengantisipasi hal-hal yang tidak diinginkan yang amat mungkin terjadi dimasa mendatang.
2. Untuk mendukung keberhasilan Mal MNO ini, maka beberapa hal seperti pintu akses masuk dan keluar mal perlu diperhatikan sehingga mudah diakses dan tidak mengganggu arus lalu lintas. Selain itu pengaturan *layout* areal parkir dan juga keamanan serta keselamatannya juga harus amat diperhatikan.

DAFTAR PUSTAKA

- Bodie, Zvi, Alex Kane & Alan J. Marcus, "*Investmensts*", 6th editions, International Edition: McGraw-Hill, 2005
- Damodaran, Aswath, "*Investment Valuation: Tools and Technique for Determining the Value of Any Asset*", John Wiley & Sons, 2002
- Eiteman, David K, *Multinational Business Finance* 11th ed. Pearson Education, Inc, 2006
- Eko Jazi, Ph.D, "*Teknik Menilai Investasi dengan Decision Tree*", Universitas Gadjah Mada (2001)
- Howell, Sydney et al., *Real Options, Financial Times* – Prentice Hall, 2001
- Levin, R.I. & Dubin, D.S., "*Statistics for Management*", 7th edition, Prentice Hall, 1997.
- PT XYZ, Rencana Pembangunan Mall MNO, Malang, 2007
- Pratomo, Eko Priyono, "*Solusi Perencanaan Investasi di Era Modern*", Jakarta: PT Gramedia Pustaka Utama, 2004
- Ross, et.al, "*Corporate Finance*", seventh edition, McGraw Hill, 2005
- www.jatim.go.id, "Pemerintah Daerah Jawa Timur"
- www.bi.go.id, "Bank Indonesia"
- www.bps.go.id, "Biro Pusat Statistik"
- www.wikipedia.com, "Wikipedia"

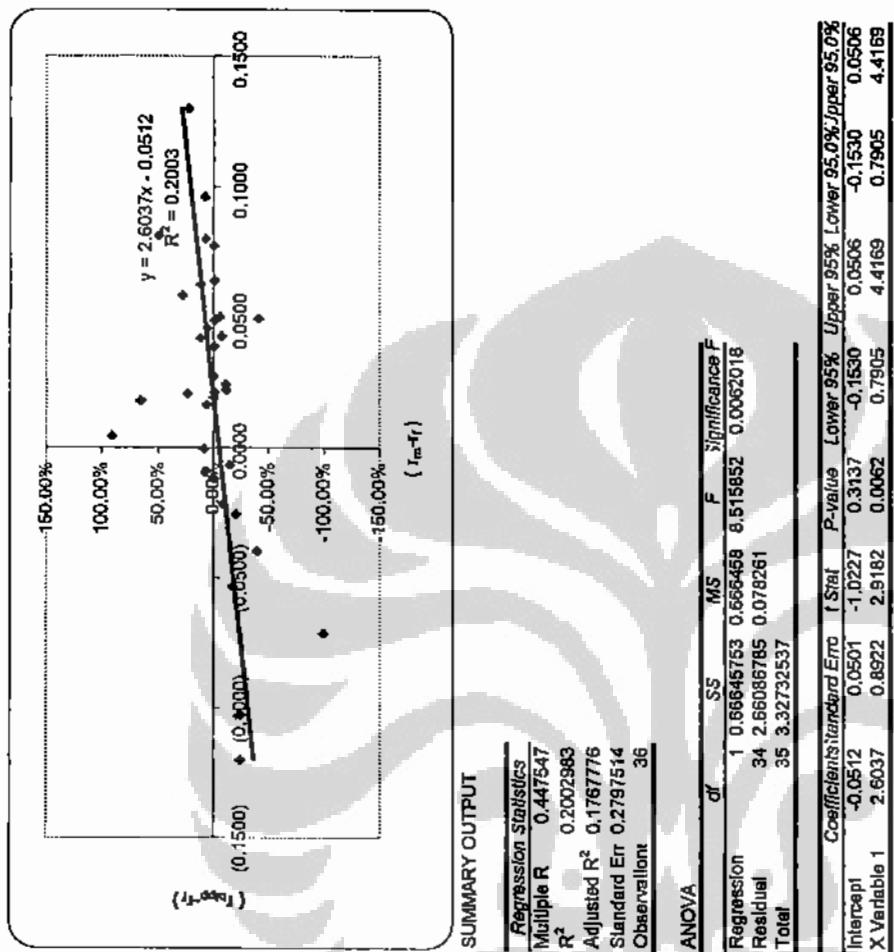
ORGANIZATION CHART PT.XYZ



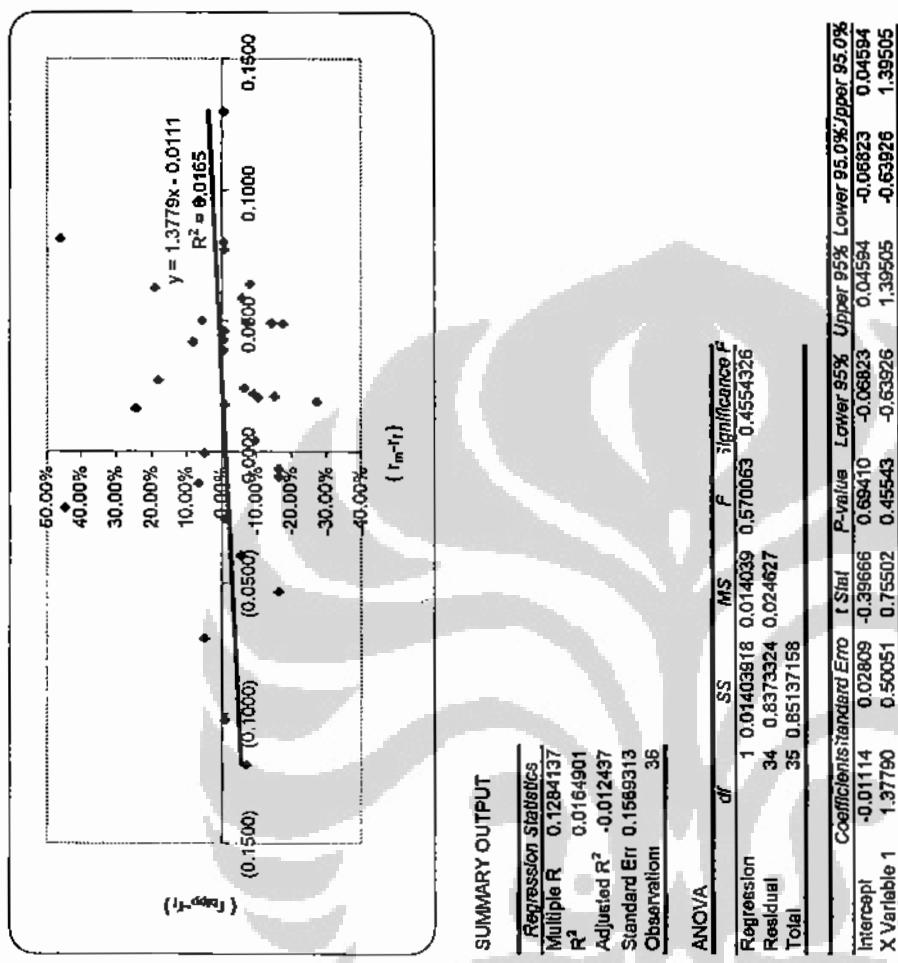
L-1

Tabel Pembayaran Hutang

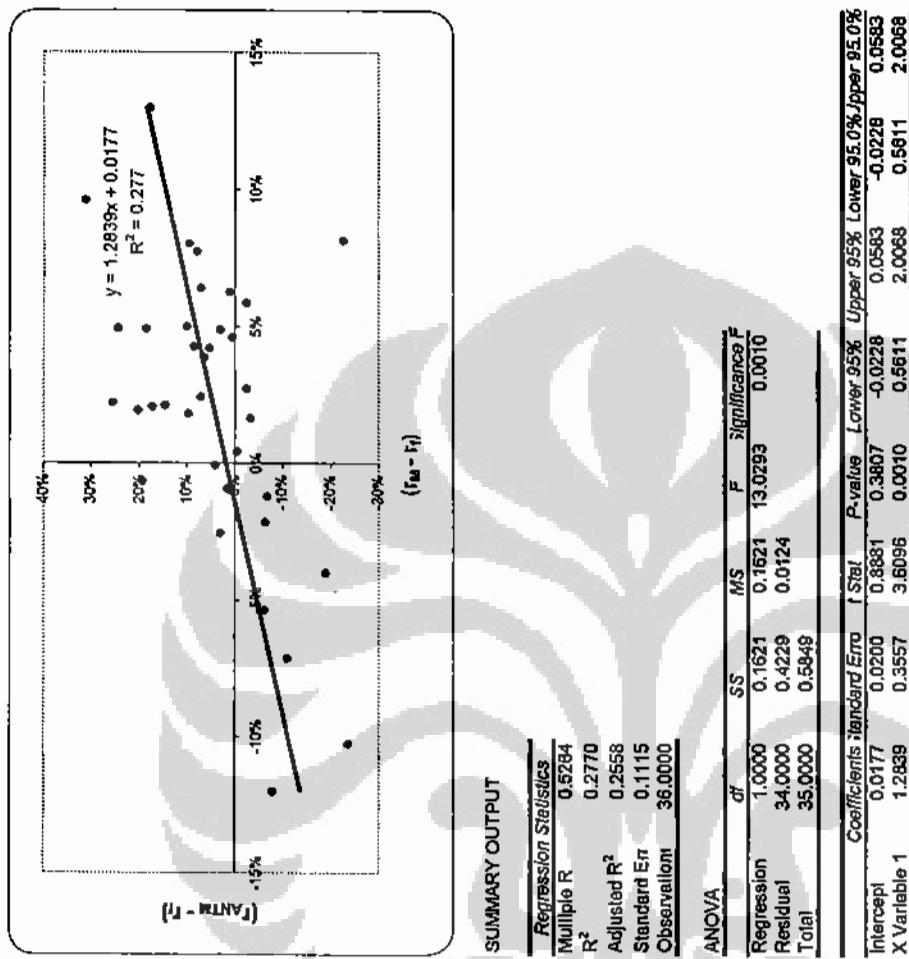
Tahun	Total	Akumulasi	Total IDC 4.50%	Bunga (IDC) Bank	Akumulasi Bunga (IDC)	Pokok Pinjaman	Angsuran Pokok	Bunga 4.50%
2007	Tri I	15,750,000	15,750,000	708,750	708,750	16,458,750		
	Tri II	25,357,000	41,107,000	1,849,815	2,558,565	43,665,565		
	Tri III	15,313,000	56,420,000	2,538,900	5,097,465	61,517,465		
	Tri IV	12,615,077	69,035,077	3,106,578	8,204,043	77,239,120		
2008	Tri I					73,184,066	(4,055,054)	3,475,760
	Tri II					69,129,012	(4,055,054)	3,293,283
	Tri III					65,073,958	(4,055,054)	3,110,806
	Tri IV					61,018,904	(4,055,054)	2,928,328
2009	Tri I					56,963,850	(4,055,054)	2,745,851
	Tri II					52,908,796	(4,055,054)	2,563,373
	Tri III					48,853,742	(4,055,054)	2,380,896
	Tri IV					44,798,688	(4,055,054)	2,198,418
2010	Tri I					40,743,634	(4,055,054)	2,015,941
	Tri II					36,688,580	(4,055,054)	1,833,464
	Tri III					32,633,526	(4,055,054)	1,650,986
	Tri IV					28,578,472	(4,055,054)	1,468,509
2011	Tri I					24,523,418	(4,055,054)	1,286,031
	Tri II					20,468,364	(4,055,054)	1,103,554
	Tri III					16,413,310	(4,055,054)	921,076
	Tri IV					12,358,256	(4,055,054)	738,599
2012	Tri I					9,268,692	(3,089,564)	556,122
	Tri II					6,179,128	(3,089,564)	417,091
	Tri III					3,089,564	(3,089,564)	278,061
	Tri IV					(3,089,564)	(3,089,564)	139,030
		69,035,077	182,312,077	8,204,043	8,204,043		(77,239,120)	35,105,179



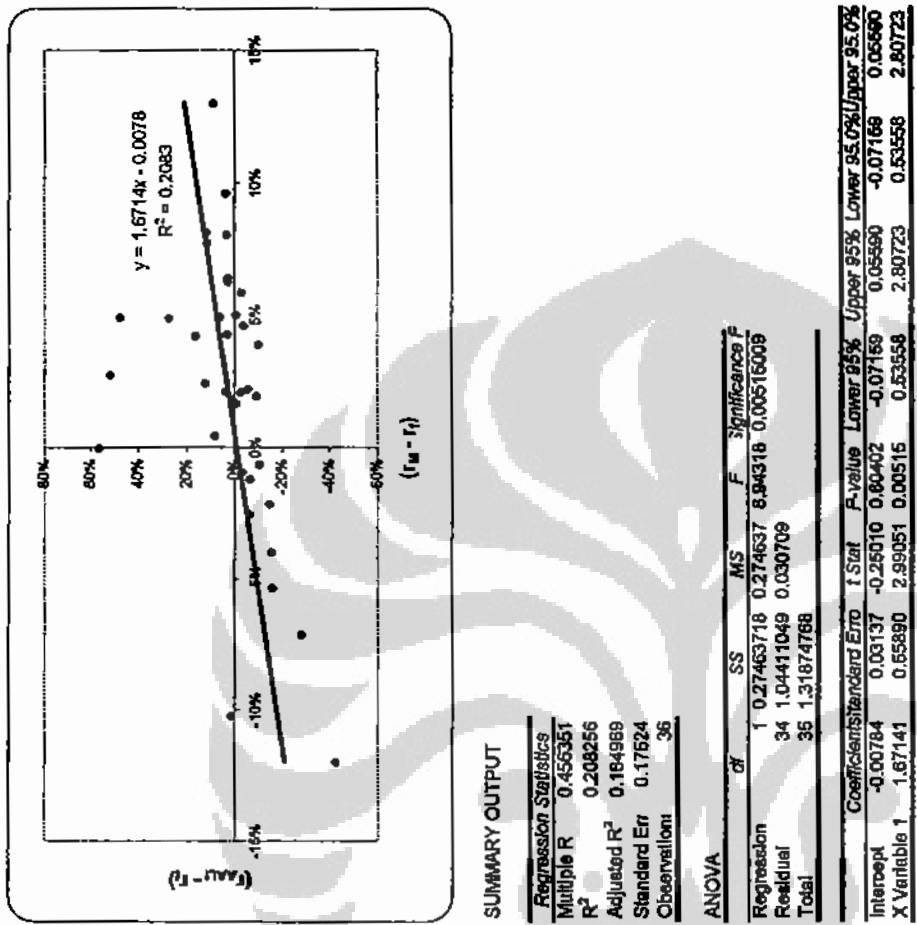
Tahun	Bulan	Close P	R _{app}	Dividend	r _t	r _{app} -r _t	r _m -r _t
2004	Jan	60	0.5000		0.00866	0.4934	0.0816
	Feb	115	0.9167		0.0062	0.9105	0.0046
	Mar	70	(0.3913)		0.0082	(0.3875)	(0.0366)
	Apr	90	0.2857		0.0061	0.2786	0.0588
	May	70	(0.5922)		0.0061	(0.5983)	(0.0711)
	Jun	60	(0.1429)		0.0061	(0.1490)	(0.0063)
	Juli	60	0.0000		0.0061	(0.0061)	0.0275
	Aug	65	0.0833		0.0061	0.0772	(0.0091)
	Sep	70	0.0769		0.0062	0.0707	0.0805
	Oct	65	(0.0714)		0.0062	(0.0716)	0.0430
	Nov	80	0.2308		0.0062	0.2246	0.1301
	Des	85	0.0625		0.0082	0.0563	0.0168
2005	Jan	85	0.0000		0.0062	(0.0062)	0.0380
	Feb	105	0.2353		0.0062	0.2291	0.0210
	Mar	115	0.0952		0.0062	0.0890	(0.0003)
	Apr	95	(0.1739)		0.0064	(0.1803)	(0.0532)
	May	90	(0.5526)		0.0066	(0.5692)	0.0503
	Jun	80	(0.1111)		0.0069	(0.1180)	0.0245
	Juli	85	0.0625		0.0071	0.0554	0.0463
	Aug	65	(0.2353)		0.0079	(0.2432)	(0.1197)
	Sep	65	0.0950		0.0083	(0.0883)	0.0195
	Oct	60	(0.0769)		0.0092	(0.0861)	(0.0213)
	Nov	100	0.66667		0.0102	0.6565	0.0183
	Dec	60	(0.4000)		0.0106	(0.4105)	0.0486
2006	Jan	60	0.0000		0.0106	(0.0105)	0.0493
	Feb	60	0.0000		0.0106	(0.0106)	0.0119
	Mar	60	0.0000		0.0106	(0.0106)	0.0644
	Apr	65	0.0833		0.0106	0.0727	0.0563
	May	50	(0.2308)		0.0104	(0.2412)	(0.1022)
	Jun	40	(0.2300)		0.0104	(0.2104)	(0.0253)
	Juli	40	0.0000		0.0102	(0.0102)	0.0214
	Aug	40	0.0000		0.0098	(0.0098)	0.0491
	Sep	45	0.1250		0.0094	0.1156	0.0628
	Oct	40	(0.1111)		0.0090	(0.1201)	0.0223
	Nov	40	0.0000		0.0085	(0.0085)	0.0776
	Des	45	0.1250		0.0081	0.1169	0.0422



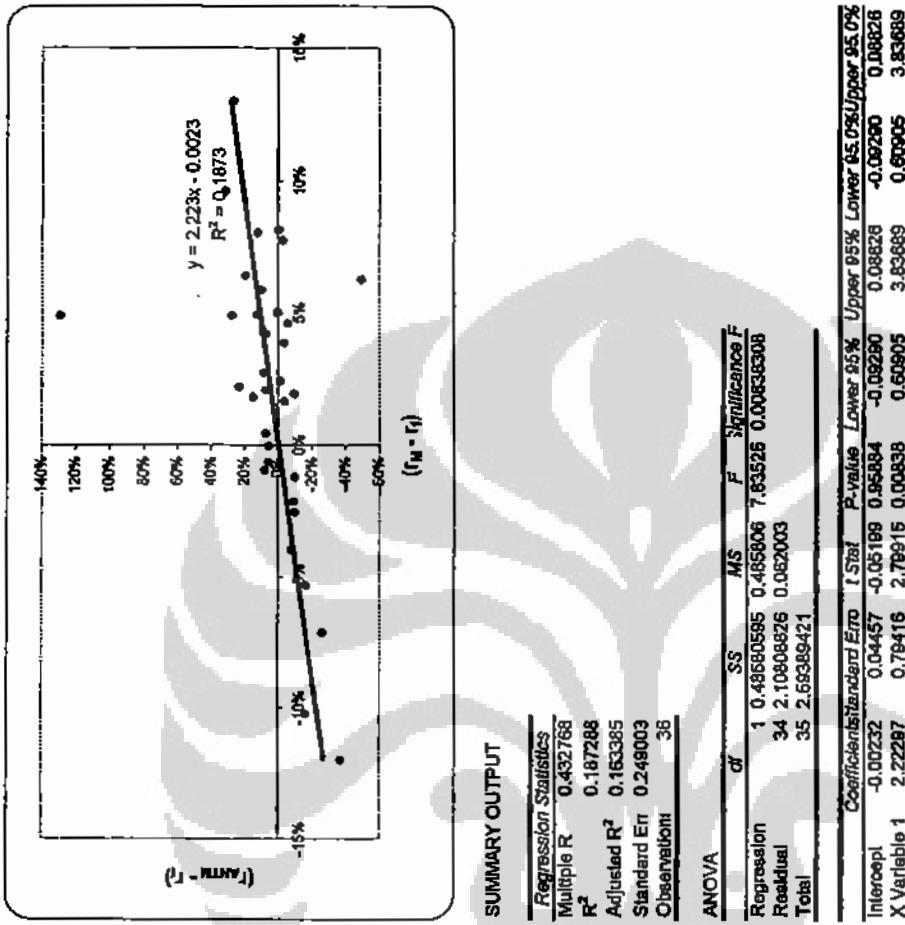
Tahun	Bulan	Bintang Mitra Semestariaya	R_{Baser}	Davidend	r_f	Bimart-r _f	r_m-r_f
2004	Jan	110	0.4657	0.0056	0.4691	0.0816	0.0046
	Feb	100	(0.0599)	0.0062	(0.0971)	0.0046	0.00%
	Mar	95	(0.0500)	0.0062	(0.0562)	(0.0396)	30.00%
	Apr	90	(0.0526)	0.0061	(0.0587)	0.0588	20.00%
	May	95	0.0556	0.0061	0.0495	(0.0711)	10.00%
	Jun	80	(0.1579)	0.0061	(0.1640)	(0.0053)	-10.00%
	Jul	95	0.1875	0.0061	0.1814	0.0275	10.00%
	Aug	80	{0.1579}	0.0061	(0.1640)	(0.0091)	-10.00%
	Sep	80	0.0000	0.0062	(0.0662)	0.0805	0.00%
	Oct	80	0.0000	0.0062	(0.0662)	0.0430	-20.00%
	Nov	80	0.0000	0.0062	(0.0662)	0.1301	-30.00%
	Dec	100	0.2500	0.0062	0.2438	0.0168	-40.00%
2005	Jan	100	0.0000	0.0062	(0.0662)	0.0350	0.00%
	Feb	90	(0.1039)	0.0062	(0.1062)	0.0210	0.00%
	Mar	95	0.0556	0.0062	0.0494	(0.0003)	0.00%
	Apr	80	(0.1579)	0.0064	(0.1643)	(0.0532)	0.00%
	May	85	0.0825	0.0066	0.0559	0.0503	0.00%
	Jun	80	(0.0588)	0.0069	(0.0657)	0.0245	0.00%
	Jul	80	0.0000	0.0071	(0.0671)	0.0463	0.00%
	Aug	75	(0.0525)	0.0079	(0.0704)	(0.1197)	0.00%
	Sep	55	(0.2687)	0.0083	(0.2750)	0.0195	0.00%
	Oct	80	0.4545	0.0092	0.4453	(0.0213)	0.00%
	Nov	80	0.0000	0.0102	(0.0102)	0.0183	0.00%
	Dec	75	(0.0525)	0.0106	(0.0731)	0.0496	0.00%
2006	Jan	65	(0.1933)	0.0106	(0.1940)	0.0493	0.00%
	Feb	70	0.0769	0.0106	0.0663	(0.0119)	0.00%
	Mar	65	(0.0714)	0.0106	(0.0820)	0.0644	0.00%
	Apr	70	0.0769	0.0106	0.0663	0.0653	0.00%
	May	70	0.0000	0.0104	(0.0104)	(0.1022)	0.00%
	Jun	70	0.0000	0.0104	(0.0104)	(0.0253)	0.00%
	Jul	60	(0.1429)	0.0102	(0.1531)	0.0214	0.00%
	Aug	50	(0.1687)	0.0098	(0.1765)	0.0481	0.00%
	Sep	60	0.2000	0.0094	0.1905	0.0628	0.00%
	Oct	55	(0.0833)	0.0090	(0.0923)	0.0223	0.00%
	Nov	55	0.0000	0.0085	(0.0885)	0.0776	0.00%
	Dec	60	0.0909	0.0081	0.0826	0.0422	0.00%



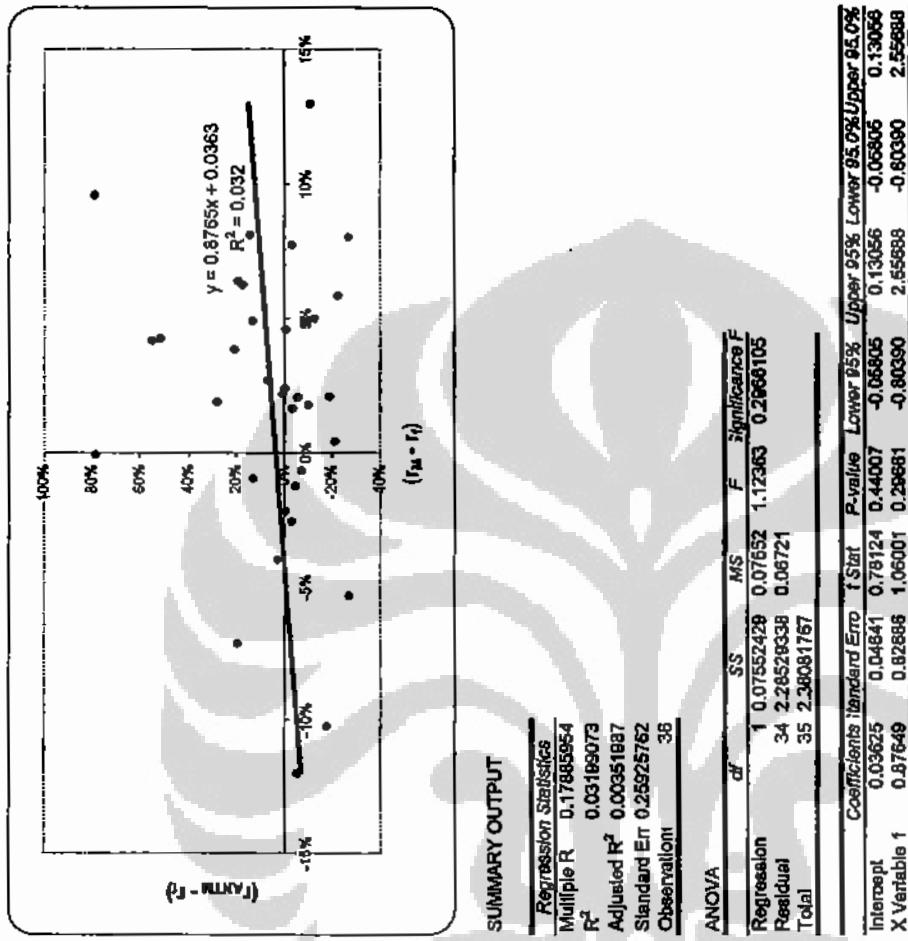
Tahun	Bulan	Citra Kabut Raya Agri	Close P	R_{NTM}	Dividend	R_f	$R_{NTM}-R_f$	R_m-R_f
2004	Jan	1500	(0.2208)			0.0066	(0.2274)	0.0816
	Feb	1500	0.0000			0.0062	(0.0062)	0.0046
	Mar	1225	(0.1833)			0.0062	(0.1895)	(0.0396)
	Apr	1200	(0.0204)			0.0061	(0.0265)	0.0588
	May	1075	(0.1042)			0.0061	(0.1033)	(0.0711)
	Jun	1250	0.1987	38.64		0.0061	0.1926	(0.0063)
	Jul	1225	(0.0200)			0.0061	(0.0261)	0.0275
	Aug	1250	0.0204			0.0061	0.0143	(0.0091)
	Sep	1375	0.1000			0.0062	0.0038	0.0805
	Oct	1500	0.0969			0.0062	0.0447	0.0430
	Nov	1775	0.1833			0.0062	0.1771	0.1301
	Dec	1725	(0.0282)			0.0062	(0.0344)	0.0168
2005	Jan	1825	0.0693	19.6		0.0062	0.0531	0.0390
	Feb	2150	0.1781			0.0062	0.1719	0.0210
	Mar	2250	0.0465			0.0062	0.0403	(0.0003)
	Apr	2125	(0.0556)			0.0064	(0.0620)	(0.0532)
	May	2350	0.1059			0.0066	0.0993	0.0503
	Jun	2400	0.0759	128.48		0.0069	0.0890	0.0245
	Jul	2425	0.0104			0.0071	0.0033	0.0463
	Aug	2250	(0.0722)			0.0079	(0.0801)	(0.1197)
	Sep	2725	0.2111			0.0083	0.2028	0.0195
	Oct	2575	(0.0550)			0.0092	(0.0642)	(0.0213)
	Nov	2850	0.1068			0.0102	0.0866	0.0183
	Dec	3575	0.2544			0.0106	0.0496	0.2770
2006	Jan	4275	0.1959			0.0106	0.1852	0.2558
	Feb	4025	(0.0585)			0.0106	(0.0691)	(0.0119)
	Mar	4350	0.0607			0.0106	0.0701	0.0644
	Apr	5750	0.3218			0.0106	0.3112	0.0963
	May	4450	(0.2261)			0.0104	(0.2365)	(0.1022)
	Jun	4625	0.0393			0.0104	0.0289	0.0100
	Jul	5200	0.1568	150.05		0.0102	0.1466	0.0214
	Aug	5400	0.0385			0.0098	0.0287	0.0491
	Sep	5500	0.0185			0.0094	0.0691	0.0628
	Oct	6950	0.2836			0.0090	0.2547	0.0223
	Nov	7550	0.0863			0.0085	0.0778	0.0776
	Dec	8000	0.0595			0.0081	0.0515	0.0422



Tahun	Bulan	Ciputra Development	r_{CPA}	Dividend	r_D	$r_{CPA} - r_D$
2004	Jan	480	0.1220	0.0068	0.1154	0.0818
	Feb	500	0.0870	0.0082	0.0898	0.0048
	Mar	425	0.1500	0.0082	0.1562	(0.0396)
	Apr	415	0.0235	0.0081	0.0296	0.0588
	May	300	0.2771	0.0081	0.2832	(0.0711)
	Jun	270	0.1000	0.0081	0.1061	(0.0963)
	Jul	410	0.6185	0.0061	0.5124	0.0276
	Aug	400	(0.0244)	0.0061	(0.0305)	(0.0091)
	Sep	415	0.0375	0.0062	0.0313	0.0805
	Oct	430	0.0381	0.0062	0.0299	0.0430
	Nov	470	0.0930	0.0062	0.0868	0.1301
	Dec	470	0.0690	0.0062	0.0652	0.0168
2005	Jan	425	(0.0957)	0.0062	(0.1019)	0.0380
	Feb	415	(0.0235)	0.0062	(0.0297)	0.0210
	Mar	650	0.5683	0.0062	0.5601	(0.0003)
	Apr	650	(0.1638)	0.0084	(0.1602)	(0.0532)
	May	550	0.0090	0.0068	(0.0066)	0.0503
	Jun	620	0.1273	0.0069	0.1204	0.0245
	Jul	600	(0.0323)	0.0071	(0.0394)	0.0463
	Aug	350	(0.4167)	0.0073	(0.4246)	(0.1197)
	Sep	320	(0.0857)	0.0063	(0.0940)	0.0186
	Oct	275	(0.1405)	0.0082	(0.1496)	(0.0213)
	Nov	280	0.0182	0.0102	0.0080	0.0183
	Deo	300	0.0714	0.0106	0.0638	0.0496
2006	Jan	445	0.4833	0.0108	0.4727	0.0483
	Feb	420	(0.0562)	0.0108	(0.0668)	(0.0119)
	Mar	435	0.0357	0.0108	0.0251	0.0844
	Apr	455	0.0460	0.0108	0.0354	0.0863
	May	465	0.0220	0.0104	0.0116	(0.1022)
	Jun	440	(0.0536)	0.0104	(0.0642)	(0.0253)
	Jul	460	0.0455	0.0102	0.0352	0.0214
	Aug	590	0.2828	0.0098	0.2728	0.0491
	Sep	610	0.0339	0.0094	0.0245	0.0828
	Oct	680	(0.0482)	0.0090	(0.0581)	0.0223
	Nov	650	0.1207	0.0085	0.1121	0.0776
	Dec	760	0.1892	0.0081	0.1611	0.0422



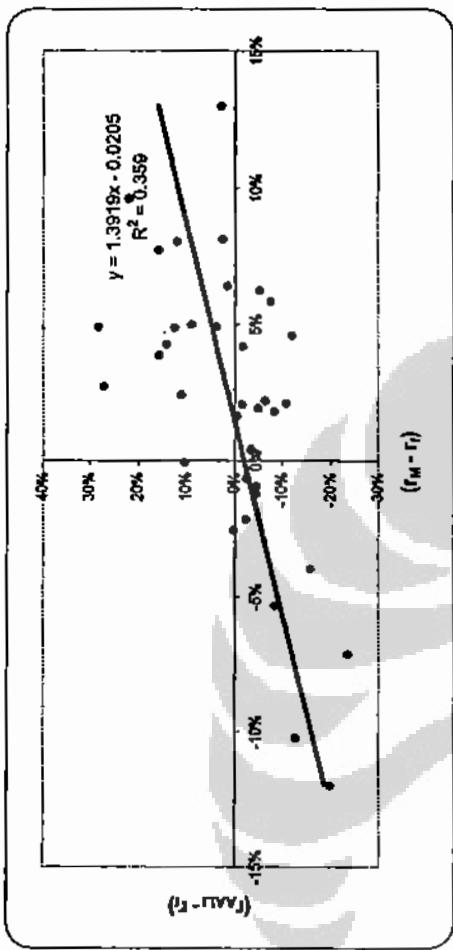
Tahun	Bulan	Close P	Ciptanta Surya	Devidend	$r_M - r_I$
2004	Jan	976	0.0000	0.0066	(0.0566)
	Feb	1050	0.0769	0.0062	0.0707
	Mar	975	(0.0714)	0.0062	(0.0776)
	Apr	1075	0.1029	0.0061	0.0985
	May	800	(0.2558)	0.0061	(0.2619)
	Jun	850	0.0625	0.0061	0.0684
	Jul	925	0.0882	0.0061	0.0821
	Aug	975	0.0811	25	0.0061
	Sep	1100	0.1282	0.0062	0.1220
	Oct	1200	0.0909	0.0062	0.0947
	Nov	1525	0.2708	0.0062	0.2846
	Des	1475	(0.0326)	0.0062	(0.0390)
2005	Jan	1430	(0.0305)	0.0062	(0.0367)
	Feb	1540	0.0769	0.0062	0.0707
	Mar	1630	0.0584	0.0062	0.0522
	Apr	1370	(0.1595)	0.0064	(0.1659)
	May	1380	0.0073	0.0066	0.0097
	Jun	1370	(0.0072)	0.0069	(0.0141)
	Jul	650	(0.0511)	0.0071	(0.0582)
	Aug	385	(0.3615)	30	0.0079
	Sep	350	(0.0909)	0.0083	(0.0992)
	Oct	320	(0.0857)	0.0092	(0.0949)
	Nov	370	0.1653	0.0102	0.1491
	Des	420	0.1251	0.0106	0.1245
2006	Jan	540	0.2857	0.0106	0.2751
	Feb	490	(0.0926)	0.0106	(0.1032)
	Mar	590	0.2041	0.0106	0.1935
	Apr	780	0.3220	0.0106	0.3114
	May	660	(0.1538)	0.0104	(0.1643)
	Jun	600	(0.0809)	0.0104	(0.1013)
	Jul	840	0.0887	0.0102	0.0585
	Aug	1460	1.3000	12	0.0098
	Sep	750	(0.4863)	0.0084	(0.4957)
	Oct	830	0.2400	0.0090	0.2310
	Nov	910	(0.0215)	0.0085	(0.0300)
	Des	990	0.0769	0.0081	0.0898



Tahun	Bulan	Close P	Dividend	r_A	r_{DAR}	r_{DR}
2004	Jan	195	0.1471	0.0086	0.1405	0.0816
	Feb	155	(0.2055)	0.0062	(0.2113)	0.0048
	Mar	160	0.0323	0.0082	0.0261	(0.0398)
	Apr	126	(0.2158)	0.0061	(0.2249)	0.0588
	May	150	0.2090	0.0081	0.1939	(0.0711)
	Jun	140	(0.0657)	0.0081	(0.0728)	(0.0053)
	Jul	150	0.0714	0.0081	0.0653	0.0275
	Aug	170	0.1333	0.0081	0.1272	(0.0091)
	Sep	125	(0.2647)	0.0062	(0.2109)	0.0805
	Oct	190	0.5290	0.0062	0.5138	0.0430
	Nov	170	(0.1053)	0.0062	(0.1115)	0.1301
	Dec	165	(0.0259)	0.0082	(0.0356)	0.0168
2005	Jan	200	0.2121	0.0062	0.2059	0.0380
	Feb	190	(0.0500)	0.0062	(0.0562)	0.0210
	Mar	340	0.7895	0.0062	0.7833	(0.0003)
	Apr	250	(0.2547)	0.0064	(0.2711)	(0.0532)
	May	220	(0.1220)	0.0086	(0.1266)	0.0533
	Jun	220	0.0000	0.0068	(0.0069)	0.0246
	Jul	220	0.0000	0.0071	(0.0071)	0.0463
	Aug	210	(0.0455)	0.0078	(0.0534)	(0.1197)
	Sep	270	0.2657	0.0083	0.2774	0.0195
	Oct	270	0.0000	0.0082	(0.0092)	(0.0213)
	Nov	245	(0.0926)	0.0102	(0.1028)	0.0183
2006	Dec	280	0.1429	0.0108	0.1323	0.0496
	Jan	260	(0.0714)	0.0106	(0.0821)	0.0493
	Feb	260	(0.0385)	0.0108	(0.0481)	(0.0119)
	Mar	300	0.2600	0.0108	0.1894	0.0844
	Apr	540	0.8000	0.0108	0.7894	0.0863
	May	450	(0.1667)	0.0104	(0.1771)	(0.1022)
	Jun	440	(0.0222)	0.0104	(0.0326)	(0.0253)
	Jul	360	(0.1818)	0.0102	(0.1920)	0.0214
	Aug	330	(0.0633)	0.0098	(0.0831)	0.0491
	Sep	390	0.1818	0.0094	0.1724	0.0628
	Oct	395	0.0128	0.0090	0.0039	0.0223
	Nov	385	(0.0253)	0.0085	(0.0339)	0.0776
	Dec	600	0.5584	0.0081	0.5593	0.0422

SUMMARY OUTPUT						
Regression Statistics						
Multiple R	0.17885954					
R ²	0.03169073					
Adjusted R ²	0.00351987					
Standard Err	0.25925762					
Observation	36					

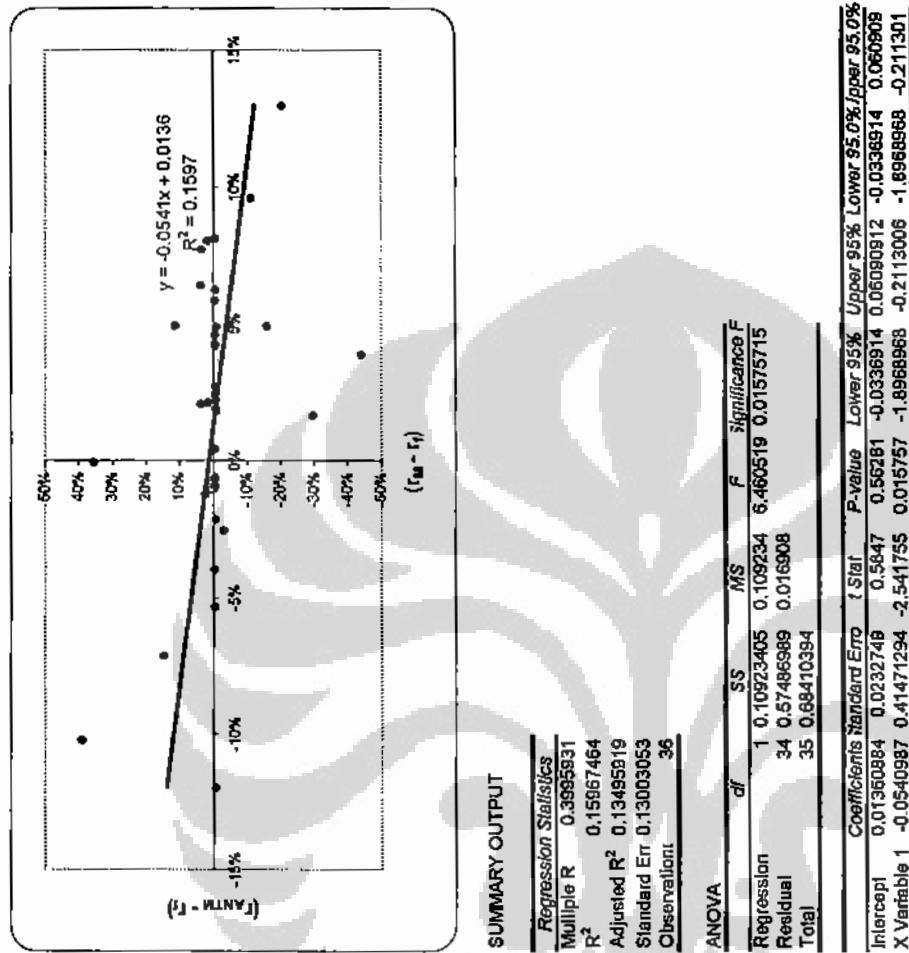
ANOVA						
	df	SS	MS	F	Significance F	
Regression	1	0.07552429	0.07652	1.12363	0.2866105	
Residual	34	2.28579338	0.06721			
Total	35	2.36081767				



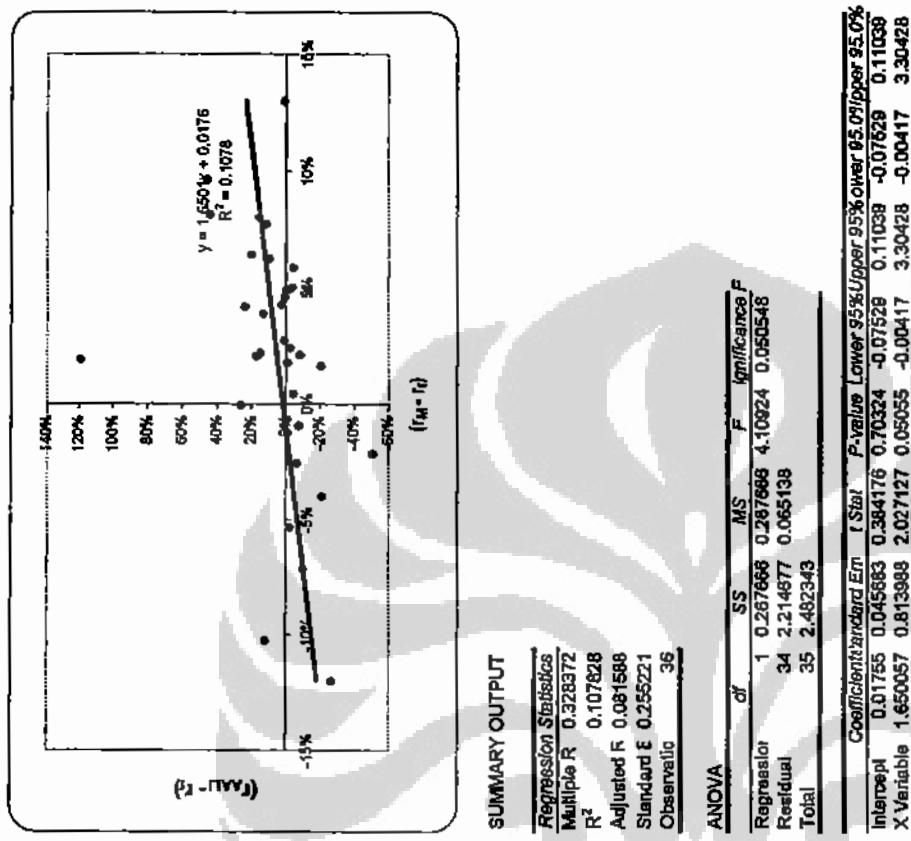
SUMMARY OUTPUT

		Regression Statistics		Significance F	
		Multiple R	0.568914884	R ²	0.358897823
		Adjusted R ²	0.34012578	Standard Err	0.10001309
		Observation	36		
ANOVA		df	SS	MS	F
	Regression	1	0.18045397	0.180454	19.04641 0.000112B4
	Residual	34	0.34008902	0.010003	
	Total	35	0.53054288		
Coefficients Standard Error	t Stat	P-value	Lower 95%	Upper 95%	
Intercept	-0.02053	0.01793	-1.14453	0.256558	-0.05591 0.015686
X Variable 1	1.39187	0.31893	4.36353	0.00011	0.74363 2.04010

Tahun	Bulan	Data Perhitungan		r_I	r_{M-I}
		Close P	Dividend		
2004	Jan	850	0.0303	0.0086	0.0237 0.0816
	Feb	825	(0.0294)	0.0082	(0.0356) 0.0448
	Mar	700	(0.1515)	0.0082	(0.1577) (0.0396)
	Apr	650	(0.0714)	0.0081	(0.0775) 0.0588
	May	500	(0.2368)	0.0061	(0.2369) (0.0711)
	Jun	490	(0.0269)	0.0081	(0.0261) (0.0653)
	Jul	625	0.2755	0.0061	0.2694 0.0275
	Aug	600	(0.0400)	0.0081	(0.0461) (0.0691)
	Sep	675	0.1250	0.0062	0.1188 0.0805
	Oct	775	0.1481	0.0062	0.1419 0.0430
	Nov	800	0.0323	0.0062	0.1321 0.0281
	Dec	600	0.0000	0.0062	(0.0062) 0.0168
2005	Jan	830	0.1625	0.0062	0.1563 0.0380
	Feb	620	(0.0108)	0.0062	(0.0170) 0.0210
	Mar	1020	0.1087	0.0062	0.1025 (0.0093)
	Apr	940	(0.0784)	0.0084	(0.0848) (0.0532)
	May	10457	0.0457	0.0086	0.0503 0.0281
	Jun	1150	0.1185	0.0086	0.1089 0.0245
	Jul	1020	(0.1130)	0.0071	(0.1201) 0.0463
	Aug	710	(0.1912)	115	0.0079 (0.1691) (0.1197)
	Sep	680	(0.0423)	0.0083	(0.0506) 0.0185
	Oct	670	(0.0147)	0.0092	(0.0239) (0.0213)
	Nov	620	(0.0746)	0.0102	(0.0848) 0.0183
	Dec	650	0.0484	0.0106	0.0378 0.0498
2006	Jan	840	0.2923	0.0106	0.0493 0.0493
	Feb	810	(0.0357)	0.0106	(0.0453) (0.0119)
	Mar	630	0.0247	0.0106	0.0141 0.0644
	Apr	1020	0.2289	0.0106	0.2183 0.0683
	May	900	(0.1176)	0.0104	(0.1281) (0.1022)
	Jun	910	0.0111	0.0104	0.0097 (0.0253)
	Jul	820	(0.0659)	0.0102	(0.1051) 0.0214
	Aug	930	0.1241	0.0098	0.1244 0.0491
	Sep	890	(0.0450)	0.0094	(0.0524) 0.0628
	Oct	840	(0.0562)	0.0090	(0.0651) 0.0223
	Nov	980	0.1987	0.0085	0.1581 0.0778
	Dec	870	(0.0102)	0.0081	(0.0183) 0.0422



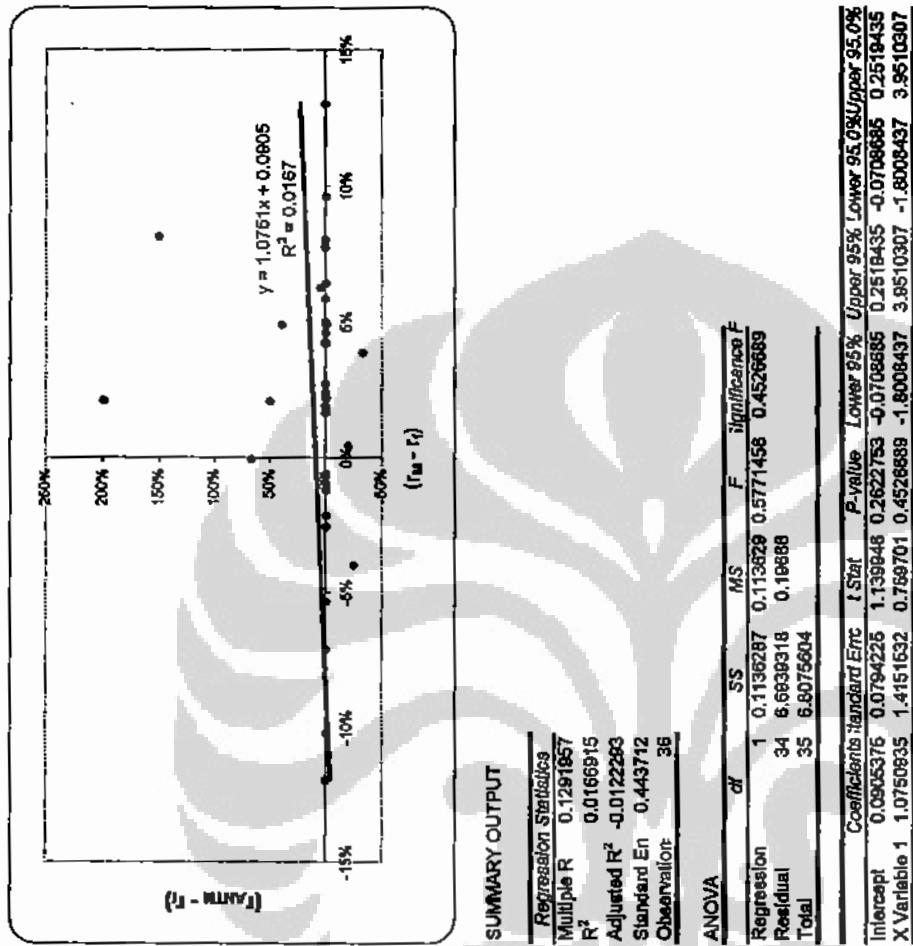
Tahun	Gowa Makassar Tourism Dev.				r_f	$r_M - r_f$
Bulan	Close P	$r_{Dividend}$	r_f	$r_M - r_f$	r_f	$r_M - r_f$
2004	Jan	650	0.00000	0.00666	(0.0066)	0.0816
	Feb	650	0.00000	0.00622	(0.0062)	0.0046
	Mar	650	0.00000	0.0062	(0.0396)	(0.0396)
	Apr	650	0.00000	0.0061	(0.0061)	0.0588
	May	750	0.1538	0.0061	(0.0711)	(0.1477)
	Jun	750	0.0950	0.0061	(0.0061)	(0.0063)
	Jul	750	0.00000	0.0061	(0.0061)	0.0275
	Aug	750	0.00000	0.0061	(0.0061)	(0.0091)
	Sep	750	0.0227	17	0.0062	0.0165
	Oct	750	0.00000	0.0062	(0.0062)	0.0430
	Nov	600	(0.2000)	0.0062	(0.2062)	0.1301
	Dec	425	(0.2917)	0.0062	(0.2979)	0.0168
2005	Jan	240	(0.4353)	0.0062	(0.4415)	0.0350
	Feb	250	0.0417	0.0062	(0.0062)	0.0210
	Mar	340	0.3600	0.0062	0.3538	(0.0033)
	Apr	340	0.00000	0.0064	(0.0064)	(0.0532)
	May	325	(0.0441)	0.0066	(0.0507)	0.0503
	Jun	325	0.00000	0.0069	(0.0069)	0.0245
	Jul	325	0.00000	0.0071	(0.0071)	0.0463
	Aug	325	0.00000	0.0079	(0.0079)	(0.1197)
	Sep	325	0.00000	0.0083	(0.0083)	0.0195
	Oct	325	0.00000	0.0092	(0.0092)	(0.0213)
	Nov	325	0.00000	0.0102	(0.0102)	0.0183
	Dec	365	0.1231	0.0106	0.1125	0.0495
2006	Jan	310	(0.1507)	0.0106	(0.3813)	0.0493
	Feb	320	0.0323	0.0106	(0.0216)	(0.1119)
	Mar	335	0.0459	0.0106	0.0363	0.0644
	Apr	300	(0.1045)	0.0105	(0.1151)	0.0963
	May	420	0.4000	0.0104	0.3896	(0.1022)
	Jun	410	(0.0238)	0.0104	(0.0342)	(0.0253)
	Jul	420	0.0244	0.0102	0.0214	
	Aug	420	0.00000	0.0098	(0.0098)	0.0491
	Sep	420	0.00000	0.0094	(0.0094)	0.0628
	Oct	420	0.00000	0.0090	(0.0090)	0.0223
	Nov	420	0.0429	18	0.0085	0.0343
	Dec	420	0.00000	0.0081	(0.0081)	0.0422



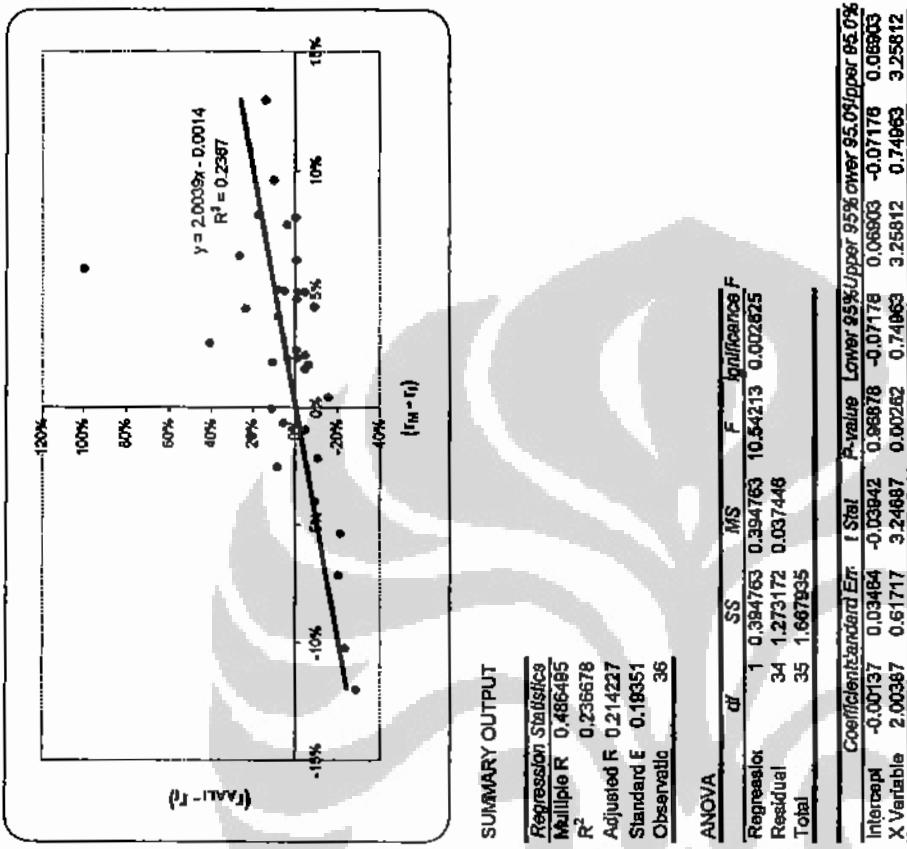
Tahun	Jaya Real Property				$r_M - r_D$
	Bulan	Close P	r_{MPT}	Dividend	
2004	Jan	2600	0.4493		0.0068
	Feb	2400	(0.0450)		0.0062
	Mar	1900	(0.2083)		0.0062
	Apr	1825	(0.0395)		0.0061
	May	1650	(0.0959)		0.0061
	Jun	1650	0.0000		0.0061
	Jul	1675	0.0152		0.0081
	Aug	1650	(0.0746)		0.0081
	Sep	1800	0.1613		0.0062
	Oct	1850	0.0278		0.0062
	Nov	1875	0.0135		0.0062
	Des	1500	(0.2000)		0.0082
2006	Jan	1700	0.1333		0.0062
	Feb	2600	0.1765		0.0062
	Mar	2525	0.2625		0.0062
	Apr	2475	(0.0198)		0.0084
	May	2400	(0.0303)		0.0068
	Jun	2350	(0.0208)		0.0068
	Jul	2350	0.0106	25	0.0071
	Aug	1730	(0.2639)		0.0078
	Sep	3800	1.1965		0.0083
	Oct	1800	(0.5000)		0.0092
	Nov	1800	0.0000		0.0102
	Des	1690	(0.0053)		0.0108
2008	Jan	1800	0.0053		0.0106
	Feb	1800	0.0000		0.0108
	Mar	2300	0.2105		0.0108
	Apr	3375	0.4874		0.0108
	May	3800	0.1259		0.0104
	Jun	3600	(0.0526)		0.0104
	Jul	3300	(0.0735)	35	0.0104
	Aug	580	(0.1212)		0.0098
	Sep	840	0.1034		0.0084
	Oct	740	0.1563		0.0090
	Nov	830	0.1216		0.0085
	Des	1030	0.2410		0.0081

SUMMARY OUTPUT

Regression Statistics		
Multiple R	0.328372	
R ²	0.107628	
Adjusted R	0.081588	
Standard E	0.235221	
Observatio	36	
ANOVA		
df	SS	
Regression	1	
Residual	34	
Total	35	
Coefficients Standard Err		
t Stat	P-value	
Intercept	0.01755	0.045683
X Variable	1.660057	0.813989



Tahun	Bulan	Jaka Inti Realitindo	r_Aktif	Daviddend	r_f	$r_{Aktif} - r_f$	$r_{Aktif} - r_B$
2004	Jan	25	1.50850	0.05	0.00858	1.4984	0.0816
	Feb	20	(0.20000)	0.0082	(0.2052)	0.0048	
	Mar	15	(0.25000)	0.0082	(0.2582)	(0.0396)	
	Apr	15	0.00000	0.0081	(0.0081)	0.0588	
	May	15	0.00000	0.0081	(0.0081)	(0.0711)	
	Jun	15	0.00000	0.0081	(0.0081)	(0.0633)	
	Jul	15	0.00000	0.0081	(0.0081)	0.0275	
	Aug	15	0.00000	0.0081	(0.0081)	(0.0091)	
	Sep	15	0.00000	0.0082	(0.0082)	0.0805	
	Oct	15	0.00000	0.0082	(0.0082)	0.0450	
	Nov	15	0.00000	0.0082	(0.0082)	0.1301	
	Dec	15	0.00000	0.0082	(0.0082)	0.01688	
2005	Jan	10	(0.33333)	0.0062	(0.3395)	0.0380	
	Feb	15	0.50000	0.0082	0.4938	0.0210	
	Mar	25	0.66887	0.0082	0.6605	(0.0003)	
	Apr	25	0.00000	0.0084	(0.0084)	(0.0532)	
	May	25	0.00000	0.0086	(0.0086)	0.0503	
	Jun	25	0.00000	0.0089	(0.0089)	0.0245	
	Jul	25	0.00000	0.0071	(0.0071)	0.0483	
	Aug	25	0.00000	0.0079	(0.0079)	(0.1197)	
	Sep	25	0.00000	0.0083	(0.0083)	0.0195	
	Oct	25	0.00000	0.0092	(0.0092)	(0.0213)	
	Nov	25	0.00000	0.0102	(0.0102)	0.0169	
	Dec	25	0.00000	0.0108	(0.0106)	0.0496	
2006	Jan	25	0.00000	0.0108	(0.0106)	0.0483	
	Feb	25	0.00000	0.0108	(0.0106)	(0.0119)	
	Mar	25	0.00000	0.0108	(0.0106)	0.0544	
	Apr	25	0.00000	0.0108	(0.0106)	0.0483	
	May	25	0.00000	0.0104	(0.0104)	(0.1022)	
	Jun	25	0.00000	0.0104	(0.0104)	(0.0253)	
	Jul	75	2.00000	0.0102	1.9898	0.0214	
	Aug	105	0.40000	0.0098	0.3902	0.0491	
	Sep	110	0.04716	0.0094	0.0382	0.0628	
	Oct	110	0.00000	0.0090	(0.0090)	0.0223	
	Nov	110	0.00000	0.0085	(0.0085)	0.0778	
	Dec	110	0.00000	0.0081	(0.0081)	0.0422	

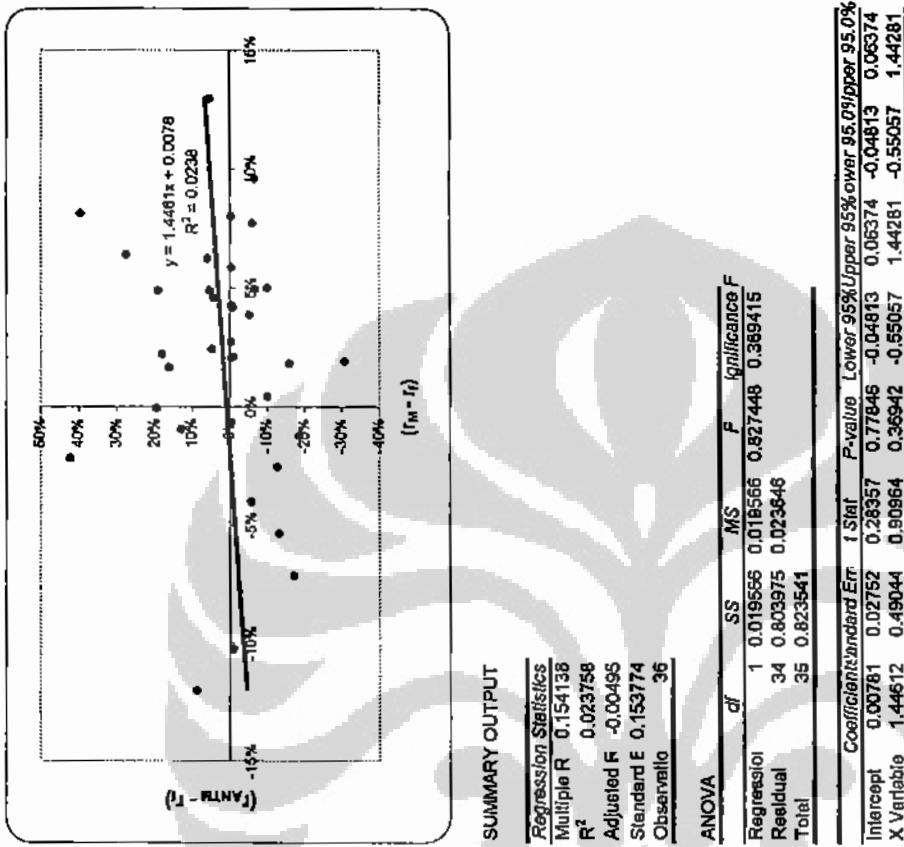


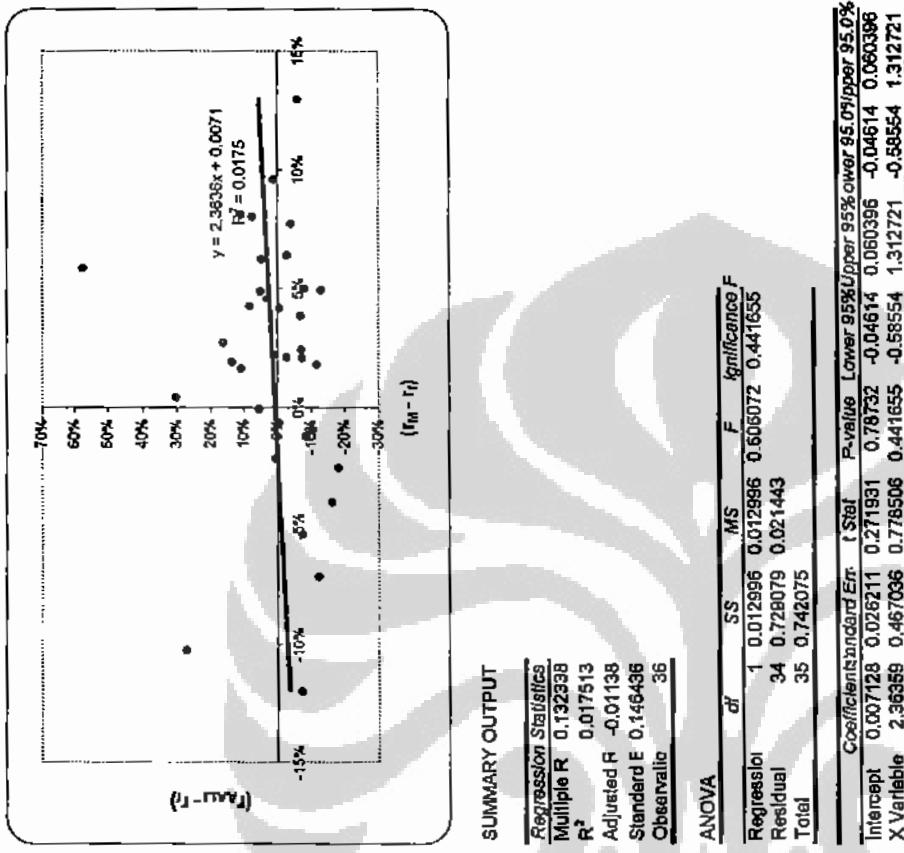
Tahun	Kawasan Industri Jababeka			r_f	$r_{Mkt} - r_f$	$r_M - r_f$
Bulan	Close P	Close D	Dividend			
2004	Jan 65	0.1818		0.00668	0.1752	0.0878
	Feb 55	(0.1538)		0.00652	(0.1600)	0.00416
	Mar 50	(0.0909)		0.00652	(0.0971)	(0.0395)
	Apr 100	1.0003		0.0061	0.9939	0.0589
	May 80	(0.2050)		0.0061	(0.2061)	(0.0711)
	Jun 85	0.0825		0.0061	0.0564	(0.0653)
	Juli 120	0.4118		0.0061	0.4057	0.0276
	Aug 115	(0.0417)		0.0061	(0.0478)	(0.0091)
	Sep 115	0.0000		0.0062	(0.0052)	0.0805
	Oct 105	(0.0370)		0.0062	(0.0932)	0.0430
	Nov 120	0.1428		0.0062	0.1387	0.1301
	Dec 115	(0.0417)		0.0062	(0.0479)	0.0168
2005	Jan 125	0.0870		0.0062	0.0808	0.0390
	Feb 130	0.0400		0.0062	0.0338	0.0210
	Mar 145	0.1154		0.0062	0.1092	(0.0003)
	Apr 115	(0.2669)		0.0064	(0.2133)	(0.0532)
	May 125	0.9870		0.0066	0.9884	0.0503
	Jun 125	0.0000		0.0069	(0.0069)	0.0245
	Jul 125	0.0000		0.0071	(0.0071)	0.0463
	Aug 90	(0.2800)		0.0079	(0.2879)	(0.1197)
	Sep 100	0.1111		0.0083	0.1028	0.0185
	Oct 90	(0.1000)		0.0092	(0.1092)	(0.0213)
	Nov 85	(0.0556)		0.0102	(0.0658)	0.0183
	Dec 80	0.0588		0.0106	0.0492	0.0486
2006	Jan 90	0.0000		0.0106	(0.0066)	0.0483
	Feb 110	0.2222		0.0106	0.2118	(0.0119)
	Mar 140	0.2727		0.0106	0.2621	0.0844
	Apr 165	0.1071		0.0108	0.0986	0.0953
	May 120	(0.2258)		0.0104	(0.2352)	(0.1022)
	Jun 130	0.0917	1	0.0104	(0.0119)	(0.0253)
	Jul 130	0.0000		0.0102	(0.0102)	0.0214
	Aug 125	(0.0385)		0.0098	(0.0483)	0.0491
	Sep 125	0.0000		0.0094	(0.0094)	0.0828
	Oct 120	(0.0400)		0.0090	(0.0490)	0.0223
	Nov 125	0.0417		0.0085	0.0331	0.0778
	Dec 155	0.2400		0.0081	0.2319	0.0422

ANOVA		df	SS	MS	F	Significance F
Regressors	1	0.394763	0.394763	10.54213	0.002675	
Residual	34	1.273172	0.037446			
Total	35	1.667935				

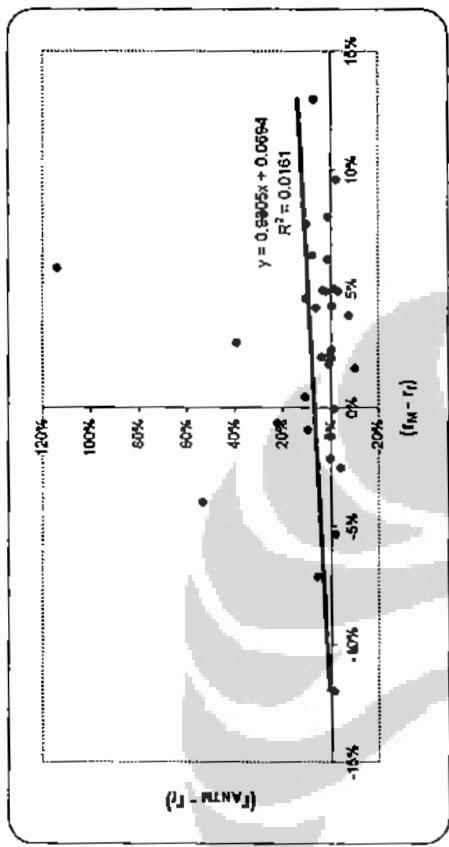
Coefficients Standard Err.		t Stat	P-value	Lower 95% Upper 95%	Coef. Difference Std Err.	t Stat	P-value
Intercept	-0.00137	0.03484	-0.03842	0.98878	-0.07178	0.06903	-0.07178
X Variable	2.000387	0.61717	3.24687	0.00262	0.74983	3.25812	0.74983

Tahun	Bulan	Kridaperdama Indahgraha Close P	r_{Pc}	Devidend	r_I	$r_{Pc} - r_I$	$r_m - r_I$
2004	Jan	105	0.4000		0.0066	0.3934	0.0816
	Feb	95	(0.0952)		0.0062	(0.1014)	0.0046
	Mar	90	(0.0526)		0.0062	(0.0588)	(0.0396)
	Apr	90	0.0000		0.0061	(0.0061)	0.0588
	May	75	(0.1667)		0.0061	(0.1729)	(0.0711)
	Jun	75	0.0000		0.0061	(0.0051)	(0.0063)
	Jul	75	0.0000		0.0061	(0.0061)	0.0275
	Aug	85	0.1333		0.0061	0.1272	(0.0391)
	Sep	85	0.0000		0.0062	(0.0062)	0.0805
	Oct	85	0.0000		0.0062	(0.0062)	0.0430
	Nov	90	0.0588		0.0062	0.0536	0.1301
	Dec	105	0.1667		0.0062	0.1605	0.0168
2005	Jan	100	(0.0476)		0.0062	(0.0538)	0.0390
	Feb	100	0.0000		0.0062	(0.0062)	0.0210
	Mar	120	0.2000		0.0062	0.1938	(0.0003)
	Apr	105	(0.1250)		0.0064	(0.1314)	(0.0532)
	May	95	(0.0952)		0.0065	(0.1018)	0.0503
	Jun	100	0.0526		0.0069	0.0457	0.0245
	Jul	105	0.0500		0.0071	0.0429	0.0453
	Aug	100	0.0852	15	0.0079	0.0373	(0.1197)
	Sep	70	(0.3000)		0.0083	(0.3083)	0.0195
	Oct	100	0.4286		0.0092	0.4194	(0.0213)
	Nov	85	(0.1500)		0.0102	(0.1602)	0.0183
	Dec	80	(0.0588)		0.0106	(0.0694)	0.0496
2006	Jan	85	0.0625		0.0106	0.0519	0.0483
	Feb	70	(0.1765)		0.0106	(0.1871)	(0.0119)
	Mar	90	0.2857		0.0106	0.2751	0.0644
	Apr	85	(0.0556)		0.0106	(0.0662)	0.0963
	May	85	0.0000		0.0104	(0.0104)	(0.1022)
	Jun	75	(0.1176)		0.0104	(0.1281)	(0.0253)
	Jul	75	0.0000		0.0102	(0.0102)	0.0214
	Aug	75	0.2000	15	0.0098	0.1902	0.0491
	Sep	80	0.0687		0.0094	0.0573	0.0628
	Oct	95	0.1875		0.0090	0.1785	0.0223
	Nov	90	(0.0526)		0.0085	(0.0612)	0.0776
	Dec	90	0.0000		0.0081	(0.0081)	0.0422





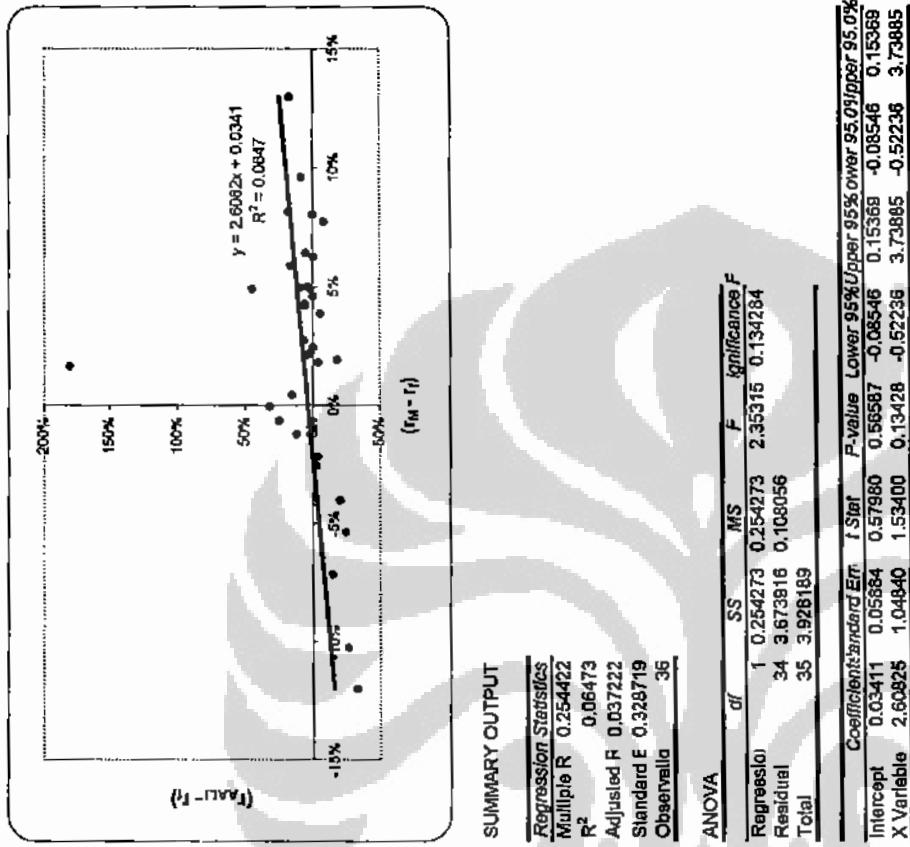
Tahun	Bulan	Ujpo Cikarang	Upek	Dividend	r_f	r_{uper-f}	$r_m - r_f$
2004	Jan	195	0.1143		0.0066	0.1077	0.0816
	Feb	255	0.3077		0.0062	0.3015	0.0046
	Mar	215	(0.1569)		0.0062	(0.1631)	(0.0396)
	Apr	340	0.5814		0.0061	0.5753	0.0588
	May	300	(0.1176)		0.0061	(0.1237)	(0.0711)
	Jun	390	0.0900		0.0081	(0.0651)	(0.0063)
	Jul	350	0.1667		0.0061	0.1606	0.0275
	Aug	315	(0.1060)		0.0061	(0.1061)	(0.0591)
	Sep	340	0.0794		0.0062	0.0732	0.0805
	Oct	370	0.0832		0.0062	0.0820	0.0430
	Nov	350	(0.0541)		0.0062	(0.0603)	(0.1301)
	Dec	390	0.1143		0.0062	0.1081	0.0168
2005	Jan	365	(0.0641)		0.0062	(0.0703)	0.0390
	Feb	340	(0.0685)		0.0062	(0.0741)	0.0210
	Mar	360	0.0588		0.0062	0.0526	(0.0033)
	Apr	335	(0.0694)		0.0064	(0.0758)	(0.0532)
	May	310	(0.0746)		0.0066	(0.0812)	0.0503
	Jun	280	(0.0645)		0.0069	(0.0714)	0.0245
	Jul	300	0.0345		0.0071	0.0274	0.0463
	Aug	280	(0.0657)		0.0070	(0.0746)	(0.1197)
	Sep	320	0.1439		0.0083	0.1346	0.0195
	Oct	325	0.0156		0.0092	0.0064	(0.0213)
	Nov	290	(0.1077)		0.0102	(0.1179)	0.0183
	Dec	255	(0.1207)		0.0108	(0.1313)	0.0496
2006	Jan	270	0.0588		0.0106	0.0482	0.0493
	Feb	250	(0.0741)		0.0106	(0.0847)	(0.0119)
	Mar	245	(0.0200)		0.0106	(0.0366)	0.0644
	Apr	260	0.0204		0.0106	0.0098	0.0963
	May	320	0.2800		0.0104	0.2699	(0.1022)
	Jun	265	(0.1719)		0.0104	(0.1923)	(0.0253)
	Jul	280	(0.0189)		0.0102	(0.0291)	0.0214
	Aug	275	0.0577		0.0098	0.0479	0.0491
	Sep	290	0.0545		0.0094	0.0452	0.0628
	Oct	285	0.0172		0.0090	0.0223	0.0776
	Nov	285	(0.0339)		0.0085	(0.0424)	0.0422
	Dec	285	0.0000		0.0081	(0.0081)	0.0422

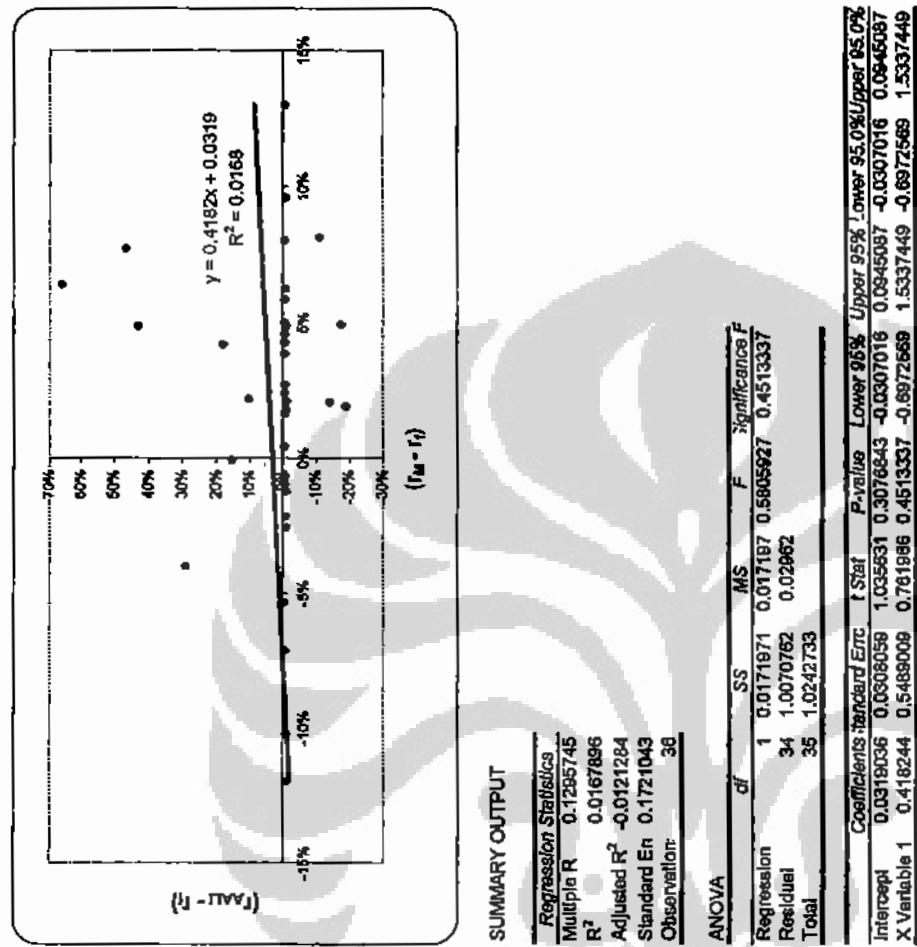


SUMMARY OUTPUT

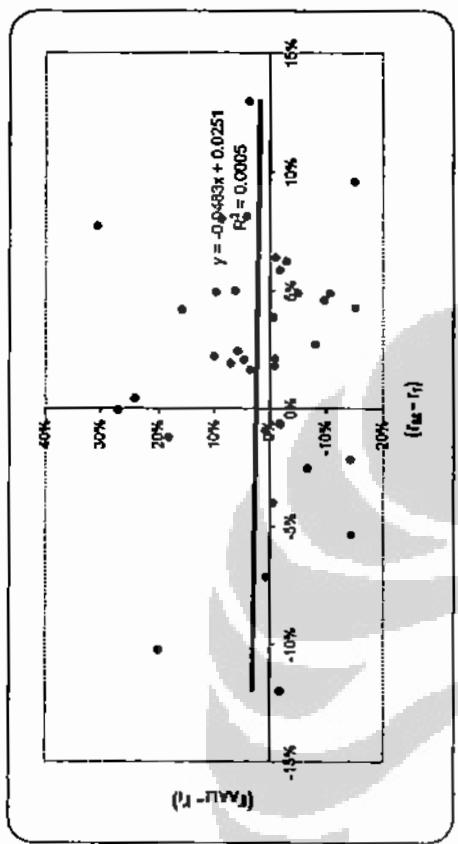
		Regression Statistics	
		Multiple R	0.126998
		R ²	0.016129
		Adjusted R ²	-0.01281
		Standard E	0.2222697
		Observatio	36
		df	SS
		Regression	1
		Residual	34
		Total	35
			1.715531
		Coefficients	Standard Err.
		Intercept	0.06944
		X Variable	0.93052

Tahun	Bulan	Lippo Karawaci Close P	r_Lippo	Dividend	r _f	r_B - r _f	r_B - r _f
2004	Jan	225	0.2857	0.0066	0.2791	0.0816	10%
	Feb	250	0.1111	0.0062	0.1049	0.0046	80%
	Mar	385	0.5600	0.0052	0.5538	(0.0396)	60%
	Apr	825	1.1429	0.0061	1.1368	0.0588	
	May	875	0.0866	0.0061	0.0545	(0.0711)	
	Jun	1075	0.2286	0.0051	0.2225	(0.0663)	60%
	Jul	1500	0.3953	0.0061	0.3892	0.0275	
	Aug	1650	0.1000	0.0061	0.0939	(0.0091)	40%
	Sep	1875	0.0152	0.0062	0.0090	0.0805	
	Oct	1875	0.0090	0.0062	(0.0062)	0.0450	
	Nov	1800	0.0746	0.0062	0.0684	0.1301	
	Dec	1825	(0.0872)	0.0062	(0.1034)	0.0168	
2005	Jan	1510	(0.0708)	0.0062	(0.0770)	0.0390	
	Feb	1510	0.0000	0.0062	(0.0062)	0.0210	
	Mar	1500	(0.0565)	0.0062	(0.0128)	(0.0003)	
	Apr	1480	(0.0133)	0.0054	(0.0197)	(0.0532)	
	May	1470	(0.0068)	0.0066	(0.0134)	0.0503	
	Jun	1470	0.0000	0.0068	(0.0069)	0.0245	
	Jul	1630	0.1088	0.0071	0.1017	0.0463	
	Aug	1620	(0.0061)	0.0078	(0.0140)	(0.1197)	
	Sep	1630	0.0123	10	0.0083	0.0040	0.0195
	Oct	1650	0.0123		0.0092	0.0031	(0.0213)
	Nov	1680	0.0182		0.0102	0.0080	0.0183
	Dec	1750	0.0417		0.0106	0.0311	0.0496
2006	Jan	1800	0.0286		0.0106	0.0179	0.0493
	Feb	1820	0.0111		0.0106	0.0005	(0.0119)
	Mar	1880	0.0879		0.0106	0.0773	0.0844
	Apr	1950	(0.0152)		0.0106	(0.0258)	0.0953
	May	1780	(0.0872)		0.0104	(0.0976)	(0.1022)
	Jun	1720	(0.0337)		0.0104	(0.0441)	(0.0253)
	Jul	900	0.0465		0.0102	0.0363	0.0214
	Aug	880	(0.0222)		0.0098	(0.0320)	0.0491
	Sep	900	0.0227		0.0094	0.0134	0.0628
	Oct	910	0.0111		0.0090	0.0022	0.0223
	Nov	1010	0.1099		0.0085	0.1013	0.0776
	Dec	1070	0.0693	9.99	0.0081	0.0612	0.0422





Tahun	Indonesia Prima Property				$T_BI - T_f$
2004	Jan	85	(0.1053)		0.00986
	Feb	85	0.0000		0.0062
	Mar	110	0.2841		0.0062
	Apr	110	0.0000		0.0061
	May	110	0.0000		0.0061
	Jun	110	0.0000		0.0061
	Jul	110	0.0000		0.0061
	Aug	110	0.0000		0.0061
	Sep	110	0.0000		0.0062
	Oct	110	0.0000		0.0062
	Nov	110	0.0000		0.0062
	Dec	110	0.0000		0.0062
2005	Jan	110	0.0000		0.0062
	Feb	85	(0.1364)		0.0062
	Mar	110	0.1676		0.0062
	Apr	110	0.0000		0.0064
	May	110	0.0000		0.0066
	Jun	110	0.0000		0.0069
	Jul	110	0.0000		0.0071
	Aug	110	0.0000		0.0079
	Sep	80	(0.1818)		0.0083
	Oct	80	0.0000		0.0092
	Nov	80	0.0000		0.0102
	Dec	75	(0.1667)		0.0108
2006	Jan	75	0.0000		0.0106
	Feb	75	0.0000		0.0108
	Mar	125	0.8867		0.0106
	Apr	125	0.0000		0.0106
	May	125	0.0000		0.0104
	Jun	125	0.0000		0.0104
	Jul	125	0.0000		0.0102
	Aug	180	0.4400		0.0098
	Sep	180	0.0000		0.0084
	Oct	200	0.1111		0.0098
	Nov	285	0.4750		0.0085
	Dec	350	0.1864		0.0081

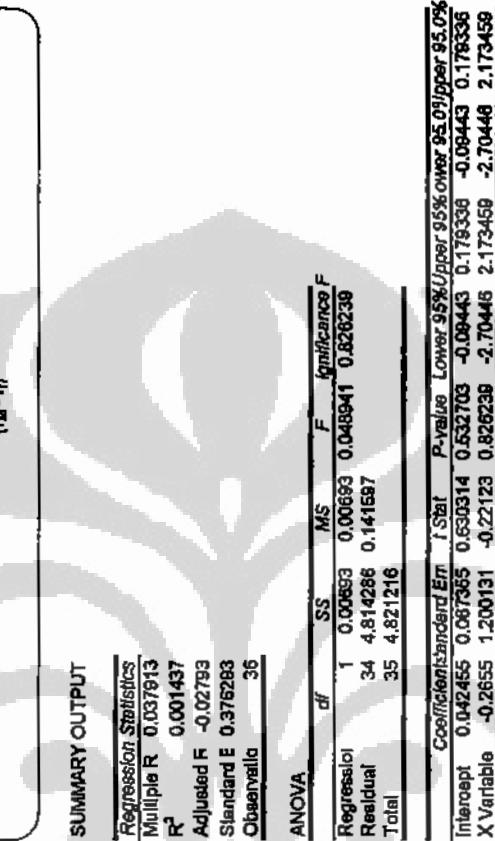


SUMMARY OUTPUT

		Regression Statistics							
		Multiple R	0.022134	R ²	0.000448	Adjusted R	-0.02891	Standard E	0.11726
		ANOVA						Observatio	n
		df	SS	MS	F	t Stat	P-value	Lower 95%	Upper 95% per 95.0%
		Regression	1	0.000228	0.000228	0.016685	0.898048		
		Residual	34	0.467493	0.01376				
		Total	35	0.467722					
		Coefficient Standard Err.							
		Intercept	0.025142	0.0209889	1.197854	0.239268	-0.01751	0.067786	0.067786
		X Variable	-0.04628	0.3739882	-0.12909	0.888046	-0.8883	0.711745	0.711745

Tahun	Bulan	Pakuwon Jati	Close P	Interest	Dividend	r _f	Forward	r _M -r _f
2004	Jan	325	0.0484		0.00088	0.0418	0.0816	0.00448
	Feb	405	0.2462		0.00882	0.2400	(0.0396)	(0.0062)
	Mar	405	0.0000		0.0082	(0.0062)	(0.0396)	(0.0062)
	Apr	400	(0.0123)		0.0081	(0.0184)	0.0588	(0.0123)
	May	405	0.0125		0.0081	(0.0171)	0.0064	(0.0123)
	Jun	400	(0.0123)		0.0081	(0.0184)	(0.0063)	(0.0123)
	Jul	370	(0.0175)		0.0081	(0.0181)	0.0275	(0.0175)
	Aug	376	0.0135		0.0081	0.0074	(0.0091)	0.0005
	Sep	410	0.0833		0.0082	0.0871	0.0805	0.0005
	Oct	350	(0.1463)		0.0082	(0.1525)	0.0430	(0.1463)
	Nov	365	0.0429		0.0082	0.1301	-0.15%	0.0005
	Dec	380	0.0411		0.0082	0.0349	0.0188	0.0005
2005	Jan	380	0.0000		0.0082	(0.0062)	0.0390	(0.0062)
	Feb	400	0.0526		0.0082	0.0464	0.0210	0.0003
	Mar	510	0.2750		0.0082	0.2688	(0.0003)	(0.0003)
	Apr	440	(0.1373)		0.0084	(0.1437)	(0.0532)	(0.1373)
	May	470	0.0882		0.0088	0.0616	0.0503	0.0003
	Jun	500	0.0838		0.0089	0.0569	0.0245	0.0003
	Jul	455	(0.0190)		0.0079	(0.0189)	(0.1197)	(0.0190)
	Aug	450	(0.0110)		0.0079	(0.0189)	(0.1197)	(0.0110)
	Sep	485	0.0778		0.0083	0.0685	0.0195	0.0003
	Oct	420	(0.1340)		0.0092	(0.1432)	(0.0213)	(0.1340)
	Nov	420	0.0000		0.0102	(0.0102)	0.0183	(0.0000)
	Dec	485	0.1071		0.0108	0.0985	0.0486	0.1071
2006	Jan	420	(0.0568)		0.0108	(0.1074)	0.0493	(0.0568)
	Feb	600	0.1805		0.0108	(0.1799)	(0.0119)	(0.1805)
	Mar	500	0.0000		0.0108	(0.0106)	0.0844	(0.0000)
	Apr	430	(0.1400)		0.0106	(0.1506)	0.0363	(0.1400)
	May	520	0.2093		0.0104	0.1989	(0.1022)	0.0253
	Jun	480	(0.0577)		0.0104	(0.0681)	(0.0253)	(0.0577)
	Jul	480	0.0000		0.0102	(0.0102)	0.0214	(0.0000)
	Aug	470	(0.0408)		0.0098	(0.0506)	0.0491	(0.0408)
	Sep	460	(0.0213)		0.0094	(0.0397)	0.0628	(0.0213)
	Oct	510	0.1087		0.0090	0.0987	0.0223	0.1087
	Nov	670	0.3137		0.0085	0.3052	0.0776	0.3137
	Dec	780	0.1642		0.0081	0.1561	0.0422	0.1642

Tahun	Bulan	Panca Wiratama Sahkl Close P	Γ_{Panca}	Dividend	Γ_f	$\Gamma_{\text{Panca}} - \Gamma_f$	$\Gamma_m - \Gamma_f$
2004	Jan	45	(0.3077)		0.0088 (0.3143)	0.3818 (0.3143)	0.0816 (0.0062)
	Feb	45	0.0000		0.0082 (0.0062)	0.0048 (0.0062)	0.0048 (0.0062)
	Mar	20	(0.5556)		0.0062 (0.5618)	0.0396 (0.5618)	0.0046 (0.0396)
	Apr	35	0.7600		0.0081 (0.0091)	0.7439 (0.0091)	0.0588 (0.0091)
	May	40	0.1428		0.0081 (0.0062)	0.1368 (0.0711)	0.0588 (0.0062)
	Jun	55	0.3750		0.0081 (0.0062)	0.3888 (0.0062)	0.0816 (0.0062)
	Jul	26	(0.5455)		0.0061 (0.0091)	0.5516 (0.0091)	0.0276 (0.0091)
	Aug	30	0.2000		0.0061 (0.0062)	0.1939 (0.0062)	0.0276 (0.0062)
	Sep	30	0.0000		0.0082 (0.0062)	0.0082 (0.0062)	0.0082 (0.0062)
	Oct	40	0.3333		0.0082 (0.0062)	0.3271 (0.0062)	0.0430 (0.0062)
	Nov	40	0.0000		0.0062 (0.0062)	0.0062 (0.0062)	0.0430 (0.0062)
	Dec	35	(0.1250)		0.0082 (0.0062)	0.1312 (0.0062)	0.0168 (0.0062)
2005	Jan	60	0.7143		0.0082 (0.0062)	0.7081 (0.0062)	0.0390 (0.0062)
	Feb	60	0.0000		0.0062 (0.0062)	0.0062 (0.0062)	0.0210 (0.0062)
	Mar	140	1.3333		0.0062 (0.0062)	1.3271 (0.0062)	0.0052 (0.0062)
	Apr	130	(0.0714)		0.0084 (0.0091)	0.0778 (0.0102)	0.0532 (0.0091)
	May	120	(0.0769)		0.0086 (0.0091)	0.0835 (0.0091)	0.0503 (0.0091)
	Jun	110	(0.0833)		0.0069 (0.0092)	0.0902 (0.0092)	0.0246 (0.0092)
	Jul	115	0.0455		0.0071 (0.0091)	0.0384 (0.0091)	0.0463 (0.0091)
	Aug	115	0.0000		0.0078 (0.0091)	0.0078 (0.0091)	0.1197 (0.0091)
	Sep	115	0.0000		0.0083 (0.0091)	0.0185 (0.0091)	0.0083 (0.0091)
	Oct	115	0.0000		0.0092 (0.0092)	0.0213 (0.0092)	0.0092 (0.0092)
	Nov	115	0.0000		0.0102 (0.0102)	0.0102 (0.0102)	0.0102 (0.0102)
	Dec	115	0.0000		0.0108 (0.0108)	0.0108 (0.0108)	0.0498 (0.0108)
2006	Jan	85	(0.2609)		0.0106 (0.1283)	0.2715 (0.1283)	0.0483 (0.0119)
	Feb	76	(0.1176)		0.0106 (0.1283)	0.1022 (0.1283)	0.0483 (0.0119)
	Mar	85	0.1333		0.0106 (0.0983)	0.1227 (0.0983)	0.0644 (0.0983)
	Apr	85	0.1176		0.0108 (0.0984)	0.1070 (0.0984)	0.0963 (0.0984)
	May	125	0.3158		0.0104 (0.0104)	0.3054 (0.0104)	0.0104 (0.0253)
	Jun	125	0.0000		0.0104 (0.0104)	0.0104 (0.0104)	0.00693 (0.0253)
	Jul	50	(0.6000)		0.0102 (0.5000)	0.6102 (0.5000)	0.0214 (0.5000)
	Aug	25	(0.5000)		0.0088 (0.0985)	0.5088 (0.0985)	0.0491 (0.0985)
	Sep	25	0.0000		0.0094 (0.0984)	0.0094 (0.0984)	0.0628 (0.0984)
	Oct	25	0.0000		0.0050 (0.0985)	0.0223 (0.0985)	0.0223 (0.0985)
	Nov	25	0.0000		0.0085 (0.0985)	0.0778 (0.0985)	-0.0778 (0.0985)
	Dec	35	0.4000		0.0081 (0.3919)	0.0422 (0.3919)	-0.22123 (0.22123)

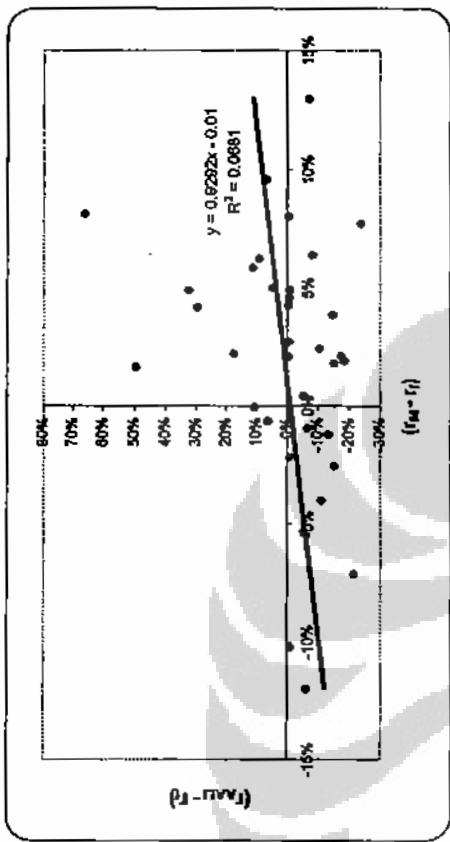


SUMMARY OUTPUT

Regression Statistics	
Multiple R	0.037913
R ²	0.001437
Adjusted R ²	-0.02793
Standard E	0.376283
Observatio	36

ANOVA	
df	SS
Regression	1 0.00693
Residual	34 4.814286
Total	35 4.821216

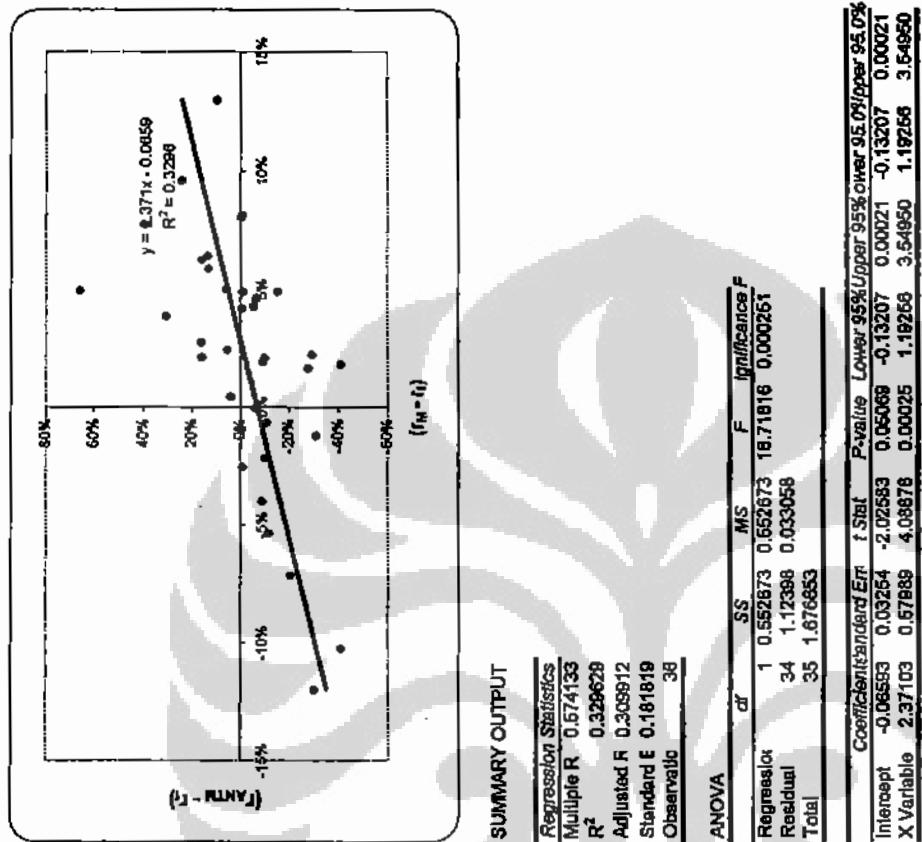
Coefficients Standard Err		t Stat	P-value	Lower 95% Upper 95.0%
Intercept	0.042455	0.677865	0.630314	0.532703 -0.06443 0.178336
X Variable	-0.2655	1.200131	-0.22123	0.826238 -2.70446 2.173459



SUMMARY OUTPUT

		Regression Statistics									
		Multiple R	0.260982	R ²	0.068101	Adjusted R ²	0.040692	Standard E	1.184831	Observatio	36
		ANOVA									
		Regression	df	SS	MS	F	Significance F				
		Residual	34	1.161523	0.034162						
		Total	35	1.246405							
		Coefficients	Standard Err.	t Stat	P-value	Lower 95%	Upper 95%	Other 95.0%	Other 95.0%		
		Intercept	-0.01066	0.03308	-0.30370	0.76320	-0.07728	0.05719	-0.07728	0.05719	
		X Variable	0.92820	0.58949	1.57628	0.12422	-0.268979	2.12719	-0.268979	2.12719	

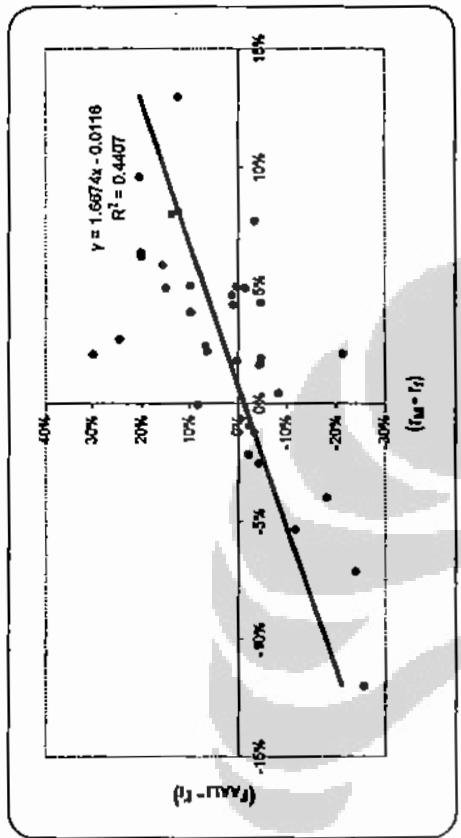
Tahun	Bulan	Rasio Bintang Mahakotasejati	Close P	Return	Dividend	r_f	$\ln(r_f - r_f)$	$\ln(r_f - r_f)$
2004	Jan	100	0.86867 (0.05900)		0.00866 (0.0562)	0.66901 (0.0396)	0.0316 0.0046	
	Feb	95	0.85533 (0.1053)		0.0062 (0.1115)	0.66662 (0.1115)		
	Mar	85	0.1176 (0.2105)		0.0061 (0.2166)	0.1115 (0.0711)	0.0588 0.0063	
	Apr	95	0.1176 (0.2105)		0.0061 (0.0696)	0.1115 (0.0696)		
	May	75	0.09617 (0.09617)		0.0061 (0.0275)	0.06906 (0.0275)		
	Jun	80	0.09000 (0.09897)		0.0061 (0.0729)	0.06906 (0.1301)		
	Jul	80	0.09000 (0.09897)		0.0062 (0.0729)	0.1301 -10%		
	Aug	76	0.05215 (0.09000)		0.0061 (0.0686)	0.06906 (0.0691)		
	Sep	75	0.06000 (0.09000)		0.0062 (0.0662)	0.06906 (0.0662)		
	Oct	75	0.06000 (0.09000)		0.0062 (0.0662)	0.0430 (0.0662)		
	Nov	70	0.06000 (0.09000)		0.0062 (0.0662)	0.1301 -10%		
	Deo	105	0.56900 (0.1429)		0.0062 (0.1429)	0.49338 (0.1491)	0.0188 0.0390	
2005	Jan	90	0.1429 (0.1429)		0.0062 (0.0662)	0.1491 (0.1049)	0.0210 0.0210	
	Feb	90	0.00000 (0.05000)		0.0062 (0.0564)	0.1049 (0.0564)		
	Mar	100	0.1111 (0.05000)		0.0062 (0.0564)	0.1049 (0.0564)		
	Apr	95	0.05000 (0.05000)		0.0064 (0.0564)	0.0592 (0.0564)		
	May	100	0.0526 (0.10500)		0.0068 (0.1069)	0.04680 (0.1069)	0.0503 0.0245	
	Jun	90	0.10500 (0.1429)		0.0069 (0.0662)	0.1069 (0.1429)		
	Jul	90	0.00000 (0.05556)		0.0071 (0.0635)	0.0071 (0.1197)	0.0463 0.0185	
	Aug	85	0.05556 (0.1765)		0.0079 (0.1648)	0.0635 (0.1648)		
	Sep	70	0.1765 (0.1765)		0.0083 (0.1648)	0.0635 (0.1648)		
	Oct	70	0.00000 (0.1429)		0.0092 (0.1531)	0.0092 (0.1531)	0.0213 0.0163	
	Nov	60	0.1429 (0.1429)		0.0102 (0.0106)	0.1429 (0.1046)		
	Dec	60	0.00000 (0.3333)		0.0106 (0.1058)	0.0493 (0.3227)	0.0496 0.0168	
	Jan	80	0.3333 (0.1561)		0.0108 (0.1556)	0.3227 (0.1556)		
	Feb	70	0.1561 (0.0714)		0.0108 (0.0820)	0.1556 (0.0820)	0.0844 0.0863	
	Mar	65	0.0714 (0.0714)		0.0108 (0.0106)	0.0863 (0.1022)	0.0844 0.0253	
	Apr	70	0.0714 (0.0714)		0.0104 (0.1533)	0.0863 (0.1533)	0.0844 0.0253	
	May	70	0.00000 (0.1429)		0.0104 (0.1769)	0.0863 (0.1769)	0.0844 0.0214	
	Jun	60	0.1429 (0.1429)		0.0104 (0.1769)	0.1769 (0.1769)	0.0844 0.0214	
	Jul	50	0.1667 (0.1667)		0.0102 (0.0998)	0.1667 (0.0998)	0.0491 0.0491	
	Aug	50	0.00000 (0.1000)		0.0098 (0.0906)	0.0906 (0.1729)	0.0628 0.0223	
	Sep	55	0.1000 (0.1818)		0.0094 (0.0909)	0.0906 (0.1729)	0.0628 0.0223	
	Oct	65	0.1818 (0.2309)		0.0090 (0.2393)	0.1729 (0.2393)	0.0776 0.0491	
	Nov	50	0.2309 (0.2309)		0.0085 (0.2393)	0.2393 (0.2393)	0.0776 0.0491	
	Dec	65	0.3000 (0.3000)		0.0081 (0.2619)	0.2619 (0.2619)	0.0422 0.0422	



Tahun	Bulan	Roda Pangding Harapan	Devidend	t_t	$t_{\text{CLOSE}} - t_t$	$t_{\text{m}} - t_t$
2004	Jan	116	0.0000	0.0068	(0.0056)	0.0818
	Feb	120	0.0435	0.0082	0.0373	0.0048
	Mar	110	(0.0833)	0.0082	(0.0895)	(0.0356)
	Apr	125	0.1384	0.0081	0.1303	0.0568
	May	100	(0.2800)	0.0081	(0.2061)	(0.0711)
	Jun	90	(0.1000)	0.0061	(0.1061)	(0.0633)
	Jul	105	0.1667	0.0081	0.1608	0.0275
	Aug	105	0.0000	0.0061	(0.0061)	(0.0031)
	Sep	105	0.0000	0.0082	(0.0062)	0.0805
	Oct	100	(0.0476)	0.0082	(0.0538)	0.0430
	Nov	110	0.1000	0.0062	0.0838	0.1301
	Dec	80	(0.2727)	0.0062	(0.2789)	0.0168
2005	Jan	105	0.3125	0.0062	0.3093	0.0390
	Feb	95	(0.0952)	0.0082	(0.1014)	0.0210
	Mar	80	(0.0526)	0.0062	(0.0588)	(0.0033)
	Apr	80	(0.1111)	0.0064	(0.1175)	(0.0532)
	May	85	0.0625	0.0066	0.0559	0.0503
	Jun	90	0.0588	0.0069	0.0519	0.0245
	Jul	85	(0.0556)	0.0071	(0.0627)	0.0463
	Aug	80	(0.2841)	0.0079	(0.3020)	(0.1197)
	Sep	55	(0.0833)	0.0083	(0.0916)	0.0195
	Oct	50	(0.0909)	0.0082	(0.1001)	(0.0213)
	Nov	30	(0.4000)	0.0102	(0.4102)	0.0183
	Dec	60	0.6867	0.0108	0.6581	0.0496
2006	Jan	50	0.0000	0.0105	(0.0105)	0.0493
	Feb	36	(0.3050)	0.0106	(0.3105)	(0.0119)
	Mar	40	0.1429	0.0108	0.1322	0.0844
	Apr	50	0.2500	0.0108	0.2394	0.0983
	May	30	(0.4000)	0.0104	(0.4104)	(0.1022)
	Jun	30	0.0000	0.0104	(0.0104)	(0.0253)
	Jul	35	0.1667	0.0102	0.1585	0.0214
	Aug	30	(0.1429)	0.0098	(0.1526)	0.0481
	Sep	35	0.1667	0.0094	0.1573	0.0628
	Oct	25	(0.2857)	0.0090	(0.2947)	0.0223
	Nov	35	0.4000	0.0085	0.3815	0.0778
	Dec	35	0.0000	0.0081	(0.0081)	0.0422

Regression Statistics		ANOVA	
Multiple R	0.674133	df	3
R ²	0.329629	SS	1
Adjusted R	0.305912	MS	0.562673
Standard E	0.181819	F Stat	18.71816
Observatio	36	Residual	0.000261
		Total	0.033958
			3.676653

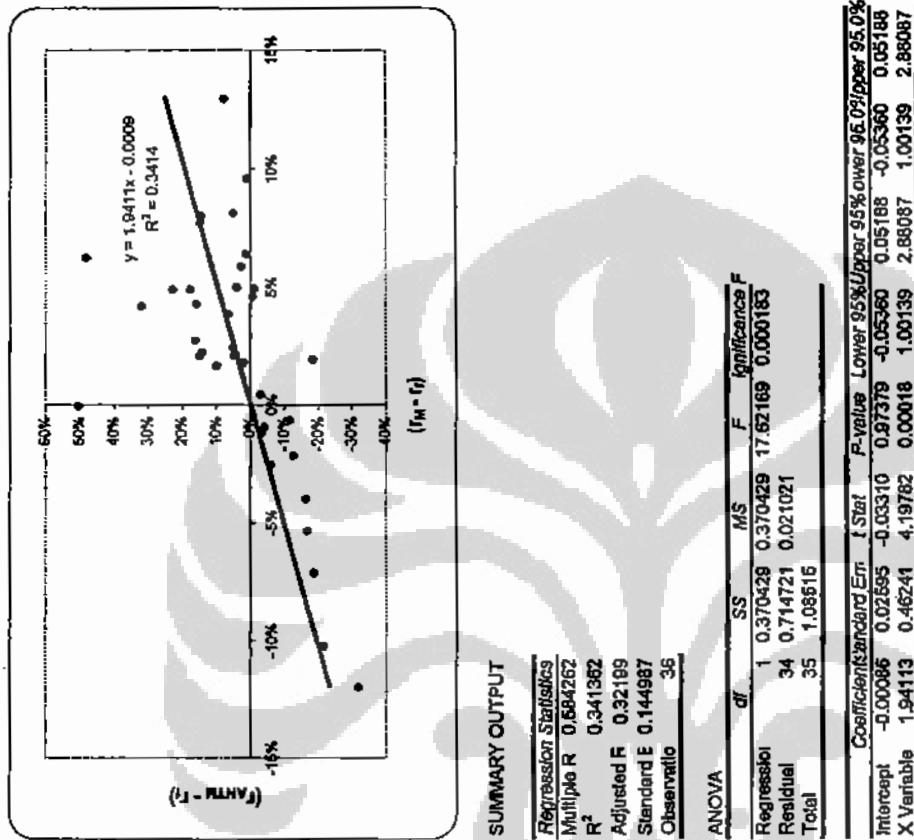
Coefficients Standard Err	t Stat	P-value	Lower 95% Upper 95% Other 95.0%
Intercept -0.065593	0.03254	-2.02883	0.050659 -0.13207 0.00021
X Variable 2.37103	0.578889	4.08876	1.19256 3.54950 1.19256 3.54950



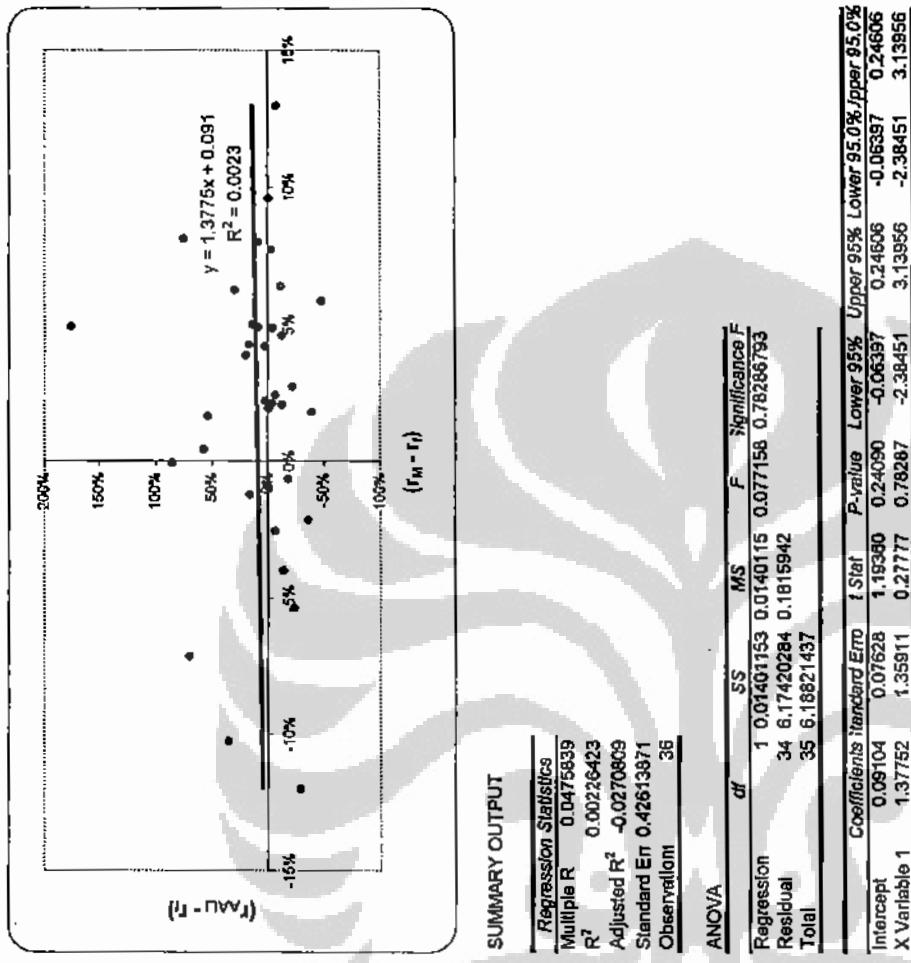
SUMMARY OUTPUT

		Regression Statistics						
		M Multiple R	R ²	Adjusted R ²	Standard E	Observables	F	Significance F
Tahun	Bulan	Closure P	Interest	Dividend	I _f	I _m -I _f		
2004	Jan	850	0.1304	0.0086	0.1238	0.0816		
	Feb	600	(0.0769)	0.0062	(0.0831)	0.0046		
	Mar	495	(0.1750)	0.0062	(0.1812)	(0.0396)		
	Apr	575	0.1618	0.0081	0.1555	0.0588		
	May	440	(0.2348)	0.0061	(0.2409)	(0.0711)		
	Jun	440	0.0000	0.0061	(0.0051)	(0.0063)		
	Jul	550	0.2500	0.0081	0.2439	0.0275		
	Aug	525	(0.0182)	15	0.0081	(0.0243)	(0.0091)	
	Sep	600	0.1428	0.0082	0.1367	0.0805		
	Oct	575	(0.0417)	0.0062	(0.0479)	0.0430		
	Nov	650	0.1304	0.0082	0.1242	0.1301		
	Dec	625	(0.0385)	0.0082	(0.0447)	0.0468		
2005	Jan	650	0.1040	0.0082	0.0978	0.0390		
	Feb	900	0.3043	0.0082	0.2881	0.0210		
	Mar	950	0.0889	0.0062	0.0827	(0.0003)		
	Apr	870	(0.1122)	0.0084	(0.1185)	(0.0532)		
	Mey	950	0.1034	0.0088	0.0868	0.0503		
	Jun	1030	0.0729	0.0089	0.0680	0.0245		
	Jul	1050	0.0194	0.0071	0.0123	0.0463		
	Aug	770	(0.2495)	18	0.0079	(0.2574)	(0.1197)	
	Sep	740	(0.0390)	0.0083	(0.0473)	0.0195		
	Oct	730	(0.0135)	0.0082	(0.0227)	(0.0213)		
	Nov	740	0.0137	0.0102	0.0035	0.0183		
	Dec	750	0.0135	0.0106	0.0028	0.0498		
	Jan	870	0.1600	0.0108	0.1494	0.0493		
	Feb	850	...	(0.0230)	0.0108	(0.0336)	(0.0119)	
	Mar	1030	0.2118	0.0108	0.0844			
	Apr	1260	0.2135	0.2030	0.0863			
	May	1210	(0.0320)	0.0104	(0.0424)	(0.1022)		
	Jun	1170	(0.0331)	0.0104	(0.0435)	(0.0253)		
	Jul	850	(0.2051)	0.0102	(0.2163)	0.0214		
	Aug	910	(0.0054)	15	0.0098	(0.0152)	0.0481	
	Sep	1100	0.2088	0.0084	0.1994	0.0628		
	Oct	1180	0.0727	0.0090	0.0638	0.0223		
	Nov	1160	(0.0254)	0.0085	(0.0340)	0.0776		
	Deo	1170	0.0174	0.0091	0.0093	0.0422		

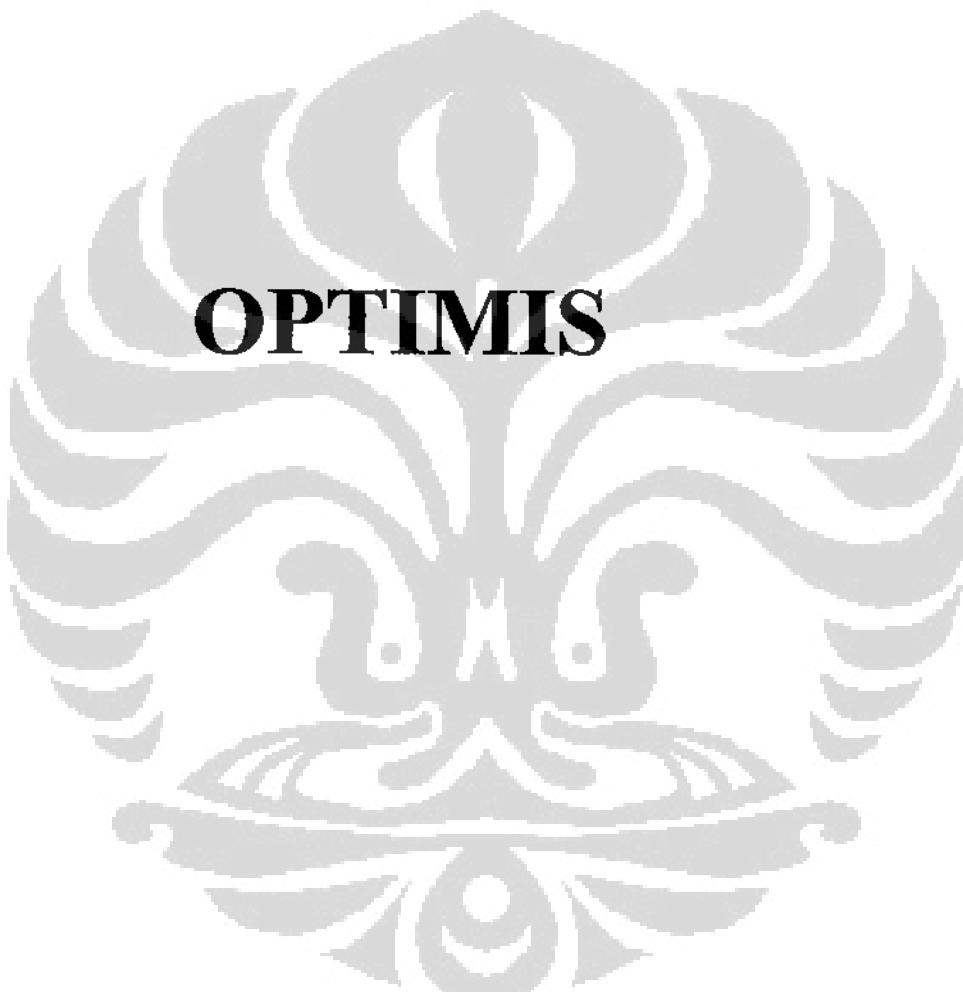
Tahun	Bulan	Closure P	Interest	Dividend	I _f	I _m -I _f		
2005	Jan	850	0.1304	0.0086	0.1238	0.0816		
	Feb	600	(0.0769)	0.0062	(0.0831)	0.0046		
	Mar	495	(0.1750)	0.0062	(0.1812)	(0.0396)		
	Apr	575	0.1618	0.0081	0.1555	0.0588		
	May	440	(0.2348)	0.0061	(0.2409)	(0.0711)		
	Jun	440	0.0000	0.0061	(0.0051)	(0.0063)		
	Jul	550	0.2500	0.0081	0.2439	0.0275		
	Aug	525	(0.0182)	15	0.0081	(0.0243)	(0.0091)	
	Sep	600	0.1428	0.0082	0.1367	0.0805		
	Oct	575	(0.0417)	0.0062	(0.0479)	0.0430		
	Nov	650	0.1304	0.0082	0.1242	0.1301		
	Dec	625	(0.0385)	0.0082	(0.0447)	0.0468		
2006	Jan	650	0.1040	0.0082	0.0978	0.0390		
	Feb	900	0.3043	0.0082	0.2881	0.0210		
	Mar	950	0.0889	0.0062	0.0827	(0.0003)		
	Apr	870	(0.1122)	0.0084	(0.1185)	(0.0532)		
	Mey	950	0.1034	0.0088	0.0868	0.0503		
	Jun	1030	0.0729	0.0089	0.0680	0.0245		
	Jul	1050	0.0194	0.0071	0.0123	0.0463		
	Aug	770	(0.2495)	18	0.0079	(0.2574)	(0.1197)	
	Sep	740	(0.0390)	0.0083	(0.0473)	0.0195		
	Oct	730	(0.0135)	0.0082	(0.0227)	(0.0213)		
	Nov	740	0.0137	0.0102	0.0035	0.0183		
	Dec	750	0.0135	0.0106	0.0028	0.0498		
	Jan	870	0.1600	0.0108	0.1494	0.0493		
	Feb	850	...	(0.0230)	0.0108	(0.0336)	(0.0119)	
	Mar	1030	0.2118	0.0108	0.0844			
	Apr	1260	0.2135	0.2030	0.0863			
	May	1210	(0.0320)	0.0104	(0.0424)	(0.1022)		
	Jun	1170	(0.0331)	0.0104	(0.0435)	(0.0253)		
	Jul	850	(0.2051)	0.0102	(0.2163)	0.0214		
	Aug	910	(0.0054)	15	0.0098	(0.0152)	0.0481	
	Sep	1100	0.2088	0.0084	0.1994	0.0628		
	Oct	1180	0.0727	0.0090	0.0638	0.0223		
	Nov	1160	(0.0254)	0.0085	(0.0340)	0.0776		
	Deo	1170	0.0174	0.0091	0.0093	0.0422		



Tahun	Bulan	Suryantini Permatas		r_d	$R_p \cdot r_d$
		Closing P	Dividend		
2004	Jan	105	0.0541	0.0086	0.0475
	Feb	180	0.0256	0.0062	0.0046
	Mar	180	0.1579	0.0062	(0.0318)
	Apr	105	0.0313	0.0061	(0.1641)
	May	125	0.1818	0.0061	(0.0262)
	Jun	120	0.1111	0.0061	(0.1879)
	Jul	140	0.1667	0.0061	0.1608
	Aug	135	0.0357	0.0081	(0.0418)
	Sep	155	0.1481	0.0082	0.0805
	Oct	180	0.1613	0.0062	0.1551
	Nov	185	0.0833	0.0062	0.0771
	Dec	215	0.1026	0.0082	0.0984
2005	Jan	230	0.0898	0.0062	0.0636
	Feb	265	0.1522	0.0062	0.1460
	Mar	400	0.5084	0.0062	0.5032
	Apr	335	0.1625	0.0064	(0.1689)
	May	350	0.0448	0.0066	0.0382
	Jun	370	0.0571	0.0069	0.0502
	Jul	370	0.0000	0.0071	(0.0071)
	Aug	255	0.3108	0.0078	(0.3187)
	Sep	210	0.1765	0.0083	(0.1848)
	Oct	185	0.1190	0.0092	(0.1282)
	Nov	190	0.0270	0.0102	0.0188
	Dec	190	0.0000	0.0108	(0.0108)
2006	Jan	235	0.2388	0.0108	0.2262
	Feb	230	0.0213	0.0106	(0.0319)
	Mar	235	0.0217	0.0106	0.0111
	Apr	240	0.0213	0.0106	0.0107
	May	180	0.2083	0.0104	(0.2188)
	Jun	180	0.0526	0.0104	(0.0530)
	Jul	180	0.0556	0.0102	0.0453
	Aug	225	0.1842	0.0098	0.1744
	Sep	335	0.4889	0.0094	0.4785
	Oct	385	0.1493	0.0090	0.1403
	Nov	445	0.1558	0.0085	0.1473
	Dec	580	0.3258	0.0081	0.3177



Surveymas Dalamakmurni						
Tahun	Bulan	Close P	GammaH	Dividend	r_f	$r_{\text{readm}} - r_f$
2004	Jan	70	0.7500	0.0068	0.7434	0.0816
	Feb	110	0.5714	0.0062	0.5652	0.0046
	Mar	95	(0.1364)	0.0062	(0.1426)	(0.0396)
	Apr	50	(0.4737)	0.0061	(0.4798)	0.0588
	May	85	0.7050	0.0061	0.6939	(0.0711)
	Jun	70	(0.1765)	0.0081	(0.1826)	(0.0063)
	Jul	55	(0.2143)	0.0061	(0.2204)	0.0275
	Aug	55	0.0900	0.0061	(0.0651)	(0.0091)
	Sep	60	0.0809	0.0062	0.0847	0.0805
	Oct	70	0.1667	0.0062	0.1605	0.0430
	Nov	65	(0.0714)	0.0062	(0.0776)	0.1301
	Dec	100	0.5385	0.0062	0.5323	0.0188
2005	Jan	120	0.2050	0.0362	0.1938	0.0380
	Feb	105	(0.1250)	0.0062	(0.1312)	0.0210
	Mar	195	0.8571	0.0082	0.8509	(0.0003)
	Apr	150	(0.2308)	0.0064	(0.2372)	(0.0532)
	May	170	0.1333	0.0068	0.1267	0.0503
	Jun	160	(0.0588)	0.0069	(0.0657)	0.0245
	Jul	140	(0.1250)	0.0071	(0.1321)	0.0463
	Aug	100	(0.2857)	0.0079	(0.2936)	(0.1197)
	Sep	100	0.0000	0.0083	(0.0883)	0.0185
	Oct	65	(0.3500)	0.0092	(0.3592)	(0.0213)
	Nov	40	(0.3846)	0.0102	(0.3848)	0.0183
	Dec	110	1.7500	0.0108	1.7394	-0.0496
2006	Jan	120	0.0909	0.0108	0.0893	0.0483
	Feb	140	0.1667	0.0106	0.1561	(0.0119)
	Mar	125	(0.1071)	0.0106	(0.1178)	0.0644
	Apr	125	0.0000	0.0106	(0.0106)	0.0963
	May	170	0.3600	0.0104	0.3496	(0.1022)
	Jun	160	(0.0588)	0.0104	(0.0692)	(0.0252)
	Jul	155	(0.0313)	0.0102	(0.0415)	0.0214
	Aug	150	(0.0323)	0.0098	(0.0420)	0.0491
	Sep	195	0.3000	0.0094	0.2906	0.0628
	Oct	200	0.0256	0.0090	0.0167	0.0223
	Nov	195	(0.0250)	0.0085	(0.0335)	0.0776
	Dec	200	0.0256	0.0081	0.0175	0.0422



OPTIMIS

		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Asumsi Perimbuhan											
Harga Jual / sewa	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%	3.7%
Service charge	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Biaya	6%	6%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Pendekatan Metri											
Total luas bangunan	0 m ²										
Luas bangunan Sewa / Jual (Rp)	24.279 m ²										
Sewin Mall											
Anchor Tenant (Giant)											
Lower Ground	1.659 m ²										
Ground	4.197 m ²										
Lantai 1	4.197 m ²										
Luas Net	10.052 m ²										
Mesu Sewra	50 tanun										
Service / m ² / bln	Rp. 45										
Mesa sewra 5 tahun (Jang. Hujung =	Rp. 30.000.000,-										
Kenaliakan sewra mulai tahun ke-0											
Tarif Sewra											
Service charge / m ² / bln (basement)											
Retail Toko / F & B:	2.659 m ²	Rp. 173	29.988.000								
Lantai Besar	2.532 m ²	Rp. 160	22.947.200								
Lantai 1	2.449 m ²	Rp. 150	22.014.000								
Food Court	471 m ²	Rp. 350	9.891.000								
Luas Net	9.100 m ²	Rp. 105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105
Tingkat hunian (%)	15%	75%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Luas Tersewa (m ²)	1.216	6.078	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105	8.105
Harga sewra rata-rata / m ² / bln (Rp)	173	179	180	180	180	180	180	180	180	180	180
Leng Muina	20%										
Mesa sewra (bulan)	80										
Sisa cicilan cicavar (bulan)	90										
Service charge / m ² / bln (Rp)		40	42	44	44	44	44	44	44	44	44
Promosi											
Luas Net (m ²)											
Harga sewra rata-rata / m ² / bln (Rp)											
Min. Anchor											
Book shop	609 m ²	Rp. 80	2.923.200								
Games	721 m ²	Rp. 100	4.329.000								
Luas Net	1.330 m ²			1.330	1.330	1.330	1.330	1.330	1.330	1.330	1.330
Lusa Tersewa				1.330	1.330	1.330	1.330	1.330	1.330	1.330	1.330
Harga sewra rata-rata / m ² / bln (Rp)				60.8	84	88	101	105	109	113	117
Jang. muisa				20%							
Mesa sewra (bulan)				60							
Sisa cicilan cicavar (bulan)				96							
Service charge / m ² / bln (Rp)				40	42	44	44	44	44	44	44

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
<u>Asumsi Perubahan-han</u>										
Harga Jasa / Sewa	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%
Service charge	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Sewa	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Pendapatan Mall										
Total Luas bangunan	0 m ²									
Luas bangunan sewa / luas / (net)	24,279 m ²									
Sewa Mall										
Anchor Tenant (Giant)										
Lower Ground	1,858 m ²									
Ground	4,197 m ²									
Lantai 1	4,197 m ²									
Luas Net	10,052 m ²									
Masa Sewa	30 bulan									
Sewa / m ² / bln	Rp. 46									
Masa servis & bayar pengeluaran	Rp. 30,000,000,-									
Kategori sewa mulai beli/un. ke-8										
Tarif sewa										
Service charge / m ² / bln (base ment)	50,0	52,2	53,7	55,2	56,7	58,2	59,7	60,2	60,6	62,2
Retail Toko F.A.B:										
Lantai Dasar	2,850 m ²	Rp. 176								
Lantai 1	2,332 m ²	Rp. 193								
Lantai 2	2,448 m ²	Rp. 160								
Food Court	471 m ²	Rp. 350								
Luas Net	8,186 m ²	Rp. 105	8,165	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105
Thodot hunian (%)			100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Luas Tersewa (m ²)			8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)			249	255	285	277	289	309	321	333
Uang muka										
Masa sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayai (bulan)										
Service charge / m ² / bln (Rp)										
Promosi										
Luas Net (m ²)	934	938	938	939	939	939	939	939	939	939
Harga sewa neto-rata / m ² / bln (Rp)	2038	219	224	232	241	249	259	269	278	289
Mini Anchor										
Book Shop		800 m ²	Rp. 80							
Games		721 m ²	Rp. 100							
Luas Net		1,330 m ²	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330
Luas Tersewa		1,330 m ²	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)		128	131	135	140	146	151	157	163	175
Langsung										
Masa sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayai (bulan)										
Service charge / m ² / bln (Rp)										
	62	65	69	72	76	79	83	87	92	99

(dalam ribuan)

	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Asumsi Pertumbuhan											
Harga Jual / sewa	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%	3,7%
Service charge	6%	5%	6%	6%	6%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Bayar	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Pendapatan Mall											
Total luas bangunan	0 m ²										
Luas bangunan sewa / luas neto	24,278 m ²										
Sewa Mall											
Anchor Tenant (Giant)											
Lower Ground	1,658 m ²										
Ground	4,197 m ²										
Lantai 1	4,197 m ²										
Luas Net	10,052 m ²										
Masa Sewa	30 tahun										
Sewa / m ² / bln	Rp. 45										
Masa servis & bantuan (jang. Muka = Kanalikan servis mulai tahun ke-5)	Rp. 50,000,000]										
Tarif sewa											
Service charge / m ² / bln (basement)	63,7	69,2	60,6	62,2	53,7	48,2	60,3	62,2	53,7	59,2	57
Rental Toko (F & B)	41,7	43,8	40,0	48,3	50,7	53,2	55,9	58,7	61,5	64,7	67,9
Lantai Dasar	2,659 m ²										
Lantai 1	2,332 m ²	Rp. 150									
Lantai 2	2,446 m ²	Rp. 150									
Food Court	471 m ²	Rp. 360									
Luas Net	8,105 m ²										
Total luas (m ²)											
Luas Tersedia (m ²)											
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	558	571	565	598	414	429	446	461	478	495	515
Masa servis (bulan)											
Guru cicilan dibayar (bulan)											
Service charge / m ² / bln (Rp)	101	106	111	117	123	128	135	142	149	157	165
Promosi											
Luas Net (m ²)	63,8	63,9	63,6	63,6	63,6	63,6	63,6	63,6	63,6	63,6	63,6
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	289	310	322	334	346	358	372	388	400	416	430
Min Anchor											
Book shop	609 m ²	Rp. 80									
Qurante	721 m ²	Rp. 100									
Luas Net	1,330 m ²										
Luas Tersedia	1,330 m ²										
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	181	183	185	185	202	209	217	226	234	242	251
Leng muka											
Masa servis (bulan)											
Guru cicilan dibayar (bulan)											
Service charge / m ² / bln (Rp)	101	108	111	117	123	129	135	142	149	157	165

(dalam ribuan)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Penjelatan Mall											
Ground Floor											
Upper Floor											
First Floor											
Lau Net (m ²)	1.280										
Tingkat hunian (%)	1.280										
Lau Terisi (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Akumulasi (%)	20%	75%	5%								
Aktivitas (%)	20%	65%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Harga jual rata-rata / m ² (Rp)	788	2.880	182								
Discount (Pre-launching)											
Uang muka (%)		0%	0%	0%							
Sisa Cicilan Dibayar											
Sisa Cicilan Dibayar (bulan)		38									
Service charge / m ² (Rp)		40	42	44	46	48	51	54	56	59	62
HPP	10.787	10.787	10.787								
Gedung PenJLR											
Penghasilan gedung perunit / bulan	Rp... 415.160.204										
	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449

(dalam ribuan)	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Penjelatan Mall											
Ground Floor											
Upper Floor											
First Floor											
Lau Net (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Tingkat hunian (%)											
Lau Terisi (m ²)											
Akumulasi (%)	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Aktivitas (%)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Harga jual rata-rata / m ² (Rp)											
Discount (Pre-launching)											
Uang muka (%)											
Sisa Cicilan Dibayar											
Sisa Cicilan Dibayar (bulan)		65	68	72	76	79	83	87	92	98	104
Service charge / m ² (Rp)											
HPP											
Gedung PenJLR											
Penghasilan gedung perunit / bulan	Rp... 415.160.204										
	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449	4.881.922.449

(dalam ribuan)	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Penjualan Mall									
Ground Floor									
Upper Floor									
First Floor									
Luas Net (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Tingkat hunian (%)									
Luas Terisi (m ²)									
Alamatas (%)	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Alamatas (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Harga Jual rata-rata / m ² (Rp)									
Discount (Pre-launching)									
Lengkung (%)									
Sisa Cicilan Dibayar									
Sisa Cicilan Dibayar (Dollar)									
Service charge / m ² (Rp)	111	117	123	126	135	142	149	157	165
HPP									
Gedung Perdit									
Penghasilan gedung setiap 1 bulan	Rp. 4.15.180.204	Rp. 4.561.972.446	Rp. 4.861.972.446	Rp. 5.162.446	Rp. 5.462.446	Rp. 5.762.446	Rp. 6.062.446	Rp. 6.362.446	Rp. 6.662.446

ASUMSI PENERIMAAN KAS

(dari Rilis)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
GIANT											
Penerimaan sewa 7 tahun:											
Uang Muka / Sewa 5 tahun											
Penerimaan sewa tahun ke 6											
Service charge											
Penerimaan Sewa	30,000,000	1,990,298	2,069,811	2,184,301	5,428,080	6,916,807	6,084,105	8,276,823	8,465,230	8,658,104	8,658,104
Pendapatan Sewa	30,000,000	1,939,296	2,089,811	2,194,301	5,364,016	8,333,824	8,534,284	8,944,115	9,265,173	9,598,757	9,598,757
Pendapatan Sewa	30,000,000	3,428,080	3,428,080	5,428,080	5,428,080	8,316,007	6,084,103	6,216,323	6,465,230	6,559,104	6,559,104
RETAIL											
Penerimaan:	dim 5 thn	89,570,854	4,685,162								
Uang Muka 20%		17,915,971	2,568,236	10,748,582							
1,218 m ²		2,617,281	2,714,121	2,614,583	2,918,881	3,026,672	3,138,459	3,254,700	3,375,217	3,500,100	3,629,804
4,863 m ²		10,466,125	10,556,482	11,268,172	11,974,725	12,108,686	12,654,637	13,018,168	13,500,867	14,000,980	14,518,414
2,028 m ²											6,049,338
Service Charge											
Penerimaan Sewa											
Total Penjualan		2,568,236	23,835,883	25,837,210	23,052,786	23,981,439	24,806,821	23,889,641	23,913,106	27,976,629	29,061,892
1,216 m ²		2,568,236	2,568,236	2,568,236	2,568,236	2,568,236	3,158,859	3,264,780	3,375,217	3,500,100	3,629,804
4,863 m ²		10,748,582	10,748,582	10,749,632	10,749,632	10,749,632	12,654,637	13,019,168	13,500,867	14,000,980	14,518,414
2,028 m ²											6,049,338
Pendapatan Sewa											
PROMOTION											
Penerimaan:											
Penerimaan setiap tahun											
Penerimaan Sewa	1,684,800	1,747,138	1,811,782	1,878,818	1,848,334	2,020,422	2,095,178	2,172,689	2,253,089	2,338,454	2,338,454
Pendapatan Sewa	1,684,800	1,747,138	1,811,782	1,878,818	1,948,334	2,020,422	2,095,178	2,172,699	2,253,089	2,338,454	2,338,454
MINI ANCHOR											
Penerimaan:											
2007 (uang muka)											
2007	1,448,840	1,933,120	1,933,120	668,580	1,676,845	1,737,851	1,802,151	1,868,891	1,937,978	2,009,883	2,009,883
Service Charge											
Penerimaan Sewa	2,478,400	2,803,440	2,838,838	1,705,583	2,451,124	2,952,629	2,657,688	2,767,124	2,881,183	3,009,061	3,009,061
Pendapatan Sewa	1,448,840	1,448,840	1,448,840	1,448,840	1,448,840	1,737,851	1,802,151	1,868,891	1,937,978	2,009,883	2,009,883

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
(dim ribuan)											
Mall Sawa											
GIANT											
Penerimaan Sawa 7 tahun: Uang Muka / Sawa 6 tahun Penerimaan sawa tahun ke 0	8.659.989	7.084.733	7.279.981	7.484.981	7.719.930	7.951.425	8.189.988	8.435.987	8.688.737	8.948.369	9.217.981
Service Charge	3.057.802	3.241.682	3.404.082	3.574.288	3.753.000	3.940.850	4.137.652	4.344.507	4.551.795	4.768.885	5.029.378
Peneriman Sawa	9.946.672	10.356.721	10.680.782	11.069.267	11.474.880	11.892.075	12.321.551	12.780.234	13.250.532	13.739.264	14.247.280
Pendapatan Sawa	8.838.969	7.084.738	7.279.981	7.484.981	7.719.930	7.951.425	8.189.988	8.435.987	8.688.737	8.948.369	9.217.981
RETAIL											
Penerimaan: Uang Muka 20%	3.763.866	3.803.183	4.047.580	4.197.541	4.352.842	4.513.880	4.690.697	4.859.882	5.033.478	5.210.716	5.412.844
1.216 m2	15.055.586	16.612.653	18.180.321	19.769.303	21.410.668	23.054.780	24.722.780	26.415.529	28.133.804	29.878.958	31.651.376
4.863 m2	8.273.185	8.505.272	8.745.867	9.985.688	7.254.404	7.522.817	7.801.161	8.089.804	8.368.524	8.621.407	8.880.524
2.028 m2	5.397.052	6.843.924	8.988.598	7.315.829	7.702.728	8.087.982	8.492.255	8.862.711	9.230.847	10.322.368	10.322.368
Service Charge											
Penerimaan Sawa	31.429.711	32.974.892	33.970.457	35.318.200	36.720.341	38.179.129	39.699.299	41.278.083	42.819.218	44.528.344	46.408.016
Total Penjualan	3.763.866	3.803.183	4.047.580	4.197.541	4.352.842	4.513.880	4.690.697	4.859.882	5.033.478	5.210.716	5.412.844
1.216 m2	15.055.586	16.612.653	18.180.321	19.769.303	21.410.668	23.054.780	24.722.780	26.415.529	28.133.804	29.878.958	31.651.376
4.863 m2	8.273.185	8.505.272	8.745.867	9.985.688	7.254.404	7.522.817	7.801.161	8.089.804	8.368.524	8.621.407	8.880.524
2.028 m2	5.397.052	6.843.924	8.988.598	7.315.829	7.702.728	8.087.982	8.492.255	8.862.711	9.230.847	10.322.368	10.322.368
Pendapatan Sawa	25.092.659	26.021.068	26.933.869	27.382.271	28.017.616	30.091.267	31.254.844	32.359.216	33.656.906	34.798.097	35.985.927
PROMOTION											
Penerimaan: Penerimaan setiap bulan	2.422.602	2.512.550	2.605.514	2.701.918	2.801.889	2.905.559	3.019.065	3.124.548	3.240.158	3.360.042	3.484.364
Penerimaan Sawa	2.422.902	2.512.550	2.605.514	2.701.918	2.801.889	2.905.559	3.019.065	3.124.548	3.240.158	3.360.042	3.484.364
Pendapatan Sawa	2.422.902	2.512.550	2.605.514	2.701.918	2.801.889	2.905.559	3.019.065	3.124.548	3.240.158	3.360.042	3.484.364
MINI ANCHOR											
Penerimaan: 2007 (jang mutak) 2007	2.084.041	2.161.161	2.241.113	2.324.084	2.410.024	2.498.185	2.591.085	2.687.686	2.780.689	2.880.116	2.987.046
Service Charge	1.058.288	1.061.981	1.146.375	1.203.788	1.289.988	1.327.188	1.393.547	1.463.224	1.534.398	1.603.205	1.683.645
Penerimaan Sawa	3.123.928	3.253.031	3.387.588	3.627.833	3.874.012	3.985.232	4.105.781	4.323.387	4.603.320	4.880.514	5.160.514
Pendapatan Sawa	2.084.041	2.161.161	2.241.113	2.324.084	2.410.024	2.498.185	2.591.085	2.687.686	2.780.689	2.880.116	2.987.046

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
(dari rincian)									
Mall Seiva									
GIANT									
Penerimaan seiva 7 tahun: Uang Muka / Seiva 5 tahun Penerimaan seiva tahun ke 0 Service charge									
R 494.418	9.778.250	10.072.628	10.374.807	10.686.051	11.008.832	11.338.831	11.676.838	12.027.244	
5.290.948	5.644.380	5.922.135	6.113.241	6.416.904	6.739.049	7.078.841	7.430.683	7.802.217	
14.778.268	19.324.140	15.894.762	16.488.048	17.104.954	17.748.481	18.413.872	19.107.619	19.829.462	
9.494.418	9.779.250	10.072.628	10.374.807	10.686.051	11.008.832	11.338.831	11.676.838	12.027.244	
Pendapatan Seiva									
RETAIL									
Penetapan: Uang Muka 20%									
1.218 m2	17.816.971	5.613.119	6.820.805	8.038.174	9.256.513	9.481.115	9.731.286	6.980.344	7.238.618
4.883 m2	22.452.477	23.283.218	24.144.688	25.038.052	25.984.469	26.925.144	27.862.575	28.854.488	30.026.781
2.028 m2	8.356.169	9.701.341	10.080.291	10.452.621	10.818.625	11.216.810	11.653.896	12.084.381	12.610.742
Service Charge									
Total Penjualan	48.259.304	50.189.769	52.190.819	54.277.016	56.448.374	58.709.230	61.060.263	63.808.313	66.056.382
Penerimaan Seiva									
1.218 m2	5.819.119	5.820.505	6.038.174	6.269.513	6.481.116	6.731.286	6.980.344	7.238.618	7.506.445
4.883 m2	22.452.477	23.283.218	24.144.688	25.038.052	25.984.469	26.925.144	27.862.575	28.854.488	30.026.781
2.028 m2	9.355.169	9.701.341	10.080.291	10.452.521	10.818.525	11.216.810	11.653.896	12.084.381	12.610.742
Pendapatan Seiva	37.420.783	38.805.364	40.241.153	41.730.086	43.274.098	44.873.241	46.533.675	48.297.443	50.042.963
PROMOTION									
Penetapan: Penetapan setiap tahun									
Penerimaan Seiva	3.613.285	3.746.077	3.885.815	4.029.383	4.176.470	4.333.073	4.493.367	4.659.853	4.822.060
Pendapatan Seiva	3.613.285	3.746.077	3.885.616	4.029.383	4.176.470	4.333.073	4.493.357	4.659.833	4.822.060
MINI ANCHOR									
Penetapan: 2007 (uang muka) 2007	20%	7.249.200	3.107.940	3.222.534	3.342.182	3.465.843	3.594.079	3.727.060	3.864.861
Service Charge			1.778.659	1.887.468	1.980.861	2.058.804	2.181.849	2.280.841	2.383.429
Penerimaan Seiva			4.886.498	5.103.043	5.425.747	5.758.928	5.997.002	6.248.400	6.610.578
Pendapatan Seiva			3.107.840	3.222.534	3.342.182	3.465.843	3.594.079	3.727.060	3.864.861

Mall Juta	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Penerimaan:											
2005 28,899,888 → 27,000,000 101,249,280 ← 101,250,000 Jang mutu	5,400,000	7,200,000 20,250,000 13,500,000	7,200,000 27,000,000	13,500,000							
2006 81,000,000 → 8,750,000 6,400,000	1,350,000	900,000 1,935,380	1,800,000 2,032,128	1,800,000 2,133,734	900,000 2,240,421	2,352,442	2,470,084 3,140,421	2,593,567 2,593,567	2,723,248 2,723,246	2,859,408 2,859,408	
2007 0,749,852 → 6,400,000											
Service Charge											
Penerimaan											
Total Penjualan											
Penerimaan Service Charge*											
Total Penerimaan	5,400,000	40,950,000	38,185,380	38,032,128	17,433,734	3,140,421	2,470,084 2,470,084	2,593,567 2,593,567	2,723,248 2,723,246	2,859,408 2,859,408	
Total Penjualan											
Penerimaan Service Charge*											
Total Penerimaan	37,908,290	68,867,188 31,185,380	71,663,443 67,023,483	47,173,640 67,023,483	34,761,216 101,249,280	10,048,222 8,760,000	10,551,683 41,150,959	11,076,286 41,150,959	11,633,231 42,769,900	12,214,982 44,453,135	12,825,637 44,453,135
Total Penjualan		27,000,000									
Mall Juta	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Penerimaan:											
2005 26,899,808 → 27,000,000 101,249,280 ← 101,250,000 Jang mutu											
2006 81,000,000 → 6,750,000 6,400,000											
2007 0,749,852 → 6,400,000											
Service Charge											
Penerimaan											
Total Penjualan											
Penerimaan Service Charge*											
Total Penerimaan	3,002,379	3,152,498	3,310,122	3,475,828	3,649,410	3,831,860	4,023,474	4,224,648	4,425,881	4,627,875	4,820,558
Total Penjualan		3,002,379	3,152,498	3,310,122	3,475,828	3,649,410	3,831,860	4,023,474	4,224,648	4,425,881	4,627,875
Penerimaan Service Charge*											
Total Penerimaan	13,486,919 46,925,491 51,898,781 53,954,154 58,092,847 58,318,482 58,318,482 60,082,847 58,318,482 60,082,847 60,082,847	14,140,285 51,898,781 53,954,154 58,092,847 58,318,482 58,318,482 60,082,847 58,318,482 60,082,847 60,082,847	18,390,124 17,187,580 17,187,580 17,187,580 17,187,580 17,187,580 17,187,580 17,187,580 17,187,580 17,187,580 17,187,580	18,948,850 53,048,301 53,048,301 53,048,301 53,048,301 53,048,301 53,048,301 53,048,301 53,048,301 53,048,301 53,048,301	19,888,773 65,556,264 65,556,264 65,556,264 65,556,264 65,556,264 65,556,264 65,556,264 65,556,264 65,556,264 65,556,264	20,891,611 66,169,169 66,169,169 66,169,169 66,169,169 66,169,169 66,169,169 66,169,169 66,169,169 66,169,169 66,169,169	21,898,192 70,689,265 70,689,265 70,689,265 70,689,265 70,689,265 70,689,265 70,689,265 70,689,265 70,689,265 70,689,265	73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113 73,721,113			
Total Penjualan		49,975,491	61,898,791	63,954,454	60,082,847	58,318,482	60,082,847	58,318,482	60,082,847	58,318,482	60,082,847
Penerimaan:											
2005 20,669,808 → 27,000,000 101,249,280 ← 101,250,000 Jang mutu											
2006 81,000,000 → 6,750,000 6,400,000											
2007 0,749,852 → 6,400,000											
Service Charge											
Penerimaan											
Total Penjualan											
Penerimaan Service Charge*											
Total Penerimaan	5,135,086	5,391,341	5,661,433	5,944,504	6,241,729	6,553,816	6,861,507	7,225,882	7,599,951		
Total Penjualan		5,135,086	5,391,341	5,661,433	5,944,504	6,241,729	6,553,816	6,861,507	7,225,882	7,599,951	
Penerimaan Service Charge*											
Total Penerimaan	23,053,001 78,689,498 79,739,176 82,635,472	24,184,652 52,983,884 52,983,884 52,983,884	28,883,576 66,203,866 66,203,866 66,203,866	27,888,767 66,729,459 66,729,459 66,729,459	30,868,425 63,338,801 63,338,801 63,338,801	32,409,748 97,007,239 97,007,239 97,007,239	34,050,233 101,011,742 101,011,742 101,011,742	36,084,765 105,058,765 105,058,765 105,058,765			
Total Penjualan	78,689,498	79,739,176	82,635,472	89,263,898	89,729,459	93,338,801	97,007,239	101,011,742	105,058,765		

LAPORAN LABA-RUGI

(dalam ribuan)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Sewa / Penjualan											
Anchor tenun	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,916,607	6,084,105	6,276,929	6,465,236	6,659,194
Retail	13,257,818	17,915,971	17,915,971	17,915,971	17,915,971	17,915,971	20,351,449	20,932,100	22,501,446	23,333,999	24,197,357
Promotion	1,684,800	1,747,138	1,811,782	1,878,618	1,948,334	2,020,422	2,085,178	2,172,999	2,253,099	2,336,454	
Penjualan mall											
Service change	0	8,680,896	9,114,941	9,570,688	10,049,222	10,551,683	11,078,268	11,653,231	12,214,892	12,825,637	
Total Penjualan & sewa	20,370,698	33,772,084	61,270,773	136,043,556	142,081,607	158,840,161	140,200,651	142,584,304	144,267,217	146,018,641	
Gross Profit	20,370,698	33,772,084	61,270,773	136,043,556	142,091,607	158,840,161	140,200,651	142,584,304	144,267,217	146,018,641	
Operating Expenses											
Biaya penasaran	1,084,143	20,598,708									
Biaya umum & administrasi	700,400	8,572,392	9,001,012	9,451,062	9,923,615	10,419,798	10,940,786	11,487,825	12,032,216	12,665,327	13,298,594
Laba Kotor Operasional	(1,784,543)	(8,800,401)	24,771,073	51,619,711	126,119,941	31,671,811	27,895,376	28,712,826	30,522,088	31,601,890	32,720,049
Biaya Renovasi Gedung											
Biaya penyelesuan											
Laba Operasi	(1,784,543)	(8,800,401)	12,443,520	39,492,159	113,792,388	19,344,258	10,776,917	16,145,433	17,954,695	19,034,497	20,162,655
Bunga pinjaman jangka panjang	12,808,177	9,888,538	6,968,899	4,049,260	1,390,304						
Bunga modal kerja											
Laba Setelah Bunga Pinjaman	(1,784,543)	(12,608,578)	2,654,982	32,523,269	108,743,128	17,953,954	10,776,917	16,145,433	17,954,695	19,034,497	20,162,655
Pendapatan laba-laba (biaya) bersih											
Kelebihan war blaasa											
Laba Sebelum Pajak	(1,784,543)	(21,608,578)	2,654,982	32,523,269	108,743,128	17,953,954	10,776,917	16,145,433	17,954,695	19,034,497	20,162,655
Pajak (30%)											
Penyelesuan											
Laba Bersih	(1,784,543)	(21,608,578)	2,654,982	22,766,291	76,820,190	12,597,768	7,542,512	11,301,603	12,568,287	13,324,148	14,108,858

LAPORAN LABA-RUGI

(dalam ribuan)

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Sewa / Penjualan											
Anchor tenant	6.856.966	7.064.738	7.276.881	7.494.981	7.719.830	7.951.425	8.169.968	8.435.667	8.688.737	8.949.399	9.217.581
Retail	25.092.659	26.021.088	26.983.888	27.982.271	29.017.615	30.091.267	31.204.644	32.359.215	33.556.506	34.798.097	36.085.877
Promotion	2.422.902	2.512.550	2.605.514	2.701.918	2.801.889	2.905.559	3.013.085	3.124.548	3.240.165	3.350.042	3.464.384
Penjualan mall											
Service charge	13.486.919	14.140.265	14.847.278	15.589.842	16.369.124	17.187.580	18.046.959	18.949.307	19.898.773	20.851.811	21.938.192
Total Penjualan & sewa	47.841.450	49.738.641	51.713.341	53.768.812	56.808.469	58.136.831	60.454.636	62.888.758	65.382.173	67.389.150	70.724.084
Gross Profit	47.841.450	49.738.641	51.713.341	53.768.812	56.808.468	58.136.831	60.454.636	62.888.758	65.382.173	67.389.150	70.724.084
Operating Expenses											
Biaya perolehan											
Biaya umum & administrasi	13.963.523	14.661.689	15.394.784	16.164.574	16.972.750	17.821.387	18.712.457	19.649.079	20.630.483	21.662.008	22.745.108
Laba Kotor Operasional	33.877.827	35.078.941	36.318.666	37.604.288	38.836.709	40.314.444	41.742.179	43.220.868	44.781.639	46.537.142	47.978.666
Biaya Renovasi Gedung	4.796.806						4.796.806				
Biaya penyelatan	17.364.189	12.587.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.564.199	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393
Laba Operasi	16.613.728	22.609.548	23.761.163	25.036.896	26.368.310	27.950.246	28.174.786	30.653.266	32.184.296	33.769.749	35.614.758
Bunga pinjaman jangka panjang											
Bunga modal kerja											
Laba Setelah Bunga Pinjaman	16.613.728	22.609.548	23.761.163	25.036.896	26.368.316	27.950.246	28.174.786	30.653.266	32.184.296	33.769.749	35.614.758
Pendapatan lain-lain (laba) berarif											
Keladiian dari bisnis											
Laba Sebelum Pajak	16.613.728	22.609.548	23.761.163	25.036.896	26.368.316	27.950.246	28.174.786	30.653.266	32.184.296	33.769.749	35.614.758
Pajak (30%)	4.954.118	6.752.885	7.125.349	7.511.069	7.910.495	8.885.074	9.752.436	9.195.980	9.655.289	10.130.825	9.184.427
Penyelesaian											
Laba Bersih	11.659.609	16.766.684	16.625.814	17.825.827	18.457.821	16.086.172	20.422.360	21.457.286	22.529.007	23.638.825	21.439.330

LAPORAN LABA RUGI

(dalam ribuan)	2028	2030	2031	2032	2033	2034	2036	2036	2037
Sewa / Penjualan									
Anchor tenant	9,494,418	9,778,250	10,072,628	10,374,807	10,686,051	11,006,832	11,336,631	11,676,936	12,027,244
Retail	37,420,785	38,805,364	40,241,153	41,730,066	43,274,099	44,875,241	46,535,675	48,257,443	50,042,966
Promotion	3,613,285	3,746,977	3,885,815	4,029,383	4,178,470	4,333,073	4,493,397	4,659,653	4,832,060
Penjualan mall									
Service charge	23,032,001	24,184,652	25,393,884	26,603,576	27,896,757	28,396,695	30,866,425	32,409,746	34,030,233
Total Penjualan & sewa	73,561,499	76,616,243	79,593,289	82,797,853	86,135,377	88,611,541	93,282,277	97,003,777	100,832,606
Gross Profit									
Operating Expenses									
Biaya pemastian									
Biaya umum & administrasi	23,982,383	25,078,482	26,330,308	27,646,821	29,029,162	30,490,620	32,004,551	33,604,884	35,285,128
Laba Kotor Operasional	49,679,138	61,438,781	63,282,884	65,161,032	67,106,218	69,130,921	71,227,626	73,388,884	76,847,378
Biaya Renovasi Gedung									
Biaya penyelesaian	12,567,393	12,587,393	12,567,393	12,567,393	12,567,393	12,567,393	12,567,393	12,567,393	12,567,393
Laba Operasi									
Bunga pinjaman jangka panjang	37,111,743	38,972,368	40,695,681	42,653,640	39,742,016	46,663,628	48,859,234	50,881,601	53,079,986
Bunga modal kerja									
Laba Setelah Bunga Pinjaman	37,111,743	38,972,368	40,695,691	42,689,640	39,742,016	46,663,628	48,859,234	50,881,601	53,079,986
Pendapatan lain-lain (biaya) bersih									
Keladihan luar biasa									
Laba Sebelum Pajak	37,111,743	38,972,368	40,695,691	42,689,640	39,742,016	46,663,628	48,859,234	50,881,601	53,079,986
Pajak (30%)	11,133,523	11,661,711	12,208,677	12,775,092	11,922,605	13,869,058	14,598,070	15,323,985	
Penyusutan									
Laba Bersih	26,978,220	27,740,658	28,496,914	29,808,548	27,819,411	32,694,470	34,062,163	35,622,051	37,166,989

LAPORAN ARUS KAS

		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Saldo Awal		36,123,634	44,334,980	78,915,547	111,985,712	127,930,000	136,887,016	167,665,188	205,988,305	245,657,021	286,749,478	
Sumber Pendapatan												
Anchor tenant	30,000,000											
Retail	2,508,236	23,835,988	22,752,290	18,763,620	19,457,874	20,177,816	20,824,355	21,698,597	22,501,446	23,339,899	24,197,357	
Promollen		1,684,860	1,747,138	1,811,782	1,878,818	1,948,334	2,020,422	2,095,178	2,172,699	2,253,089	2,336,454	
Penitulon mall	5,400,000	40,950,000	38,450,000	36,000,000	15,300,000	900,000						
Service charge												
Total Kas	37,908,236	66,470,788	69,630,323	65,690,343	46,207,380	33,075,372	39,413,108	40,967,148	42,584,304	44,267,217	46,018,641	
Kas dari Modal Sendiri & Bank												
Bank	69,035,077											
Bank IXC	8,204,043											
Modal Sendiri	115,858,680											
Total Kas dari modal sendiri & bank	193,097,800											
Total Kas Masuk	231,006,036	66,470,788	69,630,323	65,690,343	46,207,380	33,075,372	39,413,108	40,967,148	42,584,304	44,267,217	46,018,641	
Penggunaan Dana (Pembelanjaan)												
Pengeluaran	28,423,250											
Struktur	52,735,200											
Arsitektur	53,785,000											
Mekanika & Elektronik	54,678,800											
Signage	2,250,000											
Pra-operasi	1,225,550											
Renovasi Gedung												
Total Penggunaan	193,097,800											
Bilaya Operasional												
Bilaya pembiaran	1,084,143	20,598,708										
Bilaya operasional	700,400	8,572,392	9,001,012	9,451,062	9,923,615	10,419,796	10,940,786	11,487,825	12,082,216	12,685,327	13,298,594	
Total bilaya operasional	1,784,543	29,171,100	9,001,012	9,451,062	9,923,615	10,419,796	10,940,786	11,487,825	12,082,216	12,685,327	13,298,594	
Saldo sebelum bunga & pokok	36,123,634	37,299,689	60,629,312	96,239,281	36,283,764	22,655,576	23,675,516	29,479,323	30,522,086	31,601,890	32,720,048	
- Bunga kredit investasi		12,808,177	9,888,558	6,968,899	4,049,260	1,390,304						
- Pokok pinjaman jangka panjang		16,220,216	16,220,216	16,220,216	16,220,216	12,358,256						
- Pokok pinjaman modal kerja												
Surplus (defisit)	36,123,634	8,271,295	34,520,557	33,050,165	16,014,288	8,907,016	23,676,516	29,479,323	30,522,088	31,601,890	32,720,048	
Pajak (30%)												
Arus Kas	36,123,634	8,271,295	34,520,557	33,050,165	16,014,288	8,807,016	30,778,710	38,323,120	39,878,714	41,082,457	42,536,062	
Saldo akhir	36,123,634	44,334,980	78,915,547	111,985,712	127,930,000	136,887,016	167,665,186	205,988,308	245,657,021	286,749,478	329,285,640	

LAPORAN ARUS KAS

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Saldo Awal	329,285,540	367,090,996	412,691,020	469,905,143	508,790,718	589,407,139	605,580,069	659,844,901	716,031,767	774,208,953	834,447,238
Sumber Pendapatan											
Anchor tenant	6,858,969	7,084,736	7,276,681	7,454,981	7,719,830	7,951,425	8,189,966	8,426,667	8,668,737	8,949,399	9,217,881
Retail	25,092,659	26,021,088	26,983,868	27,982,271	29,017,615	30,091,267	31,204,644	32,359,215	33,555,506	34,798,097	36,085,627
Promotion	2,422,902	2,512,550	2,605,514	2,701,918	2,801,889	2,905,559	3,013,065	3,124,548	3,240,156	3,360,042	3,484,384
Penjualan mall											
Service charge											
Total Kas	47,841,450	49,738,641	51,713,341	53,768,812	55,908,469	58,135,831	60,454,636	62,868,738	65,382,173	67,999,160	70,724,064
Kas dari Modal Sendiri & Bank											
Bank											
Bank DC											
Modal Sendiri											
Total Kas dari modal sendiri & bank	47,841,450	49,738,641	51,713,341	53,768,812	55,908,469	58,135,831	60,454,636	62,868,738	65,382,173	67,999,160	70,724,064
Pendapatan Dana (Pembelanahan)											
Persiapkan											
Struktur											
Arsitektur											
Mekanikal & Elektrikal											
Signage											
Pre-operasi											
Renovasi Gedung											
Total Penggunaan	4,796,806										
Bilaya Operasional											
Bilaya pemasaran											
Bilaya operasional											
Total bilaya operasional	13,963,523	14,661,699	15,384,784	16,164,524	16,972,750	17,821,387	18,712,457	19,648,079	20,630,483	21,662,008	22,745,108
Saldo sebelum bunga & pokok	29,081,120	35,076,941	36,318,556	37,604,288	38,935,709	35,517,638	41,742,179	43,220,658	44,761,689	46,337,142	43,182,149
- Bunga kredit Investasi											
- Pokok pinjaman jangka panjang											
- Pokok pinjaman modal kerja											
Surplus (defisit)	29,081,120	35,076,941	36,318,556	37,604,288	38,935,709	35,517,638	41,742,179	43,220,658	44,761,689	46,337,142	43,182,149
Pajak (30%)	(8,724,335)	(10,521,082)	(10,895,567)	(11,281,287)	(11,680,713)	(12,065,291)	(12,522,654)	(12,966,198)	(13,325,507)	(13,901,143)	(12,954,645)
Anal Kas	37,605,756	45,860,024	47,214,123	48,835,575	50,616,421	54,172,928	56,186,856	58,177,196	60,238,285	56,136,794	
Saldo akhir	367,090,996	412,691,020	459,905,143	508,790,718	559,407,139	605,580,069	659,844,901	716,031,767	774,208,953	834,447,238	890,584,032

LAPORAN ARUS KAS

	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Saldo Awal	890.564.032	955.168.308	1.022.038.598	1.091.280.477	1.162.376.819	1.230.979.050	1.307.849.247	1.387.744.192	1.469.883.723
Sumber Pendapatan									
Anchor tenant	9.494.418	9.779.250	10.072.628	10.374.807	10.686.051	11.006.632	11.336.831	11.676.938	12.027.244
Realti	37.420.795	38.805.364	40.241.183	41.730.086	43.274.099	44.815.241	46.555.625	48.257.443	50.042.968
Promotion	3.613.295	3.716.977	3.885.615	4.029.353	4.178.470	4.333.073	4.483.397	4.639.653	4.832.050
Penjualan mall									
Service charge									
Total Kas	23.033.001	24.184.652	25.393.884	26.663.578	27.996.757	29.395.595	30.866.425	32.409.746	34.030.233
Kas dari Modal Sendiri & Bank									
Bank IDC									
Modal Sendiri									
Total Kas dari modal sendiri & bank									
Total Kas Masuk	73.561.499	76.516.243	79.593.288	82.797.853	86.135.377	89.611.541	93.232.277	97.003.777	100.932.505
Penggunaan Dana (Pembelanjaan)									
Pembangunan									
Struktur									
Arsitektur									
Mekanikal & Elektrikal									
Signage									
Pre-operasi									
Renovasi Gedung									
Total Penggunaan									
Biaya Operasional									
Biaya Pemasaran									
Biaya operasional									
Total biaya operasional	23.882.363	25.076.482	26.330.306	27.646.821	29.029.162	30.480.620	32.064.851	33.604.884	35.285.128
Saldo sebelum bunga & pokok									
- Bunga kredit investasi									
- Pokok pinjaman jangka panjang									
- Pokok pinjaman modal kerja									
Surplus (defisit)	49.679.136	51.439.761	53.267.384	55.161.052	52.309.408	55.130.921	61.227.826	63.396.884	65.647.378
Pajak Gaji	(1.363.741)	(15.431.928)	(15.978.855)	(16.545.310)	(16.632.823)	(17.739.276)	(18.368.288)	(19.019.669)	(19.694.213)
Arus Kas	64.582.877	66.871.690	69.241.879	71.696.342	68.002.231	76.870.197	79.595.914	82.418.562	85.341.591
Saldo akhir	955.165.908	1.022.038.598	1.091.280.477	1.162.376.819	1.230.979.050	1.307.849.247	1.387.744.192	1.469.883.723	1.555.205.314

ARUS KAS BERSIH
(dalam ribuan)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Kas Masuk	37.908.236	66.470.788	69.650.323	65.650.343	46.207.380	33.075.372	39.413.108	40.987.148	42.684.304	44.267.217	46.018.641
Kas Keluar	(193.971.800)										
Biaya Operasional	(1.784.543)	(29.711.100)	(9.001.012)	(9.451.062)	(9.923.615)	(10.419.796)	(10.940.786)	(11.487.825)	(12.082.216)	(12.665.327)	(13.288.584)
Tax											
Kas Bersih	(156.974.107)	37.289.689	60.629.312	66.239.281	36.283.764	22.655.576	21.369.667	20.635.526	21.365.462	22.121.323	22.904.033
Arus Kas Bersih Kumulatif	(156.974.107)	(119.674.418)	(59.045.106)	(2.805.825)	33.477.939	56.133.515	77.503.182	98.138.708	119.504.170	141.625.493	164.529.526
Year	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Rale	17.36%										
Faktor diskonto											
PV											
NPV											
IRR											
Discounted Payback Period											

(dalam ribuan)

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Kas Masuk											
Kas Keluar											
Biaya Operasional											
Tax											
Kas Bersih	25.163.590	24.553.858	25.422.989	26.323.802	27.254.986	28.659.153	29.219.526	30.254.461	31.326.182	32.436.000	35.024.311
Arus Kas Bersih Kumulatif	189.383.117	214.236.975	239.659.965	265.982.967	293.237.963	322.897.116	352.116.641	382.371.102	413.697.284	446.157.594	
Year	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
Rale	15.24%										
Faktor diskonto											
PV											
NPV											
IRR											
Discounted Payback Period											

ARUS KAS BERSIH



NORMAL

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Asuransi Pertumbuhan										
Harga Jual / sewa	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%
Service charge	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Bonus	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Pendapatan Mall										
Total luas bangunan	0 m ²									
Luas bangunan sewa / jual (net)	24.270 m ²									
Sewa Mall										
Anchored Tenant (Giant)										
Lower Ground	1.658 m ²									
Ground	4.197 m ²									
Lantai 1	4.197 m ²									
Luas Net	10.052 m ²									
Masa Sewa	30 tahun									
Sewa / m ² / bln	Rp. 45									
Masa sewa 5 tahun/tengah Masa =	Rp. 30.000.000,-									
Kemiskinan sewa mutu bahan kebutuhan										
Tarif sewa										
Retail Toko / F & B:										
Lantai 1	2.858 m ²	Rp. 175	29.988.000							
Lantai 2	2.332 m ²	Rp. 150	22.507.200							
Food Court	2.449 m ²	Rp. 150	22.014.000							
Luas Net	9.108 m ²	Rp. 330.	9.891.000							
Tingkat human (%)										
Luas Tersedia (m ²)										
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)										
Uang muka										
Masa sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayar (bulan)										
Service charge / m ² / bln (Rp)										
Promosi										
Luas Net (m ²)										
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)										
Mini Anchored										
Book shop	608 m ²	Rp. 50	2.823.200							
Games	721 m ²	Rp. 100	4.326.000							
Luas Net	1.339 m ²									
Lans Terowongan										
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)										
Uang muka										
Masa sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayar (bulan)										
Service charge / m ² / bln (Rp)										

(dalam ribuan)

	2017	2016	2015	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Alat dan Perpustakaan										
Harga Jual / Sewa	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%	3.0%
Service charge	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Biaya	5%	5%	5%	6%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Pendapatan Mall										
Total hasil bangunan	0 m ²									
Luas bangunan sewa / luas (net)	24.279 m ²									
Sewa Mall										
Anchor Tenant (Giant)										
Lower Ground	1.958 m ²									
Ground	4.197 m ²									
Lantai 1	4.197 m ²									
Lantai 2	10.052 m ²									
Masa Sewa	30 tahun									
Sewa / m ² / bln	Rp. 45									
Masa sewa 6 bulan/tarif Muka =	Rp. 30.000.000,-									
Kondision keterima mutu bahan kdr										
Tarif sewa	3%									
Service charge / m ² / bln (Percsentage)	50.6	52.2	53.7	50.8	52.2	53.7	50.8	52.2	53.7	50.8
	23.6	24.4	25.4	26.4	27.6	28.9	29.7	30.9	32.1	33.4
Retail Toko / F & B:										
Retail Toko / F & B:	2.658 m ²									
Lantai 1	Rp. 175									
Lantai 2	2.332 m ²	Rp. 160								
Lantai 2	2.449 m ²	Rp. 160								
Food Court	471 m ²	Rp. 350								
Luas Net	8.105 m ²									
Titik titik hunian (%)	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%
Luas Tercover (m ²)	7.295	7.295	7.295	7.295	7.295	7.295	7.295	7.295	7.295	7.295
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	282	238	247	254	262	270	278	285	292	299
Masa Sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayar (bulan)	67	59	62	64	67	69	72	75	78	81
Service charge / m ² / bln (Rp)										
Prontos:										
Luas Net (m ²)	834	836	839	838	836	838	839	836	836	836
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	190	202	208	214	220	227	234	241	248	255
Mini Anchors:										
Book shop	808 m ²	Rp. 80								
Gemstone	721 m ²	Rp. 100								
Lau Nat	1.330 m ²									
Lube Tokopedia										
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	1.197	1.197	1.197	1.197	1.197	1.197	1.197	1.197	1.197	1.197
Uang muka	118	122	123	129	133	137	141	146	150	155
Masa Sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayar (bulan)	67	59	62	64	67	69	72	75	78	81
Service charge / m ² / bln (Rp)										

L5-1

(dalam ribuan)

	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Asumsi Pertumbuhan											
Harga Jual / Sewa	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%
Service charge	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
Bleya	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Pendapatan Mall											
Total luas bangunan	0 m ²										
Luas bangunan sewa / jual (net)	24.219 m ²										
Sewa Mall											
Anchor Tenant (Giant)											
Lower Ground	1.650 m ²										
Ground	4.167 m ²										
Lantai 1	4.197 m ²										
Luas Net	10.052 m ²										
Masa Sewa	30 tahun										
Sewa / m ² / bulan	Rp. 45										
Masa Sewa 5 tahun	Jangk. Masa = 60 bulan										
Kenaikan sewa setiap mulai tahun ke-8	Rp. 30.000.000,-										
Tarif sewa											
Service charge / m ² / bulan (basement)	3%										
Retail Toko / F & B:											
Lantai Besar	2.658 m ²										
Lantai 1	2.332 m ²	Rp. 160									
Lantai 2	2.448 m ²	Rp. 160									
Food Court	471 m ²	Rp. 350									
Luas Net	8.108 m ²										
Toko keranjang (5%)	90%										
Luas Tersewa (m ²)	7.295										
Harga Sewa netto/rata-rata / m ² / bulan (Rp)	7.295										
Uang muka											
Masa Sewa (bulan)	312										
Sisa cicilan dibayarkan (bulan)	322										
Service charge / m ² / bulan (Rp)	84										
Erosensi											
Luas Net (m ²)	838										
Harga sewa rata-rata / m ² / buln (Rp)	838										
Mini Anchor											
Grocery	608 m ²	Rp. 80									
Lantai 2	721 m ²	Rp. 100									
Luas Net	1.330 m ²										
Luas Tersewa	1.197										
Harga sewa rata-rata / m ² / buln (Rp)	159										
Uang muka	164										
Masa Sewa (bulan)	174										
Sisa cicilan dibayarkan (bulan)	179										
Service charge / m ² / buln (Rp)	84										

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Penjualan Mall											
Ground Floor											
Upper Floor											
First Floor											
Lies Net (m ²)	1.280	1.280									
Total human (%)	20%	20%									
Lies Total (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Akumulasi (%)	65%	65%	5%								
Harga Jual neto-rata / m ² (Rp)	788	2.486	182								
Discount (Pre-launching)	20%	95%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%	90%
Uang muka (%)	35.150	35.150	35.150	35.150	35.150	35.150	35.150	35.150	35.150	35.150	35.150
Stasi Cileun Ditevar	80%										
Sisa Cicilan Ditevar (Rp)	36	40	42	43	45	47	49	51	53	55	57
Service charge / m ² / bln (Rp)	10.787	10.787	10.787								
HPP											
Gedung Parkir											
Penghasilan gedung parkir / bulan	Rp. 415.180.204										
	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448
Penjajuan Mall											
Ground Floor											
Upper Floor											
First Floor											
Lies Net (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Total human (%)											
Lies Total (m ²)											
Akumulasi (%)											
Harga Jual neto-rata / m ² (Rp)											
Discount (Pre-launching)											
Uang muka (%)											
Stasi Cileun Ditevar											
Sisa Cicilan Ditevar (Rp)											
Service charge / m ² / bln (Rp)											
HPP											
Gedung Parkir											
Penghasilan gedung parkir / bulan	Rp. 415.180.204	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448	4.881.872.448

	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Penjualan Hall										
Ground Floor										
Upper Floor										
First Floor										
Luas Net (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Tingkat hunian (%)										
Luas Terisi (m ²)										
Akumulasi (%)										
Akumulasi (%)	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%
Aktifitas (%)	9.450	9.450	9.450	9.450	9.450	9.450	9.450	9.450	9.450	9.450
Harga Jual netto-neto / m ² (Rp)										
Discount (Pre-launching)										
Uang muka (%)										
Sisa Cicilan Dealer										
Sisa Cicilan Dealer (bulan)										
Service charge / m ² (Rp)										
HPP										
Gedung Parkir										
Penghakiman gedung parkir / bulan	Rp. 415.180.204	4.981.922.449	4.981.922.449	4.981.922.449	4.981.922.449	4.981.922.449	4.981.922.449	4.981.922.449	4.981.922.449	4.981.922.449

L5-1

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mall Sewa										
GIANT										
Penerimaan sewa 7 tahun: Uang Muka / Sewa 5 tahun Penetranan Sewa 5 tahun ke 6	30,000,000									
Service charge										
Penerimaan Sewa	1,980,286	2,069,993	2,152,704	5,428,060	5,618,807	8,084,105	6,276,920	6,485,259	6,618,084	
Pendapatan Sewa	0	1,980,286	2,069,993	2,152,704	2,238,612	3,28,365	2,421,488	2,518,359	2,618,359	
RETAIL										
Penerimaan: Uang Muka 20% dlm 6 thn: 85,079,052 17,016,810	2,382,213	10,209,486	4,424,111	2,757,630	2,840,058	2,825,086	3,013,065	3,104,075	3,197,187	3,293,113
Uang Muka 20%	1,218 m ²	2,569,614	2,677,802	8,022,807	8,275,791	8,522,005	8,777,865	9,040,985	9,312,225	9,591,582
3,647 m ²	7,798,842	8,022,807	7,140,273	7,354,481	7,575,115	7,802,390	8,036,440	8,277,553	8,525,859	8,781,853
3,242 m ²	3,841,414	3,787,071	3,938,534	4,096,086	4,259,940	4,430,537	4,607,551	4,781,853		
Service Charge										
Penerimaan Sewa	2,382,213	20,607,942	25,918,297	22,172,274	23,076,343	23,802,018	24,351,049	25,124,170	25,922,189	26,745,940
Total Penjualan	1,218 m ²	2,382,213	2,382,213	2,382,213	2,382,213	2,382,213	2,382,213	2,382,213	2,382,213	2,382,213
1,218 m ²	10,209,486	10,209,486	10,209,486	10,209,486	10,209,486	10,209,486	10,209,486	10,209,486	10,209,486	10,209,486
3,647 m ²	4,424,111	4,424,111	4,424,111	4,424,111	4,424,111	4,424,111	4,424,111	4,424,111	4,424,111	4,424,111
3,242 m ²	3,938,534	3,938,534	4,096,086	4,259,940	4,430,537	4,607,551	4,781,853	4,959,187	5,134,648	5,314,087
Pendapatan Sewa	12,591,700	17,016,810	17,016,810	17,016,810	17,016,810	17,016,810	17,016,810	17,016,810	17,016,810	17,016,810
PROMOTION										
Penerimaan:										
Penetranan setiap tahun	1,684,800	1,747,136	1,811,782	1,878,518	1,948,344	2,020,422	2,085,176	2,172,689	2,253,089	
Penerimaan Sewa	1,684,800	1,747,136	1,811,782	1,878,518	1,948,344	2,020,422	2,093,178	2,172,689	2,253,089	
Pendapatan Sewa	1,684,800	1,747,136	1,811,782	1,878,518	1,948,344	2,020,422	2,093,178	2,172,689	2,253,089	
MINI ANCHOR										
Penerimaan:										
2007 (uang muka)	5,786,380	1,449,840	1,833,120	1,833,120	668,550	1,487,848	1,511,885	1,557,344	1,604,084	1,652,186
2007	868,550									
Service Charge										
Penerimaan Sewa	587,542	621,444	648,302	672,154	699,040	727,002	758,082	786,325		
Pendapatan Sewa	2,416,440	2,530,662	2,554,564	2,612,682	2,740,100	2,711,926	2,784,146	2,850,146	2,918,511	
	1,449,840	1,449,840	1,449,840	1,449,840	1,449,840	1,449,840	1,449,840	1,449,840	1,449,840	1,449,840

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Mall Sewa										
GIANT										
Penerimaan sewa 7 tahun:										
Uang Muka / Sewa 5 tahun	6.659.194	6.555.869	7.084.736	7.279.881	7.484.981	7.719.850	7.951.425	8.189.888	8.435.867	8.689.737
Penerimaan sewa baharu ke 0	2.723.859	2.832.812	2.046.124	3.083.969	3.188.528	3.313.889	3.448.549	3.584.411	3.727.787	3.877.860
Service charge	9.383.051	9.391.781	10.010.863	10.340.650	10.681.549	11.039.520	11.387.974	11.774.378	12.163.454	12.565.534
Penerimaan Sewa										
Pendapatan Sewa	6.659.194	6.555.869	7.084.736	7.279.881	7.484.981	7.719.850	7.951.425	8.189.888	8.435.867	8.689.737
RETAIL										
Penerimaan: Uang Muka 20%	dim 5 thn:	85.078.052								
1.218 m2	17.015.810									
3.647 m2										
3.242 m2										
Service Charge										
Penerimaan Sewa										
Total Penjualan										
1.218 m2	3.391.807	3.402.864	3.688.474	3.709.428	3.832.149	4.050.114	4.171.817	4.298.788	4.426.850	
3.647 m2	10.175.720	10.480.867	10.796.421	11.110.284	11.452.362	11.786.446	12.150.341	12.514.852	12.880.327	13.277.008
3.242 m2	9.045.084	9.310.437	9.585.820	9.859.808	10.150.322	10.468.731	10.800.303	11.124.312	11.458.042	11.801.783
Pendapatan Sewa										
27.586.237	28.473.360	29.380.007	30.316.308	31.280.328	32.277.851	33.305.610	34.339.763	35.369.406	36.397.671	
PROMOTION										
Penerimaan: Penerimaan setiap tahun										
2.339.454	2.422.862	2.612.550	2.805.614	2.701.918	2.801.989	2.805.559	3.013.086	3.124.549	3.240.158	
2.338.454	2.422.862	2.612.550	2.805.614	2.701.918	2.801.989	2.805.559	3.013.086	3.124.548	3.240.158	
2.336.454	2.422.862	2.612.550	2.805.614	2.701.918	2.801.989	2.805.559	3.013.086	3.124.549	3.240.158	
MINI ANCHOR										
Penerimaan: 2007 (uang muka)	20%	7.246.200								
2007	1.701.762	1.752.805	1.805.389	1.859.550	1.916.337	1.972.787	2.031.861	2.082.940	2.155.729	2.220.400
Service Charge										
Penerimaan Sewa										
2.619.630	2.609.294	2.689.897	2.779.439	2.872.021	2.967.749	3.058.731	3.169.080	3.274.514	3.384.364	
Pendapatan Sewa										
1.701.762	1.762.805	1.804.389	1.859.659	1.916.337	1.972.787	2.031.861	2.082.940	2.155.729	2.220.400	

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Mall Sewa											
GIANT											
Penerimaan Sewa 7 tahun:											
Uang Muka / Sewa 5 tahun ke 6											
Penerimaan Sewa Charge											
Penerimaan Sewa	8,948,388	9,217,881	9,484,418	9,778,250	10,072,928	10,374,597	10,688,051	11,008,632	11,398,851	11,787,936	12,027,244
Service charge	4,031,975	4,085,259	4,300,984	4,625,423	4,716,840	4,905,513	5,101,734	5,305,803	5,516,650	5,728,757	5,938,307
Pendapatan Sewa	12,981,374	13,451,138	13,956,421	14,314,672	14,789,469	15,280,320	15,787,705	16,312,456	16,854,967	17,415,853	17,989,541
Pendapatan Sewa	8,649,388	9,217,881	9,484,418	9,778,250	10,072,928	10,374,597	10,688,051	11,008,632	11,398,851	11,787,936	12,027,244
RETAIL											
Penerimaan:	dim 5 thn: 85.079.052										
Uang Muka 20%	17,015,810										
1,216 m2											
3,647 m2											
3,242 m2											
Service Charge											
Penerimaan Sewa	7,376,837	7,971,911	7,978,787	8,207,859	8,975,051	9,707,415	10,095,711	10,489,540	10,919,621		
Total Penjualan	37,788,428	38,972,180	40,219,105	41,505,689	42,859,598	44,204,818	45,560,814	47,082,779	49,597,287	50,151,084	51,760,591
Pendapatan Sewa	1,216 m2										
3,647 m2											
3,242 m2											
Pendapatan Sewa	30,389,392	31,301,273	32,404,318	33,207,327	34,203,783	35,229,868	36,288,762	37,376,564	38,464,525	39,557,524	40,641,070
PROMOTION											
Penerimaan:											
Penerimaan setiap bulan	9,390,047	9,484,384	9,613,295	9,748,977	9,885,616	10,029,383	11,178,470	11,339,073	11,499,397	11,659,653	11,821,080
Penerimaan Sewa	9,390,042	9,484,394	9,613,295	9,748,977	9,885,616	10,029,383	11,178,470	11,339,073	11,499,397	11,659,653	11,821,080
Pendapatan Sewa	9,390,042	9,484,394	9,613,295	9,748,977	9,885,616	10,029,383	11,178,470	11,339,073	11,499,397	11,659,653	11,821,080
MINI ANCHOR											
Penerimaan:											
2007 (uang muka)	2,287,012	2,355,223	2,426,291	2,499,080	2,574,053	2,651,274	2,730,812	2,812,737	2,897,119	2,984,032	3,073,553
2007											
Service Charge	1,210,511	1,256,832	1,309,299	1,361,681	1,418,127	1,472,722	1,531,683	1,602,650	1,668,688	1,722,625	1,781,852
Penerimaan Sewa	3,497,024	3,614,394	3,766,890	3,880,741	3,980,180	4,124,048	4,262,495	4,408,687	4,553,787	4,708,907	4,865,408
Pendapatan Sewa	2,287,012	2,355,223	2,426,291	2,499,080	2,574,053	2,651,274	2,730,812	2,812,737	2,897,119	2,984,032	3,073,553

ASUMSI PENERIMAAN KAS

		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mai-Juli											
Penerimaan:											
2005	20,988,808	27,000,000	6,400,000	7,200,000	7,200,000	11,700,000	900,000	1,000,000	1,000,000	1,000,000	1,000,000
2006	87,748,376	87,750,000	Uang muka	17,550,000	11,700,000	23,400,000	1,350,000	1,800,000	1,000,000	1,000,000	1,000,000
2006	70,200,000										
2007	8,749,852	8,750,000									
2007	6,400,000										
Service Charge											
Penerimaan:											
2005	8,400,000	38,459,000	34,878,245	34,184,245	15,366,514	2,849,864	2,018,281	2,089,012	2,182,873	2,270,282	2,270,282
2006	87,748,376	70,200,000	67,750,000	67,750,000	67,750,000	67,750,000	67,750,000	67,750,000	67,750,000	67,750,000	67,750,000
Total Penerimaan											
Total Penjualan											

		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mai-Juli											
Penerimaan:											
2005	28,988,808	27,000,000	87,750,000	Uang muka	70,200,000	6,750,000	5,400,000				
2006	87,748,376										
2006	70,200,000										
2007	8,749,852										
2007	6,400,000										
Service Charge											
Penerimaan:											
2005	28,988,808	27,000,000	87,750,000	Uang muka	70,200,000	6,750,000	5,400,000				
2006	87,748,376										
2006	70,200,000										
2007	8,749,852										
2007	6,400,000										
Total Penjualan											

		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mai-Juli											
Penerimaan:											
2005	28,988,808	27,000,000	87,750,000	Uang muka	70,200,000	6,750,000	5,400,000				
2006	87,748,376										
2006	70,200,000										
2007	8,749,852										
2007	6,400,000										
Service Charge											
Penerimaan:											
2005	28,988,808	27,000,000	87,750,000	Uang muka	70,200,000	6,750,000	5,400,000				
2006	87,748,376										
2006	70,200,000										
2007	8,749,852										
2007	6,400,000										
Total Penjualan											

		2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mai-Juli											
Penerimaan:											
2005	28,988,808	27,000,000	87,750,000	Uang muka	70,200,000	6,750,000	5,400,000				
2006	87,748,376										
2006	70,200,000										
2007	8,749,852										
2007	6,400,000										
Service Charge											
Penerimaan:											
2005	28,988,808	27,000,000	87,750,000	Uang muka	70,200,000	6,750,000	5,400,000				
2006	87,748,376										
2006	70,200,000										
2007	8,749,852										
2007	6,400,000										
Total Penjualan											

LAPORAN LABA-RUGI

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Biaya Penjualan												
Anchor tenant	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,916,607	6,094,105	6,276,929	6,465,236	6,659,194	6,858,869
Retail	12,591,700	17,015,810	17,015,810	17,015,810	17,015,810	17,015,810	16,478,771	16,840,411	21,314,648	21,894,087	22,612,710	23,291,091
Promotional mail	1,694,900	1,747,138	1,811,762	1,876,818	1,946,334	2,020,422	2,095,776	2,172,699	2,253,089	2,336,454	2,422,902	
Service Charge	0	7,954,488	8,272,668	8,603,574	8,947,717	9,305,626	9,677,851	10,064,965	10,467,584	10,868,266	11,321,717	
Total Penjualan	19,704,580	32,145,516	59,528,340	120,676,282	40,089,941	33,721,426	34,707,545	39,829,241	41,139,977	42,494,623	43,894,680	
Gross Profit	19,704,580	32,145,516	59,528,340	120,676,282	40,089,941	33,721,426	34,707,545	39,829,241	41,139,977	42,494,623	43,894,680	
Operating Expenses												
Biaya pensiunan	1,084,143	20,558,708										
Biaya umum & administrasi	700,400	8,572,392	9,001,012	8,451,062	8,923,615	10,419,756	10,940,786	11,487,875	12,062,216	12,665,327	13,298,534	13,963,573
Laba Kotak Operasional	(1,784,543)	(9,465,520)	23,144,504	50,077,277	110,752,667	28,670,145	22,780,640	23,219,720	27,787,025	28,474,650	29,196,010	29,831,157
Biaya Renovasi Gedung												
Biaya penyusutan												
Laba Operasi	(1,784,543)	(9,465,520)	10,816,932	37,749,725	98,425,114	17,342,593	17,124,359	12,587,393	12,587,393	12,567,383	12,567,383	12,564,589
Bunga pinjaman jangka panjang	12,608,177	9,889,538	6,969,899	4,049,260	1,390,304							
Bunga modal kerja												
Laba Setelah Bunga Pihak-pihak	(1,784,543)	(22,274,697)	928,414	30,780,826	94,375,854	15,932,289	5,656,281	10,652,327	15,199,632	15,907,257	16,628,637	12,566,958
Pendapatan lain-lain (biaya) bersih												
Keladihan luar biasa												
Laba Sebelum Pajak	(1,784,543)	(22,274,697)	928,414	30,780,826	94,375,854	15,932,289	5,656,281	10,652,327	15,199,632	15,907,257	16,628,637	12,566,958
Pajak (30%)												
Penyusutan												
Laba Bersih	(1,784,543)	(22,274,697)	928,414	21,546,378	66,063,098	11,166,602	3,359,397	7,456,639	10,639,742	11,135,080	11,640,046	8,795,870

LAPORAN LABA-RUGI

(dalam ribuan)

	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Sewa / Penjualan												
Anchor tenant	7.084.738	7.276.681	7.494.901	7.719.530	7.951.425	8.135.667	8.388.737	8.649.399	9.217.881	9.494.416	9.779.250	
Retail	23.989.624	24.109.519	25.450.844	26.214.329	27.000.758	27.810.781	28.645.105	29.504.458	30.389.592	31.301.278	32.240.318	33.207.527
Promotion	2.512.550	2.605.614	2.701.918	2.801.889	2.905.559	3.013.065	3.124.548	3.240.156	3.360.042	3.484.384	3.613.285	3.746.877
Penjualan mall												
Service charge	11.774.585	12.245.569	12.735.352	13.244.807	13.774.600	14.325.584	14.898.607	15.494.651	16.114.333	16.759.906	17.429.253	18.126.433
Total Penjualan	45.341.893	46.837.282	48.383.055	49.980.855	51.602.342	53.339.397	55.103.927	56.927.902	58.813.388	60.762.431	62.777.283	64.860.187
Gross Profit												
Operating Expenses												
Biaya pemeliharaan												
Biaya umum & administrasi	14.581.639	15.394.744	16.164.534	16.972.750	17.821.367	18.712.457	19.648.079	20.630.483	21.632.006	22.715.106	23.802.363	25.016.482
Biaya Kotor Operasional	30.879.988	31.442.498	32.218.572	33.008.108	33.810.855	34.626.941	35.455.847	36.287.479	37.151.358	38.017.323	38.884.820	39.753.706
Biaya Renovasi Gedung												
Biaya pernyuburan	12.387.393	12.567.383	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393
Biaya Operasi	18.112.868	18.875.705	19.651.173	20.440.713	21.246.756	22.059.548	22.888.454	23.730.026	24.563.866	25.593.124	26.327.527	27.216.313
Bunga diteman landek panjang												
Bunga modal kerja												
Biaya Setelah Bunga Pinjaman	18.112.868	18.875.105	19.651.173	20.440.713	21.246.756	22.059.548	22.888.454	23.730.028	24.563.868	25.593.124	26.327.527	27.216.313
Pendapatan lain-lain (biaya) bersih												
Kepadian Ibar Biaya												
Biaya Sebelum Pajak	18.112.868	18.875.105	19.651.173	20.440.713	21.246.756	22.059.548	22.888.454	23.730.028	24.563.868	25.593.124	26.327.527	27.216.313
Pajak (39%)	5.433.782	5.662.532	5.895.354	6.132.214	4.934.027	6.817.884	6.886.538	7.119.008	7.375.190	6.195.937	7.838.253	8.164.894
Penyelesaian												
Biaya Bersih	12.679.824	13.212.574	13.775.825	14.308.499	15.512.729	15.441.664	16.021.918	16.611.018	17.208.776	14.457.187	16.429.288	16.031.418

LAPORAN LABA-RUGI

	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Sewa / Penjualan							
Anchor tenant	10,072,628	10,374,807	10,685,051	11,006,632	11,336,831	11,676,936	12,027,244
Retail	34,203,753	36,229,868	36,288,762	37,375,364	38,486,625	39,651,524	40,841,070
Promotion	3,885,615	4,029,363	4,178,410	4,333,073	4,493,397	4,659,653	4,832,060
Penjualan mall							
Service charge	18,851,491	19,805,550	20,389,772	21,205,383	22,053,576	22,955,721	23,859,150
Total Penjualan	67,013,4883	69,239,805	71,541,054	73,920,433	76,380,431	78,823,834	81,353,523
Gross Profit	67,013,4883	69,239,809	71,541,054	73,920,433	76,380,431	78,823,834	81,353,523
Operating Expenses							
Biaya pembiaran	26,330,366	27,646,821	29,028,162	30,486,620	32,064,651	33,604,884	35,285,128
Biaya Umum & Adminstrasi	40,683,180	41,592,784	42,511,882	43,439,813	44,375,780	45,318,950	46,268,385
Biaya Operasional							
Biaya Renovasi Gedung							
Biaya perawatan	12,587,393	12,567,385	17,364,199	12,567,393	12,567,393	12,567,393	12,567,393
Biaya operasi	28,119,788	28,025,391	25,147,893	30,872,420	31,808,387	32,751,557	33,701,903
Bunga pinjaman jangka panjang							
Bunga modal kerja							
Labar Setelah Bunga Pinjaman	28,115,788	29,025,391	25,147,693	30,872,420	31,808,387	32,751,557	33,701,003
Pendapatan lain-lain (dilaba) bersih							
Kelajuan ujar biasa							
Labar Sebelum Pajak	28,115,788	29,025,391	25,147,693	30,872,420	31,808,387	32,751,557	33,701,003
Pajak (30%)	8,434,756	8,707,617	7,544,304	9,261,726	9,542,516	9,825,467	10,110,301
Penyesuaian							
Labar Bersih	19,681,051	20,317,774	17,603,385	21,610,634	22,265,871	22,928,090	23,589,702

LAPORAN ARUS KAS

<i>(dalam ribuan)</i>									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Saldo Awal	16.687.891	17.231.141	46.947.793	75.716.268	87.965.356	95.038.974	123.113.986	158.309.074	194.406.203
Sumber Pendapatan									
Anchor tenant	30.000.000								
Retail	2.382.213	20.607.942	22.274.793	18.386.203	18.937.789	19.505.922	5.916.607	6.094.105	6.465.929
Promotion		1.684.800	1.747.138	1.911.732	1.876.616	1.948.334	20.091.100	20.693.833	21.314.648
Penjualan mall	5.400.000	36.450.000	32.850.000	32.400.000	13.500.000	900.000	2.020.422	2.095.158	2.172.699
Service charge									
Total Kas	37.792.213	58.742.742	64.826.418	60.870.632	42.920.181	31.301.873	37.333.755	38.560.967	39.829.241
Kas dari Modal Sendiri & Bank									
Bank	69.035.077								
Bank IDC	8.204.043								
Modal Sendiri	115.858.680								
Total Kas dari modal sendiri & bank	193.097.800								
Total Kas Nasuk	230.860.014	58.742.742	64.826.418	60.870.632	42.920.181	31.301.873	37.333.755	38.560.967	39.829.241
Penggunaan Dana (Pembelahan)									
Persediaan	31.255.575								
Struktur	58.038.720								
Arsitektur	59.163.500								
Mekanikal & Elektronik	60.146.680								
Signode	2.475.000								
Pra-operasi	1.348.105								
Renovasi Gedung									
Total Penggunaan	212.407.580								
Bilaga Operasional									
Bilaga Pemasaran	1.084.143	20.598.708							
Bilaga operasional	700.400	8.572.392	9.001.012	9.451.062	9.923.615	10.419.766	10.840.786	11.487.825	12.062.216
Total Bilaga operasional	1.784.543	29.171.100	9.001.012	9.451.062	9.923.615	10.419.766	11.487.825	12.062.216	12.665.327
Saldo sebelum bunga & pokok	16.687.891	29.571.642	25.825.407	51.419.550	32.986.565	20.882.177	21.556.163	27.073.142	13.258.594
- Bunga kredit investasi	12.808.177	9.888.588	6.968.899	4.049.260	1.390.304				13.983.523
- Pokok pembayaran jangka panjang	16.220.216	16.220.216	16.220.216	16.220.216	12.358.256				13.983.523
- Pokok pinjaman modal kerja									
Surplus (defisit)	16.687.891	543.249	29.716.653	28.230.474	12.727.089	7.133.618	21.596.163	27.073.142	28.474.650
Pajak (50%)							(6.476.849)	(6.121.943)	(8.333.107)
Aurs kas	16.687.891	543.249	29.716.653	28.230.474	12.727.089	7.133.618	28.075.012	35.195.055	38.097.132
Saldo akhir	16.687.891	17.231.141	46.947.793	75.716.268	87.965.356	95.038.974	123.113.986	158.309.074	194.406.203

LAPORAN ARUS KAS

	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Saldo Awal	302.052.741	341.936.739	382.811.987	424.696.130	467.605.667	505.325.060	550.340.081	596.432.605	643.619.329	691.916.095	745.102.767	795.665.162	847.184.980
Sumber Pendapatan													
Airchi tenant	7.064.738	7.216.681	7.494.981	7.719.830	7.951.425	8.189.868	8.435.667	8.688.737	8.949.418	9.217.581	9.494.418	9.779.250	10.072.628
Retail	23.989.824	24.769.519	25.450.804	26.214.349	27.000.758	27.810.761	28.645.105	29.504.458	30.389.592	31.301.279	32.240.318	33.207.527	34.203.753
Promotion	2.512.550	2.605.514	2.701.918	2.801.869	2.905.559	3.013.065	3.124.548	3.240.156	3.360.042	3.484.384	3.613.285	3.746.977	3.865.615
Penjualan mell													
Service charge	11.774.585	12.245.569	12.735.392	13.244.807	13.774.600	14.325.584	14.898.607	15.494.551	16.114.333	16.753.906	17.428.763	18.126.433	18.851.491
Total Kas	45.341.698	46.837.282	48.383.095	49.980.855	51.632.342	53.339.397	55.103.927	56.927.902	58.813.366	60.762.431	62.777.283	64.860.187	67.013.486
Kas dari Modal Sendiri & Bank													
Bank													
Bank IDC													
Modal Sendiri													
Total Kas dari modal sendiri & bank	45.341.698	46.837.282	48.383.095	49.980.855	51.632.342	53.339.397	55.103.927	56.927.902	58.813.366	60.762.431	62.777.283	64.860.187	67.013.486
Pendanaan Dana (Pembelian Aset)													
Persiapan													
Struktur													
Arsitektur													
Mekanikal & Elektrikal													
Signage													
Prä-operasi													
Renovasi Gedung													
Total Penggunaan													
Biaya Operasional													
Biaya pemeliharaan													
Biaya operasional	14.661.689	15.394.784	16.164.524	16.972.750	17.821.367	18.712.457	19.648.019	20.630.483	21.662.008	22.745.108	23.862.363	25.076.482	26.330.308
Total Biaya Operasional	14.661.689	15.394.784	16.164.524	16.972.750	17.821.367	18.712.457	19.648.019	20.630.483	21.662.008	22.745.108	23.862.363	25.076.482	26.330.308
Saldo sebelum bunga & pokok	30.679.998	31.442.498	32.218.572	33.008.106	29.014.149	34.626.941	35.455.847	36.297.419	37.151.598	38.894.820	39.783.706	40.683.180	
- Bunga kredit investasi													
- Pokok pinjaman jangka panjang													
- Pokok pinjaman modal kerja													
Surplus (defisit)	30.679.998	31.442.498	32.218.572	33.008.106	29.014.149	34.626.941	35.455.847	36.297.419	37.151.598	38.894.820	39.783.706	40.683.180	
Pajak (30%)	(9.203.989)	(9.431.749)	(9.665.571)	(9.902.432)	(10.104.245)	(10.388.052)	(10.636.754)	(10.888.226)	(11.145.408)	(11.535.112)	(11.986.155)	(12.304.584)	
Atau kas	39.883.998	40.815.247	41.384.173	42.910.537	37.718.393	45.075.023	46.092.607	47.186.645	48.296.766	50.363.396	51.718.817	52.886.135	
Saldo akhir	31.916.739	38.251.937	42.696.130	46.766.657	50.5325.060	55.0340.083	59.6432.635	64.3619.329	69.916.093	73.102.767	76.566.162	81.374.980	89.0273.114

LAPORAN ARUS KAS

(dalam ribuan)

	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Saldo Awal	837.384,980	850.273,114	844.145,744	901.170,446	1.049.844,102	1.107.533,616	1.166.448,211
Sumber Pendapatan							
Anchor tenant	10.072,628	10.374,807	10.685,051	11.006,632	11.336,831	11.676,936	12.027,244
Retail	34.203,753	35.229,866	36.286,752	37.375,364	38.496,625	39.651,524	40.841,070
Promo/online	3.885,616	4.029,383	4.178,470	4.333,073	4.483,397	4.659,650	4.832,060
Penilaian mall							
Services On-site	18.651,491	19.605,550	20.389,772	21.205,363	22.033,573	22.835,727	23.653,150
Total Kas	67.013,496	69.239,605	71.541,054	73.920,433	76.380,431	78.923,834	81.553,523
Kas dari Modal Sendiri & Bank							
Bank							
Bank IDC							
Modal Sendiri							
Total Kas dari modal sendiri & bank							
Total Kas Masuk	67.013,496	69.239,605	71.541,054	73.920,433	76.380,431	78.923,834	81.553,523
Penggunaan Dana (Pembelanjaan)							
Persediaan							
Struktur							
Arsitektur							
Mekanikal & Elektrikal							
Signage							
Pra-operasi							
Renovasi Gedung							
Total Penggunaan	4.795,806	4.795,806	4.795,806	4.795,806	4.795,806	4.795,806	4.795,806
Bilangan Operasional							
Bilangan Pegawai							
Bilangan operasional	26.350,306	27.646,821	29.029,162	30.480,620	32.004,851	33.604,884	35.265,128
Total Bilangan operasional	26.350,306	27.646,821	29.029,162	30.480,620	32.004,851	33.604,884	35.265,128
Saldo sebelum bunga & pokok	40.683,180	41.592,784	37.715,086	43.439,813	44.375,780	45.318,950	46.268,395
- Bunga kredit investasi							
- Pokok dilakukan jangka panjang							
- Pokok pembayaran modal tetap	40.583,180	41.592,784	37.715,086	43.439,813	44.375,780	45.318,950	46.268,395
Surplus (defisi)	40.583,180	41.592,784	37.715,086	43.439,813	44.375,780	45.318,950	46.268,395
Pajak (30%)	(12.204,594)	(12.471,851)	(11.314,526)	(13.031,946)	(13.312,734)	(13.595,685)	(13.880,579)
Arus kas	52.288,132	54.070,619	49.029,612	56.471,757	57.688,514	58.914,635	60.148,974
Saldo akhir	850.273,114	844.343,734	983.373,346	1.048.845,102	1.107.033,616	1.166.448,281	1.224.697,168

ARUS KAS BERSIH
(dalam ribuan)

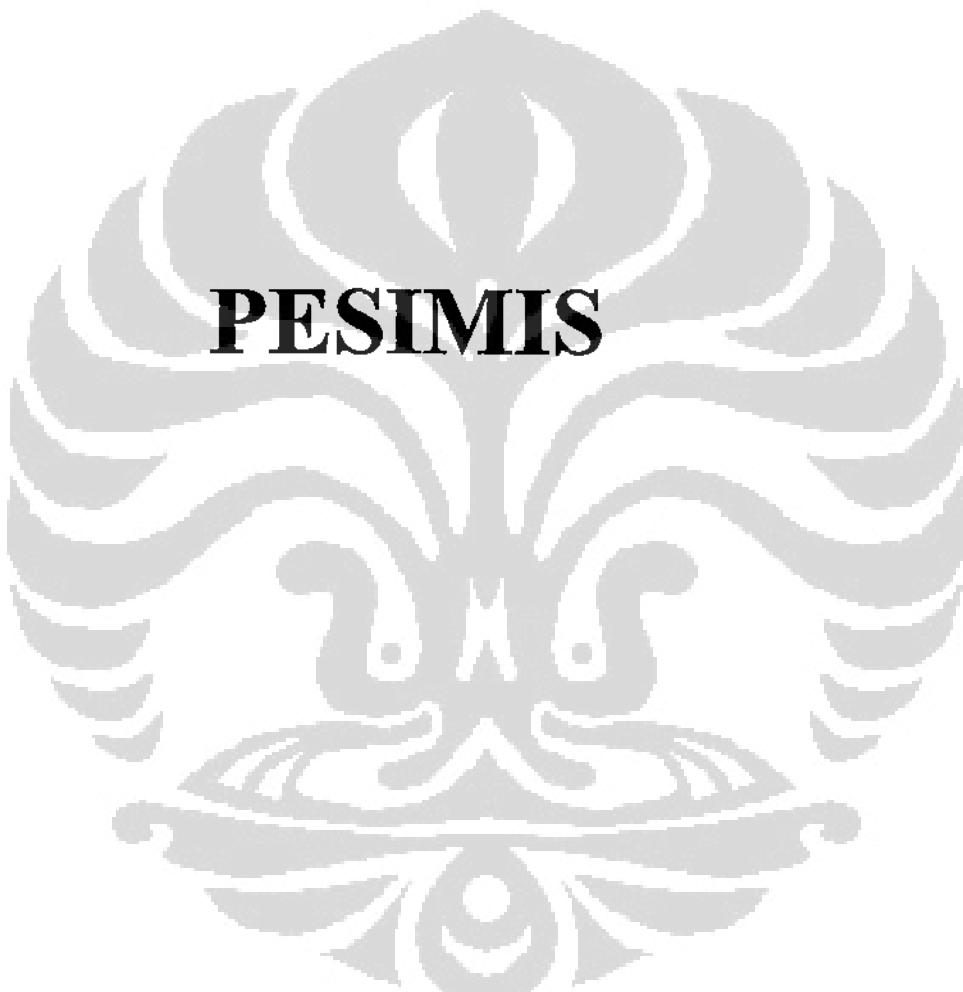
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Kas Masuk	37,782,213	58,742,742	54,826,418	60,870,852	42,920,181	31,301,973	37,333,755	38,590,967	39,829,241	41,139,977	42,494,623
Kas Keluar	(212,407,580)										
Biaya Operasional	(1,784,543)	(29,171,100)	(9,001,012)	(9,451,062)	(9,923,615)	(10,419,796)	(10,940,786)	(11,1487,825)	(12,685,322)	(13,298,594)	
Tax											
Kas Bersih	(17,408,909)	29,571,642	55,825,407	61,419,690	32,996,565	20,882,177	19,914,121	18,951,199	19,436,977	19,932,255	20,487,221
Arus Kas Bersih Kumulatif	(17,408,909)	(146,839,257)	(91,012,860)	(39,583,270)	(6,596,705)	14,285,472	34,199,593	53,150,192	72,587,710	92,519,964	112,957,185
Year	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Rate	17.36%										
Faktor diskonto	1	0.852	0.756	0.679	0.597	0.517	0.449	0.383	0.326	0.278	0.237
PV	(176,409,909)	25,198,091	40,533,704	31,813,042	17,385,574	9,360,733	7,622,796	6,181,332	5,402,129	4,720,480	4,124,239
NPV	2,839,286	—	Preitive, OK	—	—	—	—	—	—	—	—
IRR	17.70%	—	Greater than RIVACCO	—	—	—	—	—	—	—	—
Discounted Payback Period	5 years	—	1 thn dapat dgn periode pelunasan hutang OK	—	—	—	—	—	—	—	—

(dalam ribuan)

	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028
Kas Masuk	43,894,680	45,341,688	46,837,282	48,383,095	49,930,855	51,632,342	53,339,397	55,103,927	56,827,902	58,613,368	60,762,451
Kas Keluar											
Biaya Operasional	(13,961,523)	(14,681,689)	(15,394,784)	(16,164,524)	(16,972,750)	(17,821,1387)	(18,712,457)	(19,646,079)	(20,630,483)	(21,662,008)	(22,745,108)
Tax	(7,540,305)	(9,203,999)	(9,432,749)	(9,665,571)	(9,902,432)	(8,704,249)	(10,388,082)	(10,636,754)	(10,889,226)	(11,145,408)	(9,966,155)
Kas Bersih	22,390,852	21,475,993	22,069,749	22,553,000	23,105,674	25,106,710	24,238,859	24,819,093	25,408,793	26,005,951	26,681,168
Arus Kas Bersih Kumulatif	135,348,037	156,824,036	178,833,784	201,386,774	224,492,458	249,599,168	273,838,027	298,657,120	324,065,313	350,071,284	378,122,432
Year	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
Rate	15.24%										
Faktor diskonto	0.172	0.147	0.125	0.108	0.091	0.077	0.066	0.056	0.048	0.041	0.035
PV	3,850,213	3,148,732	2,747,981	2,399,358	2,094,602	1,838,369	1,595,436	1,392,020	1,214,299	1,059,051	973,390
NPV	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
IRR	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Discounted Payback Period	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

ARUS KAS BERSIH
(dalam ribuan)

	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Kas Masuk Kas Keluar	62.777.283	64.860.87	67.013.466	69.239.665	71.541.054	73.920.433	76.380.431	78.923.834	81.553.523
Biaya Operasional Tax	(23.882.363) (11.688.176)	(25.076.482) (11.935.112)	(26.330.306) (12.204.954)	(27.646.821) (12.477.835)	(29.029.162) (11.314.526)	(30.480.620) (13.031.944)	(32.004.651) (13.312.734)	(33.604.864) (13.595.685)	(35.285.128) (13.880.519)
Kas Bersih Arus Kas Bersih Kumulatif	27.226.444 405.348.976	27.848.594 433.197.470	28.478.226 461.875.696	29.114.849 480.790.845	31.197.386 521.988.011	30.407.869 552.395.880	31.063.046 583.458.926	31.723.265 615.162.191	32.387.877 647.570.088
Year	22	23	24	25	26	27	28	29	30
Rate	16,24%								
Faktor diskonto PV	0,030 805,043	0,025 701,655	0,021 611,400	0,018 532,524	0,016 486,312	0,013 403,901	0,011 351,561	0,010 305,951	0,008 268,163
NPV									
IRR									
Discounted Payback Period									



PESIMIS

(dalam ribuan)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Asumsi Pertumbuhan										
Harga Jual / sewa	2,6%	2,6%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%
Service charge	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%
Bonus	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Pendapatan Mall										
Total jasa bangunan 0 m2										
Lies Bengkulu, Sewa / juta (Rp)	24.279 m2									
Sewa Mall										
Anchor Tenant (Giant)										
Lower Ground	1.656 m2									
Ground	4.197 m2									
Lantai 1	4.197 m2									
Lies Net	10.052 m2									
Masa Sewa	30 tahun									
Service / m2 / bulan	Rp. 45									
Masa sewa 5 tahun (uang muka =	Rp. 30.000.000)									
Kontrak sewa mulai ditahun ke-5										
Tarif Jasa										
Service charge / m2 / bulan (basement)	16,5	17,1	17,7	18,3	18,9	19,6	20,3	21,0	21,7	21,7
Retail Toko / F & B:										
Lantai Dasar	2.656 m2	Rp. 175	29.888.000							
Lantai 1	2.352 m2	Rp. 160	22.397.200							
Lantai 2	2.446 m2	Rp. 150	22.014.000							
Judul Court	471 m2	Rp. 950								
Lies Net	8.103 m2									
tingkat hunian (%)										
Lies Tenancy (m2)										
Harga sewa rata-rata / m2 / bulan (Rp)										
DanQ Multi										
Masa Sewa (Bulan)										
Sisa cicilan dibayar (Bulan)										
Service charge / m2 / bulan (Rp)	40	41,4	43	44	46	48	50	51	53	53
Promosi										
Lies Net (m2)										
Harga sewa rata-rata / m2 / bulan (Rp)										
Misi Antara										
Book shop	809 m2	Rp. 80	2.923.200							
Gammes	721 m2	Rp. 100	4.329.000							
Lies Net	1.330 m2									
Lies Tenancy										
Harga sewa rata-rata / m2 / bulan (Rp)										
Leng Muka										
Masa Sewa (Bulan)										
Service charge / m2 / bulan (Rp)	40	41	43	44	46	48	50	51	53	53

(dalam ribuan)

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Asumsi Pertumbuhan										
Harga Jual / Sewa	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%
Service Charge	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%
Gajiya	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Pendapatan Mall										
Total luas bangunan	0 m ²									
Luas bangunan sewa / jual (net)	24,278 m ²									
Sewa Mall										
Another Tenant (Giant)										
Lower Ground	1,058 m ²									
Ground	4,197 m ²									
Lantai 1	4,197 m ²									
Luas Net	10,052 m ²									
Masa Sewa	30 tahun									
Sewa / m ² / bln	Rp. 45									
Masa sewa 5 tahun(Jumlah Muka =	Rp. 30,000,000,-)									
Kondisi sewa mulai tahun ke-0										
Tarif sewa	50,0	52,2	54,4	56,6	58,8	61,0	63,2	65,4	67,6	69,8
Service charge / m ² / bln (kotak)	22,6	23,3	24,1	24,9	25,6	26,3	27,0	27,8	28,6	29,3
Rental Toko F & B:										
Lantai Dasar	2,659 m ²	Rp. 175								
Lantai 1	2,532 m ²	Rp. 160								
Lantai 2	2,446 m ²	Rp. 150								
Food Court	471 m ²	Rp. 350								
Luas Net	8,106 m ²									
Trikelat human (%)	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105	8,105
Luas Terpasang (m ²)	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%
Harga Sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	0,484	0,484	0,484	0,484	0,484	0,484	0,484	0,484	0,484	0,484
Uang muka	221	227	233	238	244	251	257	263	270	277
Masa sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayar (bulan)	55	59	63	67	71	77	83	89	95	101
Service charge / m ² / bln (Rp)										
Entonesi										
Luas Net (m ²)	638	638	638	638	638	638	638	638	638	638
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)	187	192	197	202	207	212	217	223	228	234
Min. Alatukur										
Bookshop	809 m ²	Rp. 80								
Games	721 m ²	Rp. 100								
Luas Net	1,130 m ²									
Luas Terpasang		1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330	1,330
Harga sewa rata-rata / m ² / bln (Rp)		1,084	1,084	1,084	1,084	1,084	1,084	1,084	1,084	1,084
Jang. Muka		113	116	119	122	125	128	132	135	138
Masa sewa (bulan)										
Sisa cicilan dibayar (bulan)	65	68	58	60	63	65	67	68	72	74

(dalam ribuan)

	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Asumsi Peruntukan											
Harga Jual / Sewa	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%	2,5%
Service Charge	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%	3,1%
Bleya	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Pendapatan Mall											
Total Jiles bangunan sewa / Jiles Net	0 m ²	24.279 m ²									
Jiles bangunan sewa / Jiles Net	24.279 m ²										
Sewa Mall											
Anchor Tenant (Gelant)											
Lower Ground	1.656 m ²										
Ground	4.197 m ²										
Lantai 1	4.197 m ²										
Liles Net	10.052 m ²										
Masa Sewa	30 tahun										
Sewa / m ² / bulan	Rp. 45										
Masa sewa 6 tahun/Uang Muka =	Rp. 30.000.000,-										
Konsumsi sewa mulai tahun ke-0											
Tarif sewa											
Service charge / m ² / bulan (besarannya)											
Retail Toko / F & B:											
Lantai Besar	2.859 m ²										
Lantai 1	Rp. 175										
Lantai 2	Rp. 160										
Lantai 3	Rp. 150										
Food Court											
Lantai 4	Rp. 350										
Lantai Net											
Tungku Tukang (%)											
Liles Tukang (m ²)											
Harga sewa tukang-tukang / m ² / bulan (Rp)											
Uang muka											
Masa Sewa (bulan)											
Sisa cicilan dibayar/bulan)											
Service charge / m ² / bulan (Rp)											
Promosi											
Liles Net (m ²)											
Harga sewa rata-rata / m ² / buln (Rp)											
Mini Anchor											
Book shop	809 m ²										
Games	721 m ²										
Liles Net	1.330 m ²										
Liles Tukang	1.084 m ²										
Harga sewa rata-rata / m ² / buln (Rp)											
Uang muka											
Masa Sewa (bulan)											
Sisa cicilan dibayar/bulan)											
Service charge / m ² / buln (Rp)											

(dalam ribuan)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Penjualan Mall										
Ground Floor										
Upper Floor										
First Floor										
Luas Net (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Total luas tunjang (%)	70%	65%	65%	65%	65%	65%	65%	65%	65%	65%
Luas Terfasi (m ²)	788	2.112	192							
Akumulasi (%)	20%	75%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%
Akumulasi (m ²)	788	2.880	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072
Harga Jual neto-rata / m ² (Rp)	35.168	35.158	35.158	35.158	35.158	35.158	35.158	35.158	35.158	35.158
Discount (Pre-launching)	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Luang muka (3x)										
Sisa Cicilan Disavay										
Sisa Cicilan Disavay (bulan)										
Service charge / m ² / bln (Rp)										
HPP										
Gedung Parkir										
Penghasilan penjualan parkir / bulan	Rp. 234.507.740									

(dalam ribuan)

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Penjualan Mall										
Ground Floor										
Upper Floor										
First Floor										
Luas Net (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Total luas tunjang (%)										
Luas Terfasi (m ²)										
Akumulasi (%)										
Akumulasi (m ²)										
Harga Jual neto-rata / m ² (Rp)										
Discount (Pre-launching)										
Luang muka (3x)										
Sisa Cicilan Disavay										
Sisa Cicilan Disavay (bulan)										
Service charge / m ² / bln (Rp)										
HPP										
Gedung Parkir										
Penghasilan penjualan parkir / bulan	Rp. 234.507.740									

(dalam ribuan)	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Penjualan Mall											
Ground Floor											
Upper Floor											
First Floor											
Luas Net (m ²)	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840	3.840
Tingkat hunian (%)											
Luas Tersedia (m ²)											
Akumulasi (%)	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	80%
Akumulasi (m ²)	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072	3.072
Harga Jual rata-rata / m ² (Rp)											
Discount (Pre-launching)											
Uang muka (%)											
Sisa Cicilan Dibayar											
Sisa Cicilan Dibayar (ribuan)	77	60	62	65	61	65	68	68	70	70	70
Service charge / m ² (Rp)											
HPP											
Gedung Parkir											
Banyak kamar Gedung Parkir / bulan	Rp. 236.507.440	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288	2.882.059.288

L6-1

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mall Sewa										
GIANT										
Penerimaan sewa 7 tahun: Uang Muka / Sewa & tahun Penitipan Sewa Tahun ke 8 Service charge										
Penerimaan Sewa	30,000,000	1,080,295	2,059,856	2,132,055	6,428,080	5,916,607	6,094,105	6,276,929	6,495,239	6,495,239
Pendapatan Sewa	30,000,000	0	1,990,295	2,039,958	2,132,055	2,208,677	2,283,910	2,365,847	2,448,582	2,532,212
RETAIL										
Penerimaan: Uang Muka 20%	8,941,166	4,310,434	2,717,861	2,785,910	2,855,558	2,926,947	3,000,120	3,075,123	3,152,002	3,152,002
1,216 m ²	2,566,894	2,566,894	7,071,118	7,247,896	7,422,093	7,614,821	7,805,191	8,000,321	8,200,320	8,405,357
3,242 m ²	8,898,652	8,898,652	7,955,008	8,153,863	8,357,780	8,560,873	8,760,840	9,000,381	9,225,370	9,450,004
3,847 m ²			3,221,251	3,333,989	3,450,685	3,571,459	3,686,460	3,825,838	3,959,740	4,098,331
Service Charge										
Penerimaan Sewa	2,321,003	19,432,802	28,209,481	21,653,735	22,023,418	22,668,511	23,209,438	23,826,538	24,450,563	25,111,874
Total Penjualan										
1,216 m ²	2,321,003	9,847,156	9,847,156	9,847,156	9,847,156	9,847,156	9,847,156	9,847,156	9,847,156	9,847,156
3,242 m ²										
3,847 m ²										
Pendapatan Sewa	12,268,159	16,378,893	16,578,593	16,678,693	16,678,693	16,678,693	16,678,693	16,678,693	16,678,693	16,678,693
PROMOTION										
Penerimaan: Penerimaan setiap tahun	1,884,800	1,747,138	1,611,762	1,878,818	1,948,334	2,026,647	2,095,178	2,172,696	2,253,089	2,253,089
Penerimaan Sewa	1,684,800	1,747,138	1,811,762	1,879,818	1,948,334	2,026,647	2,095,178	2,172,699	2,253,089	2,253,089
Pendapatan Sewa	1,684,800	1,747,138	1,811,762	1,878,818	1,948,334	2,026,647	2,095,178	2,172,699	2,253,089	2,253,089
MINI ANCHOR										
Penerimaan: 2007 (uang muka)	1,449,540	1,449,540	1,933,120	1,933,120	989,580	1,278,880	1,311,880	1,344,472	1,378,084	1,412,534
2007	888,680									
Service Charge										
Penerimaan Sewa	2,416,400	2,461,715	2,480,216	1,932,844	1,885,751	1,916,256	1,972,278	2,027,863	2,085,057	2,085,057
Pendapatan Sewa	1,449,540	1,449,540	1,449,540	1,449,540	1,449,540	1,449,540	1,449,540	1,449,540	1,449,540	1,449,540

L6-2

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Mall Sewa										
GIANT										
Penerimaan Sewa 7 tahun! Uang Muka / Sewa 5 tahun Penitratean sewa tahun ke 6 Service charge	6,658,184 2,620,640	9,859,988 2,712,569	7,084,738 2,607,509	7,278,881 2,605,772	7,494,881 3,007,474	7,719,650 3,112,735	7,851,425 3,221,681	8,189,863 3,334,440	8,435,867 3,451,146	8,688,797 3,571,939
Penerimaan Sewa Pendapatan Sewa	9,289,053 6,659,184	9,571,538 6,859,569	9,872,247 7,084,738	10,182,452 7,278,881	10,832,568 7,494,881	11,173,107 7,719,650	11,624,409 7,851,425	11,884,813 8,189,863	12,280,973 8,435,867	12,586,717
RETAIL										
Penerimaan: Uang Muka 20% 1,218 m ² 3,242 m ² 3,647 m ²	2,250,602 8,615,471 9,682,405	3,311,572 10,183,083 10,183,715	3,394,361 10,457,960 10,457,960	3,479,220 4,702,929 4,702,929	3,598,200 4,867,632 4,867,632	3,655,355 5,214,222 5,214,222	3,749,739 6,207,719 6,207,719	3,840,403 10,241,987 11,621,223	3,939,410 10,497,115 11,809,254	4,034,626 10,759,642 12,104,485
Service Charge	4,241,773	4,390,235	4,642,883	4,702,929	4,867,632	5,037,885	5,214,222	5,385,719	5,685,906	5,781,101
Penerimaan Bruta	24,710,450	26,457,379	27,175,565	27,897,776	28,642,201	29,409,831	30,192,494	30,989,439	31,825,591	32,679,647
Total Penjualan	1,218 m ² 3,242 m ² 3,647 m ²	3,311,572 8,615,471 9,682,405	3,394,361 10,183,083 10,183,715	3,479,220 4,702,929 4,702,929	3,598,200 4,867,632 4,867,632	3,655,355 5,214,222 5,214,222	3,749,739 6,207,719 6,207,719	3,840,403 10,241,987 11,621,223	3,938,410 10,497,115 11,809,254	4,034,626 10,759,642 12,104,485
Pendapatan Sewa	21,438,677	22,077,144	22,629,072	23,194,759	23,774,849	24,359,046	24,978,262	25,602,718	26,242,704	26,868,664
PROMOTION										
Penerimaan: Penitratean setiap tahun Penerimaan Sewa Pendapatan Sewa	2,335,454 2,338,454 2,338,454	2,422,902 2,422,902 2,422,902	2,512,250 2,612,330 2,612,330	2,605,514 2,606,614 2,606,614	2,701,816 2,701,816 2,701,816	2,801,869 2,801,869 2,801,869	2,805,559 2,806,649 2,806,649	3,013,085 3,124,546 3,124,546	3,124,546 3,240,156 3,240,156	
MINI ANCHOR										
Penerimaan: 2007 (uang muka) 2007	1,447,853	1,484,040	1,521,147	1,559,176	1,568,165	1,638,109	1,879,062	1,721,039	1,784,084	1,808,186
Service Charge	680,056	720,421	745,636	771,733	798,744	826,700	855,834	885,931	916,577	946,657
Penerimaan Sewa Pendapatan Sewa	2,143,529 1,447,650	2,204,457 1,484,046	2,263,793 1,521,147	2,330,909 1,559,176	2,395,919 1,588,165	2,464,936 1,638,109	2,534,036 1,679,062	2,609,620 1,721,039	2,689,641 1,784,084	2,758,872 1,808,186

ASUMSI PENERIMAAN KAS

	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Mall Sewa											
GIANT											
Penerimaan Sewa 7 tahun;											
Uang Muka / Sewa 5 tahun											
Penerimaan Sewa 5 tahun ke 8											
Service charge											
Penerimaan Sewa											
Pendapatan Sewa											
RETAIL											
Penerimaan;	dim 5 thn:	62.882.987									
Uang Muka 20%		16.576.593									
	1.216 m2										
3.242 m2											
3.647 m2											
Service Charge											
Penerimaan Sewa											
Total Penjualan											
1.216 m2											
3.242 m2											
3.647 m2											
Pendapatan Sewa											
PROMOTION											
Penerimaan;											
Penerimaan setiap tahun;											
Penerimaan Sewa											
Pendapatan Sewa											
MINI ANCHOR											
Penerimaan;											
2007 (uang muka)	20%	7.248.200									
2007											
Service Charge											
Penerimaan Sewa											
Pendapatan Sewa											

ASUMSI PENERIMAAN KAS

Mall Jadi		2007	2006	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Penerimaan:											
2005	26,000,000	27,000,000	5,400,000	7,200,000	7,200,000						
2006	74,246,472	74,250,000	Uang muka	14,650,000	16,800,000	19,800,000	9,900,000				
2007	6,749,852	68,400,000		9,800,000	1,350,000	1,800,000	900,000	900,000			
Service Charge				900,000	1,850,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	
Total Penerimaan				1,620,000	1,570,686	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	
Totai Penjualan				31,850,000	39,774,170	36,239,686	13,524,871	2,652,082	1,751,316	1,812,611	1,870,082
Penerimaan Service Charge					27,000,000	74,250,000	6,750,000	1,751,316	1,751,316	1,812,611	1,870,082
Total Penerimaan											1,870,082
Total Penjualan											1,870,082

Mall Jadi		2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008
Penerimaan:											
2005	26,000,000	27,000,000	5,400,000	7,200,000	7,200,000						
2006	74,246,472	74,250,000	Uang muka	14,650,000	16,800,000	19,800,000	9,900,000	9,900,000	9,900,000	9,900,000	
2007	6,749,852	68,400,000		9,800,000	1,350,000	1,800,000	900,000	900,000	900,000	900,000	
Service Charge				900,000	1,850,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	
Total Penerimaan				31,850,000	39,774,170	36,239,686	13,524,871	2,652,082	1,751,316	1,812,611	1,870,082
Penerimaan Service Charge					27,000,000	74,250,000	6,750,000	1,751,316	1,751,316	1,812,611	1,870,082
Total Penerimaan											1,870,082
Total Penjualan											1,870,082

Mall Jadi		2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008
Penerimaan:											
2005	26,000,000	27,000,000	5,400,000	7,200,000	7,200,000						
2006	74,246,472	74,250,000	Uang muka	14,650,000	16,800,000	19,800,000	9,900,000	9,900,000	9,900,000	9,900,000	
2007	6,749,852	68,400,000		9,800,000	1,350,000	1,800,000	900,000	900,000	900,000	900,000	
Service Charge				900,000	1,850,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	1,620,000	
Total Penerimaan				31,850,000	39,774,170	36,239,686	13,524,871	2,652,082	1,751,316	1,812,611	1,870,082
Penerimaan Service Charge					27,000,000	74,250,000	6,750,000	1,751,316	1,751,316	1,812,611	1,870,082
Total Penerimaan											1,870,082
Total Penjualan											1,870,082

LAPORAN LABA-RUGI

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Bawa Penjualan												
Anchor lenant	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,428,080	5,816,607	6,094,106	6,276,929	6,465,236	6,658,194	6,858,969
Retail	12,268,159	16,578,593	16,578,593	16,578,593	16,578,593	16,578,593	15,042,572	15,310,876	20,500,823	21,013,343	21,538,677	22,077,144
Promotion	1,684,600	1,747,138	1,811,782	1,878,816	1,948,334	2,020,422	2,095,176	2,172,689	2,253,089	2,336,454	2,422,902	
Penjualan mall												
Service charge	0	7,266,312	7,520,653	7,753,855	8,056,290	8,338,260	8,630,099	8,932,153	9,244,778	9,558,345	9,903,237	
Total Penjualan	19,381,039	31,020,123	58,339,088	105,919,346	105,919,346	105,919,346	105,919,346	105,919,346	105,919,346	105,919,346	105,919,346	105,919,346
Gross Profit												
Operating Expenses												
Biaya pemasaran	1,084,143	20,598,708										
Biaya umum & administrasi	700,406	8,515,352	9,001,012	9,451,062	9,923,515	10,419,795	10,940,768	11,487,825	12,062,216	12,665,327	13,268,594	13,863,523
Laba Kotor Operasional	(1,784,543)	(9,790,060)	22,019,111	48,888,026	95,995,731	28,341,501	20,377,076	20,542,433	25,820,387	26,314,120	26,804,076	27,298,739
Biaya Renovasi Gedung												
Biaya penyulaman												
Laba Operasi	(1,784,543)	(9,790,060)	9,691,559	31,360,473	83,668,178	16,013,349	3,252,717	8,075,040	13,252,594	13,743,727	14,236,683	9,934,531
Bunga pinjaman Jangka panjang												
Bunga modal kerja	12,808,177	9,886,538	6,968,599	4,049,260	1,390,304							
Laba Setelah Bunga Pinjaman												
Pendapatan lain-lain (biaya) bersih	(1,784,543)	(22,598,237)	(196,979)	29,591,574	79,618,918	14,623,645	3,252,717	8,075,040	13,252,594	13,743,727	14,236,683	9,934,531
Keladihan utar biasa												
Laba Sebelum Pajak	(1,784,543)	(22,598,237)	(196,979)	29,591,574	79,618,918	14,623,645	3,252,717	8,075,040	13,252,594	13,743,727	14,236,683	9,934,531
Pajak (30%)												
Penyelesaian												
Laba Bersih	(1,784,543)	(22,598,237)	(196,979)	20,714,102	55,733,243	10,236,554	2,276,922	5,652,528	9,217,096	9,620,503	9,985,678	6,954,177

LAPORAN LABA-RUGI

	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Salvo / Penjualan												
Anchor Tenant	7.064.738	7.216.681	7.494.981	7.718.830	7.951.425	8.189.968	8.435.687	8.686.737	8.940.399	9.217.381	9.494.418	9.779.250
Retail	22.629.072	23.194.798	23.774.669	24.369.036	24.978.262	25.602.718	26.242.786	26.898.856	27.571.327	28.260.611	28.967.126	29.691.304
Promotion	2.312.550	2.605.514	2.701.918	2.801.889	2.905.559	3.013.065	3.124.548	3.240.548	3.360.042	3.484.384	3.613.285	3.748.977
Penjulan mall												
Service charge	10.249.651	10.608.595	10.979.896	11.354.193	11.761.839	12.173.607	12.599.634	13.040.572	13.491.696	13.969.494	14.458.427	14.954.472
Total Penjualan	42.456.211	43.695.598	44.951.465	46.254.948	47.597.188	48.979.359	50.402.685	51.888.422	53.377.865	54.852.350	56.333.255	58.182.003
Gross Profit												
Operating Expenses												
Biaya permohonan												
Biaya umum & administrasi	14.661.659	15.394.784	16.684.524	16.672.750	17.971.397	18.712.457	19.346.379	20.030.403	21.652.103	22.745.106	23.882.363	25.076.482
Laba Kotak Operasional	27.784.512	28.290.805	28.788.941	29.282.198	29.775.788	30.268.902	30.754.906	31.237.839	31.715.852	32.187.242	32.650.892	33.105.521
Biaya Renovasi Gedung												
Biaya pernusutan	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393	12.567.393
Laba Operasi	15.227.119	15.723.412	16.218.548	16.714.806	12.471.598	17.889.598	18.197.213	18.870.548	19.148.484	19.823.043	20.083.498	20.338.128
Bunga pinjaman jangka panjang												
Bunga modal kerja												
Laba Setelah Bunga Pinjaman	15.227.119	15.723.412	16.219.548	16.714.806	12.471.598	17.889.598	18.197.213	18.870.546	19.148.484	19.823.043	20.083.498	20.338.128
Pendapatan lain-lain (biaya) bersih												
Kelebihan luar biasa												
Laba Sebelum Pajak	15.227.119	15.723.412	16.219.548	16.714.806	12.471.598	17.889.598	18.197.213	18.870.546	19.148.484	19.823.043	20.083.498	20.338.128
Pajak (30%)	4.568.136	4.717.074	4.865.694	5.014.442	3.723.480	5.309.853	5.458.164	5.601.164	5.744.539	4.446.913	6.025.050	6.161.488
Laba Bersih	10.658.983	11.006.389	11.335.684	11.700.384	8.668.120	12.389.858	12.731.049	13.069.382	13.403.055	13.376.130	14.058.749	14.376.630

	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Sewa / Penjualan							
Anchor Tenant	10.072.626	10.374.897	10.686.051	11.006.632	11.336.831	11.676.938	12.027.244
Retail	30.433.587	31.194.423	31.974.287	32.773.844	33.592.985	34.432.810	35.283.630
Promotion	3.885.615	4.028.383	4.178.670	4.333.073	4.483.397	4.659.653	4.832.060
Penjualan mall							
Service Charge	15.488.228	16.030.316	16.559.377	17.172.075	17.773.098	18.395.156	19.028.387
Total Penjualan	59.880.057	61.628.932	63.430.185	65.285.425	67.196.311	69.164.355	71.181.921
Gross Profit	59.880.057	61.628.932	63.430.185	65.285.425	67.196.311	69.164.355	71.181.921
Operating Expenses							
Biaya administrasi	26.330.306	27.646.821	28.029.162	30.480.620	32.004.651	33.804.834	35.285.128
Laba Kotor Operasional	33.549.752	33.982.111	34.401.023	34.804.805	35.191.660	35.459.871	35.908.792
Biaya Renovasi Gedung							
Biaya perawatan	12.587.393	12.567.393	17.364.199	12.587.393	12.587.393	12.587.393	12.587.393
Laba Operasional	20.982.359	21.414.718	17.036.824	22.237.412	22.624.287	22.992.278	23.339.400
Bunga pinjaman jangka panjang							
Bunga modal kerja							
Laba Setelah Bunga Pinjaman	20.982.359	21.414.718	17.036.824	22.237.412	22.624.287	22.992.278	23.339.400
Pendapatan lain-lain (biaya) bersih							
Kegairilan atau biaya							
Laba Sebelum Pajak	20.982.359	21.414.718	17.036.824	22.237.412	22.624.287	22.992.279	23.339.400
Pajak (30%)	6.294.708	6.424.415	5.111.047	6.571.224	6.787.280	6.897.634	7.001.620
Penyusutan							
Laba Bersih	14.687.051	14.990.302	11.525.777	15.566.168	15.839.587	16.034.565	16.337.780

LAPORAN ARUS KAS

(dalam ribuan)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Saldo Awal	-2.693.099	-7.814.989	17.326.924	40.638.901	50.681.216	56.454.536	82.520.414	115.452.482	148.018.985	183.223.441	218.068.740	
Sumber Pendapatan												
Asetho Ierant	30.000.000											
Retail	2.321.003	19.432.802	21.988.230	18.119.740	18.572.734	19.037.052	19.512.918	20.000.803	20.500.323	21.013.343	21.538.677	22.077.144
Promotion mall	1.684.600	1.747.138	1.811.782	1.878.818	1.948.334	2.020.422	2.095.178	2.172.699	2.253.089	2.335.454	2.422.902	
Penitulian mall	5.400.000	31.950.000	29.250.000	28.860.000	11.700.000	900.000						
Service charge		7.268.312	7.520.633	7.783.835	8.056.280	8.338.260	8.630.089	8.932.153	9.244.778	9.585.345	9.903.237	
Total Kas	37.721.013	53.067.602	60.251.679	56.252.155	39.935.406	29.941.676	35.788.268	36.820.185	37.882.804	38.976.447	40.102.659	41.262.253
Kas dari Modal Sendiri & Bank												
Bank	69.035.077											
Bank IDC	8.204.043											
Modal Sendiri	115.858.580											
Total Kas dari modal sendiri & bank	193.097.600											
Total Kas Masuk	230.818.804	53.067.602	60.251.679	56.252.155	39.935.406	29.941.676	35.788.268	36.820.185	37.882.804	38.976.447	40.102.659	41.262.253
Penggunaan Dana (Pembelanjaan)												
Persediaan	34.107.980											
Sirkuit	63.282.210											
Aritelikur	84.542.000											
Mekanikal & Elektrikal	65.614.580											
Signage	2.700.000											
Pra-operasi	1.470.680											
Renovasi Gedung												
Total Penggunaan	231.717.360											
Biaya Operasional												
Biaya Pemasaran	1.084.143	20.598.708										
Biaya operasional	700.400	8.572.392	9.001.012	9.451.062	9.923.615	10.419.796	10.940.786	11.467.825	12.062.216	12.665.327	13.298.594	13.963.573
Total Biaya Operasional	1.784.543	29.171.190	9.001.012	9.451.062	9.923.615	10.419.796	10.940.786	11.467.825	12.062.216	12.665.327	13.298.594	13.963.573
Saldo sebelum bunga & pokok	-2.683.099	23.896.503	51.250.668	45.801.593	30.011.791	19.521.880	20.050.676	25.332.360	26.804.076	26.311.120	26.804.076	22.501.923
- Bunga kredit/investasi		12.808.177	9.888.538	6.938.899	4.049.780	1.390.304						
- Pokok pinjaman jangka panjang		16.220.216	16.220.216	16.220.216	12.358.256							
Surplus (defisit)	-2.683.099	(5.131.890)	25.141.913	23.611.977	9.742.315	5.773.320	20.050.676	25.332.360	26.311.120	26.804.076	22.501.923	
Pajak (30%)												
Aarus kas	-2.683.099	-5.131.890	25.141.913	23.611.977	9.742.315	5.773.320	20.050.676	25.332.360	26.311.120	26.804.076	22.501.923	(6.041.223)
Saldo akhir	-2.683.099	-7.814.989	17.326.924	40.638.901	50.681.216	56.454.536	82.520.414	115.452.482	148.018.985	183.223.441	218.068.740	247.321.240

LAPORAN ARUS KAS

(dalam ribuan)	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Saldo Awal	247.321.240	283.454.106	320.232.152	357.655.176	395.722.034	428.194.723	467.541.696	507.522.683	548.132.003	589.362.618	624.970.184	667.416.344
Sumber Pendapatan												
Anchor tenant	7.364.738	7.276.681	7.494.981	7.119.830	7.951.475	8.189.988	8.435.587	8.688.737	8.949.399	9.217.881	9.494.418	9.779.250
Retail	22.629.072	23.194.759	23.774.669	24.368.036	24.978.252	25.602.718	26.242.786	26.898.856	27.571.327	28.250.611	28.967.126	29.691.304
Promotion	2.512.550	2.805.514	2.701.916	2.501.889	2.905.559	3.013.055	3.124.548	3.240.156	3.360.042	3.484.354	3.613.285	3.746.977
Penjualan mall												
Service charge	10.249.851	10.608.595	10.979.896	11.364.193	11.761.939	12.173.807	12.599.684	13.040.672	13.497.096	13.969.494	14.458.427	14.964.472
Total Kas	42.456.211	43.685.589	44.951.465	46.254.948	47.597.186	48.979.159	50.402.995	51.868.422	53.377.965	54.932.350	56.532.255	58.182.003
Kas dari Modal Sandiri & Bank												
Bank												
Bank IDC												
Modal Sandiri												
Total Kas dari modal sandiri & bank	42.456.211	43.685.589	44.951.465	46.254.948	47.597.186	48.979.159	50.402.995	51.868.422	53.377.965	54.932.350	56.532.255	58.182.003
Pengeluaran Dana (Pembelanjaan)												
Peralatan												
Struktur												
Arsitektur												
Mekanikal & Electrical												
Signage												
Pra-operasi												
Renovasi Gedung												
Total Pengeluaran	4.796.906											
Bilaya Operasional												
Bilaya pemaseran												
Bilaya operasional	14.661.698	15.394.784	16.104.524	16.972.750	17.821.387	18.712.457	19.645.076	20.630.483	21.662.008	22.745.108	23.882.363	25.076.482
Total Bilaya Operasional	14.661.698	15.394.784	16.104.524	16.972.750	17.821.387	18.712.457	19.645.076	20.630.483	21.662.008	22.745.108	23.882.363	25.076.482
Saldo sebelum bunga & pokok	14.661.698	15.394.784	16.104.524	16.972.750	17.821.387	18.712.457	19.645.076	20.630.483	21.662.008	22.745.108	23.882.363	25.076.482
- Bunga kredit investasi												
- Pokok pinjaman langka panjang												
- Pokok pinjaman modal kerja												
Surplus (defisi)	27.754.512	28.299.905	28.736.941	29.287.198	24.978.992	30.756.902	30.754.806	31.237.939	31.715.857	31.390.446	32.650.892	33.105.521
Pajak (30%)	(8.338.354)	(8.487.242)	(8.636.082)	(8.784.860)	(7.493.559)	(9.030.011)	(9.226.382)	(9.371.382)	(9.514.757)	(8.217.131)	(9.795.268)	(9.931.656)
Aus kas	36.132.855	36.778.047	37.423.023	38.066.858	32.417.690	39.345.972	39.860.987	40.507.320	41.230.614	35.607.565	42.446.160	43.037.177
Saldo akhir	283.454.106	320.232.152	357.655.176	395.722.034	428.194.723	467.541.696	507.522.683	548.132.003	589.362.618	624.970.184	667.416.344	710.453.521

LAPORAN ARUS KAS

(dalam ribuan)	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Saldo Awal	710.453,521	754.058,198	798.244,042	835.730,424	881.976,670	922.725,828	973.953,401
Sumber Pendapatan							
Anchor Tenant	10.072,628	10.374,907	10.686,051	11.006,632	11.326,831	11.676,936	12.027,244
Retail	30.433,587	31.194,326	31.974,287	32.773,644	33.592,985	34.422,810	35.293,630
Promotion	3.885,615	4.029,363	4.178,410	4.333,073	4.493,397	4.659,653	4.832,660
Penjualan ma	15.488,228	16.030,316	16.591,377	17.172,075	17.773,098	18.395,158	19.038,987
Service charge	59.880,057	61.628,932	63.430,785	65.285,425	67.156,111	69.164,555	71.191,921
Kas dari Modal Sendiri & Bank							
Bank							
Bank DC							
Modal Sendiri							
Total Kas dari modal sendiri & bank	59.880,057	61.628,932	63.430,785	65.285,425	67.156,111	69.164,555	71.191,921
Penggunaan Dana (Pembelanjaan)							
Pemasaran							
Struktur							
Ambierikur							
Mekanikal & Elektikal							
Signage							
Pre-operasi							
Renovasi Gedung							
Total Penggunaan	4.796,806	4.796,806	4.796,806	4.796,806	4.796,806	4.796,806	4.796,806
Biaya Operasional							
Biaya Pemasaran							
Biaya operasional							
Total Biaya Operasional	26.330,306	27.648,821	29.029,152	30.460,620	32.004,651	33.604,684	35.295,128
Sekilo sebelum bunga & pokok	26.330,306	27.648,821	29.029,152	30.460,620	32.004,651	33.604,684	35.295,128
- Bunga kredit investasi	33.549,752	33.982,111	33.604,216	34.804,805	35.191,650	35.559,671	35.906,793
- Pokok pinjaman bank dan lainnya							
Pokok pinjaman modal kerja	31.549,752	33.982,111	33.604,216	34.804,805	35.191,650	35.559,671	35.906,793
Surplus (defisit)	(10.064,926)	(10.194,603)	(8.851,765)	(10.441,441)	(10.557,488)	(10.667,561)	(10.772,038)
Pajak (30%)	43.614,677	44.176,744	38.495,481	45.246,246	45.749,158	46.227,573	46.676,831
Aus kas							
Saldo akhir	754.058,198	798.244,942	836.730,424	881.976,670	922.725,828	973.953,401	

ARUS KAS BERSIH
(dalam ribuan)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Kas Masuk	37.721.003	63.067.632	60.251.679	56.252.155	39.935.496	29.941.976	35.788.288	36.620.185	37.882.604	38.376.447	40.102.689	41.262.253
Kas Keluar	(31.717.950)											
Bilaga Operasional	(1.784.542)	(29.171.100)	(9.001.012)	(9.451.062)	(9.923.615)	(10.419.798)	(10.940.786)	(11.487.825)	(12.062.216)	(12.665.327)	(13.288.594)	(13.963.523)
Tax									(6.015.205)	(7.399.708)	(7.746.116)	(7.893.336)
Kas Bersih	(195.780.699)	23.096.803	51.250.668	46.801.093	30.011.791	19.521.880	18.832.278	17.732.652	(8.074.271)	18.417.784	18.762.853	20.548.153
Arus Kas Bersih Kumulatif	(195.780.699)	(171.684.987)	(120.633.729)	(73.832.537)	(43.820.646)	(24.298.966)	(5.468.687)	(12.265.986)	30.340.237	48.758.020	67.520.874	88.059.026
Rate	17.36%	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Faktor diskonto		0.682	0.726	0.619	0.527	0.449	0.393	0.326	0.278	0.237	0.202	0.172
PV	(195.780.699)	20.362.287	37.212.078	28.955.601	15.821.975	8.769.857	7.208.685	5.783.677	5.023.407	4.361.814	3.786.351	3.533.352
NPV	-34.886.524	—	Nepositive Net OK	—	—	—	—	—	—	—	—	—
IRR	13.41%	—	Lebih tinggi dari IRR A/C, Net OK	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Discounted Payback Period	7,33 years	—	Lebih panjang dari periode pelunasan hutang Net OK	—	—	—	—	—	—	—	—	—

	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Kas Masuk	42.456.211	43.685.689	44.951.465	46.254.948	47.597.186	48.979.359	50.402.685	51.868.422	53.377.865	54.932.350	56.533.215	58.182.003
Kas Keluar												
Bilaga Operasional	(14.681.699)	(15.394.784)	(16.154.524)	(16.972.750)	(17.821.387)	(18.712.457)	(19.648.079)	(20.630.483)	(21.652.039)	(22.745.109)	(23.882.363)	(25.076.482)
Tax	(8.338.354)	(8.467.747)	(8.636.682)	(8.784.660)	(7.453.698)	(9.080.071)	(9.226.382)	(9.371.392)	(9.514.757)	(9.217.131)	(9.755.268)	(9.931.655)
Kas Bersih	19.456.158	19.803.564	20.150.899	20.497.539	22.282.104	21.186.831	21.528.224	21.866.557	22.201.160	23.970.111	22.855.624	23.173.865
Arus Kas Bersih Kumulatif	107.535.185	127.328.748	147.479.587	167.977.146	150.259.246	211.445.078	232.914.302	254.640.859	277.041.939	301.012.070	323.867.594	347.041.559
Rate	15.24%	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22
Faktor diskonto	0.147	0.125	0.106	0.091	0.077	0.066	0.056	0.048	0.041	0.035	0.030	0.025
PV	2.850.776	2.472.532	2.143.800	1.858.167	1.721.200	1.394.546	1.207.446	1.045.038	904.104	831.776	675.805	583.874
NPV	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
IRR	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Discounted Payback Period	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

ARUS KAS BERSIH
(dalam ribuan)

	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037
Kas Masuk	59,880,057	61,528,932	63,430,185	65,285,425	67,196,311	69,164,555	71,191,921
Kas Keluar							
Bilaga Operasional	(26,330,305)	(27,646,321)	(29,029,162)	(30,460,620)	(32,024,651)	(33,604,884)	(35,285,128)
Tax	(10,054,926)	(10,194,533)	(8,881,285)	(10,441,441)	(10,557,495)	(10,667,901)	(10,772,038)
Kas Bersih	23,484,826	23,787,477	25,519,758	24,363,763	24,634,162	24,881,770	25,134,755
Arus Kas Bersih Kumulatif	370,526,385	394,315,863	419,633,620	444,196,984	468,831,146	493,722,916	518,837,571
Rate Year	24	25	26	27	28	29	30
Rate 15.24%							
Faktor diskonto	0.021	0.018	0.016	0.013	0.011	0.010	0.008
PV	504,197	485,184	397,808	373,613	278,817	240,065	206,557
NPV							
IRR							
Discounted Payback Period							