



**UNIVERSITAS INDONESIA
FAKULTAS EKONOMI**

SKRIPSI

**ANALISIS TINGKAT *ETHNOCENTRISM* KONSUMEN
INDONESIA DAN PENGARUHNYA TERHADAP *PERCEIVED
QUALITY, PERCEIVED PRICE, PRICE/VED VALUE, DAN
PURCHASE INTENTION* PADA PRODUK BERMEREK LOKAL
(Studi Kasus Produk Pembersih Wajah)**

Diajukan Oleh:
PRASTI NIDYA PUTRI
0604002091

**UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN DARI SYARAT-SYARAT
GUNA MENCAPIAI GELAR SARJANA EKONOMI
DEPARTEMEN MANAJEMEN
2008**



UNIVERSITAS INDONESIA
FAKULTAS EKONOMI
DEPARTEMEN MANAJEMEN

TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : Prasti Nidya Putri
Nomor Mahasiswa : 0604002091
Konsentrasi : Pemasaran
Judul Karya Akhir : Analisis Tingkat *Ethnocentrism* Konsumen Indonesia dan Pengaruhnya terhadap *Perceived Quality, Perceived Price, Perceived Value*, dan *Purchase Intention* pada Produk Bermerek Lokal (Studi Kasus: Produk Pembersih Wajah)

Ketua

Tanggal Departemen Manajemen : Bambang Hermanto, Ph. D.

Tanggal Pembimbing Skripsi : Dr. Ir. Tengku Ezni Balqiah, ME.



UNIVERSITAS INDONESIA
FAKULTAS EKONOMI
DEPARTEMEN MANAJEMEN

LEMBAR PERNYATAAN KEASLIAN KARYA AKHIR

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Prasti Nidya Putri

Nomor Mahasiswa : 0604002091

Departemen : Manajemen

Konsentrasi : Pemasaran

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang saya tulis dengan judul:

**ANALISIS TINGKAT ETHNOCENTRISM KONSUMEN INDONESIA DAN
PENGARUHNYA TERHADAP PERCEIVED QUALITY, PERCEIVED PRICE,
PERCEIVED VALUE, DAN PURCHASE INTENTION PADA PRODUK
BERMEREK LOKAL**

(Studi Kasus: Produk Pembersih Wajah)

belum pernah dibuat sebelumnya oleh orang lain, baik judul maupun isinya.

Surat pernyataan ini saya buat dengan jujur dan dengan segala konsekuensinya.

Depok, Juni 2008

Yang membuat pernyataan,

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

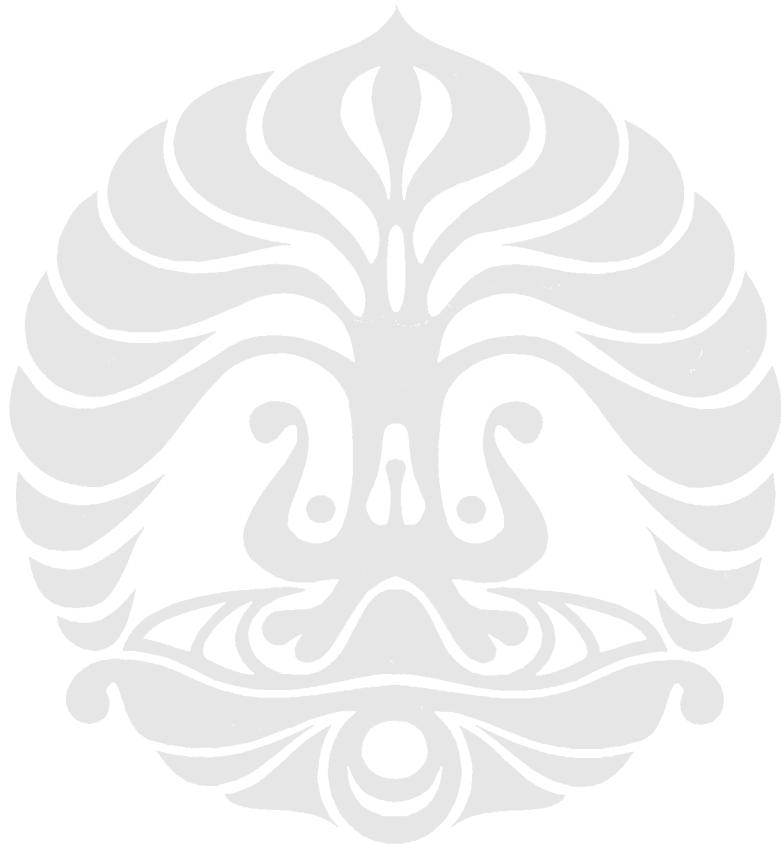
Bismillahir rahmanir rahim. Alhamdulillahi rabbil 'alamin. Puji syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT, yang berkat segala rahmat dan hidayah-Nya penulis dapat menyelesaikan karya akhir ini dengan baik.

Karya akhir ini bertujuan untuk meneliti tingkat *consumer ethnocentrism* di Indonesia serta pengaruhnya terhadap persepsi konsumen atas kualitas, harga, dan nilai produk, serta keinginan membeli mereka terhadap produk Tanah Air. Penelitian ini merupakan salah satu syarat bagi penulis guna mencapai gelar Sarjana Ekonomi.

Terselesaikannya skripsi ini tentu tidak lepas dari bantuan dan dukungan yang penulis terima dari berbagai pihak. Untuk itu, pada kesempatan ini penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih yang sangat tulus kepada:

1. Allah SWT, *my greatest inspiration.. Thanks for Your endless light & guidance.*
2. Mama Nina Rosiana, ibunda tercinta, yang doa, dukungan, cinta, dan kasih sayangnya tak pernah putus, dan yang membuat penulis tak henti bersyukur memiliki ibunda seperti beliau.
3. Papa Djuaras A. Amaludin dan seluruh keluarga besar Amaludin dan Soekanto yang turut mendoakan agar penyusunan skripsi ini dapat berjalan lancar.

4. Ibu T. Ezni Balqiah, selaku dosen pembimbing skripsi, yang telah mengarahkan dan sangat membantu dalam menyelesaikan skripsi ini. Terima kasih atas waktu dan kesabarannya selama bimbingan, serta kebaikannya selama ujian



komprehensif. Serta Bapak Adi Zakaria Afiff dan Bapak Dony Abdul Chalid, selaku dosen penguji pada ujian komprehensif. Terima kasih banyak, sungguh 2 jam di ruang sidang yang sangat mendebarkan, *yet unforgettable!* ☺

5. Mas Gino & Mas Aji (*Thanks bangett ya, mas!! Maaf sering ngerepotin.. hehehe*).
6. Rahmadita, Ifang, Ninda, Anangga, Ratih, Tiwi, Rama, Ruhum, Adra, dan teman-teman yang menyaksikan *euphoria* penulis keluar dari ruang sidang ☺.
7. Teman-teman FE, AIESEC, UBW '07, Trust, dan GAA. *Thanks to you all!*
8. Ma famille française: Zoé, Philippe, et Frédérique. Vous faites partie de mon cœur.. Et tout le monde qui m'avaient donné des sourires et des esprits : Axél (ehm ehm..), Margot, Bêtina, Christine, Patrick, Nadia, Bruno, Annie, Didier, Sarie, Wolter, etc. J'ai passé des très bons moments avec vous. *Superbe ! Je reviendrai un jour..*
9. Puji (Makasih banyak yah, Puj.. salut untuk dedikasinya ☺ *I owe you one!*).
10. Seluruh pihak yang tidak bisa disebutkan namanya satu per satu namun telah turut membantu penyelesaian skripsi ini. Terima kasih banyak.

Berbagai upaya telah penulis lakukan untuk menyajikan hasil yang terbaik. Namun, penulis menyadari bahwa skripsi ini tidak luput dari ketidak sempurnaan. Untuk itu, penulis memohon maklum dan mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari pembaca demi perbaikan di masa yang akan datang.

Akhir kata, penulis berharap agar skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi Anda yang membacanya. Wassalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Jakarta, Juni 2008

Penulis

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	i
ABSTRAKSI	iii
DAFTAR ISI	iv
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	xi
I. PENDAHULUAN	
1.1. LATAR BELAKANG	1
1.2. PERUMUSAN MASALAH PENELITIAN	3
1.3. PERTANYAAN PENELITIAN	5
1.4. TUJUAN DAN MANFAAT PENELITIAN	6
1.4.1. Tujuan Penelitian	6
1.4.2. Manfaat Penelitian	6
1.4.2.1. Manfaat Penelitian bagi Peneliti	6
1.4.2.2. Manfaat Penelitian bagi Pemasar	7
1.4.2.3. Manfaat Penelitian bagi Pihak Akademis	7
1.5. RUANG LINGKUP PENELITIAN	7
1.5.1. Objek Penelitian	7
1.5.2. Lokasi dan Waktu Penelitian	8
1.5.3. Sampel Penelitian	8
1.6. METODOLOGI PENELITIAN	9

1.6.1. Desain Penelitian	9
1.6.2. Metode Pengumpulan Data	9
1.6.2.1. Data Primer	10
1.6.2.2. Data Sekunder	10
1.6.3. Metode Analisis Data	11
1.7. SISTEMATIKA PENELITIAN	12
II. LANDASAN TEORI	
2.1. <i>CONSUMER ETHNOCENTRISM</i>	14
2.1.1. Definisi <i>Consumer Ethnocentrism</i>	14
2.1.2. Implikasi <i>Consumer Ethnocentrism</i>	15
2.1.3. Efek <i>Country-of-Origin</i>	16
2.1.4. CETSCALE	18
2.2. <i>PERCEIVED QUALITY</i>	20
2.2.1. Definisi <i>Perceived Quality</i>	20
2.2.2. <i>Perceived Quality</i> atas Produk	20
2.3. <i>PERCEIVED PRICE</i>	21
2.3.1. Definisi <i>Perceived Price</i>	21
2.3.2. <i>Price-Quality Relationship</i>	22
2.4. <i>PERCEIVED VALUE</i>	23
2.4.1. Istilah <i>Perceived Value</i>	23
2.4.2. Definisi <i>Perceived Value</i>	24
2.4.3. Sifat Multi-Dimensional dari <i>Perceived Value</i>	26
2.4.3.1. <i>Functional Value</i>	26
2.4.3.2. <i>Social Value</i>	27

2.4.3.3. <i>Emotional Value</i>	27
2.4.3.4. <i>Epistemic Value</i>	27
2.4.3.5. <i>Conditional Value</i>	27
2.5. PURCHASE INTENTION	28
III. METODOLOGI PENELITIAN	
3.1. PENDEKATAN MODEL DAN HIPOTESIS	31
3.2. DESAIN PENELITIAN	33
3.3. METODE PENGUMPULAN DATA	36
3.3.1. Data Sekunder	37
3.3.2. Data Primer	37
3.4. UKURAN DAN METODE PENGAMBILAN SAMPEL	40
3.4.1. Ukuran Sampel	41
3.4.2. Metode Pengambilan Sampel	43
3.4.3. Skala Pengukuran	45
3.5. VARIABEL PENELITIAN	48
3.6. DESAIN DAN SISTEMATIKA KUESIONER	50
3.6.1. Perkenalan	54
3.6.2. <i>Screening Questions</i>	54
3.6.3. <i>Research Questions</i>	54
3.6.3.1. <i>Section I : Consumer Ethnocentrism</i>	55
3.6.3.2. <i>Section II : Perceived Quality</i>	55
3.6.3.3. <i>Section III : Perceived Price</i>	56
3.6.3.4. <i>Section IV : Perceived Value</i>	57
3.6.3.5. <i>Section V : Purchase Intention</i>	57

3.6.4. <i>Demographic Questions</i>	58
3.6.5. <i>General Questions</i>	59
3.8. METODE ANALISIS DAN PENGOLAHAN DATA	59
3.8.1. <i>Reliability Analysis</i>	59
3.8.2. <i>Validity Analysis</i>	61
3.8.3. <i>Descriptive Analysis</i>	61
3.8.4. <i>Regression Analysis</i>	62
IV. ANALISIS DAN PEMBAHASAN	
4.1. <i>PRETEST KUESIONER</i>	63
4.2. ANALISIS RELIABILITAS	64
4.3. ANALISIS VALIDITAS	65
4.3.1. Analisis Faktor untuk Variabel <i>Consumer Ethnocentrism</i>	67
4.3.2. Analisis Faktor untuk Variabel <i>Perceived Quality</i>	69
4.3.3. Analisis Faktor untuk Variabel <i>Perceived Price</i>	71
4.3.4. Analisis Faktor untuk Variabel <i>Perceived Value</i>	72
4.3.5. Analisis Faktor untuk Variabel <i>Purchase Intention</i>	73
4.4. ANALISIS DESKRIPTIF	74
4.4.1. Demografis Responden	75
4.4.1.1. Jenis Kelamin Responden	75
4.4.1.2. Usia Responden	76
4.4.1.3. Jenjang Pendidikan Terakhir Responden	77
4.4.1.4. Jenis Pekerjaan Responden	78
4.4.1.5. Tingkat Pendapatan Responden per Bulan	79
4.4.1.6. Tingkat Rata-Rata Pengeluaran Rutin Responden per Bulan	80

4.4.2. Pertanyaan Umum	81
4.4.2.1. Asal Merek Produk Pembersih Wajah yang Digunakan Responden ..	81
4.4.2.2. Merek Produk Pembersih Wajah yang Digunakan Responden	82
4.4.2.3. Lama Waktu Responden Menggunakan Merek Produk Pembersih Wajahnya	84
4.4.3. Analisis Tingkat <i>Consumer Ethnocentrism</i>	85
4.5. ANALISIS REGRESI	86
4.5.1. Hipotesis I: Analisis Regresi <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Quality</i>	88
4.5.2. Hipotesis II: Analisis Regresi <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Price</i>	92
4.5.3. Hipotesis III: Analisis Regresi <i>Perceived Quality</i> dan <i>Perceived Price</i> terhadap <i>Perceived Value</i>	95
4.5.4. Hipotesis IV: Analisis Regresi <i>Consumer Ethnocentrism</i> dan <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Purchase Intention</i>	99
V. KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1. KESIMPULAN	106
5.2. KETERBATASAN PENELITIAN	109
5.3. SARAN	110
5.3.1. Saran untuk Manajerial	110
5.3.2. Saran untuk Penelitian Berikutnya	111
DAFTAR PUSTAKA	114
LAMPIRAN A KUESIONER	118
LAMPIRAN B OUTPUT SPSS	123

DAFTAR TABEL

Tabel 2-1. Efek Kognitif, Afektif, dan Normatif dari <i>Country-of-Origin</i>	17
Tabel 2-2. Definisi <i>Perceived Value</i>	24
Tabel 3-1. Perbedaan antara Riset Eksploratori dan Konklusif	35
Tabel 3-2. Skala Pengukuran Primer	46
Tabel 3-3. Daftar Merek Produk Pembersih Wajah	56
Tabel 4-1. <i>Reliability Statistics</i>	64
Tabel 4-2. <i>Component Matrix</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i>	67
Tabel 4-3. Variabel-Variabel yang Dihapus pada Bagian <i>Consumer Ethnocentrism</i> ..	68
Tabel 4-4. <i>KMO and Bartlett's Test</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i>	68
Tabel 4-5. <i>Component Matrix</i> untuk <i>Perceived Quality</i>	69
Tabel 4-6. <i>KMO and Bartlett's Test</i> untuk <i>Perceived Quality</i>	70
Tabel 4-7. <i>Component Matrix</i> untuk <i>Perceived Price</i>	71
Tabel 4-8. <i>KMO and Bartlett's Test</i> untuk <i>Perceived Price</i>	71
Tabel 4-9. <i>Component Matrix</i> untuk <i>Perceived Value</i>	72
Tabel 4-10. <i>KMO and Bartlett's Test</i> untuk <i>Perceived Value</i>	73
Tabel 4-11. <i>Component Matrix</i> untuk <i>Purchase Intention</i>	73
Tabel 4-12. <i>KMO and Bartlett's Test</i> untuk <i>Purchase Intention</i>	74
Tabel 4-13. Asal Merek Produk Pembersih Wajah yang Digunakan Responden ..	81
Tabel 4-14. Variabel-Variabel yang Mewakili Konstruk <i>Consumer Ethnocentrism</i> ...	85
Tabel 4-15. <i>Descriptive Statistics</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i>	86
Tabel 4-16. ANOVA untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Quality</i> ...	89

Tabel 4-17. <i>Model Summary</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Quality</i>	89
Tabel 4-18. <i>Coefficients</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Quality</i>	90
Tabel 4-19. ANOVA untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Price</i>	92
Tabel 4-20. <i>Model Summary</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Price</i>	93
Tabel 4-21. <i>Coefficients</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> terhadap <i>Perceived Price</i> ..	93
Tabel 4-22. ANOVA untuk <i>Perceived Quality</i> dan <i>Perceived Price</i> terhadap <i>Perceived Value</i>	96
Tabel 4-23. <i>Model Summary</i> untuk <i>Perceived Quality</i> dan <i>Perceived Price</i> terhadap <i>Perceived Value</i>	96
Tabel 4-24. <i>Coefficients</i> untuk <i>Perceived Quality</i> dan <i>Perceived Price</i> terhadap <i>Perceived Value</i>	97
Tabel 4-25. ANOVA untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> dan <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Purchase Intention</i>	100
Tabel 4-26. <i>Model Summary</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> dan <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Purchase Intention</i>	100
Tabel 4-27. <i>Coefficients</i> untuk <i>Consumer Ethnocentrism</i> dan <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Purchase Intention</i>	101
Tabel 4-28. ANOVA untuk <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Purchase Intention</i>	103
Tabel 4-29. <i>Model Summary</i> untuk <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Purchase Intention</i> ...	103
Tabel 4-30. <i>Coefficients</i> untuk <i>Perceived Value</i> terhadap <i>Purchase Intention</i>	104

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1-1. <i>Proposed Model Consumer Ethnocentrism</i>	4
Gambar 2-1. <i>A Cognitive Processing Model of Consumer Decision Making</i>	29
Gambar 3-1. Model Penelitian <i>Consumer Ethnocentrism</i>	31
Gambar 3-2. Bagan Klasifikasi Desain Riset Pemasaran	34
Gambar 3-3. Bagan Klasifikasi Data Riset Pemasaran	36
Gambar 3-4. Bagan Klasifikasi Metode Survey	39
Gambar 3-5. Bagan Klasifikasi Teknik Pengambilan Sampel	44
Gambar 3-6. Bagan Rancangan Kuesioner Penelitian	53
Gambar 4-1. Frekuensi Jenis Kelamin Responden	75
Gambar 4-2. Frekuensi Usia Responden	76
Gambar 4-3. Frekuensi Jenjang Pendidikan Terakhir Responden	77
Gambar 4-4. Frekuensi Jenis Pekerjaan Responden	78
Gambar 4-5. Frekuensi Tingkat Penghasilan Responden per Bulan	79
Gambar 4-6. Frekuensi Tingkat Rata-Rata Pengeluaran Rutin Responden per Bulan .	80
Gambar 4-7. Asal Merek Produk Pembersih Wajah yang Digunakan Responden	81
Gambar 4-8. Produk Pembersih Wajah Bermerek Asing yang Digunakan Responden	82
Gambar 4-9. Produk Pembersih Wajah Bermerek Lokal yang Digunakan Responden	83
Gambar 4-10. Lama Waktu Responden Menggunakan Merek Produk Pembersih Wajahnya	84
Gambar 4-11. Ringkasan Hasil Analisis Regresi	88