

## Kuisisioner Penelitian

### STRATEGI

### PENINGKATAN *OUTSTANDING PENGHIMPUNAN DANA WAKAF TUNAI* *BERDASARKAN PEMAHAMAN NAZHIR*

Penelitian ini diajukan dalam rangka pembuatan tesis

Oleh : SULIYANTO

email: zoely407@yahoo.com

PROGRAM PASCASARJANA KAJIAN TIMUR TENGAH DAN ISLAM  
KEKHUSUSAN EKONOMI DAN KEUANGAN SYARIAH  
UNIVERSITAS INDONESIA

**Assalamu'alaikum wr.wb.**

### Pengantar

Daftar pertanyaan ini diajukan sebagai materi penelitian: “*Strategi Peningkatan Outstanding Penghimpunan Dana Wakaf Tunai Berdasarkan Pemahaman Nazhir*”.

**Penelitian ini hendak menjawab permasalahan** atas belum optimalnya *outstanding* penghimpunan dana wakaf tunai atau disebut juga sebagai Wakaf Uang jika dibandingkan dengan potensi wakaf tunai yang bisa digali saat ini.

Penelitian ini bertujuan untuk mengkaji dan merumuskan strategi penghimpunan dana wakaf tunai menurut pemaham Nazhir agar peningkatan pencapaian outstanding dana wakaf tunai yang dikumpulkan, dapat dicapai semaksimal mungkin.

Penelitian ini diharapkan dapat memperoleh informasi tentang faktor-faktor yang memberikan kontribusi dominan para *Nazhir* wakaf tunai bagi peningkatan penghimpunan dana wakaf tunai, sehingga dapat dijadikan acuan dalam melaksanakan tugas penghimpunan dana wakaf tunai dimaksud.

Subyek penelitian adalah para *Nazhir* Organisasi, dan *Nazhir Badan Hukum*, selaku pengelola yayasan-yayasan dan/atau lembaga-lembaga pengelola wakaf tunai yang bekerja di Dompet Dhuafa Republika, Tabung Wakaf Indonesia, dan Pos Keadilan Peduli Umat (PKPU).

### **Petunjuk Pengisian:**

**Beri tanda ( ✓ ) pada kategori jawaban yang dipilih untuk setiap pertanyaan yang diajukan.**

Mohon di isi identitas diri Anda yang diperlukan dalam penelitian ini. kerahasiaan identitas diri Anda sebagai responden akan dijaga dengan sebaik-baiknya.

### **DEMOGRAFI**

1. Nama Anda : \_\_\_\_\_
- Yayasan/Lembaga tempat Anda bekerja saat ini : \_\_\_\_\_
2. Jenis kelamin?  Pria  Wanita
3. Usia Anda?  20-25 th  26-35 th  36-50 th  >50 th
4. Pendidikan terakhir?  
 SMA/sederajat  Diploma  S1  S2 atau S3

### **SCREENING**

1. Apakah Anda saat ini sedang bekerja di yayasan atau lembaga pengelola wakaf ?  
 Ya  Tidak
2. Berapa lama Anda telah bekerja di yayasan / lembaga pengelola wakaf sampai saat ini ?  
 < 1 Tahun  
 1 - 2 Tahun  
 3 – 4 Tahun  
 > 4 Tahun
3. Apakah selama ini Anda pernah mendengar istilah Wakaf Tunai atau yang biasa disebut dengan Wakaf Uang ?  
 Ya  Tidak
4. Apakah Anda pernah mendapatkan kursus atau pendidikan atau pelatihan-pelatihan tentang pengelolaan wakaf tunai ?  
 Ya  Tidak

**Pada kolom pilihan pendapat Anda, terdapat 4 alternatif jawaban:**

- |                       |                               |
|-----------------------|-------------------------------|
| 1. ST : Sangat Setuju | 3. TS : Tidak Setuju          |
| 2. S : Setuju         | 4. STS : Sangat Tidak Setuju. |

Anda dimohon **memberi tanda [ √ ]**

pada kategori jawaban yang Anda pilih untuk setiap pertanyaan yang diajukan

**A. Peningkatan Dana Wakaf Tunai**

1. Jumlah dana wakaf tunai akan berhasil dikumpulkan dengan maksimal apabila dikelola oleh Nazhir yang profesional.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

2. Kegiatan sosialisasi kepada masyarakat tentang pemahaman wakaf tunai, sangat penting dilakukan untuk menarik minat masyarakat berwakaf tunai.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

3. Administrasi pengelolaan wakaf tunai, sebaiknya ditata-kelolakan secara computerized.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

4. Adanya kantor-kantor cabang atau kantor-kantor perwakilan yayasan/badan hukum pengelola wakaf tunai yang tersebar di Indonesia, sangat diperlukan untuk meningkatkan penghimpunan dana wakaf tunai.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

5. Regulasi atau peraturan perundang-undangan yang dikeluarkan oleh Pemerintah, yaitu UU No. 41 Tahun 2004 tentang Wakaf, mendorong minat masyarakat untuk berwakaf tunai.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

**B. Profesionalisme Nazhir**

1. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai wajib memahami Undang-Undang Nomor: 41 Tahun 2004 tentang Wakaf.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

2. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai wajib memahami fikih tentang Wakaf Tunai ditinjau dari Hukum Islam

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

3. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai wajib memiliki sifat Amanah (dipercaya), Siddiq (jujur), Adil, Ikhsan, dan Tabliq (transparan).
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju
4. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai wajib mempunyai sifat Fathonah (punya kecerdasan), baik Kecerdasan Emosional maupun Kecerdasan Spiritual.
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju
5. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai wajib memiliki Kapasitas dan Kapabilitas yang baik dalam kepemimpinan (leadership).
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju
6. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai harus memiliki pengalaman bisnis dalam bidang pengelolaan harta.
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju
7. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai, harus memiliki ketajaman melihat peluang usaha sebagaimana layaknya seorang enterpreneur / wirausahawan.
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju
8. Nazhir / Pengelola Wakaf Tunai, perlu diberikan pendidikan khusus untuk bisa menjalankan tugas ke-Nazhir-annya.
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju
9. Organisasi dan/atau Badan Hukum pengelola Wakaf Tunai, wajib mempunyai standar operasional kerja yang jelas dan terarah.
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

### C. Variabel Sosialisasi

1. Pemahaman masyarakat tentang kebolehan wakaf uang, sangat penting untuk disebarluaskan kepada masyarakat, dan itu merupakan kewajiban pemerintah.
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju
2. Pemahaman masyarakat tentang kebolehan wakaf tunai, sangat penting disebarluaskan kepada masyarakat, dan itu merupakan tugas dan kewajiban organisasi dan atau badan hukum pengelola wakaf.
- Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

3. Pemahaman masyarakat tentang kebolehan wakaf tunai, sangat penting disebarluaskan kepada masyarakat, dan itu merupakan kewajiban Ulama dan cendikiawan muslim.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

4. Cara paling efektif melakukan sosialisasi kebolehan wakaf uang yaitu dilakukan melalui sarana media cetak, misalnya: koran, majalah, brosur, leaflet, dll.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

5. Cara paling efektif melakukan sosialisasi kebolehan wakaf uang yaitu dilakukan melalui sarana media elektronik, misalnya: televisi, radio, website, dll.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

6. Cara paling efektif melakukan sosialisasi kebolehan wakaf uang yaitu dilakukan melalui sarana dakwa para ulama.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

7. Laporan Keuangan Tahunan pengumpulan dana wakaf tunai dan pendistribusianya, sebaiknya di audit dan dipublikasikan.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

#### D. Variabel Sistem Database.

1. Untuk mendukung administrasi pengelolaan dana wakaf tunai, perlu didukung dengan sistem dan teknologi yang memadai (computerized).

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

2. Organisasi dan/atau badan hukum pengelola wakaf tunai perlu memiliki suatu Aplikasi Program Komputer (software) khusus, yang memang dibuat dan diciptakan untuk pengadministrasian wakaf tunai tersebut.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

3. Nazir organisasi dan/atau badan hukum pengelola wakaf tunai, perlu memiliki kemampuan menguasai operasional komputer.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

4. Membuat kartu anggota yang bisa berfungsi seperti kartu ATM untuk memudahkan wakif (pemberi wakaf) dalam mewakafkan uang.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

#### **E. Variabel Network / Jaringan Kerja**

1. Untuk menguatkan posisi keberadaan organisasi dan/atau badan hukum pengelola wakaf tunai, perlu diciptkan jaringan kerja yang lebih luas.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

2. Untuk memaksimalkan pengumpulan dana wakaf, organisasi dan/atau badan hukum pengelola wakaf, harus membuka kantor perwakilan / kantor cabang sebanyak-banyaknya di seluruh Indonesia.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

3. Jumlah kantor perwakilan tersebut pada no.: 1 di atas, idealnya 1 Propinsi didirikan 1 (satu) kantor perwakilan / kantor cabang.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

4. Jumlah kantor perwakilan tersebut pada no.: 1 di atas, idealnya 1 Kabupaten/Kota didirikan 1 (satu) kantor perwakilan / kantor cabang.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

#### **F. Variabel Regulasi**

1. Undang-Undang Nomor : 41 Tahun 2004 tentang Wakaf, dalam rangka pemberdayaan wakaf tunai, berperang memberikan kepastian hukum tentang kebolehan mewakafkan uang.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

2. Undang-Undang Wakaf memberikan penguatan posisi organisasi dan/atau badan hukum pengelola wakaf di masyarakat.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

3. Undang-Undang Wakaf mendorong orang-orang Islam untuk lebih banyak berwakaf uang.

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

4. Badan Wakaf Indonesia (BWI) sebagai badan yang dibentuk berdasarkan amanat Undang-Undang Wakaf, berwenang untuk membina, mengawasi dan mengelola wakaf (sebagai Nazhir).

Sangat Setuju     Setuju     Tidak Setuju     Sangat Tidak Setuju

---

Lanjutan pertanyaan SCREENING :

5. Pendapatan Anda per bulan ?

< Rp. 5.000.000  
 > Rp. 5.000.000 - Rp. 7.500.000  
 >Rp. 7.500.000 - Rp. 10.000.000  
 >Rp. 10.000.000 - Rp. 12.500.000  
 >Rp. 12.500.000 - Rp. 15.000.000  
 > Rp. 15.000.000



**Lampiran -2**

**Skor Data Kuisioner**

No	Peningkatan Dana Wakaf Tunai					Total
	p1	p2	p3	p4	p5	
1	4	4	4	3	3	18
2	4	3	3	2	0	12
3	4	4	4	4	4	20
4	4	3	3	3	3	16
5	3	3	4	4	3	17
6	3	4	3	3	3	16
7	4	4	4	4	4	20
8	4	4	4	4	3	19
9	4	4	4	4	3	19
10	4	4	4	3	3	18
11	4	4	4	3	3	18
12	4	4	4	4	3	19
13	4	4	4	3	3	18
14	4	4	4	4	4	20
15	4	4	4	4	3	19
16	4	4	4	4	3	19
17	4	4	4	4	3	19
18	3	3	3	4	3	16
19	4	4	4	4	4	20
20	3	4	4	4	3	18
21	4	4	4	3	3	18
22	4	4	4	3	3	18
23	4	4	3	3	3	17
24	4	3	3	3	3	16
25	4	3	3	3	2	15
26	3	4	3	3	3	16
27	3	0	2	3	1	9
28	3	3	3	3	3	15
29	3	3	3	3	3	15
30	3	3	3	4	3	16
31	4	4	4	4	2	18

No	Profesionalisme Nazhir									Total
	p1	p2	p3	p4	p5	p6	p7	p8	p9	
1	4	4	4	4	3	3	4	4	4	34
2	3	4	4	3	3	3	3	3	3	29
3	4	4	4	4	4	3	4	4	4	35
4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	28
5	3	3	4	3	3	3	3	3	3	28
6	3	3	4	3	3	3	3	3	3	28
7	3	4	4	3	4	3	4	4	4	33
8	3	4	4	4	4	3	3	4	4	33
9	3	4	4	4	4	4	3	3	4	33
10	3	4	4	4	3	3	3	3	3	30
11	3	3	4	3	2	2	2	3	3	25
12	4	4	4	4	4	3	3	4	4	34
13	4	4	4	4	4	3	3	4	4	34
14	4	4	4	4	3	3	3	4	4	33
15	4	3	4	3	4	4	4	4	4	34
16	3	3	4	4	4	3	3	3	4	31
17	4	4	4	4	4	3	4	3	3	33
18	4	4	3	3	3	4	3	3	3	30
19	4	4	4	4	4	2	3	4	4	33
20	3	4	4	4	3	3	3	4	4	32
21	3	3	4	4	4	4	3	4	3	32
22	3	4	4	4	3	4	3	4	4	33
23	3	4	4	4	3	2	3	3	3	29
24	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
25	4	4	4	4	3	2	3	4	4	32
26	4	3	3	3	3	2	3	3	3	27
27	1	3	3	2	2	2	2	3	4	22
28	3	3	4	4	3	3	3	4	4	31
29	3	3	4	4	4	2	3	4	4	31
30	4	4	4	4	4	3	3	3	3	32
31	3	4	4	4	2	2	2	4	4	31

32	3	3	3	4	3	16
33	4	4	4	3	3	18
34	4	4	3	3	3	17
35	4	4	4	4	3	19
36	3	3	3	3	3	15
37	3	3	3	3	3	15
38	3	3	3	3	3	15
39	4	4	4	4	3	19
40	4	4	4	4	4	20
41	3	4	4	4	3	18
42	4	4	4	3	3	18
43	4	4	3	3	3	17
44	4	4	3	3	3	17
45	4	4	4	3	3	18
46	4	4	4	4	3	19
47	4	4	4	4	3	19
48	4	4	4	4	4	20
49	4	4	4	3	3	18
50	3	3	3	3	3	15
51	3	3	4	3	3	16

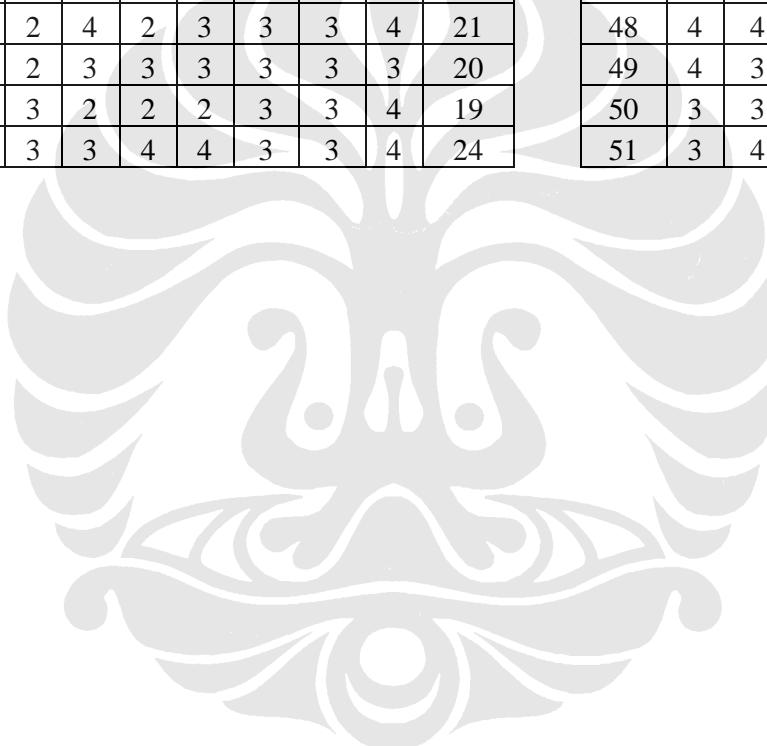
32	4	4	4	4	3	3	3	4	3	32
33	3	3	4	4	4	4	4	3	4	33
34	4	4	4	4	4	3	3	4	4	34
35	3	4	4	4	4	3	3	4	4	33
36	4	4	4	4	4	3	3	3	3	32
37	3	3	4	3	3	2	3	4	3	28
38	3	3	3	3	3	3	2	3	3	26
39	4	4	4	4	4	4	2	4	4	34
40	4	4	4	4	4	4	4	4	4	36
41	4	4	4	4	4	4	3	4	4	35
42	3	3	4	4	3	3	3	3	4	30
43	3	4	4	4	4	3	3	4	4	33
44	3	3	4	4	3	3	3	3	3	29
45	3	4	3	3	3	3	3	3	3	28
46	4	4	3	4	4	2	3	4	4	32
47	4	4	4	4	4	3	3	4	3	33
48	4	4	4	4	4	3	4	4	4	35
49	3	4	4	4	3	3	3	3	4	31
50	3	3	4	3	2	2	2	3	3	25
51	4	4	4	4	3	2	3	3	3	30

No	Sosialisasi							Total
	p1	p2	p3	p4	p5	p6	p7	
1	3	4	3	3	3	3	4	23
2	2	3	3	3	3	3	3	20
3	3	2	2	3	3	3	4	20
4	3	3	3	3	3	3	3	21
5	3	2	3	3	3	3	3	20
6	3	3	3	3	3	3	3	21
7	3	3	3	3	3	3	4	22
8	3	3	3	3	3	3	4	22
9	4	4	3	4	4	3	4	26
10	3	3	3	3	3	3	3	21
11	3	3	2	2	3	2	3	18
12	3	3	3	3	3	3	4	22
13	3	4	4	3	4	4	4	26
14	4	3	4	4	4	4	4	27
15	2	2	2	3	3	3	4	19
16	2	2	2	2	4	2	4	18
17	2	3	3	3	3	3	4	21
18	2	2	3	3	4	2	3	19
19	4	3	4	4	4	3	4	26
20	3	3	3	3	4	3	4	23
21	4	3	3	4	4	3	4	25
22	3	3	3	3	3	3	4	22
23	2	2	3	3	2	4	3	19
24	3	3	2	3	3	2	3	19
25	2	3	3	3	3	3	4	21
26	3	3	3	3	3	3	3	21
27	1	3	3	3	3	3	3	19
28	3	3	3	4	3	3	4	23
29	3	3	3	3	4	4	4	24
30	2	3	3	3	4	3	4	22
31	3	3	3	4	4	4	4	25
32	2	4	3	2	4	3	4	22
33	4	3	3	4	3	3	4	24
34	3	3	3	3	3	3	4	22

No	Sistem Database				Total
	p1	p2	p3	p4	
1	4	4	4	3	15
2	3	3	3	3	12
3	4	3	4	4	15
4	3	3	3	2	11
5	4	4	4	3	15
6	3	3	3	3	12
7	4	4	3	3	14
8	4	4	4	3	15
9	4	4	4	4	16
10	3	3	3	3	12
11	3	3	2	2	10
12	4	4	4	3	15
13	4	3	4	4	15
14	4	4	4	3	15
15	4	3	4	4	15
16	4	4	4	4	16
17	3	3	3	3	12
18	4	4	3	3	14
19	4	3	3	2	12
20	4	3	3	3	13
21	4	4	4	3	15
22	4	3	3	2	12
23	2	2	2	3	9
24	4	4	4	4	16
25	3	3	4	2	12
26	4	3	3	3	13
27	3	3	3	3	12
28	3	3	3	3	12
29	4	3	3	4	14
30	3	4	3	3	13
31	4	4	4	3	15
32	4	3	3	4	14
33	3	4	4	4	15
34	4	3	3	3	13

35	3	3	3	3	3	3	4	22
36	3	3	3	3	3	3	3	21
37	3	3	3	4	4	3	3	23
38	0	3	3	3	3	3	3	18
39	4	4	4	4	4	4	4	28
40	1	4	3	3	4	3	4	22
41	3	3	3	4	4	2	4	23
42	3	3	3	3	3	3	3	21
43	3	4	3	3	3	3	4	23
44	3	3	3	3	3	3	3	21
45	2	3	3	3	3	3	3	20
46	2	3	3	3	3	3	4	21
47	3	3	3	3	3	3	4	22
48	2	4	2	3	3	3	4	21
49	2	3	3	3	3	3	3	20
50	3	2	2	2	3	3	4	19
51	3	3	4	4	3	3	4	24

35	4	3	3	4	14
36	3	3	3	3	12
37	4	3	3	3	13
38	3	3	3	3	12
39	4	4	4	4	16
40	4	4	4	4	16
41	4	3	3	3	13
42	4	3	3	2	12
43	4	3	3	4	14
44	3	3	3	3	12
45	4	3	3	3	13
46	4	4	4	4	16
47	4	4	4	4	16
48	4	4	4	4	16
49	4	3	3	2	12
50	3	3	3	3	12
51	3	4	3	4	14

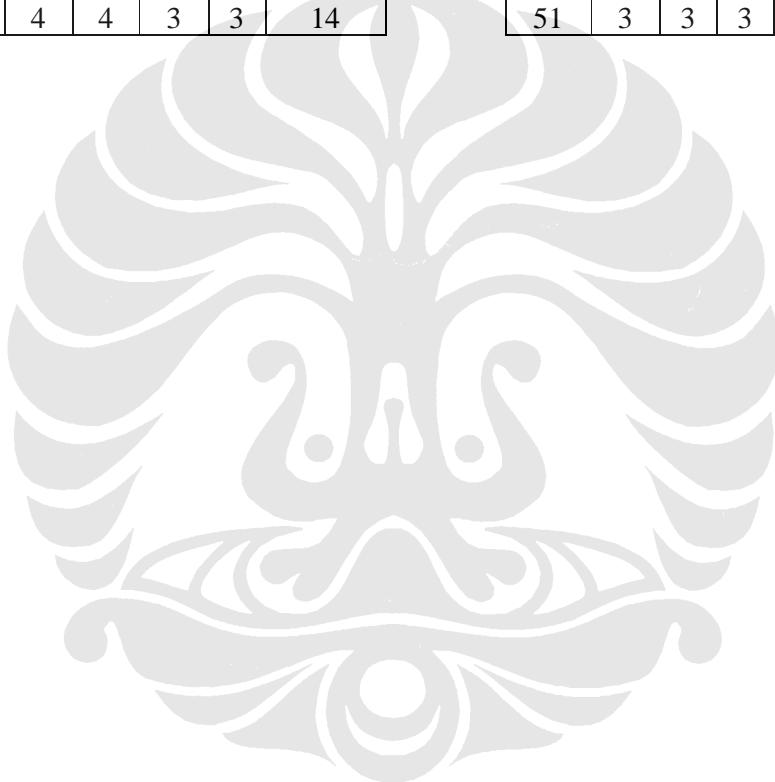


No	Network				Total
	p1	p2	p3	p4	
1	4	3	3	2	12
2	3	2	3	2	10
3	4	3	2	3	12
4	3	3	2	3	11
5	2	3	2	3	10
6	3	3	3	3	12
7	3	2	3	3	11
8	3	3	2	3	11
9	3	4	3	3	13
10	4	2	3	2	11
11	3	3	3	3	12
12	4	4	2	4	14
13	4	4	4	4	16
14	3	3	3	3	12
15	3	3	3	3	12
16	4	3	4	3	14
17	3	4	4	4	15
18	3	3	3	3	12
19	4	3	3	3	13
20	4	2	3	2	11
21	4	3	3	3	13
22	0	2	2	3	7
23	3	3	2	3	11
24	4	4	4	4	16
25	4	2	3	3	12
26	3	3	3	3	12
27	3	3	2	3	11
28	3	3	3	3	12
29	4	3	3	3	13
30	3	3	3	4	13
31	4	3	3	3	13
32	4	3	2	3	12
33	4	3	3	3	13
34	3	3	3	3	12
35	4	4	3	3	14
36	3	3	3	3	12
37	3	3	2	3	11
38	3	3	3	3	12

No	Regulasi				Total
	p1	p2	p3	p4	
1	3	3	4	4	14
2	0	0	0	0	0
3	4	4	4	4	16
4	3	3	2	3	11
5	3	3	3	4	13
6	3	3	3	4	13
7	3	4	3	4	14
8	3	3	3	3	12
9	3	3	2	4	12
10	3	3	2	3	11
11	3	4	3	3	13
12	3	3	3	3	12
13	3	3	3	3	12
14	4	4	4	4	16
15	3	3	2	2	10
16	3	4	3	2	12
17	4	4	4	4	16
18	3	3	3	3	12
19	3	4	4	4	15
20	3	2	3	3	11
21	3	3	3	3	12
22	3	3	3	3	12
23	3	2	3	2	10
24	3	3	3	3	12
25	3	3	2	3	11
26	3	3	3	3	12
27	2	3	2	3	10
28	3	3	3	3	12
29	3	3	2	2	10
30	3	3	3	3	12
31	3	4	2	4	13
32	3	4	3	3	13
33	3	3	3	3	12
34	3	3	3	3	12
35	3	3	3	3	12
36	3	3	3	3	12
37	3	4	2	3	12
38	3	3	3	3	12

39	4	4	4	4	16
40	4	4	4	4	16
41	4	3	4	3	14
42	3	3	3	2	11
43	3	3	3	4	13
44	3	3	3	3	12
45	3	3	3	3	12
46	4	4	2	4	14
47	4	2	4	2	12
48	4	3	3	4	14
49	3	3	3	2	11
50	4	3	3	3	13
51	4	4	3	3	14

39	4	4	4	2	14
40	4	4	4	4	16
41	3	4	3	3	13
42	4	4	4	3	15
43	3	3	3	3	12
44	3	3	3	3	12
45	4	4	4	3	15
46	3	3	2	3	11
47	3	4	4	4	15
48	4	4	4	3	15
49	4	4	3	3	14
50	3	3	3	3	12
51	3	3	3	4	13



**Uji Validitas  
Var. Peningkatan Outstanding**

**Correlations**

		p1	p2	p3	p4	p5	xOS
p1	Pearson Correlation	1	.558**	.511**	.071	.111	.581**
	Sig. (2-tailed)		.000	.000	.618	.438	.000
	N	51	51	51	51	51	51
p2	Pearson Correlation	.558**	1	.711**	.279*	.519**	.854**
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.047	.000	.000
	N	51	51	51	51	51	51
p3	Pearson Correlation	.511**	.711**	1	.489**	.437**	.851**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.000	.001	.000
	N	51	51	51	51	51	51
p4	Pearson Correlation	.071	.279*	.489**	1	.483**	.629**
	Sig. (2-tailed)	.618	.047	.000		.000	.000
	N	51	51	51	51	51	51
p5	Pearson Correlation	.111	.519**	.437**	.483**	1	.729**
	Sig. (2-tailed)	.438	.000	.001	.000		.000
	N	51	51	51	51	51	51
xOS	Pearson Correlation	.581**	.854**	.851**	.629**	.729**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	51	51	51	51	51	51

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

**Uji Validitas  
Var. Profesional Nazhir**

**Correlations**

		p1	p2	p3	p4	p5	p6	p7	p8	p9	xPROF
p1	Pearson Correlation	1	.485**	.167	.474**	.457**	.163	.391**	.356*	.042	.643**
	Sig. (2-tailed)		.000	.242	.000	.001	.252	.005	.010	.772	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p2	Pearson Correlation	.485**	1	.182	.517**	.393**	.125	.212	.372**	.268	.619**
	Sig. (2-tailed)	.000		.200	.000	.004	.383	.134	.007	.057	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p3	Pearson Correlation	.167	.182	1	.543**	.286*	.142	.248	.309*	.228	.494**
	Sig. (2-tailed)	.242	.200		.000	.042	.322	.079	.027	.108	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p4	Pearson Correlation	.474**	.517**	.543**	1	.574**	.186	.270	.426**	.400**	.754**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000		.000	.191	.055	.002	.004	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p5	Pearson Correlation	.457**	.393**	.286*	.574**	1	.372**	.445**	.479**	.427**	.799**
	Sig. (2-tailed)	.001	.004	.042	.000		.007	.001	.000	.002	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p6	Pearson Correlation	.163	.125	.142	.186	.372**	1	.359**	.098	.168	.500**
	Sig. (2-tailed)	.252	.383	.322	.191	.007		.010	.495	.240	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p7	Pearson Correlation	.391**	.212	.248	.270	.445**	.359**	1	.221	.217	.605**
	Sig. (2-tailed)	.005	.134	.079	.055	.001	.010		.119	.126	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p8	Pearson Correlation	.356*	.372**	.309*	.426**	.479**	.098	.221	1	.607**	.667**
	Sig. (2-tailed)	.010	.007	.027	.002	.000	.495	.119		.000	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
p9	Pearson Correlation	.042	.268	.228	.400**	.427**	.168	.217	.607**	1	.576**
	Sig. (2-tailed)	.772	.057	.108	.004	.002	.240	.126	.000		.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51
xPROF	Pearson Correlation	.643**	.619**	.494**	.754**	.799**	.500**	.605**	.667**	.576**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

**Uji Validitas  
Var. Sosialisasi**

**Correlations**

		p1	p2	p3	p4	p5	p6	p7	xSOS
p1	Pearson Correlation	1	.104	.278*	.467**	.205	.174	.261	.661**
	Sig. (2-tailed)		.469	.048	.001	.150	.221	.064	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51
p2	Pearson Correlation	.104	1	.377**	.197	.270	.232	.254	.547**
	Sig. (2-tailed)	.469		.006	.165	.055	.101	.072	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51
p3	Pearson Correlation	.278*	.377**	1	.562**	.293*	.528**	.110	.708**
	Sig. (2-tailed)	.048	.006		.000	.037	.000	.443	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51
p4	Pearson Correlation	.467**	.197	.562**	1	.296*	.311*	.193	.713**
	Sig. (2-tailed)	.001	.165	.000		.035	.026	.174	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51
p5	Pearson Correlation	.205	.270	.293*	.296*	1	.060	.355*	.559**
	Sig. (2-tailed)	.150	.055	.037	.035		.676	.011	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51
p6	Pearson Correlation	.174	.232	.528**	.311*	.060	1	.208	.548**
	Sig. (2-tailed)	.221	.101	.000	.026	.676		.143	.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51
p7	Pearson Correlation	.261	.254	.110	.193	.355*	.208	1	.537**
	Sig. (2-tailed)	.064	.072	.443	.174	.011	.143		.000
	N	51	51	51	51	51	51	51	51
xSOS	Pearson Correlation	.661**	.547**	.708**	.713**	.559**	.548**	.537**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	51	51	51	51	51	51	51	51

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

**Uji Validitas  
Var. Sistem Database**

**Correlations**

		p1	p2	p3	p4	xDBASE
p1	Pearson Correlation	1	.414 <sup>**</sup>	.503 <sup>**</sup>	.261	.689 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)		.003	.000	.064	.000
	N	51	51	51	51	51
p2	Pearson Correlation	.414 <sup>**</sup>	1	.697 <sup>**</sup>	.358 <sup>**</sup>	.791 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)	.003		.000	.010	.000
	N	51	51	51	51	51
p3	Pearson Correlation	.503 <sup>**</sup>	.697 <sup>**</sup>	1	.456 <sup>**</sup>	.861 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.001	.000
	N	51	51	51	51	51
p4	Pearson Correlation	.261	.358 <sup>**</sup>	.456 <sup>**</sup>	1	.717 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)	.064	.010	.001		.000
	N	51	51	51	51	51
xDBASE	Pearson Correlation	.689 <sup>**</sup>	.791 <sup>**</sup>	.861 <sup>**</sup>	.717 <sup>**</sup>	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	
	N	51	51	51	51	51

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

**Uji Validitas**  
**Var. Network/jaringan kerja**

**Correlations**

	p1	p2	p3	p4	xNETW
p1	Pearson Correlation	1	.278*	.368**	.087
	Sig. (2-tailed)		.049	.008	.544
	N	51	51	51	51
p2	Pearson Correlation	.278*	1	.178	.643**
	Sig. (2-tailed)	.049		.210	.000
	N	51	51	51	51
p3	Pearson Correlation	.368**	.178	1	.122
	Sig. (2-tailed)	.008	.210		.393
	N	51	51	51	51
p4	Pearson Correlation	.087	.643**	.122	1
	Sig. (2-tailed)	.544	.000	.393	
	N	51	51	51	51
xNETW	Pearson Correlation	.687**	.748**	.624**	.646**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000
	N	51	51	51	51

\*. Correlation is significant at the 0.05 level (2-tailed).

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

**Uji Validitas  
Var. Regulasi**

**Correlations**

		p1	p2	p3	p4	xREG
p1	Pearson Correlation	1	.767 <sup>**</sup>	.773 <sup>**</sup>	.520 <sup>**</sup>	.889 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)		.000	.000	.000	.000
	N	51	51	51	51	51
p2	Pearson Correlation	.767 <sup>**</sup>	1	.632 <sup>**</sup>	.564 <sup>**</sup>	.867 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.000	.000
	N	51	51	51	51	51
p3	Pearson Correlation	.773 <sup>**</sup>	.632 <sup>**</sup>	1	.540 <sup>**</sup>	.870 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.000	.000
	N	51	51	51	51	51
p4	Pearson Correlation	.520 <sup>**</sup>	.564 <sup>**</sup>	.540 <sup>**</sup>	1	.777 <sup>**</sup>
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000		.000
	N	51	51	51	51	51
xREG	Pearson Correlation	.889 <sup>**</sup>	.867 <sup>**</sup>	.870 <sup>**</sup>	.777 <sup>**</sup>	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	
	N	51	51	51	51	51

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

Uji Reliabilitas  
Var. OS

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items
.783	.781	5

Uji Reliabilitas  
Var. Prof

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items
.806	.811	9

Uji Reliabilitas  
Var. sosialisasi

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items
.709	.725	7

Uji Reliabilitas  
Var. system database

Reliability Statistics		
Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items
.755	.765	4

Uji Reliabilitas  
Var. Network

Reliability Statistics		
Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items
.598	.608	4

Uji Reliabilitas  
Var. Regulasi

Reliability Statistics		
Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha Based on Standardized Items	N of Items
.868	.873	4

## **Output Model Regresi Logistik**

### **Case Processing Summary**

Unweighted Cases(a)		N	Percent
Selected Cases	Included in Analysis	51	100.0
	Missing Cases	0	.0
	Total	51	100.0
Unselected Cases		0	.0
	Total	51	100.0

a If weight is in effect, see classification table for the total number of cases.

### **Variables in the Equation**

	B	S.E.	Wald	df	Sig.	Exp(B)
Step 0 Constant	.693	.297	5.445	1	.020	2.000

### **Model Summary**

Step	-2 Log likelihood	Cox & Snell R Square	Nagelkerke R Square
1	47.860(a)	.284	.395

a Estimation terminated at iteration number 5 because parameter estimates changed by less than .001.

### **Hosmer and Lemeshow Test**

Step	Chi-square	df	Sig.
1	4.490	5	.481

### Variables in the Equation

Variables		B	S.E.	Wald	df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	profesionalisme(1)	3.414	1.106	9.534	1	.002	30.386
	sosialisasi(1)	-.948	.976	.943	1	.332	.388
	database(1)	-1.691	1.437	1.386	1	.239	.184
	network(1)	-2.198	1.167	3.549	1	.060	.111
	regulasi(1)	1.937	.970	3.987	1	.046	6.939
	Constant	1.121	1.360	.679	1	.410	3.067

a Variable(s) entered on step 1: profesionalisme, sosialisasi, database, network, regulasi.

### Variables in the Equation

		B	S.E.	Wald	df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	profesionalisme	1.902	.667	8.124	1	.004	6.697
	Regulasi	.674	.800	.710	1	.400	1.962
	Constant	-.951	.780	1.485	1	.223	.386

a Variable(s) entered on step 1: VAR00002, VAR00003.

### Variables in the Equation

		B	S.E.	Wald	df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	VAR00003(1)	.627	.672	.869	1	.351	1.871
	VAR00004(1)	-.170	1.339	.016	1	.899	.844
	VAR00005(1)	-.236	.721	.107	1	.743	.790
	Constant	.586	1.279	.210	1	.647	1.797

a Variable(s) entered on step 1: VAR00003, VAR00004, VAR00005.

### Variables in the Equation

		B	S.E.	Wald	Df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	profesionalisme(1)	1.956	.661	8.746	1	.003	7.071
	Constant	-.452	.483	.874	1	.350	.636

a Variable(s) entered on step 1: profesionalisme.

### Variables in the Equation

		B	S.E.	Wald	Df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	sosialisasi(1)	.573	.649	.779	1	.378	1.773
	Constant	.288	.540	.284	1	.594	1.333

a Variable(s) entered on step 1: VAR00003.

### Variables in the Equation

		B	S.E.	Wald	Df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	database(1)	.000	1.262	.000	1	1.000	1.000
	Constant	.693	1.225	.320	1	.571	2.000

a Variable(s) entered on step 1: database.

### Variables in the Equation

		B	S.E.	Wald	Df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	network(1)	-.157	.691	.052	1	.820	.855
	Constant	.811	.601	1.821	1	.177	2.250

a Variable(s) entered on step 1: network.

### Variables in the Equation

		B	S.E.	Wald	Df	Sig.	Exp(B)
Step 1(a)	regulasi(1)	.882	.720	1.504	1	.220	2.417
	Constant	.000	.632	.000	1	1.000	1.000

a Variable(s) entered on step 1: regulasi.