



UNIVERSITAS INDONESIA

**PENGARUH PERSEPSI PADA IKLAN DENGAN UNSUR
HUMOR TERHADAP TINGKAT ASOSIASI MEREK NU
GREEN TEA SEBAGAI TEH KESEHATAN
(STUDI KASUS IKLAN TELEVISI NU GREEN TEA VERSI
NYANYIAN JEPANG “SO RA NO SHITA DEE
OOKIKUNATE”)**

SRIPSI

**DIAH MARFI ANITA
0904211176**

**FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN POLITIK
PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
DEPOK
DESEMBER 2008**



UNIVERSITAS INDONESIA

**PENGARUH PERSEPSI PADA IKLAN DENGAN UNSUR
HUMOR TERHADAP TINGKAT ASOSIASI MEREK NU
GREEN TEA SEBAGAI TEH KESEHATAN
(STUDI KASUS IKLAN TELEVISI NU GREEN TEA VERSI
NYANYIAN JEPANG “SO RA NO SHITA DEE
OOKIKUNATE”)**

SRIPSI

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ilmu
Komunikasi

**DIAH MARFI ANITA
0904211176**

**FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN POLITIK
PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
KEKHUSUSAN PERIKLANAN
DEPOK
DESEMBER 2008**

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya saya sendiri, dan semua sumber baik yang dikutip maupun yang dirujuk telah saya nyatakan dengan benar

Nama : Diah Marfi Anita
NPM : 0904211176
Tanda Tangan :

Tanggal : 24 Desember 2008



HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi ini diajukan oleh :
Nama : Diah Marfi Anita
NPM : 0904211176
Program Studi : Periklanan
Judul Skripsi : Pengaruh Persepsi Iklan Dengan Unsur Humor Terhadap Tingkat Asosiasi Merek Nu Green Tea Sebagai Teh Kesehatan (Studi Kasus Iklan Nu Green Tea Versi Nyanyian Jepang “So ra no shita dee ookikunate”)

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Komunikasi pada Program Studi Periklanan Fakultas Ilmu Sosial dan Politik, Universitas Indonesia

DEWAN PENGUJI

Pembimbing : Drs. Hardiyanto, MSi (.....)

Pengaji : Drs. Sunarto Prayitno, MSi (.....)

Ketua Sidang : Drs. Askariani B. Hidayat, Msi (.....)

Ditetapkan di : Depok
Tanggal : 15 Desember 2008

KATA PENGANTAR DAN UCAPAN TERIMA KASIH

Puji syukur saya panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat dan rahmat-Nya, saya dapat menyelesaikan skripsi ini. Penulisan skripsi ini dalam rangka memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar sarjana komunikasi jurusan periklanan pada Fakultas Ilmu Sosial dan Politik Universitas Indonesia. Saya menyadari bahwa tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada masa penyusunan skripsi ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

- (1) Dra. Askariani B. Hidayat, M.Si. selaku Ketua Program S1 Ekstensi Komunikasi, yang telah memberi berbagai kemudahan untuk skripsi ini.
- (2) Drs. Hardiyanto, M.Si, selaku dosen pembimbing yang telah menyediakan waktu, tenaga, dan pikiran untuk mengarahkan saya dalam menyusun skripsi ini.
- (3) Drs. Sunarto Prayitno, M.Si selaku Penguji Ahli yang banyak memberi saran dan kritik sebagai masukan penting untuk skripsi ini.
- (4) Drs. Zulham, M.Si, selaku Sekretaris sidang skripsi ini, terima kasih untuk catatan-catatan revisi sidangnya cukup membantu.
- (5) Sdri. Ratna Yuniasari, Senior Copywriter NEO Indonesia yang telah banyak membantu dalam usaha memperoleh data yang saya perlukan.
- (6) Kedua orang tua saya, Bapak dan Ibu terima kasih untuk doa dan dukungannya selama ini, Bu akhirnya saya lulus juga.
- (7) Suami saya tercinta yang sudah memberikan dukungan tanpa kenal lelah dan terus menyemangati saya, untuk tetap fokus ayo lulus.
- (8) Kakak-kakak ipar dan Om serta Bulik yang sudah mengingatkan saya ayoo segera selesai skripsinya
- (9) Bu Gita dan Pak Bri, serta teman-teman di ISBG/BriyanKom yang selalu menyemangati untuk segera menyelesaikan skripsi ini
- (10) Danang Prasetyo untuk skripsi *emotional bondingnya* yang cukup membantu

- (11) Pino terima kasih untuk privat spssnya, serta materi presentasi power pointnya, sangat membantu sekali, serta tips-tips pada waktu sidang.
- (12) Mira, terima kasih banyak sudah menemani saat mencari responden untuk skripsi saya, ayoo segera lulus
- (13) Yudho dan Tasya terima kasih untuk kebersamaanya selama bimbingan, berkat semangat kalian semua akhirnya skripsi ini selesai juga
- (14) Mas Hisyam, yang sudah mengajari saya untuk lebih mengerti SPSS dan segala seluk beluk metodologi, yang cukup membantu untuk skripsi saya
- (15) Citra, terima kasih untuk pinjaman bukunya sangat membantu sekali
- (16) Teman-teman di kos Pejaten 58, terima kasih yaa untuk tidak bosan-bosan mengingatkan saya ayoo segera lulus, akhirnya aku selesai juga lho mbak
- (17) Para petugas perpustakaan yang membantu peminjaman berbagai buku.
- (18) Para petugas administrasi progam sarjana ekstensi komunikasi yang membantu menyiapkan segala sesuatu untuk kelulusan saya
- (19) Seluruh responden yang budiman dan rela menyisakan waktunya.
- (20) Teman-teman ekstensi periklanan ADEXT 2004, terima kasih untuk pertemanan dan persahabatanya selama ini, etik akhirnya aku lulus juga, menyusul kalian
- (21) Serta semua pihak yang belum sempat disebutkan. Terimakasih banyak.
Akhir kata, penulis menyadari masih banyak kekurangan dalam skripsi ini, oleh karena itu penulis mengharapkan saran dan kritik dari pembaca sekalian sebagai masukan yang membangun. Penulis berharap semoga skripsi ini berguna bagi siapa saja yang membacanya di kemudian hari.

Depok, Desember 2008

Diah Marfi Anita

**HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKHIR**

Sebagai sivitas akademik Universitas Indonesia, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Diah Marfi Anita
NPM : 0904211176
Program Studi : Periklanan
Departemen : Komunikasi
Fakultas : Ilmu Sosial dan Politik
Jenis Karya : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Indonesia **Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Pengaruh Persepsi Iklan Dengan Unsur Humor Terhadap Tingkat Asosiasi Merek Nu Green Tea sebagai Teh Kesehatan.

(Studi Kasus Iklan Televisi Nu Green Tea Versi Nyanyian Jepang “*so ra no shita dee ooki kunate*”)

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Universitas Indonesia berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hal Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuatdi: Depok
Pada Tanggal: 1 Desember 2008
Yang Menyatakan

(Diah Marfi Anita)

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
LEMBAR PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH.....	vi
ABSTRAK.....	vii
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Perumusan Masalah.....	6
1.3. Tujuan Penelitian.....	8
1.4. Manfaat Penelitian.....	8
 BAB II KERANGKA TEORI.....	9
II.I.1 Hubungan Humor dan Tingkat Asosiasi Merek.....	9
II.I.2 Hubungan Persepsi dan Tingkat Asosiasi Merek.....	10
II.I.3 Teori Persepsi.....	11
II.I.3.1. <i>Exposure</i>	12
II.I.3.2. <i>Attention</i>	13
II.I.3.3. <i>Interpretation</i>	13
II.I.4. Teori Humor	14
II.I.5 Teori Asosiasi Merek	15
II.I.6 Produksi Iklan Televisi	17
II.I.6.1. Unsur Visual	17
II.I.6.2. Unsur Audio	18
II.I.7 Definisi Iklan.....	18
II.I.8 Definisi Merek	18
II.II Kerangka Konseptual	19
II.II.1. Persepsi Pada Iklan Dengan Unsur Humor.....	19
II.II.2 Asosiasi Merek	21
II.II.3 Produksi Iklan Televisi	24
II.II.3.1 Unsur Video (Visual)	24
II.II.3.2. Unsur Audio	26
 BAB III METODOLOGI.....	27
III.1. Paradigma Penelitian	27
III.2. Pendekatan Penelitian	27
III.3.Sifat Penelitian	27
III.4. Metode Penelitian	28
III.5. Subyek Penelitian	28
III.5.1. Unit Analisis.....	28
III.5.2. Populasi	28
III.5.3. Sample.....	29
III.6. Metode Pengumpulan Data.....	30

III.6.1. Data Primer	30
III.6.4. Operasionalisasi Konsep	30
III.6.4.1 Hipotesis Teori	30
III.6.4.2. Model Analisis	31
III.6.4.3. Variable Persepsi Pada Iklan dengan Unsur Humor	31
III.6.4.4. Variable Tingkat Asosiasi Merek	36
III.7. Metode Pengukuran Data	38
III.7.1. Tingkat Pengukuran	38
III.7.2. Skala Pengukuran	38
III.8. Reliabilitas & Validitas Pengukuran	39
III.8.1. Reliabilitas	39
III.8.2. Validitas	39
III.9. Metode Analisis Data.....	39
III.9.1. Analisis Univariat.....	39
III.9.2. Analisis Bivariat	40
III.10. Hipotesis Penelitian.....	41
III.11. Hipotesis Statistik	41
III.12 Keterbatasan dan Kelemahan Penelitian	42
III.12.1 Keterbatasan Penelitian	42
III.12.2 Kelemahan Penelitian	42
 BAB IV ANALISA DATA	43
IV.1. Pelaksanaan Survey	43
IV.2. Karakteristik Responden	43
IV. 2.1 Usia Responden.....	43
IV.2.2. Latar Belakang Pendidikan Responden	44
IV.2.3. Pengeluaran Responden Per Bulan	44
IV.2.4. Profile Responden	45
IV.3. Uji Reliabilitas	45
IV.3.1. Uji Reliabilitas Variable Persepsi Pada Iklan	46
IV.3.2. Uji Reliabilitas Variable Asosiasi Merek	46
IV.4. Uji Validitas	47
IV.4.1. Uji Validitas Persepsi Pada Iklan	47
IV.4.2. Uji Validitas Tingkat Asosiasi Merek	54
IV.5. Analisis Univariat	59
V.5.1. Persepsi Iklan dengan Unsur Humor	60
V.5.2. Asosiasi Merek	68
IV.6. Analisis Bivariat.....	74
IV.6.1. Uji Korelasi Pearson	74
IV.6.2. Uji Regresi Sederhana	75
 BABV INTERPRETASI DATA DAN KESIMPULAN	77
V.1. Interpretasi Data	77
V.1.1. Persepsi Iklan dengan Unsur Humor	77
V.1.1.1 Tahapan Exposure	77
V.1.1.2.Dimensi Attention	78
V.1.1.3.Dimensi Interpretation	78

V.1.2. Asosiasi Merek	79
V.1.3. Hubungan Kedua Variable	80
V.2. Kesimpulan	81
V.3. Implikasi Studi	82
V.4. Rekomendasi	83
DAFTAR REFERENSI	85



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 <i>Information Processing for Consumer Decision Making</i>	12
Gambar 2.2. Tabel Adegan	20
Gambar 2.3. Tabel Adegan	23
Gambar 2.4 Tabel Adegan	25
Gambar 3.1 Model Analisis	31
Gambar 3.2 OKA Variable Persepsi Humor	31
Gambar 3.3 OKA Variable Asosiasi Merek	36
Gambar 4.1 Usia Responden	43
Gambar 4.2. Latar Belakang Pendidikan Responden	44
Gambar 4.3 Pengeluaran Per Bulan Responden	45
Gambar 4.4. Reliabilitas Persepsi Humor	46
Gambar 4.5 Reliabilitas Asosiasi Merek	46
Gambar 4.6 KMO and Bartlett's Test Dimensi <i>Attention</i>	48
Gambar 4.7. Rotated Component Matrix Sub Dimensi Visual	48
Gambar 4.8. KMO and Bartlett's Test Dimensi <i>Interpretation</i>	50
Gambar 4.9. Rotated Component Matrix Sub Dimensi Visual.....	51
Gambar 4.10 KMO and Bartlett's Test Dimensi <i>Product Atribut</i>	54
Gambar 4.11. Rotated Component Matrix Dimensi <i>Product Atribut...</i>	54
Gambar 4.12. KMO and Bartlett's Test Dimensi <i>Customer/User</i>	56
Gambar 4.13. Rotated Component Matrix Dimensi <i>Customer / User</i> ...	57
Gambar 4.14 KMO and Bartlett's Test Dimensi <i>Competitor</i>	58
Gambar 4.15 Rotated Component Matrix Dimensi <i>Competitor</i>	58
Gambar 4.16 Tabel Frekuensi <i>Exposure-</i> Frekuensi	60

Gambar 4.17 Tabel Frekuensi Exposure- Durasi	61
Gambar 4.18. Tabel Frekuensi Atensi Sub Dimensi Visual.....	61
Gambar 4.19. Tabel Frekuensi Atensi Sub Dimensi Audio	63
Gambar 4.20 Tabel Frekuensi Interpretasi Sub Dimensi Visual.....	64
Gambar 4.21. Tabel Frekuensi Atensi Sub Dimensi Audio	67
Gambar 4.22. Tabel Frekuensi Dimensi Customer Benefit	68
Gambar 4.23. Tabel Frekuensi Dimensi <i>Product Atribut</i>	69
Gambar 4.24. Tabel Frekuensi Dimensi <i>Application</i>	71
Gambar 4.25. Tabel Frekuensi Dimensi <i>Customer/User</i>	71
Gambar 4.26. Tabel Frekuensi Dimensi <i>Lifestyle</i>	72
Gambar 4.27. Tabel Frekuensi Dimensi <i>Competitor</i>	73
Gambar 4.28. Tabel Frekuensi Dimensi <i>Country Of origin</i>	73
Gambar 4.29. Tabel Frekuensi Dimensi Teknologi	74
Gambar 4.30. Korelasi Pearson Persepsi Humor Terhadap Asosiasi Merek....	75
Gambar 4.31. Tabel R Square Persepsi Humor Terhadap Asosiasi Merek	76
Gambar 4.32 Tabel ANOVA Persepsi Humor Terhadap Asosiasi Merek	76

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 TVC Nu Green Tea	xvii
Lampiran 2 Kuesioner	xxiii
Lampiran 3 Reliabilitas	xxviii
Lampiran 4 Validitas	xxxiv
Lampiran 5 Korelasi & Regresi	xlvi

