

Universitas Indonesia Library >> Buku Teks

Judul:

Negotiate to win : 21 jurus ampuh memenangkan negosiasi = Negotiate to win : The 21 rules for successful negotiation

Pengarang/Penulis:

Thomas, Jim, auhtor

Subjek:

Negotiation--Business

Nomor Panggil:

302.3 THO n

Penerbitan:

Gramedia Pustaka Media

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)