

## Universitas Indonesia Library >> Buku Teks

**Judul:**

Negotiate to win : 21 jurus ampuh memenangkan negosiasi = Negotiate to win : The 21 rules for successful negotiation

**Pengarang/Penulis:**

Thomas, Jim, auhtor

**Subjek:**

Negotiation--Business

**Nomor Panggil:**

302.3 THO n

**Penerbitan:**

Gramedia Pustaka Media

**Link Terkait:**

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)