

Judul:

Effective sales incentive compensation

Pengarang/Penulis:

Barry, John W., author

Subjek:

Sales personal -- Salaries, commissions

Nomor Panggil:

658.322 2 BAR e

Penerbitan:

McGraw-Hill

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)