

Judul:

Professional selling / David L. Kurtz, H. Robert Dodge, Jay E. Klompmaker

Pengarang/Penulis:

Kurtz, David L., author

Subjek:

Selling

Nomor Panggil:

658.85 KUR p

Penerbitan:

Business Publications, Inc.

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)