

Universitas Indonesia Library >> Buku Teks

Judul:

Introduction to professional selling / George Shinn

Pengarang/Penulis:

Shinn, George

Subjek:

Selling

Nomor Panggil:

658.85 SHI i

Penerbitan:

Gregg Division, McGraw-Hill

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)