

## Universitas Indonesia Library >> Buku Teks

**Judul:**

Business negotiating power: optimizing your side of the deal

**Pengarang/Penulis:**

Harris, Charles Edison, author

**Subjek:**

Negotiation business

**Nomor Panggil:**

658.4 HAR b

**Penerbitan:**

Van Nostrand Reinhold

**Link Terkait:**

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)