

**Universitas Indonesia Library >> Buku Teks**

***Judul:***

Power tools for negotiating international business deals

***Pengarang/Penulis:***

Klotz. James M., author

***Subjek:***

Negotiation in business; International trade

***Nomor Panggil:***

658.405 2 KLO p

***Penerbitan:***

Kluwer

***Link Terkait:***

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)