

Universitas Indonesia Library >> Buku Teks

Judul:

Power tools for negotiating international business deals

Pengarang/Penulis:

Klotz. James M., author

Subjek:

Negotiation in business; International trade

Nomor Panggil:

658.405 2 KLO p

Penerbitan:

Kluwer

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)