

Judul:

Psikologi penjualan: cara dan langkah efektif memengaruhi dengan komunikasi hipnotis

Pengarang/Penulis:

Anton Tan, author

Subjek:

Influence -- Psychology

Nomor Panggil:

155.9 ANT p

Penerbitan:

Elex Media Komputindo

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)