

**Judul:**

Upaya Strategi Negosiasi yang Dilakukan oleh KARIM Business Consulting dalam Rangka Mendapatkan Klien Dilihat dari Tahapan Negosiasi = Observing KARIM Business Consulting's Negotiation Strategy to Obtain Clients Based on the Entire Step of Negotiation

**Pengarang/Penulis:**

Syara Destari Widatiana, author

**Subjek:**

**Nomor Panggil:**

S4280

**Penerbitan:**

Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Indonesia

**Link Terkait:**

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Abstrak](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)