

**Universitas Indonesia Library >> Buku Teks**

***Judul:***

Getting to yes : negotiating an agreement without giving in

***Pengarang/Penulis:***

Fisher, Roger, author

***Subjek:***

Negotiation

***Nomor Panggil:***

158.5 FIS g

***Penerbitan:***

Business Books

***Link Terkait:***

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)