

## Universitas Indonesia Library >> Buku Teks

**Judul:**

Consultative selling : the Hanan formula for high-margin sales at high levels

**Pengarang/Penulis:**

Hanan, Mack, author

**Subjek:**

Selling ; Selling--Key account

**Nomor Panggil:**

[658.85 HAN c (1), 658.85 HAN c (2)]

**Penerbitan:**

Amacom

**Link Terkait:**

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)