

Judul:

Negosiasi = Negotiation; Buku 2

Pengarang/Penulis:

Lewicki, Roy J., author

Subjek:

Negotiation in business; Negotiation in business -- Case studies

Nomor Panggil:

658.405 2 LEW n

Penerbitan:

Salemba Humanika

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)