

**Judul:**

Sales coaching

**Pengarang/Penulis:**

Ohai, Tim, author

**Subjek:**

Sales management; Sales force management

**Nomor Panggil:**

e20441950

**Penerbitan:**

American Society for Training & Development

**Link Terkait:**

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Abstrak](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)