

Judul:

The 37 most powerful tactics on negotiation: taktik-taktik negosiasi yang paling menguntungkan anda

Pengarang/Penulis:

Shin, Edysen, author

Subjek:

Negotiation

Nomor Panggil:

302.3 EDY t

Penerbitan:

Alfa Cemerlang Edindo (AceLearnings)

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)