

Judul:

Proses penjualan revolusioner yang mengubah cara anda menjual: The new solution selling: the revolutionary sales process that is changing the way people sell

Pengarang/Penulis:

Eades, Keith M., author

Subjek:

Selling; Sales management

Nomor Panggil:

658.85 EAD nt

Penerbitan:

Andi

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)