

Judul:

Great sales forecast for marketing: teknik menyusun dan penerapan estimasi penjualan untuk perencanaan kapasitas dan anggaran yang flrksibel

Pengarang/Penulis:

Rangkuti, Freddy, author

Subjek:

Sales management; Marketing

Nomor Panggil:

658.81 RAN g

Penerbitan:

Gramedia

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)