

Judul:

Getting to yes: Nego sampai jadi, trik mencapai kata sepakat untuk setiap perbedaan pendapat

Pengarang/Penulis:

Fisher, Roger, author

Subjek:

Psychology and intelligence

Nomor Panggil:

158.3 FIS g

Penerbitan:

PT Gramedia

Link Terkait:

- [Deskripsi Bibliografi](#)
- [Dokumen Yang Mirip](#)
- [Universitas Indonesia Library](#)